Краткая экономическая энциклопедия

Издательство

„Украинский экономист“

1925

УМАНЬ
Типография издат. „Роб.-Сел. Правда“
РУП. № 12.995

КРАТКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ

(финансовая, торговая, банковская)

СОСТАВИЛ ДОКТОР ФИЛОСОФИИ
Д. А. КАПЛАН.

ПРЕДИСЛОВИЕ ПРОФЕССОРА
М. Н. СОБОЛЕВА.

ИЗДАТЕЛЬСТВО „УКРАИНСКИЙ ЭКОНОМИСТ“
ХАРЬКОВ. 1925.

ПРЕДИСЛОВИЕ.

Существует большое разнообразие типов об'яснительных словарей и энциклопедий, которые имеют целью познакомить читателя с смыслом и содержанием специальных слов и терминов. На одном полюсе мы имеем грандиозные энциклопедии, которые обнимают по нескольку десятков томов и имеют в виду знакомить читателей со всеми областями науки. Это—энциклопедии в настоящем смысле слова. На другом полюсе стоят небольшие книжки с краткими об'яснениями специальных терминов и слов как вообще по всем областям знания, так и по отдельным областям технической, экономической, политической и т. п. В пределах этих полюсов располагаются об'яснительные словари с теми или иными границами поставленных задач.

Несомненно, потребность в таких пособиях очень велика, о чем и свидетельствует широкий успех их на книжном рынке. Большие многотомные энциклопедии дают по отдельным словам целые монографии, написанные известными учеными, и дают такой материал, который представляет интерес даже для круга специалистов. Такова знаменитая немецкая энциклопедия по государственным и финансово-экономическим наукам „Handwörterbuch der Staatswissenschaften“, выходящая в настоящее время четвертым изданием. Но обращение к таким громоздким изданиям предполагает в читателе необходимость серьезного изучения и углубления в вопрос. Чтобы прочитать статью по данному слову, нужно время, измеряемое часами. Между тем у широкого читателя существует другая, очень ощутительная потребность —в ту минуту, когда попадается под руку, при чтении газеты, какой нибудь книги, при разговоре, на митинге не-

известное слово, незнакомый термин, сейчас же найти ему краткое об'яснение, которое позволило бы понять то место статьи или речи, в которой это слово попалось. Для этой-то цели и служат разнообразные небольшие словари, дающие об'яснение словам по той или иной специальности.

В особенности остра потребность в таких об'яснительных словарях в нашем Союзе, где жизнь приобщила всю массу населения к разрешению самых важных и жизненных вопросов государства и народного хозяйства, где перед каждым гражданином эти вопросы встают и требуют хотя бы общего понимания. Между тем, к сожалению, система нашего образования еще не может удовлетворить этой потребности в знании, в систематическом порядке, так как для этого требуются годы и годы, средства и средства. И для того, чтобы вовлечь в понимание всех проблем современности возможно большее число граждан, создаются различные вспомогательные средства, как циклы общедоступных лекций и бесед, общественные собрания, кружки клубы и пр. К числу таких же вспомогательных средств принадлежат и об'яснительные словари. При этом надо сказать, что даже при максимальных достижениях в области образования потребность в таких словарях и энциклопедиях не исчезнет, ибо никто не может знать все науки. Прошедший цикл общественно-экономических наук будет нуждаться в поясненениях из области естествознания, естественник будет нуждаться в выяснении смысла терминов финансовых или банковых и т. п.

Идя навстречу потребности широких масс в таких вспомогательных пособиях словарного типа, наши издательства уже выпустили ряд их и намечает в ближайшем будущем их выпуск. Здесь можно с одной стороны указать на план грандиозной „Советской энциклопедии", которая должна подвести итоги науки во всех ее областях и дать серьезное пособие к самообразованию и к познанию жизни Советского Союза. С другой стороны есть ряд попыток дать такие пособия в более скромных размерах. В частности по экономическим, финансовым и коммерческим вопросам уже су-

ществуют две энциклопедии, одна изданная в Москве, „Финансовая энциклопедия“, и другая, издаваемая в Ленинграде в двух томах—„Торгово-промышленный и финансовый словарь“. Затем подготовляется к печати издательством Московской „Финансовой Газеты“ финансово-экономический словарь. Но все эти издания все же представляют дорогие издания, недоступные для рядового читателя. И потому задача дать широкому читателю дешевый справочник по финансово-экономическим вопросам представляется чрезвычайно благодарной.

Здесь выступают, правда, весьма большие трудности. Прежде всего необходимо определить круг будущих читателей, так как применительно к этому кругу должно быть построено изложение вопросов. Если это будут рабочие от станка или селяне в деревне, то способ изложения и самая постановка тем должна быть совсем другая, чем в том случае, если составитель рассчитывает на читателей с большим образованием. Данный словарь, как об‘ясняет составитель, имеет в виду лиц с уровнем так называемого среднего образования. Действительно, характер изложения целого ряда вопросов таков, что будет недоступен малообразованному читателю. Таковы, напр., слова: „банки“, „биржи“, „индексы“. Этим словарь несколько с‘уживает круг желательных читателей и мы высказали бы пожелание, чтобы в следующих изданиях составитель попытался упростить изложение этих и других слов и тем дал пособие по самообразованию для более широких кругов читателей.

Надо заметить, что выпуск такого небольшого словаря происходит как бы в виде прыжка в неизвестность. Сейчас нельзя предвидеть, кто же в действительности окажется читателем словаря. Возможно, что предположения составителя и издательства не вполне оправдаются и словарь, в силу ощущаемой в широких массах потребности в об‘яснителе мудреных слов, пойдет как раз большей своей частью именно туда. Было бы крайне желательно, чтобы между составителем словаря и неизвестной будущей его аудиторией протянулась живая нить общения и чтобы будущие

читатели пред'явили составителю свои пожелания и свои замечания.

Дело в том, что составление такого словаря—дело очень сложное и трудное, которое не может считаться законченным после выпуска первого издания. Последнее есть только первый опыт, который должен быть проверен на опыте и многократно исправляем и пополняем. Прежде всего, как бы ни был опытен и вдумчив составитель, он не может предусмотреть все те слова, которые требуют об'яснения. Поэтому желательно в дальнейшем пополнение пропущенными словами по данной, конечно, специальности. Для этого читатели будут самыми лучшими и полезными помощниками, так как они могут указать, по каким словам словарь оказался не в состоянии дать им об'яснения.

С другой стороны нащупать верный тон, найти тот способ изложения, который является понятным и наиболее удовлетворяющим основного читателя словаря, можно будет только тогда, когда составитель окажется в общении своими читателями, когда эти последние расскажут ему, насколько данные об'яснения их удовлетворили, что осталось для них непонятым, что осталось нераз'ясненным. Сообразно сделанным указаниям, именно указаниям самих читателей, а не критиков, которые будут критиковать точно также теоретически, исходя только из предположения той или иной аудитории, составитель будет иметь возможность вносить в следующие издания исправления, дополнения, и может быть, даже сможет изменить в той или другой степени самый характер изложения.

Вот почему мы предложили бы всем читателям, которые будут пользоваться выпускаемым словарем, поделиться своими мыслями с составителем и прислать ему соответствующие указания: ответа на какие слова они не нашли в словаре (в пределах финансово-экономических вопросов), ответ на какие слова их не удовлетворил и почему, что осталось непонятным, что хотели бы они иметь дополнительно раз'ясненным и т. д. Писать следует по адресу: Харьков, площадь Тевелева №3 редакция „Хозяйства Украины"

Что касается выполнения поставленной задачи составителем, то можно признать его в общем удовлетворительным. Надо помнить, что осуществление этой задачи весьма трудно, требует разнообразнейших знаний по целому ряду наук, требует уменья точно и кратко излагать, требует кристаллически ясной мысли. Рассматривая выпускаемый— словарь, как первый опыт, мы можем признать его удовлетворяющим задаче пояснить незнакомые термины читателю, не имеющему специального экономического образования, причем мы предполагаем дальнейшее усовершенствование словаря под влиянием того общения с читателем, о котором говорили выше.

Конечно, в словаре есть недостатки, неизбежные в таком ответственном и трудном деле. Прежде всего не всегда соблюдено соответствие размеров отдельных статей, сообразно значению этих слов. Некоторые статьи несколько велики сравнительно с общим размером словаря. Желательно меньше ссылок на другие слова. Дело в том, что читатель этого словаря будет желать иметь ответ на непонятное слово как можно скорее, в процессе его чтения газеты или книги или слушания доклада и пр. В таком случае нет возможности несколько раз перелистовать книгу и искать в большой статье, посвященной банкам или денежному обращению, об'яснения искомого слова. В некоторых об'яснениях есть недочеты в формулировках, требующих большей точности и чеканности.

Но все это не умаляет значения словаря, как попытки дать в небольшом об'еме и по доступной цене пособие читателю с некоторым общим образованием по об'яснению непонятных слов в той области, которая сейчас является наиболее важной, так как финансово-экономическая область обнимает как раз центральные проблемы всей народной жизни СССР.

Проф. М. Н. Соболев.

ПРЕДИСЛОВИЕ АВТОРА.

Настоящая краткая Энциклопедия возникла из возложенного на автора, как редактора изданий одного из хозяйственных наркоматов, служебного задания — составить для прикомандированных к наркомату начинающих хозяйственников (стажьеров) небольшой об'яснительный словарь наиболее часто встречающихся в деловой практике коммерческих и экономических терминов, который мог бы служить для них пособием при ознакомлении с делами наркомата—докладами, деловой корресподенцией и пр. Выполнение этого задания, которое первоначально сводилось к сотне—другой кратких об'яснений наиболее употребительных терминов, навело автора на мысль о целесообразности расширить первоначальные рамки работы, увеличить, с одной стороны, значительно круг захватываемых словарем терминов, и углубить, с другой стороны, самое об'яснение отдельных терминов, не органичиваясь одним лишь кратким об'яснением самих терминов, но давая более или менее подробное (в зависимости от характера термина) изложение сущности обозначаемых этими терминами понятий. Так напр. более полно изложены такие понятия как „банки", биржа", „Варрант", „Индекс", „Налоги" „Рента", „Трест" и др.

В этой переработке словарь получает характер маленькой коммерческой и финансово-экономической энциклопедии, которая могла бы служить полезным справочником-пособием не только для учащихся торгово-промышленных техникумов (а быть может и ВУЗ'ов) и начинающих хозяйственников, но также и для деловых людей со стажем, не получивших систематического коммерческого и экономического образования.

В нашей экономической и финансовой литературе последнего времени имеется уже несколько энциклопедий по коммерческим и финансово-экономическим вопросам, как напр., „Финансовая Энциклопедия“, изданная под редакцией И. Блинова и А. Буковецкого, „Торгово-промышленный и финансовый словарь“ и др.; в этих энциклопедиях по отдельным вопросам имеются целые монографии, принадлежащие перу видных специалистов, изложенных с такой полнотой, на какую настоящая скромная работа претендовать не может. Но существенный недостаток этих энциклопедий—это то, что каждая из них, с одной стороны, отхватывает лишь ограниченный, в связи с поставленной ими целью, круг понятий, а с другой стороны, что важнее, они представляют весьма об‘емистые издания, в два и более толстых тома, весьма дорогие и потому доступные по цене лишь для хозяйственных органов и библиотек, но отнюдь не для широких кругов хозяйственников и учащихся. Предлагаемая же книжка представляет собой портативное и весьма доступное по цене издание, которое, может приобрести всякий нуждающийся в такого рода пособии.

Автор далек от мысли считать свою роботу свободной от недостатков; на некоторые из них имеются указания в предисловии к книжке, которое любезно согласился дать проф. М. Н. Соболев. Все отмеченные недостатки, равно как и те, на которые последуют указания со стороны читателей, будут исправлены в последующем издании, если таковому суждено будет увидеть свет.

А.

Абревиатура.— Абревиатурами называются сокращения слов и коммерческие знаки, встречающиеся в коммерческой корресподенции, документах и торговых книгах. Напр., м-ц (месяц), с/ч (сего числа), с/м (сего месяца), с/г (сего года), н/ (наш), в| (ваш) п/д (по доверенности), б-то (брутто), н-то (нетто), т-а (тара) ср. (сроком), % (проценты), о/оо (промили), К-о (компания), о/ (приказу), C/N=conto nostro—(наш счет), C/W=conto wostro—(ваш счет), C/L=conto loro—их счет и т. д.

Аваль.—Поручительство по векселю.

Аванс.—В банковой (и вообще торговой) практике авансами именуются денежные суммы, выдаваемые банками (а также экспортными и импортными фирмами) под товары, с тем, чтобы суммы эти были уплочены получившим аванс в обусловленный срок (по продаже товара), при чем часто банк берет на себя продажу товара, и из вырученной суммы покрывает аванс. Авансы выдаются также под товарные документы (дубликаты жел.-дор. накладных, пароходные квитанции—коносаменты) на отправленный в другой город (или за-границу) товар; в этих случаях банк пересылает документы своему корреспонденту в соответствующий город (т. е. своему отделению, или другому банку и т. п.), с указанием выдать документы адресату (т. е. товарополучателю) лишь по уплате последним суммы, указанной товароотправителем. По получении от корреспондента уведомления (авизо) о выкупе дукумента адресатом, банк покрывает свой аванс, а излишек держит в распоряжении клиента (лица, которому был выдан аванс). По этой операции банк взимает с клиента % % по авансированной сумме (за время с момента выдачи аванса до его погашения), а также небольшое комиссионное вознаграждение. Авансовые операции обыкновенно практикуются лишь с постоянными клиентами банка, и потому расчеты не производятся по каждой авансовой сделке отдельно, но проводятся по специальному счету клиента в банке. Авансы практикуются особенно широко в хлебной торговле.

В торговом деле авансы имеют важное значение (особенно в хлебной торговле), так

как дают возможность торговцу совершать свои операции беспрерывно, не ожидая поступлений за отправленные им раньше партии товара.

В общегражданском обороте авансом именуется всякая выдача денежных сумм вперед, как-то поставщикам, подрядчикам, служащим и агентам на подотчетные расходы или в счет жалования и т. д.

Авария.—Этим названием обозначаются убытки, понесенные во время плавания судна. Различают 4 категории аварий: 1) *Авария малая*—лоцманские и портовые сборы, наем шлюпок и людей для буксирования, наем лихтеров (для снятия части груза с судна с глубокой осадкой) и т. п. Убытки эти падают в $^1/_3$ на владельца судна и в $^2/_3$ на собственника груза. 2) *Авария простая*—убытки от случайных причин, как то потеря каната, якоря, паруса и т. п., притеснения портовых властей, потеря части груза вследствие недосмотра, повреждение груза вследствие плохой упаковки и т. д.; в таких авариях каждый несет убытки, отдельно, по его вине; 3) *Авария большая или общая*—убытки понесенные при спасении судна, людей или груза, как, напр., выбрасывание в море части груза или даже всего груза для облегчения судна, когда оно получило повреждение, не допускающее прежней осадки и т. д. Убытки от общей аварии распределяются между собственниками судна, фрахта и груза пропорционально стоимости грузов, причем разверстка производится следующим образом: определяется общая сумма убытков от аварии (т. н. *контрибуция*), затем складывается стоимость товара, как спасенного, так и погибшего (все вместе составляет т. н. *контрибуционный капитал*), и определяется процентное отношение п е р в о й суммы ко второй. Этим процентом определяется и измеряется тот убыток, который должен нести к а ж д ы й из участников аварии. Если, напр., общая сумма убытков (контрибуция) составляет 25000 р., а контрибуционный капитал (т. е. стоимость судна, фрахта и груза составит 500.000 р.), то средний размер убытка составит 4% и, таким образом, судовладелец несет убыток в размере 4% стоимости судна, фрахтовщик—4% от стоимости фрахта, а каждый владелец товара (груза)—% от стоимости его товара. Если фактический убыток данного участника выше того убытка, который падает на него по разверстке, то он дополучает разницу, если же фактический его убыток ниже падающей на него доли, то он доплачивает разницу. Разверстка убытков поручается присяжному маклеру, называемому *диспашером* (по англ. despatcher—диспетчэр), который получает за это вознаграждение, выражающееся в определенном проценте с об'явленной цены судна, фрахта и груза. Письмен-

ный акт, содержащий расчет по аварии, называется *диспашей* (или диспашем). 4) *Авария взаимного вреда*—это убыток, нанесенный судну другим судном (при столкновении) или товару другим товаром (вследствие его вытечки, самозагорания и пр.), убыток в этом случае несет виновник, т. е. владелец судна или товара, причинивших убыток.

Аверс.—Лицевая сторона монеты.

Авизо.—Сообщение (уведомительное письмо), посылаемое банком или коммерческой фирмой своему корреспонденту (т. е. иногороднему банку или фирме) в том, что на него выдан денежный перевод, или аккредитив и т. д. Вообще авизо называется всякое извещение клиента банком или торговой фирмой о каких либо относящихся к их торговым взаимоотношениям обстоятельствах.

Автономный тариф—(см. „таможенный тариф").

Агенда—Книга для ежедневной записи памятных заметок и вексельных сроков; такая книга ведется без установленной формы (ad libitum—по усмотрению).

Агент—Лицо, действующее по поручению другого лица или учреждения (агенты коммерческие, политические, дипломатические и пр.)

Аграрный—Относящийся к области землевладения и сельского хозяйства. *Аграрный вопрос*—вопрос о земельных отношениях, о судьбе сельского хозяйства. *Аграрная программа*—совокупность требований, имеющих целью разрешение аграрного вопроса.

A dato—Со времени выдачи; векселем a dato именуется вексель сроком через столько то времени со дня выдачи.

Ad valorem, Ввозная пошлина, устанавливаемая не с меры ввозимого товара, а с его цены, (см. подр. „таможенный тариф").

Ажио—или *(лаж)*—так называется разница против номинальной (или паритетной) цены монеты или векселя при повышении или понижении курса их. Если монета идет выше паритета (выше al pari), то разница называется „ажио", если ниже паритета, то ее называют „дизажио". Ажио и дизажио обычно выражаются в процентах к номиналу (паритету). Если напр., фунт стерлингов, номинальная стоимость которого (по паритету) равна 9 р. 46 к., продается у нас в настоящее время, примерно, по 8 р. 36 к., то мы скажем, что фунт стерлингов идет у нас с „дизажио" в 11,6% (см. также „Пари")

Ажио-конто—это счет курсовых разниц, т. е. исчисление прибылей и убытков по операциям ажиотажа (смотр. „ажиотаж")

Ажиотаж—Биржевая спекуляция или игра на повышение или понижение курса товаров, процентных бумаг и монет, и вообще продажа и покупка процентных бумаг на срок в расчете выигрыша на

разнице в курсах к моменту выполнения договора: со стороны продавца—в случае понижения курса, к моменту передачи им проданных на срок бумаг, со стороны покупателя —в случае повышения курса к этому времени.

Ажур — Ведение бухгалтерских книг „а—жур“ означает доведение записей в них до текущего дня.

Аккредитив. — Аккредитивом именуется верительное письмо, посредством которого частному лицу или учреждению открывается кредит у местного или иногороднего (или иностранного) банка или фирмы, либо в определенной сумме (*лимитированный* или ограниченный кредит), либо без ограничения суммы (полный или *бланковый* кредит). Клиент какого-либо банка, отправляющийся в другой город или за-границу для каких либо торговых целей (или в путешествие), вместо того, чтобы возить с собой необходимые суммы, вносит их в свой банк, который выдает ему верительные письма (*кредитивные грамоты*) на своих корреспондентов в тех городах, в которых клиент намерен осуществлять цель своей поездки.

Аккредитивы могут выдаваться клиенту и без предварительного внесения им в банк соответствующих сумм, если клиент пользуется кредитом банка и состоит постоянным его клиентом. Уничтожение (отмена) выданного кому-либо аккредитива, посредством письменной отзывной грамоты, именуется *рекредитивом*.

О каждой, выданной по аккредитиву сумме, выдающий ее банк делает отметку на обороте аккредитива и берет с получателя расписку в 2-х экземплярах — одну для себя, другую для банка, выдавшего аккредитив. По исчерпании всей указанной в аккредитиве суммы, банк, производящий последний платеж отбирает аккредитив у держателя и пересылает его банку, который его выдал. Банки, выплачивающие по аккредитивам, дебетуют этими суммами соответств. корреспондентский счет и о каждой выплате посылают в тот же день авизо банку, выдавшему аккредитив.

Актив — Положительное имущество торгово-промышленной фирмы, или банка, или акционерной компании, вложенное в предприятие. Сюда относятся наличные деньги и иностранная валюта, акции, облигации и др. процентные бумаги, фабрикаты, полуфабрикаты и сырье, недвижимое и движимое имущество, векселя—римессы (т. е. полученные от должников векселя) и закладные, уплаченная вперед аренда за помещение, стоимость заготовленных книг бланков и канцелярских принадлежностей и пр. (см. Баланс).

Активные операции банка —Под активными операциями банка разумеются те операции, по которым банк является

кредитором в отношении своих клиентов и кореспондентов; таковы: операция учета векселей клиентов, выдача ссуд под векселя, ценные бумаги, драгоценные металы, товары (т. н. ломбардные операции), оплата аккредитивов и денежных переводов иногородних и иностранных банков (своих корреспондентов) и т. п. (см. „Банки“).

Акцепты—В переводной и аккредитивной операциях заключаются по существу два поручения: а) поручение клиента своему банку произвести платеж в другом городе и б) поручение банка своему корреспонденту, т. е. другому банку учинить этот платеж по переводам, аккредитивам и траттам (переводным векселям). Эти подлежащие уплате документы кратко называются *акцептами* (от слова „акцепт“, т. е. „принятие“, которым обозначается из'явление согласия на оплату переводного векселя). Соглашения об акцепте могут иметь место не только между банками, но и между банком и его клиентами. В силу этого соглашения банк акцептирует тратты, выдаваемые на него либо непосредственно клиентом либо другим лицом, но за счет последнего. Перед наступлением платежа банк получает от клиента покрытие. По этой операции банк получает от клиента комиссию, размер которой колеблется в зависимости от степени риска, с которым связана эта операция. Впрочем банк, открывая акцептационный кредит, в большинстве случаев требует и соответственного обеспечения в виде ценных бумаг, товаров, путевых документов (накладных, коносаментов и пр.).

Акциз—государственный налог на предметы потребления производиме внутри страны, как то: чай, табак, спички, соль и т. д. Акцизные обложения относятся к категории косвенных налогов.

Акционерная Компания Акционерной компанией (иначе акц. товарищество, акц. общество, паевое товарищество) в капиталистических странах именуется товарищество с фиксированным в его уставе основным капиталом, разделенным на равные доли (паи, акции). Акционерные компании учреждаются для организации крупно-капиталистических предприятий (как-то пароходств, жел. дорог, банков, больших заводов и фабрик и т. п.), требующих вложения больших капиталов, непосильных для отдельных капиталистов. Учредители акционерной компании, по утверждении правительством устава компании, об'являют прием подписки на акции (паи). Подписка осуществляется обыкновенно через банки.

Акционерные общества отвечают по своим обязательствам лишь своим вкладным капиталом; таким образом и акционеры, в случае краха общества, отвечают за долги

своими вкладами (т. е. уплаченным за акции капиталом), но не прочим своим имуществом. В виду этого акционерные общества именуются также обществами с ограниченной ответственностью (по английски „limited“—лимитед).

Наше законодательство предусматривает лишь существование акционерных обществ *с участием государственного капитала* Ст. 477 Торгового Свода СССР различает следующие акционерные общества: а) общества, в уставах коих содержится указание на то, что владельцами акций могут быть исключительно государственные учреждения и предприятия, б) общества, в уставах коих содержится указание на то, что владельцами акций *должны быть*, наряду с государственными учреждениями и предприятиями, также и частные лица, физические и юридические (т. н. смешанные общества) и в) общества, в уставах коих содержится указание на то, что владельцами акций дожны быть государственные учреждения и предприятия и наряду с ними могут быть также владельцами акций и частные л и ц а (ст. 477 Торгового Свода). Число учредителей акционерного общества должно быть на ниже двух; цена акций может быть и ниже 100 рублей. На акционерные общества распространяют свое действие ст. ст. 322-366 Гражданского Кодекса, с изменениями и дополнениями, предусмотренными ст. ст. 482-493 Торгового свода,

Смешанные общества нормируются следующим положением Торгового твода.

Состоящие в числе учредителей смешанного общества государственные учреждения и предприятия имеют право получить определенное уставом число привилегированных акций, под коими разумеются: а) акции с оплатою их из будущих прибылей общества, с тем, чтобы, в случае ликвидации обществ, эти акции участвовали в ликвидационной массе лишь пропорционально их покрытию на прибыли; б) акции, оплачиваемые представителями частного капитала и безвозмездно поступающие в собственность учредителей—госуд. учреждений и предприятий; в) акции, на которые начисляется предварительный дивиденд в зафиксированном уставом размере и которые дополнительно участвуют в остальной части прибыли наравне с остальными непривиллегированными акциями; г) акции, на которые начисляется большая против других акций процентная ставка из излишка прибылей в случае превышения прибылью известных, предусмотреннных уставом размеров по отношению к основному капиталу общества; д) акции, из коих каждая представляет право более чем на один голос (ст, 484 Торгового Свода.)

В уставе должно быть оп-

ределено минимальное число акции, которые должны принадлежать государственным учреждениям и предприятиям и которые не подлежат переходу в частные руки; на этих акциях делается в тексте соответствующее обозначение (см. 487 Т. С.). На акционеров смешанных обществ, кроме обязанности оплатить акции, могут быть уставом возложены и другие в отношении общества имущественные обязанности, соответственно целям общества, как, например, обязанность сдавать продукцию своего производства для реализации обществу или обязанность приобретать орудия производства или материалы через посредство общества (ст. 488 Т. С.).

Правление, совет, ревизионная комиссия и ликвидационная комиссия могут быть организованы: а) путем избрания их членов и кандидатов к ним *общими* собраниями акционеров или отдельно группой государственных и группой частных акционеров; б) путем назначения учреждением или лицом, узазанным в уставе, отдельных членов органов управления и кандидатов к ним; в) по смешанной системе—избрания и назначения. В состав каждого органа управления обязательно должны входить представители госугосударственных и частных акционеров. Члены всех органов управления могут быть избираемы и назначаемы как из числа акционеров, так и из лиц посторонних (ст. ст. 48 и 491 Т. С.).

Смешанные общества приравниваются к государственным предприятиям, переведенным на хозрасчет, лишь в отношении: а) налогового обложения; б) гербового, таможенного и лицензионного сборов; в) подсудности имущественных их споров; г) судебной пошлины и канцелярского сбора (ст. 492 Т. С.). Совместительство службы в смешанных обществах и госучреждениях и предприятиях допускается не иначе, как с разрешения правления смешанного общества и соответствующего госучреждения или предприятия (ст. 393 Т. С.).

Акция—так именуется документ, выданный лицу, внесшему в акционерное общество свой вклад. Стоимость акций определяется уставом общества (обыкновенно в круглых цифрах (100, 200, 250, 500 и т. д.). Акции бывают именные и безименные (на пред'явителя). Владелец акции (акционер) может продать таковую другому лицу: именную—с передаточной надписью на ней, пред'явительскую — без таковой. Владельцы акций не получают на вложенный в них капитал определенного процента, а лишь пропорциональную (ко всему складочному капиталу общества) часть отчисляемой прибыли от предприятий общества (т. н. *дивиденд*). Таким образом, акционер является как-бы одним из хозяев имущества общества, участ-

вующим в его прибылях, в противоположность владельцу облигаций, который является лишь кредитором общества (см. „Облигация“). Биржевой курс акции может быть выше и ниже ее номинала (т.е. нарицательной, первоначальной стоимости) в зависимости от состояния дел общества, т. е. от того, насколько прибыльными (или убыточными) являются в то или иное время время предприятия общества, и от его перспектив.

В отношении акций (права распоряжениям ими и пр.), принадлежащих участникам акционерных обществ СССР, положение изменяется в с язи с особенной юридической природой советских акционерных обществ, существенно отличающихся от юридической природы акционерных обществ капиталистических стран (см. „Акционерная кампания“).

Алонж — приклеваемый к векселю лист для дальнейших передаточных надписей, в случае непользования всей оборотной стороны векселя прежними надписями.

Аль-пари—(см, „Пари“).

Амбалаж—все то, из чего состоит упаковка товаров, т.е. коробки, жестянки, бидоны, кипы, ящики и пр.

Амбарго—запрещение купеческому судну выйти из гавани, вследствие невыполнения им установленных формальностей или обязательств, или же по причинам политического характера. (война и пр.)

Амортизация—(от французского слова amortir уменьшать, погашать)—это ежегодное списание в убыток известной части стоимости имущества предприятия (зданий, машин и прочего обзаведения). Так как всякое имущество от пользования им изнашивается, то принято при составлении баланса за истекший операционный год переоценивать его и вносить в баланс в уменьшенной оценке, при чем погашение исчисляется в определенном проценте от предшествовавшей оценки (обычно не свыше 10%), в зависимости от характера имущества и большей или меньшей его изнашиваемости. Погашенная часть стоимости имущества списывается по торговым книгам за счет убытков. Из ежегодных погашений образуется т. н. *амортизационный фонд*,—предназначаемый для ремонта старых и сооружения новых зданий, обновления машин и оборудования и т. д. (или, иначе выражаясь, для восстановления основного капитала предприятия).

Словом „амортизация“ обозначают также и погашение (единовременное или по частям) частного или государственного долга.

Амортизационный фонд—См. „Амортизация“.

Ан-блок—(франц. en bloc). Покупка „ан-блок“ означает тоже, что покупка „чохом“, т. е. покупка партии товара на глаз (без точного измерения количества).

Ан-гро (en gros)—оптом.

Ануляция. — Анулировать значит признать недействительным, отменить или уничтожить данное распоряжение, заказ, доверенность и т. п. В применении к бумажным деньгам анулирование означает лишение их актом государственной власти свойства законного платежного средства, т. е. прекращение их функционирования в качестве денег, что бывает прежде всего в эпохи гражданских войн и революций, когда одно правительство сменяется другим, а также в эпохи крайнего расстройства бумажно-денежного обращения, когда курс бумажных денег падает с чрезвычайной быстротой, а у государства, вследствие его критического финансового положения, нет средств и возможности стабилизировать курс и произвести девальвацию, хотя бы и по крайне низкому курсу.

От ануляции бумажных денег терпят убытки лишь т. н. „последние держатели“, т. е. те лица, у которых к моменту окончания ануляции окажутся на руках анулированные денежные знаки. Для смягчения потерь „последних держателей“ правительством принимаются некоторые меры, как, например, предоставление льготного срока, в течение которого подлежащие анулированию денежные знаки принимаются в счет уплаты недоимок по налогам и т. п. Одновременно с проведением ануляции, проводится также и план замены анулируемых денежных знаков какими-либо другими. В общем ануляция бумажных денег не вносит особенного ухудшения в хозяйственное положение страны, так как обесцененные деньги существенной роли в обороте не играют, и ануляция их лишь санкционирует фактическое положение вещей (см. также „девальвация“).

Аннюитеты—государственные займы, выплата которых включая проценты, производится равными платежами в течение определенного числа лет.

Антиципация— Этим словом обозначается досрочная доставка товаров или досрочный платеж денег за купленный товар, в пользу лица учинившего антиципацию, дается условная скидка. Антиципационные платежи практикуются при консигнационной продаже товаров (см. консигнация) между собственником товара и фирмой, давшей товар на консигнацию. В бюджетном смысле (как в государственном, так и частном бюджете) под антиципацией можно разуметь превышение расходов над доходами, покрываемое займами за счет бюджетных доходов (антиципация будущих доходов). Антиципационными займами именуются займы за счет податного дохода будущего бюджетного года. От т. н. краткосрочн. госуд. займов, известных в СССР под названием

обязательств Центрокассы, они отличаются тем, что последние выпускаются на срок 3—6 месяцев, след., погашаются из бюджета того же года, являясь лишь средством выравнивания доходов на протяжении бюджетного года.

Арбитр—третейский судья.

Арбитраж. — Слово имеет двоякое значение. Первое его значение *третейский суд*—для разрешения возникших между купцами споров по торговым сделкам; решение судей (арбитров) считается законным и обязательным для спорящих сторон, если они избраны по обоюдному их соглашению; другое значение слова—расчет, при помощи которого определяется наиболее выгодный способ приобретения внутри страны или за-границей товаров, благородных металлов, или ценных бумаг, а также переводных векселей (девиз) для расчетов с за-границей. В арбитражных вычислениях обращается внимание не только на различие курсовых котировок на разных мировых биржах, но и на другие моменты, имеющие значение в вексельных вычислениях, как то: размер учетного процента, комиссии, куртажа гербового сбора и пр. Для облегчения арбитражных вычислений составляются так называемые арбитражные (паритетные) таблицы, по которым можно определить, какой курс в одной валюте соответствует курсу в другой валюте; вычисления производятся при помощи цепного правила. В зависимости от об'екта исчислений различают арбитраж вексельный, фондовый (ценных бумаг) и товарный. В зависимости от лица, в чьих интересах делается арбитраж, различают *арбитраж продавца* (отыскание места наиболее выгодной продажи товара или ценных бумаг) и *арбитраж покупателя* (отыскание места наиболее выгодного приобретения их), *арбитраж должника* (определение выгоднейшего способа уплаты долга за-границей) и *арбитраж кредитора* (определение выгоднейшего способа получения долга). При ежедневных колебаниях биржевых курсов арбитраж делается возможным лишь при условии, если сведения о состоянии курсов на разных биржах получается в кратчайший срок (по телеграфу или телефону). Арбитраж влияет на рыравнивание вексельных курсов на разных биржах, и потому в нормальное время разница в курсах (т. н. *маржа*) невелика, и операция вексельного арбитража может представлять существенные выгоды лишь при крупных оборотах (преимущественно для банков, банкирских контор и занимающихся в широких размерах арбитражем маклерских фирм).

Кроме указанных выше видов арбитража (по суб'ектам) можно отметить еще следующие. *Арбитраж спекулянта*, имеющий целью выяснить, где тот или иной товар, можеть

быть куплен всего дешевле и продан всего дороже и выгодна ли спекуляция при данных ценах или курсах; спекулянт совершает два арбитража—арбитраж покупателя и арбитраж продавца—и из сравнения результатов двух арбитражей выводит заключение о возможности или невозможности спекуляции. *Арбитраж капиталиста*— имеет задачей выяснить из сравнения курсов ценных бумаг, в какие из них выгоднее поместить собственные капиталы.

Техника арбитражей довольно сложна и требует специального изучения.

Аренда—наем земли, строения, промышленного предприятия и т. п. за определенную плату. Размер арендной платы, срок аренды и об'ем прав арендатора в отношении пользования арендуемым имуществем равно как и его об'язанности в отношении владельца этого имущества определяются арендным договором и общими нормами Гражданского Кодекса.

Арматор—владелец морского судна.

Ассигнации—ассигнациями назывались свидетельства на получение денег, выпущенные у нас впервые при Екатерине II в 1768 году для облегчения денежного обращения, так как преобладавшие тогда в обращении (рядом с серебряными) медные деньги были громоздки для расплаты (16 р. медных денег весили один пуд). Сначала ассигнаций выпущено было всего на один миллион руб., обеспеченных медными деньгами на такую же сумму, положенными в двух учрежденных для этой цели банках—в Петербурге и Москве, которые затем в 1786 году были соединены в один *ассигнационный банк.* С течением времени правительство в критические моменты (напр., во время войн с Турцией) стало пользоваться обильным выпуском ассигнаций, как финансовым источником, без соответствующего металлического покрытия, и цена ассигнации стала падать: в 1787 году г. они стоили 92,6 коп. серебром за рубль ассигнациями а в 1811 г., когда их было выпущено в обращение более чем на 580 мил. руб., цена их упала до 25,4 к. сер., В 1839—41 гг., в целях восстановления металлической валюты, была произведена *девальвация* по курсу 3 р. 50 к. ассигнациями за серебряный рубль, с обменом их на вновь выпущенные *кредитные билеты,* разменные на звонкую монету, а в 1843 году произошел обмен: остававшиеся в обращении 595 милл. р. ассигнациями были обменены на 170 милл. руб. кредитными билетами.

Ассигновать — предназначить определенную сумму денег для известной цели.

Ассигновка. Ассигновкой называется письменное требование какого-либо правительственного учреждения на выдачу денег из касс (Госбанка,

казначейства), в которых сосредоточены суммы открытых учреждению по государственной росписи кредитов. В ассигновке указывается, из какого параграфа и статьи сметы данного учреждения она должна быть оплачена, а также кому и за что надлежит уплатить указанную в ней сумму. Ассигновки бывают *прямые*, по которым выдаются непосредственно деньги, *оборотные*, по которым деньги перечисляются со счета одного учреждения на счет другого, и *авансовые*, по которым производятся хозяйственные и канцелярские расходы.

Ассортимент—означает в оптовой торговле составление партии однородных по наименованию, по различных по сортам товаров, предназначенных для розничной продажи. При составлении ассортимента принимаются во внимание местные условия и спрос населения на те или иные сорта, применительно к его вкусам и покупательной способности. От более или менее удачного составления ассортиментов зависит быстрота торговых оборотов розничной торговли и, следовательно, быстрота оборачиваемости вложенных в торговлю капиталов. Неудачный подбор ассортимента (неходкие товары) ведет к образованию товарных залежей и увязанию в них оборотных средств.

Ассоциация—общество, товарищество и вообще организованный союз людей для достижения общей цели.

Аукцион — продажа (публичная) с торгов имущества или товара; товар отдается тому из явившихся на аукцион покупателей, который предложит найвысшую цену. С аукциона продаются обычно имущество неисправных должников, конфискованная контрабанда и т. п. Кроме того, в городах существуют аукционные залы (или камеры) для продажи с торгов товаров и вещей по поручению частных лиц. В больших торговых центрах Европы (Лондоне, Париже, Брюселе, Лейпциге и др.) практикуется продажа крупными торговцами с аукциона разных импортных товаров (пушнины, шерсти, щетины и пр.), чем достигается более правильная их расценка, в соответствии с рыночной кон-юнктурой.

Б.

Базис—основание, исходный пункт.

Баланс—В коммерческом счетоводстве под балансом понимается изображение в форме таблицы, с точки зрения доходов и расходов, имущественного положения хозяйства (единичного, товарищеского или акционерного) к определенному моменту. По моменту, к какому приурочивается составление баланса, различаются следующие виды баланса: а) *баланс начинательный* (или вступительный)—составляется при открытии предприятия (и торговых книг) по инвентарной описи (см. „Инвентарь“), для отнесения активов, пасивов и чистого капитала предприятия в книги; б) *баланс проверочный* или пробный—составляется ежемесячно и служит лишь для проверки правильности торговых записей и в) *баланс генеральный* или *заключительный* — составляется по окончании оперативного года и заключается в уравнении (сбалансировании) всех счетов, дебиторов и кредиторов предприятия, выводе результатов за отчетный период (прибылей и убытков) и уравнении дебета и кредита каждого счета в отдельности и всех счетов в совокупности.

По внешней форме своей баланс представляет краткую двухстороннюю таблицу: на *левой стороне* таблицы приводится краткий перечень т. н. *актива (положительного имущесвша)* т. е. всего того, чем предприятие в данный момент владеет, как-то, наличные деньги (как находящиеся в кассе предприятия так и на текущих счетах его в кредитных учреждениях) и ценные бумаги, недвижимое и движимое имущество (строения, оборудование и обстановка, запасы канцелярских принадлежностей и пр.) товары (в промышленых предприятиях—готовые изделия, полуфабрикаты, материалы, топливо и пр.), требования к дебиторам (векселя к получению и долги дебиторов по открытым счетам); на *правой стороне* таблицы приводится перечень т. н. *пассива (отрицательного* имущества), т. е. все об'язательства предприятия, иначе говоря все то, что предприятие должно другим; сюда относятся как долги третьим лицам (по векселям и по открытым счетам, в том числе и банкам), так и

капитал, вложенный в предприятии его хозяином (единоличным и коллективным). Внесение капитала в пассив предприятия об'ясняется тем, что хозяин в этом случае противопоставляется предприятию и рассматривается как такой же кредитор предприятия (на вложенный им в предприятие капитал), как и третьи лица, предоставившие предпритию ссуды в той или иной форме (наличными деньгами, товарами, оборудованием и т. п.;) это положение применяется не только к юридическим лицам акционерным обществам, товариществам с ограниченной ответственностью и т. п.); отвечающим по долгам своего предприятия только вложенным в него уставным капиталом, но и по отношению к единоличному хозяину, отвечающему по обязательствам своей фирмы не только вложенным в предприятие капиталом, но и всем своим прочим, не внесенным в инвентарь предприятия имуществом, в чем бы оно не заключалось (дома, земельные владения, домашняя обстановка, выезды и т. п.)

Включение вложенного капитала в пассив баланса (ведение в бухгалтерии отдельного *счета капитала*) с точки зрения бухгалтерии необходимо, потому что в противном случае актив и пассив не были бы уравнены (сбалансированы) и тогда не было бы *баланса*, ибо это слово собственно и означает *равновесие*; потому то и превышение положительного имущества (всего актива) над обязательствами предприятия в отношении посторонних лиц и учреждений (кредиторов его) считается долгом самому хозяину предприятия и вносится для уравнения в пассив баланса. Из этих же соображений полученные в результате операции предприятия за данный период *прибыли* вносятся для равновесия в *пассив* баланса, и если прибыль не из'емлется целиком из предприятия для других целей, то во *вступительном* балансе нового операционного года чистый капитал будет представлен в пассиве баланса большей против предыдущего перида суммой (т. е. прежним капиталом, увеличенным на сумму прибыли; точно также полученные в результате операций за данный период *убытки* вносятся, для уравнения актива и пассива, в *актив* баланса, и если эти убытки не восполняются внесением других сумм (в акционерных предприятиях, напр., перенесением соотв. суммы из *резервного* капитала), то во вступетельном балансе нового операционного года чистый капитал будет представлен меньшей против прежнего суммой. Дальнейшие убытки будут все больше уменьшать чистый капитал предприятия (сюда надо отнести и амортизацию, т. е. списание известных сумм на изнашивание недвиижимого и движимого имущества), и может настать

момент, когда весь капитал будет поглощен, и в предприятии останутся исключительно чужие капиталы, а далее может получиться и *дефицит* (т. е. положительное имущество предприятия будет меньше его об'язательств к третьим лицам), что уже свидетелствует о наступлении *несостоятельности* предприятия.

Отсюда ясно, что понятие капитала в бухгалтерском смысле отличается от понятия капитала в экономическом смысле, где под капиталом понимается здания, оборудование и пр. (основной капитал) и наличные деньги, товары материалы и пр. (оборотный капитал).

Заметим также, что баланс, не сверенный с *натурой* (т. е. с инвентарем, отнесенным к тому же моменту) является ни чем иным, как состояние счетов (средством цифрового контроля правильности записей), не являющимся еще отображением истинного имущественного положения предприятия; это только поверочный (формальный) баланс, и лишь после сверки записей с действительностью и внесения в книги надлежащих коррективов получается подлинный баланс. Ясное и точное составление балансов, соответственно требованиям бухгалтерского балансирования, имеет весьма важное значение как для кредитующих предприятие лиц и банков, которым важно знать имущественное положение предприятия, так и для фиска (казны), в целях соответствующего налогового обложения предприятия. В действительности, балансы не всегда являются точным отражением действительности и не только в целях сокрытия истинного положения, но и вследствие недостаточной подготовленности руководителей бухгалтерии.

Балласт — так называется специальный тяжелый груз, распределяемый по трюмам парохода, чтобы дать ему надлежащую осадку (для устойчивости судна); для этой цели служат обычно мешки с песком, камни. Часто суда, идущие в другие порты за более ценным грузом, чтобы не делать рейса порожняком, принимают к перевозке за дешевую плату малоценные навалочные грузы (напр., уголь, соль, щебень), так как это устраняет необходимость в приискании специального балласта. Также поступают суда на обратных рейсах, после разгрузки привезенного в порт товара.

Бандероль — ярлыки на упаковке некоторых производимых в стране предметов (табак, папиросы, спички и пр.) подлежащих акцизному обложению, указывающие на уплату налога производителем этих предметов.

Банки. Банками, в широком значении этого слова, называются все коммерческие учреждения, служащие в той или иной форме делу осуществления кредита. Современная

торговая и промышленная деятельность, базирующиеся на массовом производстве и массовом сбыте, для безостановочного движения торговых и промышленных процессов нуждаются в обширных капиталах, которыми не могут располагать в достаточной мере владельцы предприятий (ни единичные, ни коллективные), и потому все предприятия, в большей или меньшей степени, нуждаются в притоке капиталов извне, в форме заемного капитала, Удовлетворение потребности торгово-промышленного оборота в заемном капитале и составляет основную функцию наиболее распространенного типа банков— т. н. коммерческих банков (акционерных) и банкирских контор (учреждаемых одним лицом или небольшой группой лиц). *)

В основу своей деятельности банки кладут собственный (основной) капитал, который в *акционерных* банках составляется путем об'явления, при самом их учреждении, подписки на акции банка (см. „Акционерное Об-во“); размер основного капитала устанавливается в самом уставе банка, и разделяется на большое число акций (напр., основной капитал в 10 мил. р. разделяется на 40.000 акций по 250 р. каждая), при чем акции эти раскупаются главным образом крупными капиталистами, но в них вкладывают свои сбережения также и широкие слои населения (в условиях советской экономики приобретателями акций являются преимущественно заинтересованные в деятельности банка хозяйственные органы, тресты, синдикаты и пр.). Основной капитал банкирских контор вносится лицом или группой лиц (товариществом), учреждающими банкирскую контору.

Но собственного капитала банка недостаточно для развития широких кредитных операций. Оперируя лишь собственным капиталом, банки, с одной стороны, не были бы в состоянии в достаточной мере удовлетворить спрос торгово-промышленного оборота на кредитование, а с другой стороны, доходы от собственного капитала, т. е. платимые заемщиками проценты, которые как правило не должны быть слишком высокими [чтобы дорогой кредит не ложился слишком большим бременем на должников), не могли бы окупать дорого стоющий банковский аппарат и давать достаточную прибыль на капитал банка.

В виду этого банки стремятся к привлечению в свои кассы (в форме различного рода вкладов—*депозитов*) сво-

*) Кроме коммерческих банков во всех странах существуют и другого рода банки, преследующие иные цели, как-то госуд. банки, с.-хозяйственные, ипотечные, коммунальные и пр. В этой главе излагаются главным образом операции коммерческих банков.

бодных средств населения— как свободных средств торгово-промышленных предприятий, как и сбережении лиц, не занимающихся торгово-промышленной деятельностью (чиновников, служащих, лиц т. н. свободных профессий и т. д.) Таким образом банки служат, с одной стороны, аккумуляторами (собирателями) свободных средств населения, а с другой стороны, распределителями этих средств среди лиц торгово-промышленного класса, нуждающихся в заемном капитале для производительного применения его в своих предприятиях. Сообразно с этим операции банка разделяются на две категории—на *пассивные* операции, в которых банки являются дебиторами (должниками) в отношении своих вкладчиков, и на *активные* операции, в которых они являются кредиторами в отношении лиц и предприятий, пользующихся кредитованием банков. По тем операциям, в которых банк является должником своих клиентов, т. е. по пассивным операциям, он уплачивает последним определенный процент на вложенные деньги; по активным же операциям он взимает проценты с пользующихся кредитами клиентов. Прибыли же банка на чужие капиталы, которыми он оперирует, образуются из разницы процентов, так как банк взимает по активным операциям более высокий процент, чем сам платит по пассивным операциям. А так как чужие капиталы обыкновенно во много раз превышают собственные капиталы банка, то разница в процентах по операциям дает банку огромную прибыль, которая не только окупает расходы на содержание аппарата, на высокие оклады и премии (тантьемы) членам правления и директорам, но и позволяют делать большие отчисления в резервный (запасный) капитал и выдавать дивиденд держателям акций банка.

Все вообще совершаемые банками операции могут быть сведены к пяти основным группам: *кредитным, расчетным, курсовым, комиссионным и финансовым* операциям. В дальнейшем мы излагаем в кратких чертах сущность каждого вида операций,

1] **Кредитные операции**. По степени продолжительности сроков, на которые кредитные операции совершаются, они делятся на *краткосрочные и долгосрочные.*

К краткосрочным операциям *пассивного* характера относятся *депозитные операции* т. е. прием вкладов.

Первоначально вклады принимались банками лишь для „хранения“ и считались собственностью вкладчиков, которые могли в любое время взять их обратно. Банки не должны были пользоваться этими вкладами для своих активных операций. В виду этого вкладчики не только не получили за эти вклады процентов, но напротив сами дол-

жны были оплачивать услуги банков, как хранителей их капиталов (в юридическом отношении это были вклады на началах *поклажи*). Но опыт показал, что что в поступлении вкладов в кассы банков и в их из'ятии наблюдается более или менее правильное соотношение; потребность различных предприятий в деньгах не совпадает во времени и если в каждый данный момент одни предприятия нуждаются в усилении оборотных средств и должны прибегать к из'ятию своих вкладов из банков, то у других, наоборот, образуются излишки, которые они вносят в банки, и таким образом при всех колебаниях в соотношениях между приливом и отливом вкладов в банках всегда сохраняется определенный остаток (сальдо по вкладам). Это обстоятельство привело банки к выводу, что в пределах этих средних остатков они могут, соблюдая известную осторожность, пользоваться вкладными суммами для своих активных операций, т. е. пускать их в краткосрочные ссуды своим клиентам, не рискуя попасть в затруднительное положение в слысле выполнения требований вкладчиков на свои деньги. Таким образом вклады для „хранения" постепенно превратились во вклады для „пользования" на началах займа. Последнее обстоятельство приводило еще и к другому выводу: пользуясь вкладами для расширения своих оборотных средств на активные операции, банки извлекали из них значительные выгоды, и потому не только отпадало основание для взимания с вкладчиков платы *за хранение* вкладов, но наоборот, вкладчики имели полное основание требовать в свою пользу известного вознаграждения (конечно из меньшего процента, нежели тот процент, какой банки взимали по активным операциям).

Так создалась депозитная операция, занимающая доминирующее положение в общих оборотных рессурсах банков.

Депозитная операция совершается в двух формах—*пассивной контокоррентной* операции и депозитной операции в *собственном смысле* слова.

Сущность *пассивной контокоррентной операции* состоит в том, что банк открывает своему клиенту т. н. *текущий счет* (итал. conto corrente, франц. compte courant); в кредит этого счета записываются все суммы, вносимые как самыми клентами, так и другими лицами за их счет, а ровно суммы, причитающиеся клиентам по всем другим операциям (по учету их векселей в банке, поступившим на их имя банковским переводам из других городов, инкассированию их вексельных требований к должникам и т. д.); в дебет этого счета записываются все суммы как взятые со счета самим клиентом, так и выплаченные по его распоряжению другим лицам. При этом дебет счета

должен быть всегда меньше кредита, т. е. всегда должно оставаться некоторое сальдо (остаток) в пользу банка; при полном исчерпании счета, последний закрывается (некоторые банки требуют, чтобы остаток этот был не ниже определенной обусловленной суммы). Различаются *простые и условные* текущие счета; по первым деньги выдаются банком немедленно по пред'явлении требования; по вторым через несколько дней после пред'явления требования; это имеет для банков то значение, что для удовлетворения требований по условным текущим счетам им приходится держать наготове меньшую наличность, чем по простым, и в виду этого банки по условным счетам платят несколько больший процент (на $1/_2$% — 1% больше), чем по простым. Банки выдают имеющим текущие счета лицам *расчетные* и *чековые* книжки; в расчетные книжки банк вписывает каждую вносимую клиентом сумму, или поступающую за его счет, получаемые же из банка суммы клиент вносит в книжку сам и, таким образом, всегда может подсчитать состояние своего счета. Чековые книжки состоят из определенного количества нумерованных печатных бланков (чеков), на которых вкладчик вписывает *приказы* на банк об уплате пред'явителю или переводе на счет последнего той или иной суммы; при чем пред'явителем чека может быть и сам вкладчик.

Депозитная операция в собственном смысле состоит в приеме банком единовременных вкладов наличными деньгами, при чем каждый вклад является самостоятельным актом, не связанным с другими вкладами того же лица; на каждый вклад выдается вкладчику *вкладной билет* (иначе—кассовое свидетельство, Kassenschein). Вкладные билеты бывают *именными* (в этом случае они могут быть передаваемы вкладчиком другому лицу лишь по надписи — индоссаменту] *или на пред'явителя* (могут быть передаваемы без надписи). Вклады могут быть востребованы вкладчиком (или лицом, которому вкладной билет передан) только полностью, но не частями. Вклады бавают *срочные*, т. е. вносимые на определенные сроки (на 6 мес., год, 2 года и т. д.), раньше истечения коих вкладчик не может требовать возврата их, и *безсрочные*, т. е. такие, которые могут быть востребованы вкладчиками в любое время. По вкладам срочным банки платят более высокий процент, чем по безсрочным (и процент этот тем выше, чем продолжительнее срок); это об'ясняется тем, что в пределах обусловленных сроков банки могут свободно распоряжаться вкладами для своих активных операций и не держать наготове наличности для удовлетворения вкладчиков. Нужно также отметить, что экономическая природа вкладов в собственном смыс-

ле и текущих счетов (т. е. источники, из которых черпаются те и другие) различна: в то время как на текущие счета вносятся кассовые запасы торгово-промышленных кругов (т. е. их текущие оборотные денежные средства) и общая сумма их подвергается незначительным колебаниям, более или менее правильным и поддающимся учету—вклады (срочные и безсрочные) черпаются из временно свободных от производительного употребления торгово-промышленных капиталов, в движении которых трудно отметить какую либо правильность, которую можно было бы отнести на счет воздействия постоянных экономических факторов. За периодами усиленного прилива их в банковские кассы часто следуют периоды усиленного отлива. В периоды понижения торгово-промышленной кон'юнктуры, когда доходность торгово-промышленных капиталов понижается, они устремляются в кассы банков, довольствуясь скромным банковским процентом; но с минованием кризиса и повышением кон'юнктуры (и вместе с этим предпринимательской предприимчивости), вклады также быстро исчезают из банковских касс, чтобы найти более выгодное применение в торгово-промышленной области. Другим источником вкладов служат суммы вырученные держателями биржевых ценностей (промышленных акций и пр.) от продажи их в период повышения биржевых курсов; с падением курсов, возобновляется усиленная покупка ценностей, и вклады из'емлются для этой цели из банковских касс.

К краткосрочным кредитным операциям *активного* характера относятся:

а) *Активный контакоррент*, заключающийся в выдаче банком безсрочных процентных ссуд по т. н. *специальному текущему счету*. В отдельных случаях, крупным и особенно кредитоспособным клиентам, такие счета открываются без соответсвующего обеспечения, в силу доверия к ним со стороны банка; но как правило такие ссуды выдаются лишь под залог ценных бумаг и векселей с несколькими подписями на такую же сумму. Такая форма кредитования имеет для клиента ту выгоду, что он может, обеспечив себе залогом максимум необходимого ему кредита, использовывать его не сразу, а по мере необходимости, частями и не платить процентов по тем суммам, которые ему сейчас не нужны; кроме того каждую освобождающуюся у него сумму он может внести в уплату долга и уменьшать его размеры; таким образом получается экономия в платимых процентах. Кроме того он при этом пользуется бесплатным хранением его ценных бумаг. Для банка же эта форма кредитной операции представляет то удобство, что по движению выдач и обратных по-

ступлений по счету он может судить о состоянии дел заемщика с большей точностью, чем при однократных ссудах. Кроме того, согласно положению о специальных текущих счетах, банк вправе потребовать возврата долга в любое время, не будучи связан сроком, и таким образом не увязывает в них своих оборотных средств. По этому признаку специальные текущие счета называются иначе *он-кольными* счетами или онколями (от английского слова on-call, по востребованию]. В случае падения биржевого курса ценностей, служащих обеспечением счета, банк может потребовать от заемщика представления в течении нескольких дней дополнительного обеспечения или погашения части ссуды, а в случае невыполнения клиентом этого требования, продать находящиеся в залоге бумаги по курсу дня (экзекуция) и покрыть вырученной суммой задолженность клиента и расходы. а в случае недостаточности этой суммы взыскивать остальное с имущества клиента (по находящимся в залоге векселям).

б) *Ломбардная операция.* Эта операция, получившая свое название от провинции Ломбардия, где италианские банкиры занимались ею в широких размерах) состоит в том, что банк выдает краткосрочные процентные ссуды под заклад движимости—иностранной монеты, золотых и серебрянных слитков, драгоценностей, государственных процентных бумаг и промышленных облигаций, а также и товаров). Наиболее солидной формой ломбардной операции является ломбардирование товаров, развитие которого тесно связано с развитием товарных складов и системы складочных свидетельств (см. „Варрант“). Что касается ломбардирования биржевых ценностей, то в этой форме ломбардная операция, подобно операции онкольной, нередко служит средством для поощрения нездоровой биржевой спекуляции. Следует заметить, что в случае падения курса находящихся в залоге бумаг, банк вправе требовать от клиента дополнительного обеспечения или уплаты части долга, а в случае неиспонения этого требования—продать бумаги по курсу дня. Между тем выбрасывание банками на биржевой рынок большого количества государственных бумаг именно в период падения курсов должно непременно вызвать дальнейшее усиленное падение их и усиленный отлив банковских депозитов. (Смотри также „Онколь“). Требование на кредит в форме ломбардирования усиливается именнно в момент биржевой депрессии и падения цен, наступающих в результате зарвавшейся биржевой спекуляции; биржевые спекулянты пытаются предупредить дальнейшее падение цен тем, что берут займы под ценные бумаги и товары, пред-

назначенные для продажи, чтобы иметь возможность выждать лучшей кон'юнктуры и не быть вынужденными продать свои запасы по низким ценам. Чтобы сделать ломбардную операцию менее рискованной, банки принимают в залог по ссудам преимущественно ценности и товары, обладающие свойством легкой сбываемости и имеющие широкий рынок, и, напр., предметы роскоши, тонкие фабрикаты или промышленные акции не могут служить желательными об'ектами для банковских ломбардных займов: ломбардируемые ценности прежде всего не должны быть подвержены резким и внезапным колебаниям в цене. Вообще же банки с особенно ответственным положением, как, напр., эмиссионные банки (т. е. банки выпускающие банкноты) должны держаться вдали от этих сделок, как стоящих в связи с биржевой спекуляцией.

в) **Дисконтная операция.** Дисконтная (учетная) операция состоит в выдаче ссуд под векселя с предварительным учетом процента за время, оставшееся до срока, на который выписан вексель; *) этим (т. е. предварительным учетом процентов) дисконтная операция отличается от остальных кредитных операций (активного контокоррента, ломбардных ссуд и пр.), так как уплата процентов по этим последним производится назад: при долгосрочных сделках—периодически, при краткосрочных — единовременно, по истечении срока. Приобретая по мере развития вексельного оборота все большее и большее значение, дисконтная операция заняла господствующее положение в ряду активных банковских операций, что об'ясняется всей совокупностью условий современного народного хозяйства, базирующегося на сложной системе разделения труда и связанного с ним кредитного обращения ценностей; последнее было бы сильно затруднено, если бы продавцы не имели возможности путем учета полученных ими в уплату за проданные товары векселей вступать немедленно в распоряжение следующими им по этим векселям суммами, а должны были бы ожидать наступления срока векселей. Подробное представление о векселе и регулирующих его обращение правовых нормах мы даем отдельно (см. „Вексель“), здесь же мы ограничимся указанием, что под

*) Учетная операция охватывает не только векселя, но и другие долговые документы, как-то купоны, вышедшие в тираж облигации, ассигновки правительственных учреждений, выданные поставщикам и подрядчикам и т. п.; но всем этим документам в операции учета принадлежит весьма второстепенная роль, доминирующим же документом является вексель.

векселем разумеется обязательство уплатить в указанный срок определенную сумму денег, написанное на *гербовой бумаге* определенного образца и составленное с соблюдением всех правил, указанных на этот счет в уставе о векселях. Лицо, выдавшее вексель, называется *векселедателем,* а лицо, которому вексель выдан, называется первым приобретателем (его имя указывается в тексте векселя], или первым *держателем* векселя. Векселедержатель может передать вексель другому лицу, сделав на обороте векселя т. н. передаточную надпись (индоссамент); это лицо может в том же порядке передать его третьему лицу и т. д.; наконец, последний держатель может передать его банку, в котором ему открыт кредит. При этом обязанным по векселю остается не только векселедатель, но и все надписатели, и в случае неоплаты векселя в срок векселедателем, взыскание по векселю (после составления нотариусом а к т а *протеста*) может быть пред'явлено к любому из надписателей.

Высота учетного процента хотя и подвержена колебаниям в зависимости от состояния денежного рынка (большей или меньшей дороговизны денег), но в каждом банке, в определенный период, более или менее одинакова для большинства клиентов, и лишь для крупных и особенно кредитоспособных клиентов допускается по соглашению некоторое снижение. В государственных банках (в которых процентная ставка обычно ниже, чем в коммерческих, но которые открывают кредиты только вполне кредитоспособным клиентам) учетный процент не подлежит отдельным соглашениям. В общем цена денег (уровень учетных ставок) подчиняется общему закону спроса и предложения. В моменты торгово-промышленного под'ема, когда спрос на деньги становится интенсивным, норма учетного процента повышается; этому содействует и то обстоятельство, что при высокой торгово-промышленной кон'юнктуре капиталистам представляется возможность выгодного помещения своих денег в предприятия, и банки будут привлекать вклады клиентов лишь при условии повышения процента по пассивным операциям; а раз деньги обходятся дороже самому банку, то он, естественно, должен повысить также и ставки по активным операциям. Напротив, в момент торгово-промышленной депресии (застоя), когда спрос на кредитные капиталы понижается, банкам приходится конкурировать в погоне за надежными клиентами для помещения свободных банковских капиталов и понизить учетные ставки; в такие периоды банки понижают также и проценты, платимые по пассивным операциям—вкладам и

текущим счетам. На уровень учетного процента влияет также и продолжительность сроков; по долгосрочным ссудам банки взимают более высокие проценты, чем по краткосрочным, исходя из того соображения, что при долгосрочной ссуде положение дел клиента (а в связи с этим и его кредитоспособность) может ко времени наступления сроков по векселям ухудшиться, а потому возможный риск потерь должен компенсироваться более высоким процентом по ссуде; с другой стороны, в течение продолжительного срока может повыситься общая торгово-промышленная кон'юктура и, в связи с этим, может наступить более усиленный спрос на банковский кредит и повышение уровня учетного процента, что также побуждает банки воздерживаться от долгосрочных ссуд и взимать по ним более высокий процент, Вообще же дисконтной политике банка приходится ориентироваться на состояние денежного рынка, и не только внутреннего, но и внешних, так как при современном развитии международных торговых отношений отдельные денежные рынки тесно связаны между собой, и каждому национальному банку приходится приноравливать свою политику к кон'юнктуре мирового денежного рынка. Сохранение прежней учетной ставки при росте ставок в других государствах, может вызвать нежелательный отлив золота за-границу.

При открытии вексельных кредитов банками должна быть соблюдаема большая осторожность и тщательная оценка кредитоспособности клиентуры, так как банки оперируют не столько собственными деньгами, сколько чужими (вкладами и текущими счетами), и потому ненадежное помещение ими денег и значительные потери могут вызвать их несостоятельность и вместе с тем разорение вкладчиков, Поэтому о мало известных банку клиентах собираются тщательные справки, и вопрос об открытии им кредита и размере такового решается дирекциями банков совместно с т. н. *учетными комитетами*, в которые банками приглашаются видные представители местной торговли и промышленности; эти лица в своей личной торгово-промышленной деятельности тесно связаны с широкими деловыми кругами и потому являются вполне компетентными в оценке кредитоспособности обращающихся к банкам лиц, в оценке как личных качеств их, так и положения их дел и состояния их материальных рессурсов. Что касается размеров открываемого клиенту кредита, то они не должны быть вообще ни слишком велики, так как легкость реализации векселей может вызвать со стороны клиента искусственное и потому рискованное расширение пред-

приятия, не соответствующее ни местному спросу, ни общей кон'юнктуре данной отрасли; но с другой стороны, кредит не должен быть и слишком сжатым, так как несоответствие кредита об'ему предприятий клиента побуждает его искать кредита и в других банках, а при кредитовании клиента одновременно в нескольких банках трудно иметь представление об общей его задолженности и ее соответствии торговым оборотам клиента.

Определив размер кредита клиенту, банк еще не берет на себя обязательства принимать от него при всяких условиях к учету векселя на всю сумму открытого ему кредита. Размер кредита является лишь тем максимумом, за пределы которого банк не может выходить в кредитовании клиента; заполнение же кредита в большей или меньшей степени ставится в зависимость от достоинства представляемых к учету векселей, колебаний в положении дел клиента, общей торгово-промышленной кон'юнктуры и т. д. Все эти моменты имеют весьма существенное значение при вексельном кредите, в отличие от кредита, обезпеченного залогом товаров и биржевых ценностей, где личная благонадежность клиента имеет гораздо меньшее значение, так как долг банку может быть покрыт в этих случаях продажей заложенных ценностей и товаров.

Переходя к оценке качества пред'являемых к учету векселей, следует прежде всего отметить, что коммерческие банки вовсе не принимают к учету векселей с одной подписью, т. н. *соло векселей*, т. е. векселей, выдаваемых самим кредитующимся непосредственно банку. Вексель должен иметь по меньшей мере две подписи, т. е. клиент должен пред'являть к учету векселя, полученные им от другого лица, сделав на них передаточную надпись (жиро). Всякая лишняя подпись на векселе повышает его достоинство. Но кроме подписей большое значение при оценке векселя имеет природа сделки, из которой он возник, солидность его происхождения. В этом отношении требуется, чтобы вексель был „торговым", вытекающим из торговой сделки, т. е, чтобы он был выдан за приобретенный в кредит товар, взятый не для личного потребления, а для торговли или промышленной переработки; такое производительное назначение взятого в кредит товара служит более или менее основательной гарантией, что в процессе реализации взятых в кредит товаров будут получены должником средства для своевременной (в срок) оплаты выданных векселей. Вексель, выданный в уплату хотя бы и за товар, но взятый у купца для личного потребления, уже не будет чисто торговым, и такой вексель,

по общему правилу, не должен приниматься банком к учету, исходя из того соображения, что лицо, кредитующееся для потребительских целей, выходит за пределы своего бюджета (за счет будущих доходов), и такие векселя *(как потребительские)* являются мало надежными.

Но в деловом обиходе имеют довольно широкое распространение и другого рода векселя, выданные хотя и для торгово-промышленных целей, но без получения векселедателем товарного эквивалента, и имеющие лишь мнимый торговый характер; это так называемые *дружеские* векселя—довольно обычные в коммерческом быту взаимные услуги, вызываемые тем, что для учета в банке требуется вексель не мене чем с двумя подписями. Такие векселя в общем опасны, так как они являются искусственно созданными ценностями, не вытекающими из здорового оборота и часто свидетельствующими о недостатке оборотных средств и искусственном раздутии предприятия; такие векселя имеют тенденцию обратиться в долгосрочную ссуду, т. е. с наступлением срока платежа не оплачиваются, а заменяются новыми дружескими векселями тех же лиц. К таким векселям банки относятся с большой осторожностью, но совершенно исключить их из сферы своего кредитования они не могут (это сильно стеснило бы кредитное обращение), но должны считаться с достаточной солидностью подписей; необходимость пользоваться дружескими векселями возникает часто и у вполне солидных предпринимателей, например, у крупных подрядчиков и котрагентов казенных и муниципальных учреждений, в силу того, что учреждения эти, с одной стороны, не выдают векселей, а с другой стороны задерживают часто большие суммы до окончания подряда. Само собой разумеется, что безоговорочный отказ банка в принятии от таких лиц векселей, торговый характер которых может быть заподозрен, был бы нецелесообразным. Отметим т. н. *встречные* векселя, т. е. векселя, которыми обмениваются два лица вне какой либо торговой сделки, исключительно для целей учета. Встречный характер таких векселей обнаруживается из совпадения сумм, времени выдачи их и сроков; такие векселя, конечно, не должны приниматься банками, как явно неторговые, тем более, что на них можно смотреть как на векселя *с одной подписью.*

Все указанные выше моменты могут быть сравнительно легко проверены местными банками и местными отделениями банков центра, т. к. для них вполне доступно изучение местной клиентуры. Большие же центральные банки, которые не в состоянии точно исследовать эти момен-

ты, требуют часто третьей подписи: это обычно устраивается так, что местный банкир или крупный частный дисконтер учитывает векселя хорошо известных ему клиентов, а затем по мере надобности в деньгах переучитывает их в большом банке. Вообще надо сказать, что операция учета векселей, при соблюдении осторожной учетной политики, является вполне надежной банковской операцией, не угрожающей чувствительными для банка потерями даже в периоды торгопромышленного застоя.

Что касается сроков принимаемых к учету векселей, то они в европейских банках обыкновенно не превышают 3 месяцев; у нас коммерческие банки по уставу принимали векселя сроком не свыше 9 месяцев (об-ва взаимного кредита—не свыше 6 месяцев). Если же, по обстоятельствам дела, банки находили возможным принять более долгосрочный вексель, то они придавали этой операции учета форму ссуды. Так, например, если банк принимал к учету вексель сроком на 12 месяцев, то на первые 3 месяца он выдавал под него ссуду, при чем от клиента бралось обязательство выкупить вексель через 3 месяца (это обязательство назыв. *реверсом*). По истечении же 3 месяцев вексель учитывался по общим правилам, причем банк удерживал кроме учета также и сумму ссуды с процентами за истекшие 3 месяца; такая форма учета назывась *учетом с реверсом.*

В деловом техническом языке от учета векселей, которые должны быть оплачены на месте пребывания банка (местных векселей) отличают т. н. „покупку“ векселей, подлежащих оплате в других местах [римессы, переводные векселя], особенно заграницей. Покупка внутренних римесс мало отличается от учета, особенно для больших центральных банков, имеющих отделения в разных городах страны. При покупке же иностранных векселей самая цель сделки иная; в этом случае банком имеется в виду не только помещение капитала, но еще спекулирование на временные колебания вексельного курса и использование неравенств, которые проявляются между вексельными курсами различных стран в одно и то же время (т. н. *арбитражные сделки*). Такие сделки связаны с участием в международной торговле процентными ценными бумагами, с исполнением международных пересылок наличных денег и выравниванием международных платежных обязательств, и потому весь этот круг своеобразных по своей экономической природе и технически сложных сделок развился в самостоятельную отрасль банковского дела, обособленную от других операций банков. Затем для больших банков, из наличных запасов которых главным образом и произво-

дятся и международные платежи, обладание иностранными векселями получает большое значение еще потому, что путем продажи их можно также хорошо покрыть иностранные платежные обязательства, как и пересылкой наличных денег, и таким образом в период неблагоприятного платежного баланса отлив наличного запаса может быть задержан, или по крайней мере, уменьшен (см. также „Арбитраж“ и „Вексельный курс“).

На этом мы заканчиваем обзор краткосрочных кредитных операций. Что касается долгосрочных кредитных операций, то к ним относятся, напр., *ипотечные операции*, состоящие в выдаче процентных, погашаемых в течение ряда лет ссуд под залог сельской и городской недвижимости, *мелиоративные* ссуды, имеющие назначением доставление долгосрочного кредита для крупных, медленно окупающихся сельскохозяйственных улучшений, т.н. мелиораций. Таким образом целью кредита здесь является не доставление оборотного капитала, с его быстрым круговращением, а медленно возвращающегося основного капитала, чем и обуславливается долгосрочность этого вида кредита. Но эта операция не может быть делом коммерческих банков, оперирующих краткосрочными пассивами, и составляет задачу как государственных и коммунальных кредитных учреждений, так и организуемых для этой цели акционерных банков специального назначения--ипотечных (земельных), мелиоративных и пр.

II. Расчетные операции. К расчетным операциям банков относятся две операции, дополняющие одна другую: *жиро* и *клиринг*.

Сущность операций жиро, унаследованных современными банками от средневековых банкиров и жиробанков 16 столетия, заключается в том, что все вкладчики, имеющие текущие счета в одном и том же банке, входят в соглашение о производстве всех взаимных расчетов без посредства денег, лишь путем кредитования и дебетования счетов. Жирооборот может ограничиваться кругом местных вкладчиков банка [*локальный* жирооборот], но может охватывать всю совокупность вкладчиков банка (*интерлокальный* или *дистанционный* жирооборот). Осуществляется жирооборот при посредстве чеков. Жирооборот (и связанное с ним широкое обращение чеков) имеет крупное народно-хозяйственное значение, так как он с одной стороны значительно облегчает платежный оборот, избавляя деловой мир от необходимости хранить деньги, сосчитывать их, оплачивать пересылку их в другие города и т. д., а с другой стороны, создается значительная экономия в необходимом для народно-хозяйственного оборота

количестве денег и возможность использования вкладов, служащих обезпечением жирооборота, на производительные цели.

Но жирооборот не распространяется на отношения между клиентами различных банков; он оказывается т. о. раздробленным между рядом банков, и при таких условиях полезная народно—хозяйственная функция замены наличных расчетов чековым обращением не достигает полного действия. Коррективом здесь служит об‘единительная функция *т. н. клиринга* (иначе—*сконтрации*, или сальдирования) осуществляемая в расчетных палатах, или ликвидационных конторах (англ.-clearing house). На практике, особенно в крупных центрах, создается такое положение, когда лицо, состоящее преимущественно клиентом одного какого либо банка, в один и тот же день должно совершить сделки (платежи, получения и пр.) в нескольких банках, что оказывается фактически невыполнимым, если принять во внимание, что везде приходится терять много времени в очередях у оперативных столов и касс, и потому для клиента представляет значительные удобства осуществить все операции в своем банке. Таким образом чеки, денежные переводы и др. документы, полученные клиентом на другой банк, могут быть пред‘явлены им к оплате или записи на его текущий счет в своем банке, который берет т. о. на себя сведение расчетов с другими банкммм; конечно, банки должны при этом соблюдать большую осторожность и принимать такие документы лишь от хорошо известных им клиентов, со стороны которых исключается возможность каких либо злоупотреблений.

Таким образом каждый банк ежедневно имеет в своем распоряжении большее или меньшее число чеков, переводов и др. документов на другие банки. По всем этим документам банки производят обмен и расчеты, которые для удобства осуществляются ими в одном месте—в содержимой на общий их счет при центральном банке *расчетной палате* (у нас *расчетные отделы* при Госбанке), куда ежедневно сходятся для этой цели представители (кассиры или артельщики) всех участвующих в расчетной палате банков. Ежедневно совершаются две сходки: на первой сходке каждый участник расчетной палаты передает каждому из остальных, по принадлежности подлежащие зачету документы, затем каждый у себя в банке проверяет полученные им от других банков документы, и наконец, при второй сходке устанавливаются р а з н и ц ы между общими суммами, на которые каждым из членов палаты сдано (credit) и принято (debet) бумаг, и производится расчет. Если например банк А принял за день разных документов на другие банки

на сумму 100.000 руб., а все другие банки пред'явили документы на банк А на сумму 120.000 р., то с банка А причитается расчетной палате 20.000 рублей; если, наоборот, банк А пред'явил документов на 120.000 р., а к нему пред'явлено документов на 100.000 р. то ему причитается 20.000 р. Точно также и с остальными банками. Обыкновенно наличные деньги в расчетных отделах совершенно не фигурируют, так как все участники имеют там т. е. в центральном банке, при котором функционирует расчетный отдел, условные текущие счета, и расчетные сальдо каждого банка записываются в дебет или кредит его условного счета. Таким образом, благодаря существованию расчетных палат, наиболее полно осуществляется указанная нами выше народно-хозяйственная функция обращения платежных документов, главным образом, чеков.

Классическими странами применения описанной здесь расчетной операции являются Англия и Соед. Штаты Сев. Америки; в этих странах сумма потребных для хозяйственного оборота наличных денег доведена до минимума, и чек на банк или банкира вытесняет из обращения не только металлические деньги, но и банковые билеты и даже вексель. Такому развитию чекового обращения в этих странах способствовал утвердившийся в них обычай, согласно которому каждый негоциант (коммерсант) кредитуется и имеет текущий счет только в одном банке, в котором сосредоточиваются все его операции, что дает возможность быть в курсе его иммущественного положения и относиться с полным доверием к пред'явленным им платежным документам (чекам и пр.) При этом сфера применения чека здесь не ограничивается лишь расчетами по торгово-промышленным сделкам, но практикуется также и при покупке недвижимости, при уплате аренды, налогов и пр., и в сферу чекового обращения втянуты и мелкие торговцы, чиновники, служащие и пр. Так, например, по данным министерства финансов в Англии даже мелкий деловой люд, производя свои платежи через банки, уплачивает металлическими деньгами 22%, чеками же 73%. Сумма оборотов Лондонской Расчетной Палаты [clearing house] еще в 1900 г. составляла около 9 млд. фунт стерлингов, в 1913 г, поднялась до 16,5 млд. ф. с., а в 1920 г. до 38,5 млд. ф. стерлингов. Если принять во внимание, что все банкнотное обращение Англии в это же время выражалось лишь приблизительно в 127 мил. ф. с. то ясно станет, какую колоссальную экономию в наличных средствах создает безденежная (компенсационная) система расчетных палат: обороты расчетных палат превышают сумму находящихся в обращении

банкнот в 300 раз. В Соединенных Штатах это отношение выражается числом 50—(оборот расчетных палат—194 млд. долларов, банкнотное обращение 3,9 млд. дол.), в Германии—13,5 [1072 млд. и 79 млд. марок].

III. Комиссионные операции Рядом с учетной операцией, как главным источником банковских прибылей, существенную выгоду для банков средставляет также выполнение за счет клиентов различных поручений на комиссионных началах, за особое вознаграждение. Комиссионные поручения, даваемые клиентами банкам, весьма разнообразны и относятся к различного рода операциям по купле и продаже производству и принятию платежей и т. д. Комиссионная деятельность банков имеет весьма важное экономическое значение, существенно дополняя созидательную роль кредита в современном торгово-промышленном обороте. Есть целый ряд сделок и действий, осуществление которых требует специальных знаний, правильной организации, целесообразно приспособленного аппарата, и в таких случаях население нуждается в посреднике, профессионально занимающемся такого рода операциями. Само собой разумеется, что наилучшими посредниками являются банки, как в силу питаемого к ним доверия, так и потому, что каждый банк связан с огромным числом других банков во всех торговых пунктах не только своей страны, но и других стран и таким образом может исполнять поручения своих клиентов на самые отдаленные места.

Особенно рельефно сказывается посредническое значение банка на инкассировании платежей по векселям. Даже в тех случаях, когда плательщик по векселю живет в одном городе с векселедержателем, личная уплата по векселю не всегда удобна, и векселедатель всегда предпочтет явиться для платежа в кредитное учреждение; а с другой стороны, в случае неуплаты в срок, от векселедержателя потребовалась бы затрата времени для пред'явления векселя к протесту, между тем как для банка, посылающего своему нотариусу переодически значительное число векселей для протеста, эта процедура не представляет никакого труди. Что же касается иногородних векселей, то здесь посредничество банка уже абсолютно необходимо, как для получения платежа, так и в о т н о ш е н и и своевременного протеста. Все сданные на комиссию иногородние векселя, равно как и иногородние векселя, принятые банком от клиентов по учетной операции, своевременно отправляются им для инкассо его корреспондентам (другим банкам или своим отделениям в других городах) Кроме векселей банкам передаются для инкассирования разного рода товарные доку-

менты на отправленные в другие города товары [дубликаты ж.-д. накладных, коносаменты, багажные квитанции и пр.). Необходимость в посредничестве банка здесь вызывается тем, что купец часто отправляет своим иногородним покупателям товар на условиях оплаты его покупателем по прибытии товара на место; а это проще всего достигается тем, что товарный документ пересылается банком своему корресподенту с указанием выдать таковой получателю товара по оплате указанной коммитентом суммы: не выкупив в банке товарного документа, покупатель не может получить и самого товара, и следовательно, интересы отправителя товара вполне ограждены от риска. Клиент, передавая документ банку на инкассо, делает указание как относительно подлежащей получению суммы, так и о том, как поступить с товаром в том случае, если покупатель не выкупит документа.

Чем обширнее сеть корреспондентов банка, тем шире он может развить операцию по инкассо. Но банк может принимать инкассовые поручения и на такие города и селения, где у него нет непосредственных корреспондентов; в этих случаях он пересылает документы ближайшему к этим местам своему корресподенту, который в свою очередь пересылает их своим корреспондентам в этих местах. (Большую пользу в этом отношении приносили у нас до войны т. н. Общества Взаимного Кредита, которые имелись не только во всех мелких городах, но также и во многих селениях, и были к тому же об'единены в один огромный корреспондетский союз Центральным Банком Обществ Взаимного кредита в быв. Петрограде *за счет и под ответственность* которого и велись все корреспондентские сношения с ними. Благодаря такому положению, многие Коммерческие банки передавали свои инкассовые поручения на мелкие города и селения местным обществам взаимного кредита).

Относительно установления корреспондентских счетов банки предварительно входят в соглашение, оговорив все условия, которые обычно бывают одинаковы для обеих сторон. Одним из главных условий является вопрос о форме обезпечения задолженности корреспондентов и способе ее покрытия. Если задолженность ничем не обезпечена и отношения основаны на доверии к солидности учреждения, то это будет открытый или *бланковый кредит* (Blanco-credit, credit a deccuvert), причем максимум кредита устанавливается в самом соглашении; в других случаях, особенно когда даются крупные платежные поручения, может быть потребовано обезпечение в форме векселей, процентных бумаг и других ценностей. Что касается способа покры-

тия инкассируемых или уплачиваемых корреспондентами сумм, то таковое обычно осуществляется путем взаимных поручений, и только ко времени заключения счетов (обычно два раза в год, 30 июля и 31 декабря) *сальдо* в пользу корреспондентов переводится им наличными или же, в случае его незначительности, переносится на новый счет.

Если у банка имеются инкассовые поручения на места, в которых нет кредитных учреждений, то документы могут быть посланы местным нотариусам, которые переводят инкассируемые суммы по почте (т. к. им корреспондентских счетов не открывают).

Ко времени заключения контокоррентов каждый банк составляет подробную выписку из счетов своих корреспондентов, с рассчетом процентов и комиссии и с выводом сальдо, и посылает их всем корреспондентам с просьбой о подтверждении верности счета; и если в течении определенного времени (обычно 2 недели) не последует письменного возражения, то выписка считается принятой. Заметим, что каждый корреспондент посылает другому лишь выписку по *счету* Loro т. е. по записям, относящимся к выданным на корреспондента поручениям; что же касается счета Nostro, т. е. счета по полученным от корреспондента и выполненным за его счет поручениям, то выписка из этого счета не посылается, так как эти записи ведутся у корреспондента по счету Loro, и потому выписка из этого счета посылается корреспендентом.

Заметим, что в банковской практике приняты различные ставки по дебету и кредиту: так например, банк платит своему корреспонденту по инкассированным за его счет (записанным в его кредит) суммах 4%, а взимает с него за уплаченные за его счет суммы (записанные в его дебет) 7%; это различие ставки является, конечно, обоюдным. Это обстоятельство побуждает банки вести корреспондентские счета на каждый день (a jour), чтобы знать их состояние в каждый момент и регулировать передвижение сумм. Не соблюдая этого правила, банк может платить одним корреспондентам проценты по дебету, между тем как у него имеются свободные суммы по кредиту у других корреспендентов, а это для него не выгодно, так как он по кредиту получает меньший процент, чем сам платит по дебету. Зная же состояние своих керреспондентских счетов на каждый день, он может путем телеграфных распоряжений передвигать свободные суммы от одного керреспондента к другому, уменьшая таким образом свое дебетовое сальдо у них. Конечно такое правильное ведение корреспондентских счетов возможно лишь при условии, что банк о каждом выполненном им за счет

корреспондента поручении посылает ему в тот же день уведомление (авизо).

За выполнение указанных выше поручений банк взимает с клиентов комиссию и расходы по специально выработанному тарифу, т. н. *тарифу—дамно*. Конкуренция банков в привлечении широкой клиентуры побуждала их вырабатывать умеренные тарифы; дамно выражается в определенной сумме с каждой сотни рублей инкассируемого документа и определенном *минимуме* за каждый документ. Размеры дамно могут изменяться в зависимости от мест, на которые берутся поручения: на те места, где имеют своих корреспондентов многие конкурирующие банки, тарифы бывают минимальные; напротив, на те места, где данный банк, за отсутствием конкурентов, имеет особые преимущества, он взимает повышенные ставки,компенсируя себя т. о. за недоборы на других инкассо. Оффициальные банковские тарифы являются лишь *максимальными*: на деле же они часто понижаются банками, особенно для постоянных и активных клиентов банка, и такие комитенты стараются всегда выговорить себе более льготные условия. В среднем наши коммерческие банки довоенного времени взимали по инкассировлнию комиссионных документов в свою пользу (сверх комиссий, уплачиваемых корреспондентам) $1/8\%$ с суммы документа *и порто* (почтовые расходы) в размере 25 коп. с каждого пересылаемого на инкассо документа.

Банки берут комиссионные поручения и на иностранные города, направляя документы тамошним банкам непосредственно, если состоят с ними в корреспондентских сношениях, в противном случае через другие крупные банки. Относительно корреспондентских сношений с заграницей следует заметить, что в виду возможных потерь от колебания курса денежных единиц, покрытие инкассируемых сумм производится обыкновенно без замедления по каждой операции, и потому нет необходимости в периодическом заключении корреспондентских счетов.

Рядом с инкассовой операцией, заметную роль в комиссионной работе банка играет т. н. денежные *переводы* и сходные с ними по характеру *аккредитивы*. Нереводная операция заключается в том, что клиент банка вместо того, чтобы по своим расчетам с другими городами пересылать деньги по почте, что обходится довольно дорого, вносит соответствующую сумму в банк при заявлении о переводе их в такой-то город такому-то лицу или учреждению. Клиенту выдается на эту сумму переводной билет на корреспондента банка, в котором заключается распоряжение банка уплатить означенную в билете сумму указанному

лицу; билет пересылается по почте адресату, который пред‘являет его корреспонденту банка и, по удостоверии его личности, получает означенную сумму. Следует заметить, что комиссия, взимаемая банками за переводы, значительно ниже почтового тарифа на денежные пореводы; кроме того от своих постоянных и крупных клиентов банки принимают переводы совсем без комиссионного вознаграждения, рассматривая эту операцию, как любезную услугу; но и в этом случае банк все же получает известную выгоду, заключающуюся в том, то он некоторое время пользуется деньгами клиента безпроцентно, так как банк—корреспондент дебетует банку—поручителю сумму перевода лишь днем получения авизо (сообщения о выдаче перевода) т. е. на несколько дней позже принятия денег от клиента, в зависимости от расстояния. Такого же рода выгоду получает и банк—корреспондент, так как он дебетует сумму перевода банку-препоручителю днем получения авизо, между тем как адресат перевода может явиться за деньгами и через несколько дней, и таким образом корреспонденту начисляются проценты на эту сумму по контокорренту за эти промежуточные дни, в то время как сумма фактически еще не была выплачена. Такое увеличение кассовой наличности (оборотных средств банка) безпроцентными суммами в общем дает значительные выгоды; в балансе каждого банка, по пассиву его, мы видим довольно значительные суммы в рубрике „переводы подлежащие оплате“.

Переводы выдаются *на пред‘явителя и именные;* именной перевод может быть передан другому лицу по передаточной надписи на обороте.

Во избежание злоупотреблений и подлогов, каждый банк посылает всем своим корреспондентам образцы своих переводных билетов, а также образцы подписей лиц, имеющих право подписывать за банк. Часто переводной билет и копия с него (которой перевод авизуется) отпечатаны на одном бланке, причем перевод отрезается *по волнообразной линии,* что дает возможность корреспонденту, прикладывая пред‘являемый получателем переводной билет к полученному по почте авизо, удостовериться, что они действительно исходят от данного банка и что перевод неподложный. До получения авизо, банк ни в коем случае не должен оплачивать пред‘являемого перевода (разве только безусловно надежному своему клиенту), в противном случае он несет весь риск за возможные убытки.

Переводы, в случае спешности, могут быть сделаны и *по телеграфу,* причем в этом случае банк кроме комиссии взыскивает также и телеграфные расходы. Так как при

телеграфных переводах возможность злоупотреблений особенно велика, то они обставляются большими предосторожностями. Телеграммы доставляются на почту на особых бланках банка, подписываются доверенными банка, и подписи их удостоверяются почтой. Кроме того телеграфные переводы снабжаются обычно условными числами *(шифрами)*, которые ставятся в начале или конце текста телеграммы; ключи к шифрам сообщаются корреспондентами друг другу в особых циркулярах (с надписью на конверте „секретно") и хранятся правлениями [директорами) банков секретно даже от старших служащих банка.

К переводной операции могут быть отнесены и т. н. *аккредитивы*, т. е. верительные письма (иначе — кредитные грамоты), которыми данному лицу открывается у корреспондентов банка кредит в известной сумме и на определенный срок. (См. подр. слово „Аккредитив").

Описанные нами выше три группы банковских операций относятся к основным, наиболее здоровым и имеющим наиболее важное народно-хозяйственное значение функциям банков. В дальнейшем мы лишь вкратце остановимся на двух других группах банковских операций—операций *курсовых и финансовых.*

IV. Курсовые операции. К группе курсовых операций относятся следующие:

а) **Операция по покупке и продаже иностранных денег.** Торговля металлическими деньгами, главным образом размен металлических денег, составляла основную функцию средневековых банков и меняльных контор, когда благодаря многочисленности мелких территорий, имевших каждая особую монету, к тому же часто подвергавшуюся порче (самими владетельными князьями и правительствами) и подделке, обращение с монетой требовало особого искусства, и потому меняльное дело выполняло тогда весьма полезную народно—хозяйственную функцию (самое слово „банк" происходит от итальянского слова „banco", означавшего стол, на котором итал. *меняла* производил размен приносимых ему денег), В настоящее же время, с образованием на месте мелких территорий больших государственных организмов с единой монетной системой и об'единением многих государств в большие монетные союзы, эта банковская функция потеряла свое значение, сохранив его до некоторой степени лишь в пограничных областях.

б) Большой интерес представляет для банков покупка и продажа *бумажных* валют, так как колебания курсов этих валют представляют широкий простор для валютной спекуляции. Особенно же выгодную операцию представляет для банков *покупка и продажа т. н. денежных суррогатов* в

иностранной валюте—бонкнот, векселей, чеков, купонов и пр.; эта операция банков часто соединяется с выдачей на заграницу векселей, аккредитивов и чеков (которые в сношениях с заграничными корреспондентами заменяют собой переводы, употребляемые в сношениях с внутренними корреспондентами) и с даваемыми заграничным кореспондентам поручениями на покупку всяких ценностей; для покрытия задолженности по этим поручениям и служат, главным образом, приобретаемые на бирже по возможно выгодному курсу денежные суррогаты.

с) **Операция по покупке и продаже ценных бумаг** (за собствен. счет). Эта операция имеет двоякое значение: с одной стороны, извлекается выгода из колебаний биржевых курсов, а с другой—она представляет возможность доходного помещения свободных банковых капиталов в периоды торгово—промышленных застоев, когда обыкновенно сильно сокращаются основные кредитные операции банков (учет векселей, ломбардные операции) и усиливается приток вкладов. Конечно эта операция не является вредной в народно-хозяйственном отношении лишь при том условии если капиталы будут помещаться в здоровые и надежные бумажные ценности (акции и облигации),

V. Финансовые операции. К числу финансовых операций относятся следующие:

а) **Реализация государственных,** коммунальных, акционерных и др, облигационных *займов.* К услугам банков охотно прибегают в этих случаях и государство, и городские самоуправления и промышленные акционерные общества и т. д, в виду того, что банки располагают хорошо налаженным и разветвленным аппаратом и обширной клиентурой и вообще господствуют на денежном рынке. Реализация производится банками либо на комиссионных сначалах (за известное комиссионное вознаграждение), либо на откупных началах; в последнем случае банк покупает весь заем в свою пользу. Самая реализация займа производится путем открытия подписки в центральном банке и через провинциальные отделения. Крупные займы реализуются обычно не одним банком, а синдикатом из нескольких больших банков (см. „Консорциум“).

б) **Реализация конверсий.** Банки или консорциумы, за комиссионноевознаграждение, принимают на себя обязательство выплачивать капитал тем держателям облигаций конвертируемого государственного займа, которые не соглашаются на замену прежних облигаций новыми; оплаченные бумаги обмениваются затем банками на новые (см. „Конверсия“).

в) **Посредничество в увеличении акционерного капитала.** Акционерные компании

часто чувствуют необходимость в увеличении своего основного (складочного) капитала, для расширения ли предприятий компании, или для погашения своего облигационного долга. Так как требование дополнительных взносов от старых держателей акций компании не всегда может быть осуществлено, то компании прибегают к выпуску новых акций при содействии банков; при этом банк принимает все вновь выпущенные акции и уплачивает компании всю их стоимость сразу, а затем уже размещает их, путем открытия подписки на денежном рынке.

г) **Учредительство в форме основания новых предприятий** или *превращения частного предприятия* (единоличного или товарищества) в *акционерную компанию.* В этом случае банк может стать единоличным хозяином предприятия, поставив во главе его своих директоров, или может лишь частично примкнуть к предприятию, сделавшись вкладчиком его на определенную сумму.

Таковы главные *финансовые* операции банков. Следует заметить что банки обычно не остаются надолго участниками учреждаемых ими предприятий, а стараются поскорее сбыть их с рук (т. е. разместить в публике акции предприятий), и не потому, чтобы они считали учреждаемые предприятия заведомо ненадежными и дутыми (в этом случае учредительство было бы явно недобросовестным и мошенническим, на что солидныебанки не могут итти), а потому, что быстрый оборот банковского капитала сулит большие выгоды, чем получение дивиденда от предприятий, хотя бы и солидных и успешно эксплоатируемых.

Конечно, в практике банков встречаются также и случаи нездорового учредительства (т. н. *грюндерство*), когда создаются компании для эксплоатации заведомо дутых предприятий, или разработки неведомых естественных богатств (особенно в отдаленных колониальных странах); здесь преследуется лишь цель сорвать учредительскую прибыль ценою разорения держателей ничего не стоющих акций. Но такие глубоко вредные для народно-хозяйственных интересов операции являются все же исключением в работе солидных банков и должны сурово преследоваться правительственною властью. Вообще же коммерческие банки, оперирующие чужими краткосрочными депозитами, должны помещать эти средства исключительно в краткосрочные кредитные операции торгово-промышленного характера и избегать помещения их в долгосрочные ссуды или трудно-реализируемые ценности.

В заключение приводим краткий очерк нынешней системы кредитных учреждений Советского Союза.

Еще в начале революции,

а протяжении 1918 г. все астные кредитные учреждения (до 50 акц. банков и свые 1000 обществ взаимного редита) были национализированы (по декрету от 14/XII 917 г.) и слиты с государственным банком, переименованым в Народный Банк РСФСР; дновременно были упразднены и городские банки, а акже и ипотечные (в связи национализацией земельной обственности) уничтожен был центр кооперативного кредита Московский Народный анк, превращенный в кооперативный отдел единого Народного Банка.

Но в связи с дальнейшим глублением процесса национализации, отмиранием частноравовой хозяйственной деяэльности и переходом к натуральному хозяйству, Народый банк, за отсутствием субъктов кредита потерял свой мысл и слился со сметно-казачейским управлением Наромфина. Этот период (период ак называемого военного коммунизма) отмечается вообще ассивным отношением Наромфина к вопросам денежого обращения и кредита. осстановление кредитной сигемы начинается в период ЭП'а учреждением (по декету IV сессии ВЦИК'а) Государственного банка, открывего свои операции 16 нобря 1921 г. О развитии деяэльности Госбанка в период ЭП'а мы говорим отдельно см. „Государственный Банк"). рганизацией Госбанка и удовлетворительной работой его за первый год созданы были предпосылки для постановки вопроса о дифференциации кредитного дела и создании ряда других кредитных учреждений.

Прежде всего, в связи с восстановлением системы кредитных кооперативов, был утвержден в феврале 1922 г. устав банка потребительской кооперации, ныне функционирующий под названием *Всероссийского Кооперативного Банка* (Всекобанк), и издан декрет о порядке открытия кредитных Ссудо-сберегательных товариществ. Деятельность банка, явившегося продолжателем работы Московского Народного Банка, быстро развивалась; на 1 февраля 1924 г. его баланс выражался в сумме 36.790 тыс. черв. руб. (увеличившись за 2 года в 14 раз); к этому времени банк имел уже 33 филиала. В настоящее время паевой капитал банка исчисляется в 10 мил. руб. зол. До 65% всех активов банка падало на кредитование кооперации. Кроме того банк финансировал экспорт леса, льна и пр.

В мае 1922 г. был организован *Юго-Восточный Акционерный Коммерческий Банк* в Ростове нД с первоначальным капиталом в 2 мил. руб. впоследствии увеличенным. Из общего числа акций 50% были взятыГосбанком. Главнымм активными операциями банка были закупки зерновых продуктов по поручению Госбанк-

(36% баласа), затем подтоварный и вексельный кредит.

С целью привлечения иностранного капитала для работы в России, был учрежден *Российский Коммерческий Банк* (Росскомбанк), с капиталом 10 мил. руб. При открытии банка было оплачено учредителями 50% нарицательной стоимости всех акций (т. е, 5 мил. руб.) и внесено в доход казны 5% с суммы основного капитала (т. е. 500 тыс, руб.). Согласно уставу, Росскомбанк должен иметь в Госбанке залог в наличных деньгах или госуд. процентных бумагах в размере 10% всех своих пассивов и не менее 25% основного капитала; кроме того, банк обязан в любой момент продавать Госбанку по курсу дня до 50% свободной иностранной валюты, находящейся в данный момент в его распоряжении; наконец, 10% оплаченных учредителями акции передаются безвозмездно в собственность Госбанка. Росскомбанк ведет операции на тех же основаниях как и Госбанк, Росскомбанк в настоящее время является преимущественно банком для финансирования внешней торговли и производит всякие операции с заграницей.

В конце 1922 г. положено начало организации городских (коммунальных) банков: 6 ноября этого года СТО утвердил устав *Московского Городского Банка.* Основной капитал банка образован путем выпуска акций, из коих выше 50% приобрел Московский Совет. К моменту организации капитал банка равнялся 2,5 мил., а к концу 1923 г. он вырос до 7 мил. руб. Пассивы банка к этому времени достигли 37 мил., т. е. превысили основной капитал более чем в 5 раз. Согласно своего устава банк мог распространять свои операции как на краткосрочный кредит, так и на долгосрочное кредитование, в первую очередь городского строительства и коммунальных работ; фактически же банк главные пассивы обратил на кредитование промышленности: на нее вместе с торговлей приходилось 70% всех активных операций банка, на кооперацию—22% и на частные предприятия—8%.

Для финансирования сельского хозяйства в 1924 г. (по декрету ЦИК'а от 15/II 1924 г.) организован был *Центральный Сельско—хозяйственный банк СССР*, с основным капиталом в 40 мил. руб. Задача банка регулировать кредитование сельского хозяйства, направляя свои средства через передаточные органы и сельскохозяйственные банки отдельных республик. Основной капитал банка покрыт выпуском 400 тыс. акций по 100 руб. Учредителями его являются Наркомфин Союза, Наркомземы РСФСР и Союзных республик и Всероссийский Союз с.-хоз. кооперации [Сельско—союз]. Территориально средства банка распределяются следующим

образом: РСФСР—70%, УССР—22%, Закавказье—5% и Белоруссия—3%. Назначение кредитов—покупка скота, машиноснабжение, упорядочение элеваторной системы и проч.

Для улучшения финансирования промышленности в конце октября 1922 г. был организован *Промбанк* (Промышленный Банк), с первоначальным основным капиталом 5 мил. руб. зол. В течение первого операционного года основной капитал банка был увеличен на 15 мил. руб., а затем был произведен третий выпуск акций еще на 5 мил. руб. Помимо собственного капитала пассивы банка быстро увеличивались за счет депозитной операции, главным образом вкладов из торгово-промышленного оборота. Помимо обычных учетных, товароссудных и валютно-фондовых операций, Промбанком установлены, согласованно с Госбанком, взаимоотношения и с заграницей, по выплате переводных поручений из Америки и европейских стран, по выполнению поручений центральных госорганов и других учреждений в отношении покупки и продажи иностранной валюты, чеков и переводов. Основная клиентура банка—госпромышленность, на которую падает свыше 75% всей суммы ссуд; на втором месте стоит госторговля (Госторги, Хлебопродукт, экспортно-импортные операции), на которую приходится около 13% общей суммы ссуд; затем кооперация—свыше 5% и частные предприятия—свыше 4,5%. Территориальное влияние банка выразилось в открытии к концу первого года работы 39 местных филиалов, не считая корреспондентов.

Очерк нынешней системы кредитных учреждений СССР мы заканчиваем указанием на возрождение обществ взаимного кредита. Первым было учреждено (в ноябре 1922 г.) *Московское Учетное Общество Взаимного Кредита.* Во второй половине 1923 г. в обществе числилось свыше 400 членов, главным образом, торговые и промышленные организации и предприятия. Из общей суммы внесенного капитала приходилось *в среднем на одного члена* в группе государствен. учреждений—22.000 руб., в группе кооперативов 8.500 руб., в группе промышленников—4.200 руб., торговцев—3,500 р., служащих и рабочих—1.100 р. и в группе кустарей и ремесленников—900 руб. на каждого. [см. Г. Дмитриев-Крымский „Современ. банки и кредит“]. Кроме того общества взаимного кредита возникли и в некоторых провинциальных городах. Но в общей системе кредитных учреждений О-ва взаимного кредита заметной роли не играют и развиваются они слабо: на 1|VII 1924 г. общая сумма их балансов по Союзу составила всего 15,6 мил. руб., что составляла лишь 0,7% общей суммы сводных балансов всех кредитных учреждений Союза,

выразившейся к этому времени в 2.162 мил. руб., в том числе Госбанк—1.574,8 мил. руб. (72,9% общей суммы балансов), акционерные банки (Промбанк, Росскомбанк и др.) —298,3 мил. руб. (13,8%) Кооперативные банки (Всекоопбанк, Украинбанк)—105,3 мил. руб. (4,9%), Сельско-хоз. банки—69,2 мил. руб. [3,2%], Коммунальные банки—97,8 мил. руб. (4,5%).*)

Все кредитные учреждения, как мы указали выше, возникли при непосредственном содействии Госбанка, и в кредитной системе Союза огромное значение центрального эмиссионного банка как *банка банков* вырисовывается в более рельефной форме, чем где бы то ни было. Расширение или сжатие им кредита немедленно отражается на пассивах, и следовательно и на активах всех прочих банков, определяя, таким образом, амплитуду и темп их оперативной работы.

Банкирский товар. Банкирским товаром называются ценности, которыми оперируют [продают и покупают] банки и банкирские конторы, как-то: иностранные монеты и денежные знаки, драгоценные металлы в слитках, векселя процентные бумаги (рента), облигации, акции, купоны).

*) См. ст. проф. Л. Н. Яснопольского „Кредитные учреждения на Украине“ Журн. „Хозяйство Украины“ 1925 г. № 1-2 и № 3.

Банкнота. См. „Бумажн деньги“ и „эмиссионные ба ки“.

Банкрот. Банкротом им нуется купец (или фирма, и акционерное общество и т. д прекративший платежи своим долговым обязатель вам. Над имуществом прекр тившей платежи фирмы на начается *конкурс.* Дело о н состоятельности может бы возбуждено, как по требов нию кредиторов, так и на о новании заявления самог должника. Об'явление нес стоятельности производит решением Судебного Отдел ния Губернского Суда; в в дении его находится и в конкурсное производство. (С „Конкурс“[.

Беземшон. [или пр марка]. Скидка с веса п продаже товаров, пристающи к боченкам, как наприме икра, маляс, смола и пр.

Бесса. Понижение курс на процентные бумаги ил монеты. Повышение курса н зывается „*хосса*“.

Биллон. Биллоном наз вается в монетном деле спла серебра и меди, с преоблад нием последней, а также и готовленная из этого сплав монета. Под *биллонной монет* разумеют также вообще н полноценную монету из лю бого металла (кроме золота в которой действительная це ность металла значитель ниже нарицательной цены м неты. Хождение биллона о новано на доверии со сторон населения, что биллон во вс

кое время может быть обменен на полноценную монету. Прием биллона при платежах между частными лицами обязателен по закону лишь в ограниченных пределах; так, например, в Англии прием серебрянной монеты обязателен в пределах до 2 фун. стерлингов, и медной до одного шиллинга; во Франции серебрянная монета—до 5 франков (на практике же—1 фр.). В России серебрянная монета была двоякой пробы: 900-й пробы—достоинством в 1 руб., 50 коп. и 25 коп. и 500-й пробы—в 20, 15, 10 и 5 коп., при чем прием серебрянной монеты 900-й пробы был обязателен для частных лиц в сумме до 25 руб., а серебрянной монеты 500-й пробы и медной—до 3 руб. Правительство принимало биллон к платежу без ограничения. Общее количество серебрянной монеты в стране не должно было превышать суммы по расчету 3 рубля на душу населения.

Биметаллизм. Двойная монетная система, при которой допускается свободная чеканка обоих металлов (золота и серебра), при чем за золотой и серебрянной монетой признается одинаковая законная платежная сила, т. е. и та и другая служат законным платежным средством без ограничения суммы. Между ценностью золота и ценностью серебра устанавливается законом определенное соотношение, принятое в основане чеканки монет. Так, например, отношение $15^1/_2$ к 1 существовавшее во Франции с 1803 г. [когда Наполеоном была принята биметаллическая система] более полустолетия, означала, что из $15^1/_2$ унций серебра чеканилась такая же сумма денег, как из одной унции золота, Закон устанавливал такое соотношение произвольно, заботясь лишь о том, чтобы оно весьма близко подходило к рыночному отношению цен золота и серебра в момент установления отношения; но при этом закон не предусматривает способов изменения установленного им соотношения на тот случай, если рыночное соотношение заметно от него отклоняется. Но ценность металла, как и всякого другого товара не может не изменяться, вследствие увеличения или уменьшения добычи его или спроса на него для промышленных целей (изделий и пр.) и других экономических причин. И действительно, за вторую половину 19-го столетия цена серебра сильно понизилась в отношении к цене золота, как вследствие того, что добыча серебра росла значительно быстрее, чем добыча золота, так и потому, что повышение благосостояния имущих классов во всех культурных странах имело своим последствием большой спрос на изделия из золота, спрос же на серебро сильно сокращался. И если в средине прошлого столетия

золото было приблизительно в $15^1/_2$ раз дороже серебра то к началу 20-го столетия оно стало в 35 и более раз дороже. Это обстоятельство делало возможным сохранение двойного обращения как денежной системы. При совпадении законного отношения цены золота и серебра с рыночным, для вступающих в сделку лиц безразлично, какими монетами—золотыми или серебрянными — будет произведен расчет. Но если, например, серебро подешевело вдвое и рыночное отношение цены золота и серебра равно 31 к 1, а законное отношение их в монете остается по прежнему $15^1/_2$ к 1, то ясно, что кредитор, получающий долги, или продавец, получающий за товары серебрянной монетой, фактически получили бы вдвое меньше денег, чем если бы расчет был произведен в золотой монете. При таких условиях стало бы выгодным переплавлять золотые монеты в слитки, вывозить их за границу, покупать на них серебро и перечеканивать его в монеты, номимальная цена которых получилась бы вдвое больше прежней. Таким образом, золотые монеты постепенно исчезали бы из обращения в стране с двойной валютой, а если и обращались бы, то принималась бы во внимание не *нарицательная* цена золотой монеты, а ее *металлическая* стоимость, т. е. золотая монета принималась бы с надбавкой (т. е. с *премией*, или *лажем*).

В конце концов, в силу известного закона Грэшама, гласящего, что лучшие деньги вытесняются из обращения худшими, золотая монета все же исчезла бы из обращения и фактически установился бы серебряный монометаллизм. Но серебро, как орудие обращения, не отвечает требованиям севременного хозяйственного развития: оно не обладает устойчивой ценой по отношению к другим товарам и предметам, и потому принятие его как мерила ценности нарушало бы устойчивость междухозяйственных отношений; оно слишком громоздко, и потому неудобно для крупных платежей и дальних перевозок; наконец, оно неудобно для торговых сношений с теми государствами, в которых установилась золотая валюта (т. е. золотой монометаллизм). Это побуждает все культурные страны принимать все меры к сохранению в обращении золотой монеты и увеличению ее количества, что достигается отменой свободной чеканки серебра. При этом за бывшей в обращении серебряной монетой может быть сохранена законом сила платежного средства без ограничения суммы, и в этом случае мы имеем т. н, „хромающую“ валюту, или же за ней должна быть признана роль вспомогательной монеты, обязательной к приему лишь в незначительной сумме (т.е. биллонной монеты)—и в этом случае мы имеем золотой мо-

нометаллизм в чистом виде. [см. „Биллон“ и „Монометаллизм],

Биржа.—Биржей именуется организованное на определенных основаниях, предусмотренных уставом, учреждение для купли-продажи товаров или ценных бумаг (акций, облигаций и пр.), при чем особенность биржевого торга заключается в том, что для совершения сделок не требуется наличности продаваемых предметов; кроме того процесс образования цен протекает под особым контролем биржевых органов, т. н. Котировальных Комиссий. Главное значение биржи заключается в том, что она дает возможность сосредоточения в одном месте и в определенное время спроса и предложения, чем достигается более точное установление цен и выяснение размера потребности в товарах и ценных бумагах в обширных районах, тяготеющих к данной бирже. Делами Биржи руководит биржевой комитет, избираемый общим собранием членов Биржи из своей среды; Биржевой Комитет руководствуется в своей деятельности уставом биржи и постановлениями Общего Собрания. Биржевыми уставами предусматривается образование вспомогательных органов, подчиненных Биржевым Комитетам; как-то: 1) *биржевые маклеры*, являющиеся посредниками при совершении биржевых сделок и оформляющие их посредством так называемей *маклерской записки;* 2) Котировальные комиссии, устанавливающие курсы на обращающиеся на бирже товары и ценности; 3) *Арбитражные комиссии,* на разрешение коих поступают возникающие между членами Биржи споры по сделкам: 4) Нотариусы, аукционисты, диспатеры, артельщики и пр.; 5) справочные, консультационые и иные бюро, действующие на основании утверждаемых Общим Собранием положений.

В Западной Европе Биржи разделяются на *товарные* (общие или по специальным предметам торга—хлебные, мясные угольные и пр.) и *фондовые* (т. е. торгующие фондами, или ценными бумагами): в СССР биржи являются едиными, но с различными отделами (товарными и фондовыми). Особенно сильное развитие получили обороты с ценными бумагами на главнейших мировых фондовых биржах (Нью-Иоркской, Лондонской, Парижской, Берлинской, Брюссельской и др.), благодаря сильному росту числа учреждаемых акционерных предприятий, выбрасывающих свои акции и облигации на фондовый рынок. Из широкой массы втянутых в биржевой оборот лиц одни приобретают ценные бумаги с целью прочного помещения своих сбережений, другие же спекулируют с целью легкой наживы. Так как большая часть всяких фондов сосредоточена в руках сравнительно немногих крупных держателей (главным образом крупных

банковских заправил), то создается возможность искусственного воздействия с их стороны на курсы биржевых ценностей. [игра на повышение или на понижение], что ведет часто к крупным потерям как для постоянных биржевых игроков, так и для ыирокой массы мелких держателей биржевых ценностей. Отрицательная роль банков в этом деле заключается еще и в том, что при помощи своих отделений в провинции они втягивают в биржевую игру также и население провинциальных городов, открывая своим клиентам специальные кредиты для биржевых операций в форме т. н. онкольных счетов.

Ниже мы даем краткое описание различних видов сделок на главнейших фондовых биржах Европы и Америки.*).

I Кассовые и срочные сделки.

Кассовая сделка Это сделка, вытекающая из оборотов повседневной жизни; ценные бумаги немедленно доставляются продавцам и принимаются покупателем с уплатой покупной цены. Кассовые сделки заключаются или прямо „per cassa" (т. е. с выполнением тотчас по закрытии биржи) или „на завтра" (т. е. с выполнением в ближайший биржевой день) или „через несколько дней", при последнем роде сделок каждая сторона вправе с третьего биржевого дня об'явить наступление срока.

Срочная сделка. Это сделка, по которой доставка и принятие бумаг производится несколько позже. Различаются следующие сроки: а) „per Arrangement" не позже 5 дней, б) „ per medio"—с ликвидацией сделки в середине месяца и в) „per ultimo" с выполнением в конце месяца.

Кассовые сделки заключаются на биржах на всякие даже на самые мелкие суммы; для срочных же сделок существует определенная основная минимальная сумма (например, на Берлинской бирже, в зависимости от характера, минимальной суммой сделки является 10 тыс., или 15 тыс., или 20 тыс. марок; более крупные сделки также могут заключаться не на любые суммы, а только на кратные к основной сумме, т. е. могут быть в 2, 3, 4, 5, 10 и т. д. раз больше ее.

Кассовые сделки служат преимущественно действительному спросу, сделка на срок—спекуляции. Различают две группы спекулянтов: а) повышатели (по французск. haussiers или mineurs, по английси bulcs—быки), которые спекулируют на повышение курса и покупают в надежде, что под'ем курса создаст для них возможность до наступления срока ultimo про-

---

*) См. ст. проф. Heicfron'a и Feld'a в „Банковой энциклопедим" под ред. проф. А. Яснопольского т. II, стр. 291-333 и др., также Филиппов „Биржа".

дать с прибылью еще не имеющиеся у них и не оплаченные бумаги и б) „понижатели“ (по франц. baissiers, contremineurs по англ. bears —медведи), которые в ожидании падения курса продают per ultimo бумаги, которые они совсем не имеют („in blanco“, „á decouwert“, „Leerwerkauf“), в надежде покрыться ими дешевле до наступления ultimo.

Надо заметить, что сделки на срок очень часто заключаются и не профессиональными спекулянтами, а пользуются ими для помещения ожидаемых к получению капиталов в бумаги в благоприятный момент, как страховкой против возможного улучшения кон'юнктуры. В товарных же сделках торговля на срок является даже необходимой для таких продуктов мировой торговли, как хлеб, кофе, сахар, хлопок, которые производятся в определенные периоды (в связи с реализацией урожая), а должны удовлетворять потребление в течение целого года; здесь она создает возможность страховки от значительных колебаний цен. Риск, связанный со сделками на срок, может быть понижен, во первых, благодаря возможности *пролонгации*, т. е. сделки на условии, отсрочки окочательного платежа и возникающей отсюда новой возможности получить тем временем прибыль, и, во вторых, через заключение сделки с премией.

II. Сделки с премией.

Сделки с премией имеют целью ограничить для одной из сторон возможный размер непредвидимых напер д потерь, связанных с твердой покупкой или продажей. При сделках с премией (Option, marche á prime), „плательщик премий“ покупает у „получателя премии“, платя за это определенной суммой (премией), *право вибора* и вытекающее отсюда ограничение риска. Различают сделки с *предварительной* премией и *обратной* премией. Кто желает вступить в сделку с премией в качестве покупателя, покупает *предварительную* премию. Он покупает бумаги на ultimo, но удерживает за собой право не принять бумаги до определенного дня (устанавливаемого правлением биржи, обыкновенно назначаемого на третий день от конца месяца), дня заявления решений относительно премии; если он к тому сроку не принимает бумаги, то платит продавцу заранее условленную премию, если же принимает бумаги, то заранее условленную покупную цену (предполагается здесь, конечно, что эта цена выше, чем ultimo—курс, но что разница меньше премии). Размер премии зависит от предвидимых колебаний (т. е. рода бумаги, ее подверженности более или менее резким колебаниям), а также от продолжительности срока, оговоренного для об'явления премии.

Покупатель предварительной премии, понятно, спекулирует на повышение цены ко дню ultimo. Напротив, тот, кто заключает сделку в надежде на падение курса, бумаги (т. е. спекулирует на понижение курса) может продать *обратную* премию; он приобретает через это право заявить покупателю в день об'явления премии, желает ли он поставить проданные бумаги по условленной цене или не желает (днем поставки является общий день ликвидации сделок—ultimo). Если он отказывается от поставки, то должен уплатить в качестве неустойки премию, которая по своим размерам приравнивается к предварительной премии сооответствующей бумаги; если же он предпочитает поставку бумаги, то эта поставка производится по условленному при заключении сделки курсу (который обычно ниже ultimo—курса, дня заключения сделки) Таким образом, выбор между поставкой (или принятием) и уплатой премии зависит от от того, что выгоднее, т. е. будет ли потеря на курсе больше или меньше суммы премии; максимальным размером риска, следовательно, является величина премии.

При этом сделка с предварительной премией (на повышение) может быть превращена в сделку с обратной премией (на понижение) посредством *твердой* продажи на одинаковую сумму, а сделка с обратной премией может быть соответственно превращена в сделку с предварительной премией.

Существует еще один вид сделок с премиями—*стеллаж*. Покупатель стеллаж (Stellgeschäft) имеет двоякое право выбора: он может в день об'явления премии заявить, желает ли он поставить или принять бумаги; одно из двух он должен сделать. Для поставки и приема, естественно, устанавливаются различные цены, он должен купить по высокой цене, превышающей ultimo—курс в день заключения сделки, или же он должен продать по цене, стоящей ниже этого ultimo—курса. Стеллаж представляет соединение сделки с предварительной премией со сделкой с обратной премией.

III. Пролонгация биржевых сделок.

Ликвидация срочных сделок выражается или в реальном выполнении сделки, т. е. принятии или поставки бумаги, или в уплате курсовой разницы или премии. Но часто спекулянт желает продолжать свою спекуляцию в том же направлении. Этого он достигает путем совершения так называемой пролонгационной сделки. Если, например, игравший на повышение думает, что ожидавшееся в апреле повышение курса наступит в мае или что наступившее уже повышение увеличится так, что при перепродаже в мае можно

будет получить больший барыш, то он передает бумаги другому лицу по курсовой цене, которую они имеют в день ликвидации, с обязательством принять эти бумаги обратно в ближайший ultimo по той же цене. Юридическая конструкция этой сделки представляет соединение купли и продажи: „приниматель“ покупает на ultimo—апрель и одновременно продает их „сдатчику“ на ultimo—май. Пролонгатор может достичь своей цели и другими способами: он занимает у другого (или в банке) требуемую для принятия бумаг сумму, берет на не бумаги и отдает их ссудодателю в виде ломбардного залога, с тем, чтобы к следующему ultimo выкупить эти бумаги. уплатив соответствующее процентное вознаграждение, Эта пролонгационная сделка именуется *репортом*.

Однородная сделка по отношению к продавцу бумаг именуется *депортом* и заключается в том, что продавец бумаг для выполнения сделки берет эти бумаги во временное пользование у другого лица по курсовой цене, с обязательством вернуть их по той же цене к ближайшему ultimo; в этих случаях вознаграждение получает собственник бумаг, предоставляющий их во временное пользование продавца.

Экономические потрясения, вызванные мировой войной, привели к временному закрытию важных Европейских бирж. В СССР деятельность фондовых бирж возобновлена была в 1923 г. путем создания фондовых отделов при товарных биржах. Главными посетителями бирж являются представители государственных хоз. организ. кредитных учреждний, кооперации. Котируется преимущественно иностранная валюта, затем банкноты Госбанка, платежные обязательства Центральной Кассы Наркомфина и 6% выигрышный заем. В условиях Советского режима возможность спекуляции на русских фондовых биржах совершенно исключена.

Бланки. Так именуются вексельные бланки подписанные векселедателем без заполнения текста. Такие бланки выдаются в обеспечение ссуд, в залог по договорам подрядов и поставок (как обезпечение выполнения договора), а также доверенным агентам торговых фирм; в последнем случае бланки заполняются самим агентом, при совершении купли товара в кредит, на соответствующие суммы и выдаются продавцу товара.

Бланковый кредит—есть кредит, не обеспеченный залогом. Так как открытие таких кредитов связано с значительным риском, то нашим дореволюционным Коммерческим банкам разрешалось открывать их на срок не свыше 30 дней, по истечении которых, если произведенные банком платежи не будут пополнены

наличными деньгами или обеспечены залогом, банк должен был приступить ко взысканию. Кроме того, бланковые кредиты не должны были превышать в своей совокупности одной десятой доли основного и запасного капиталов. Размер бланкового кредита, открываемого банком своему корреспонденту, устанавливается **соглашением**. Это соглашение может предусматривать также и размеры *временно непокрытого кредита*, т. е. той разновидности бланкового кредита, которая простирается не на 30 дней, а на более короткий срок, измеряемый несколькими днями, необходимыми для посылки корреспонденту авизо (извещения) о произведенном за его счет платеже и получения от него с обратной почтой покрытия.

Бодмерея—договор денежного займа под заклад судна или груза во время плавания. Шкиперу или корабельщику разрешается совершать бодмерею лишь в случае крайней нужды, возникшей во время плавания судна (недостатка жизненных припасов или отсутствия собственных средств для исправления причиненного судну во время рейса вреда). Актом бодмереи является бодмерейное письмо, иначе—*морской вексель.*

Бон—безпроцентный документ (обязательство), по которому частное лицо или учреждние, выдавшее документ, обязывается само (или поручает другому лицу) уплатить определенную сумму наличными деньгами или натурой. Бонами называются также временные денежные знаки, выпускаемые в моменты денежного кризиса местными властями.

Бонификация—уступка покупателю со стоимости товара, если он оказался худшего качества, или вознаграждение товарополучателя за ломку, подмочку и иное повреждение товара если оно произошло не по его вине. Бонификация применяется премущественно в экспортной торговле. В отношении нашего хлебоэкспорта бонификация предусмотрена всеми т. н. хлебными контрактами (Английским, Германо-Нидерландским и др.) для тех случаев, когда качество экспортируемого хлеба (в отношении натуры, сорности и влажности) не удовлетворяет кондиционным требованиям. Бонификация выражается в скидке определенного процента с договорной цены. С другой стороны прибавка к договорной цене в случаях, когда качество **экспортируемого** хлеба было выше кондиций, (т. н. *оборотная бонификация*) хлебными контрактами не предусматривалась,вследствие чего, наши экспортеры довоенного времени мало заботились об улучшении качества зерна и часто даже искусственно засаривали его, создавая таким образом русскому хлебу плохую репутацию на мировом рынке.

Бордеро—подробная опись проданных процентных бумаг (акций, облигаций, векселей и проч.) составленная банком, банкирской конторой или биржевым маклером на имя лица, поручившего совершить указанную в бордеро биржевую операцию.

Бракер (или брокер)—браковщик, или присяжное лицо, назначаемое биржевыми комитетами или коммерческими судами для официального засвидетельствования доброкачественности товара, в целях поддержания общественного доверия к торговле. У нас был учрежден Внешторгом институт бракеров для установления соответствия вывозимых за-границу товаров (разных видов сырья и проч.) пред'являемым на заграничных рынках требованиям к их качеству (т. н. „стандартам"). Для этой же цели учрежден у нас институт *Государственной Хлебной Инспекции*, для определения соответствия экспортного зерна установленным стандартам в отношении натурного веса, влажности и сорности.

Брутто—Ощий вес товара вместе с упаковкой (тарой, амбалажем), как то: ящиками, бочками, бутылями, мешками и пр. Абревиатура этого термина—„б-то" или „бр". Цена „брутто" в счете означает валовую сумму в отличие от цены—„нетто" (т. е. за вычетом скидки). Различают также термины *бюджет—брутто*, т. е. валовой бюджет, обнимающий собою все доходы и расходы государства и *бюджет—нетто*, или чистый бюджет, в котором по каждой бюджетной группе показывается лишь *сальдо*, т. е. превышение доходов над расходам или наоборот.

Бумажные деньги—Бумажные деньги (т. е. денежные знаки, приготовленные из бумаги) по своей экономической природе делятся на две основные группы. К первой группе относятся бумажные деньги в строгом значении слова; им присущи два весьма важных отличительных признака: во первых, их *необратимость в другой род денег* (т. е. не разменность на металлические деньги] и, во вторых, *принудительный курс* [т. е. об'язательный по закону прием их при платежах]. Ко второй группе относятся такие бумажные деньги, которые свободно размениваются на металлические деньги и являются как-бы *представителями* этих последних; они принимаются по их нарицательной ценности потому, что за ними скрывается вполне надежное обязательство выпустившего их учреждения во всякое время принять их обратно и выдать соответствующую сумму золотыми монетами, и потому их в финансовй науке называют иначе *кредитными деньгами*. Удобнее всего выясняются отличительные черты этих двух групп путем зопоставления бумажных денег первой группы с наиболее близким к ним видом денежных знаков

второй группы—банковыми билетами *(банкнотами)*. Прежде всего здесь имеется различие в суб'ектах выпуска: в то время как банкноты выпускаюся частно-хозяйственной организацией—эмиссионными банками, бумажные деньги выпускаются публично-правовой организацией - государством. Этим и определяется и различие в мотивах к выпуску и способ выпуска тех и других. Банкноты выпускаются обыкновенно акционерным эмиссионным банком и выдаются клиентам его под учет товарных векселей и в ссуду под солидные обеспечения; выпускаемые банкноты удовлетворяют таким образом потребностям товарооборота и являются по существу кредитными орудиями обращения. Это обстоятельство важно в том отношении, что благодаря этому автоматически регулируется количество выпускаемых банкнот: банкноты, излишние для обращения, не остаются в его каналах, но возвращаются в эмитирующий их банк в уплату по срочным векселям или для размена на валютные деньги. Этим об'ясняется и то, что банкноты, как кредитные орудия обращения, сохраняют за редкими исключениями свою разменность, хотя принудительность обращения ими не присвоена.

Иной характер имеют государственные бумажные деньги: они выпускаются не в ответ на требования товарного оборота, а исключительно для удовлетворения нужд государства, для погашения лежащих на нем обязательств, содержания армии и чиновников и т. д. Благодаря этому государственные бумажные деньги прочно оседают в каналах обращения. При таких условиях *автоматическое* регулирование бумажно-денежной эмиссии не может иметь места; *сознательный* же теоретический учет потребности в бумажных деньгах для оборота совершенно невозможен, и потому правительства, руководствуясь исключительно нуждами государства в орудиях платежа, легко выходят за пределы этой потребности. Вследствие этого государственные бумажные деньги имеют всегда тенденцию стать неразменными. Если государство формально и прокламирует разменность их на металл по полному нарицательному курсу, то на деле эта разменность не осуществляется, часто же разменность „приостанавливается“ постановлениями закона. Так, например, русские кредитные билеты до войны были и по *существу своему* банкнотами; но с начала войны (законом 27 июля 1914 г.) размен их на золото был приостановлен, а затем было расширено эмиссионное право Государственного Банка*). Далее, Казна-

*) До этого общее количество выпущенных в обращение кредитных билетов не должно было превышать золотой фонд более чем на 300 мил. руб.

чейству предоставлено было право учитывать в Государственном банке свои краткосрочные обязательства „в размере, вызываемом потребностями военного времени“, иначе говоря, в неограниченном размере; казначейство широко использовало это право, и за 2 года войны таких обязательств было учтено свыше, чем на 15 миллиардов рублей. При таком положении о гарантии разменности не могло быть речи, и если золотое покрытие имело еще здесь какое либо значение, то лишь как средство к ликвидации в далеком будущем бумажно-денежного обращения. Кредитные билеты, таким образом, превратились в настоящие бумажные деньги с принудительной обращаемостью. В противоположность бумажным деньгам, банковые билеты, как кредитные документы, по самой природе своей не допускают такой принудительности, прием банковых билетов, как *безсрочных векселей,* может быть только добровольным, и обращаемость их основана на уверенности в том, что они всегда будут оплачены по пред‘явлении их.

Бюджет — Под государственным бюджетом разумеют утвержденную в законодательном порядке роспись предстоящих в определенный период времени (обыкновенно на 1 год) государственных расходов и ожидаемых для их покрытия государственных доходов, с подведением их баланса. Бюджет будет *активным,* если общая сумма доходов государства превышает его расходы, и наоборот, *пассивным* (дефицитным), если расходы превышают доходы. При значительном превышении доходов, излишек может служить рессурсом для новых расходов (на культурные или хозяйственные цели); с другой стороны, сбалансированный с большим излишком бюджет может служить основанием для уменьшения податного обложения населения (иначе говоря, приближение к бюджетному равновесию будет при этом достигнуто путем уменьшения тех или иных доходов). Если же бюджет сведен с дефицитом, то правительство должно изыскать источники для покрытия дефицита, при чем источники покрытия его должны быть указаны в самом бюджете (т. е. росписи). Главным условием при составлении бюджета является точность бюджетных исчислений; они должны быть настолько близкими к действительности, чтобы не создалась необходимость в значительных уклонениях от бюджета, в обращении к непредусмотренным в бюджете источникам доходов или в дополнительных ассигнованиях из внебюджетных рессурсов. Поэтому составление бюджета требует основательного знания всего государственного хозяйства и прежде всего изучения бюджетов предшествующих бюджетных периодов. Точность бюджетных ис-

числений достигается тем легче, чем нормальнее течет государственная жизнь; напротив, в период сильных политических сдвигов и нарушения устойчивости хозяйственной жизни—бюджетные исчисления становятся гадательными, и бюджет в значительной мере теряет практическое значение. Особенно это имеет место при неустойчивости денежной единицы и быстром ее обесценении, так как фактическая ценность доходных поступлений и производимых расходов не соответствует бюджетным предположениям.

Бюджет может быть или *саловым*, т. е. обнимать собой все доходы и расходы, или же *чистым*, когда показывается лишь *сальдо*, т. е. чистый доход или чистый расход по каждому бюджетному разделу; в первом случае он называется *брутто-бюджетом*, во втором—*нетто-бюджетом*.

Бюджетное право — Под бюджетным правом в широком смысле понимается совокупность всех законов, нормирующих государственное хозяйство в отношении его доходов и расходов. В более узком смысле бюджетное право обозначает право народного представительства утверждать роспись государственных доходов и расходов, следить за ее исполнением устанавливать налоги и т. п.

Бюллетень—Краткое официальное сообщение о каких либо событиях; сообщения о заседаниях ученых обществ, конференций, конгрессов и т. д. Биржевыми бюллетенями называются публикуемые биржами сведения о курсе ценных бумаг и товаров, о заключенных на бирже сделках, спросе и предложении. Вообще, бюллетенями именуются всякие срочные сообщения о событиях, имеющих широкое общественное значение.

В.

Валовой доход.—Так именуется весь доход от имущества, предприятия и т. п. без вычета расходов, в отличие от *чистого дохода*, т. е. остатка, получаемого за вычетом расходов по предприятию.

Валюта — Слово валюта имеет несколько значений. Валютой, например, называют существующую в той или иной стране денежную систему; в этом смысле говорится о зол. валюте, серебр., бумажной. Понятие *золотая валюта* означает, что денежная единица в стране выражена в золоте, и золотая валюта служит законным платежным средством, хотя фактически могут обращаться в качестве платежного средства бумажные деньги. Далее, под-валютой разумеют совокупность денег той или иной страны; в этом смысле можно говорить об английской валюте, французской, германской и т. д. Затем под валютой разумеют просто определенную конкретную сумму денег: например, *валютой векселя* называют его нарицательную цену, т. е. ту сумму, на какую вексель выдан. Но чаще всего этот термин употребляется для обозначения *иностранных* наличных денег, векселей, чеков и т. п. кредитных документов, обращающихся на фондовых биржах других государств в качестве „товара“, на который имеется спрос, как на платежное средство за импортируемые товары соответствующей страны, для платежа процентов по займам и других платежных надобностей.

Валютирование. — Каждая сумма, записываемая банками в счете корресподентов, сопровождается указанием двух дат: одной, обозначающей, когда операция была записана в книгу, и другой (называемой *сроком суммы*), показывающей, с какого дня на нее должны начисляться проценты; указание этой последней даты носит название *валютирования суммы*. По общему правилу банки валютируют *инкассируемые* ими суммы [по переводам, векселям и пр,] не днем получения денег, а следующим днем, суммы же *уплаченные* ими—днем уплаты.

Варрант.—*Складочное свидетельство*, выданное банком или экспедиционно-складочной фирмой (Акционерным обществом) в принятии на склад товаров. Товары хранятся в т. н. варрантных складах, доках, элеваторах. За границей,

главным образом в Англии и Америке, варрантная система сильно развита, особенно в торговле обезличенным зерном; у нас же она заметного развития не достигла. Владелец находящегося на варрантном складе товара может получать под него ссуду, как от самой складочной фирмы или банка, так и от других лиц; в этом случае кредитору выдается *залоговое свидетельство.* Как складочное, так и залоговое свидетельства могут быть передаваемы другим лицам, подобно векселям, по именным или бланковым надписям. Варрантные операции имеют весьма важное значение в товарном обороте, так как дают возможность производителю не торопиться с реализацией своей продукции и выжидать более благоприятной рыночной кон'юктуры; особенно серьезное значение они могут иметь для сельского хозяина.

Согласно ст. ст. 146 и 147 Торгового Свода, товарные склады, кроме приема товаров на хранение и отпуска их, могут производить по поручению товарохозяев следующие операции: а) выгрузку и нагрузку товаров, поступающих на склад, и выпускаемых из склада; б) экспедиторские операции; в) сортировку, просушку, укупорку и взвешивание поступающих в склад товаров; г] очистку поступающих в склад товаров таможенными пошлинами в местной по нахождению склада таможне; д) устройство, по требованию товарохозяина, продажи товара с публичного торга. Сверх указанных операций, с содержанием товарных складов может быть соединяемо, с особого разрешения Комвнуторга, совершение операций по выдаче ссуд под товары, принятые на хранение.

Товарные склады не обязаны выдавать тот самый товар, который был принят ими на хранение, а выдают товар того же сорта (ст. 150 Торгового Свода). Товарные склады отвечают перед товарохозяином за гибель, утрату или повреждение товара, разве только склад докажет, что это произошло вследствие непреодолимой силы (форс-мажора), при этом всякие предварительные соглашения, клонящиеся к ограничению ответственности склада или совершенному освобождению от нее, признаются недействительными (ст. 152-153). Если товар, отданный на хранение на срок или на неопределенное время, не будет взят обратно, в первом случае по истечении срока, а во втором в течение 6-ти месяцев со дня сдачи на хранение, то товарный склад посылает извещение владельцу складочного и залогового свидетельства, и по истечении недели вправе произвести продажу товара. Продажа товара производится через биржевого маклера на бирже или с публичного торга (ст. 154 Торгового Свода).

Товарные склады выдают в приеме товаров на хранение

двойные свидетельства по образцам, утверждаемым Комвнуторгом; двойное свидетельство состоит из двух частей, которые могут быть отделены одна от другой—из складочного и залогового свидетельства. Каждая часть двойного свидетельства должна содержать в себе обозначение: а) товарного склада, б) фирмы или имени, отчества и фамилия лица, от которого товар принят, в) товара (по роду, сорту, мере и весу), г) срока хранения, д) платы за хранение и связанные с ним операции, е) суммы и сроки страхования товара, ж) даты выдачи свидетельства, з) фирмы,(или лица), которой выдано свидетельство, и ее адреса (ст. ст. 157, 158 и 160 Торгового Свода).

Кредитные учреждения, коим присвоено право выдачи ссуд, могут выдавать ссуды и под залоговые свидетельства (ст. 159). Складочное и залоговое свидетельства могут быть передаваемы по передаточным надписям, именным или бланковым, при чем в отношении формы надписей и перехода прав к приобретателю применяются соответственно правила, постановленные для векселей в ст. ст. 240-249 Торгового Свода. Складочное свидетельство вместе с залоговым дает держателю их безусловное право распоряжаться товаром. Держатель одного лишь залогового свидетельства имеет залоговое право на товар в размере выданной по сему свидетельству ссуды, а держатель складочного свидетельства, отделенного от залогового, вправе распоряжаться товаром, но не может брать его из товарного склада до оплаты ссуды, выданной по залоговому свидетельству (ст. 163).

Отправка товара складом по назначению товарохозяина допускается лишь с согласия на то держателя залогового свидетельства и с наложением на товар причитающихся последнему и самому товарному складу платежей (ст. 167).

Если держатель залогового свидетельства, по наступлении срока ссуды и пред'явлении свидетельства одному из ответственных по нему лиц, не получит платежа, то он должен удостоверить неполучение платежа посредством *протеста*, под страхом потери права оборота на других ответственных по свидетельству лиц. В отношении срока и порядка пред'явления залогового свидетельства к платежу и учинения протеста в неполучении платежа применяются соответствующие правила, постановленные для векселей (ст. 170 Торгового Свода). По истечении семи дней со дня наступления срока ссуды, держатель залогового свидетельства, не получивший платежа по ссуде, вправе представить залоговое свидетельство товарному складу с требованием о продаже товара на удовлетворение долга по ссуде. Таковое же право имеет и каждый надписатель

залогового свидетельства, которым ссуда была уплачена (ст. 171). Продажа производится складом через биржевого маклера на бирже или с публичного торга. Выбор того или другого способа продажи предоставляется держателю залогового свидетельства; от последнего зависит и отсрочка продажи. Продаже с публичного торга должна предшествовать, по крайней мере, за неделю, публикация о том в газетах, с обозначением времени и места продажи, размера задатка, подлежащего внесению покупщиками, а также времени уплаты остальной за проданный товар суммы. Сумма, вырученная за продажу товара, за удовлетворением претензий, упомянутых в ст. 156 Торгового Свода (т. е. казенных взысканий, претензий по заработной плате и причитающихся товарному складу платы и издержек), обращается на удовлетворение держателя залогового свидетельства в размере неуплаченной ссуды, преимущественно перед прочими долгами товарохозяина, хотя бы последний был об'явлен несостоятельным должником. Остающийся затем свободный излишек поступает в пользу держателя складочного свидетельства (ст. 172 Торгового Свода). Если вырученной от продажи товара суммы не хватает на погашение всего долга по ссуде, то держатель залогового свидетельства вправе требовать от лица, получившего ссуду, а по праву оборота и с других надписателей недовыученную сумму, соответственно правилам, постановленным в этом отношении для векселей (ст. 174 Торгового Свода).

Принятие товаров (как обезличиваемых так и необезличиваемых) на хранение в товарный склад *без выдачи складочного и залогового свидетельства* удостоверяется квитанцией (ст. 176 Торгового Свода). Товарные склады для хранения под *квитанцию необезличиваемых* товаров учреждаются без особого правительственного разрешения (ст. 180 Торгового Свода).

Вексель. Векселем называется долговое денежное обязательство, выданное одной стороной (именуемой *векселедателем*) другой стороне, (именуемой *векселедержателем*) в письменной форме с соблюдением требований вексельного устава и оплаченное установленным гербовым сбором. Векселя бывают простые и переводные. По всем векселям устанавливается особая ответственность участников и особый порядок удовлетворения *(т. н. вексельная сила)*.

В Советском законодательстве вексельные отношения нормируются *„Положением о векселях 20-го марта 1922 г.“* (Собр. Узак. 1922 г. № 25, ст. 285).

О природе вексельного обязательства в юридической науке и до сих пор существуют споры, которые в общем сводятся теперь к двум основным

теориям: т. н. *„креационной“* и *„договорной“*. По креационной теории, сила вексельного обязательства основана на одностороннем акте создания вексельного документа; основанием векселя является по этой теории *односторонняя* воля вексельного должника, кредитор же вексельный в создании векселя никакого участия не принимает. Т. о., согласно этой теории вексель, хотя бы украденный у векселедателя, раз он подписан последним, обязывал бы его к безусловному платежу как лицу, поименованному в векселе, так и всякому правильному держателю его.

Наоборот, согласно договорной теории основанием вексельного обязательства служит *соглашение* векселедателя с векселеполучателем об образовании между ними вексельного отношения; это соглашение следует за составлением векселя и реализуется в форме выдачи этого векселя векселедателем первому векселепринимателю; пока первый не выдаст последнему заготовленного и подписанного векселя, вексельного обязательства еще не существует. Точно также и лицо, желающее стать векселедержателем, должно выразить волю принять этот вексель.

Пока вексель *не выдан* и *не принят* нет и вексельного обязательства, а есть только заполненная вексельным текстом, не имеющая юридического значения бумага. Отсюда следует, что если заготовленный вексельный документ будет выкраден у векселедателя или выбудет из его обладания, *помимо его воли*, каким либо иным способом и затем окажется в руках векседержателя, который и предъявит по нему требование к векселедателю, то последний вправе отклонить это требование, указав, что документ не является векселем, так как он не был выдан им векселедержателю и последний об этом знал или должен был знать при обычной в торговом обороте предусмотрительности. Наше *„Положение о векселях“*, очевидно, стало на точку зрения *договорной* теории, на что указывает выражение в 1-й Статье положения: „Векселем называется долговое, денежное обязательство, выданное одной стороной...“

Заметим еще, что „Положение о векселях“ относит термин „векселедержатель“ ко всякому вексельному кредитору (повидимому в целях упрощения терминологии). Юридической же наукой и практикой принята более разработанная терминология: 1) Лицо, на имя коего выписан простой вексель, именуется „первым получателем“ или первым приобретателем векселя; 2) лицо, к которому вексель перешел по надписи, именуется „векселедержателем“ (или индоссатором); 3) лицо, коему должен быть произведен платеж по переводному векселю, именуется „ремиттентом“.

В виду крайне важного

значения векселя в коммерческом обороте, мы приводим здесь важнейшие статьи „Положения о векселях“, знание коих необходимо в деловом обиходе.

I. Положения о простых векселях.

Ст. 2. Простой вексель под страхом утраты вексельной силы должен непременно содержать в себе все следующие указания *): а) означение места и времени (года, месяца и числа) составления векселя; б) наименование выдаваемого обязательства словом „вексель“, на том же языке, на котором написано само обязательство**); в) не ограниченное никакими условиями и оговорками обещание векселедателя произвести платеж определенной суммы денег, написанной прописью; г) наименование лица, которому или приказу которого платеж должен быть произведен; д) означение срока платежа***); е) подпись векселедателя.

ПРИМЕЧАНИЕ: Всякие поправки в тексте векселя, изменяющие его содержание, должны быть оговорены перед подписью векселедателя. В означении вексельной суммы не допускаются никакие поправки. Вексель может быть подписан за векселедателя, не имеющего возможности лично подписать вексель (по неграмотности, болезни, слепоте и т. п.), другим лицом по его просьбе, что должно быть удостоверено нотариальным органом или народным судьей.

Ст. 4. Срок по векселю может быть лишь один для всей вексельной суммы и устанавливается одним из след. способов: а) на определенный день с указанием года, месяца и числа; б) во столько то времени от составления векселя; в) по пред'явлению; г) во столько-то времени по пред'явлении. Вексель, писанный сроком по пред'явлении или во столько-то времени по пред'явлении, должен быть пред'явлен к платежу в течение года со дня составления, *) если в векселе нет особых указаний по этому поводу. Вексель сроком по пред'явлении подлежит оплате в день пред'явления.

Ст. 5. Если в векселе место платежа не указано, то таковым считается место составления векселя.

---

*) т. н. „вексельные реквизиты“.

**) „Положение о векселях“ не запрещает писать векселя на каком угодно языке. Наименование обязательства словом „вексель“ (т. н. *вексельная метка*) выражается: на немецком языке словами gegen diezen Wechsel. на французском—„par ce billet à ordre“, на английском—„by this promissory note“, на итальянском —„per questo biglietto a l'ordine“.

***) т. н. „терминирование“ векселя.

*) Иностранный термин „a dato“.

Ст. 6. Первый векселедержатель вправе передать вексель другому лицу. Каждый приобретатель векселя имеет право дальнейшей передачи его. Вексель может быть передаваем как одному, так и нескольким приобретателям, но без дробления вексельной суммы,

Ст. 7. Вексель передается по передатоеной надписи*), совершенной на оборотной стороне векселя. Передаточная надпись должна содержать в себе подпись лица, передающего вексель, и может быть или именной, если в ней обозначен новый приобретатель, или бланковой, если в ней не сделано такого обозначения.

ПРИМЕЧАНИЕ: Поправки в надписях допускаются с оговоркой их за надлежащей подписью передающего. Надпись о передаче, зачеркнутая в полном ее составе, считается уничтоженной.

Ст. 8. Векселедержатель при передаче векселя вправе поместить в передаточной надписи оговорку „без оборота на меня“**) если такая оговорка будет зачеркнута, то она считается уничтоженной в том лишь случае, когда об уничтожении ее сделана отметка за надписью лица, учинившего первоначально безоборотную надпись.

*) Иначе „индоссаменту“ (от итальянск. слова in dosso—на обороте).

**) Учинивший такую оговорку освобождается от всякой ответственности по векселю (ст. 14. прим.).

Ст. 9. Все лица, подписавшие вексель и сделавшие на нем передаточные надписи, ответственны перед векселедержателем как совокупные должники. Векселедержатель может пред‘явить требование каждому из них в отдельности, не будучи связан порядком последовательности, в какой они принимали на себя обязательства. Такое же право принадлежит каждому обязанному по векселю, который оплатил его*). Осуществляя свое требование против одного из обязанных по векселю лиц, векселедержатель не теряет своих прав против остальных обязанных по векселю лиц, не исключая и тех, которые обязались после лица, привлеченного первым к оплате.

Ст. ст. 11 и 12. В случае неплатежа по векселю, пред‘явленному к платежу, он должен быть опротестован векселедержателем в неплатеже. Для совершения протеста векселедержатель должен пред‘явить вексель в нотариальный орган, а в случае отсутствия такового в месте платежа—народному судье, на следующий день после срока, в который векселедержатель обязался уплатить по векселю. В тот же день нотариальный орган или судья пред‘являет лично или письменно требование о платеже обязанным по векселю ли-

*) Т. н. право *регресса*—т. е. обратного требования.

цам, ***] и если до 3 час. следующего дня платеж по векселю не поступит, нотариальный орган или народный судья в тот же-день протестуют вексель, путем записи о протесте в особом реестре и отметки на самом векселе.****)

Ст. 14. Векселедержатель, учинивший протест, может требовать как с векселедателя, так и с надписателей неуплаченную вексельную сумму с процентами из расчета 6% годовых и пеню в размере 3% годовых, считая со дня срока платежа по день удовлетворения. Сверх того взыскиваются связанные с протестом издержки.

ПРИМЕЧАНИЕ. Требование не может быть пред'явлено к надписателю, сделавшему оговорку „без оборота на меня“.

Ст. 15. Если неоплаченный вексель не был своевременно опротестован, то *надписатели освобождаются* от ответственности по векселю но *векселедатель остается ответственным*, и векселедержатель вправе требовать от него в течение трех лет неоплаченную сумму с процентами из расчета 6% годовых.

II. Положение о переводных векселях.

Ст. 16. Переводным векселем (траттой) называется письменное предложение векселедателя (*трассанта*) третьему лицу (*трассату*), уплатить денежную сумму векселедержателю, соединенное с обязанностью трассанта, в случае отказа трассата исполнить предложение, самому произвести платеж указанной суммы векселедержателю*). (Согласно ст. 17 составные части переводного векселя—т. н. *вексельные*

***) Это выражение следует толковать ограничительно, разумея под такими лицами только основных должников по векселю; т. н. надписатели (согласно ст. ст. 14 и 15) отвечают по векселю лишь после протеста.

****) В таком же порядке, как простой вексель, протестуется и переводной вексель, как в неплатеже, так и в непринятии платы (см. дальше о переводном векселе).

*) Переводный вексель у нас во внутреннем обороте не принят и встречается лишь по сделкам с иностранными фирмами. Между тем заграницей совсем не в ходу простые векселя и широко распространен переводной вексель, представляющий значительные удобства. По переводному векселю трассант отвечает лишь в случае непринятия (отказа в *акцепте*) этого векселя трассатом. Если же принятие последовало, то главным вексельным должником является уже акцептант (обычно должник трассанта); этим достигается двоякая цель: не обременяя себя непосредственным векс. обязательством по долгу векселедержателю (*ремитенту*), трассант делает вексельно ответственным по этому долгу своего дебитора, т. е. одновременно ликвидирует свои счеты как со своим дебитором, так и с кредитором.

реквизиты—те же, что и в простом векселе).

Ст. 18. Передача переводных векселей производится по правилам, установленным для простых векселей, со следующими дополнениями. Передаточная надпись может быть совершена и на трассата, независимо от принятия или непринятия им тратты, и на векселедателя и на всякое другое обязанное по векселю лицо*). Надписатель, при отсутствии противоположной отметки, отвечает как за платеж, так и за принятие тратты.

Ст. 19. Переводный вексель до истечения срока платежа может быть пред'явлен векселедержателем и каждым, в чьих руках он находится, трассату по его местожительству для принятия (акцепта).

Ст. 20. Векселедержатель может предписать в векселе**), чтобы он был пред'явлен к принятию в течение определенного срока.

Ст. 21. Векселедержатель не обязан оставлять в руках у трассата пред'явленный к принятию вексель. Трассат может потребовать, чтобы вексель для учинения акцепта был ему вновь пред'явлен после первого пред'явления.

Ст. 22. Принятие векселя отмечается на нем словом „принят„ „акцептован" или другим однозначущим выражением и должно быть подписано трассатом. Простая подпись трассата на *лицевой* стороне векселя также считается принятием.

Ст. 24. Принятие векселя обязывает трассата оплатить его в срок платежа. В случае неуплаты векселедержатель, если даже он является векселедателем, получает право требования по векселю непосредственно к трассату.

Ст. 25. Трассат уплативший вексельную сумму, может требовать от векселедержателя вручения оплаченного векселя. Векселержатель не может отказаться от частичного платежа и в этом случае трассат может требовать соответствующей отметки на векселе и выдачи ему расписки.

Ст. 26. Если трассат откажется принять вексель, то векселедержатель может, не ожидая срока платежа, пред'явить обратное требование к надписателям, векселедателю и другим обязанным по векселю лицам.

Ст. 27. Отказ в принятии должен быть засвидетельствован установленным порядком протеста (ст. 12). Протест в непринятии должен быть совершен в течение срока, назначенного для пред'явления векселя к принятию. Ели совершен протест в непринятии, то по отношению к трассату уже не требуется ни пред'явления к платежу, ни протеста в неплатеже.

Ст. 28. Векселедержатель должен уведомить, в течение

---

*) т. е. на надписателя.

**) Это предписание может относиться к тому или иному из последующих индоссаторов (надписателей).

3-х дней, в письменной форме своего непосредственного предшественника и векселедателя о несостоявшемся принятии или неплатеже.

Ст. 29. Переводный вексель может быть составлен, по требованию первого приобретателя в нескольких экземплярах одинакового содержания, именуемых образцами. В тексте каждого из них должно быть обозначено, который он по счету—(первый, второй, третий и т.д.); в противном случае каждый образец считается сомостоятельным векселем*). При этом (ст. 30) если платеж произведен по одному из образцов, то остальные теряют силу.

Ст. ст. 32 и 33. Иск по протестованному векселю может быть пред'явлен векселедержателем к векселедателю простого векселя и к акцептанту переводного в течение 3-х лет со дня наступления срока платежа по векселю, а к надписателям и трассанту—в течение 9 месяцев со дня учинения протеста в неплатеже**).

Изложенные выше законодательные нормы, регулирующие вексельные отношения, мы дополним указанием на некоторые моменты, характеризующие большую, по сравнению с некоторыми другими долговыми документами (расписками, торговыми счетами и т. п.), легальную силу векселя и ставящие его в положение более надежного, более обеспечивающего кредитную сделку документа. Прежде всего следует отметить здесь ту исключительную энергию, которую проявляет публичная власть, когда вексельному кредитору приходится прибегнуть к ее содействию, чтобы принудить должника к исполнению вексельного обязательства. Прежде всего вексель является безспорным абстрактным документом, не требующих ни свидетельских показаний, ни иных доказальств происхождения векселя из торговой или иной сделки, что сильно упрощает процессуальную сторону удовлетворения вексельного иска. Далее векселю отдается предпочтение перед указанными выше документами при удовлетворении кредиторов из

---

*] Выдача векселей в нескольких экземплярах [т. н. *дупликация* их] имеет целью как обеспечение векселедержателя от последствий утраты векселя, так и облегчение вексельного обращения: пока первый вексель *(прима)* направляется [через корреспондента или другое лицо] к трассату для акцепта, второй образец *(секунда)*, третий *(терция)* и т. д. может быть пущен в обращение, чтобы избегнуть возможности потери от колебания курса или использовать удобный случай для передачи кому либо. Д. К.

**]. Указанные сроки именуются *вексельной давностью*. Здесь речь идет об исковой давности по протестованному векселю; что же касается давности по непротестованному векселю, то о ней говорится в ст. 15 (см. выше) Д. К.

имущества объявленного „несостоятельным" должника; конкурсное управление удовлетворяет из вырученных за имущество должника сумм сначала вексельных кредиторов, а затем из остатка (если таковой имеется) приступает к удовлетворению кредиторов по другим обязательствам (см. „конкурс"). Другим моментом, придающим особенное значение векселю служит то обстоятельство, что торговой фирме, допустившей свои векселя до протеста (независимо от того, удовлетворит ли она по ним кредиторов впоследствии, или дело дойдет до об'явления ее несостоятельным должником), как Государственный Банк, так и частные кредитные учреждения закрывают кредит на более или менее продолжительный срок, разве только допущение векселей к протесту произошло по причинам случайным или по независящим т. н. *форс-мажорным* обстоятельствам (заносам или наводнениям, отрезавшим плательщика по векселю от места платежа, и т. п.). В силу этого всякий солидный торговец или промышленник, под угрозой подорвать репутацию своей фирмы в деловых кругах и нанести существенный ущерб своим торговым интересам, прилагает все усилия к своевременной уплате по векселям.

На указанных выше моментах и легкой обращаемости векселя базируется *экономическое* его значение, которое в современном торговом обороте весьма значительно, особенно в Западной Европе. В России и в довоенное время вексель не получил такого значения, как в других капиталистических странах, что видно уже из того, что у нас обращение простых векселей резко преобладало над переводными; вексель здесь *циркулировал* недолго и не накоплял большого количества передаточных надписей (как напр. в Англии, где нередко встречаются векселя с десятками индоссаментов), но получив одну-другую надпись, уже оседал в портфеле банка, оставаясь там до срока платежа.

Роль векселя в хозяйственном обороте двоякая: как долговое обязательство он служит наилучшим орудием кредита, а как ценная бумага, уже воплотившая в себе обязательства кредитоспособных лиц, он может служить средством для расплаты, для погашения требований. Цель выдачи векселя для должника—получение кредита (денежного или товарного); кредитор же берет вексель, чтобы обеспечить свое требование, путем формального его установления в векселе, лучше, чем это может быть достигнуто средствами общего права (торговыми книгами, письмами и т. п.), а затем, чтобы получить возможность немедленно, еще до истечения срока по векселю, использовать его для усиления собственных оборотных средств, учитывает полученный им „покупательский" вексель, у дру-

гого лица (или непосредственно у банка). Благодаря такой комбинации продавец товара, (фабрикант, заводчик или оптовый торговец) получает возможность оказывать кредит своим покупателям даже в том случае, когда сам нуждается в кредите.

В отношении принятия векселей нужна, однако, большая осторожность, т. к. здесь возможны злоупотребления. Оставляя в стороне возможность подделки подписей и других подлогов, возможна выдача т. н. *фиктивных векселей*, т. е. таких в которых значатся подписи несуществующих лиц (это делается в целях искусственного увеличения числа подписей и придания векселю большего веса, причем купец, учитывающий такой вексель, расчитывает сам оплатить его в срок).

Чаще встречаются векселя, хотя и не с вымышленными подписями, но все же фиктивные в экономическом смысле—т. н. *дружеские, бронзовые,* или *дутые* векселя; такие векселя не вытекают из действительно совершенной между участниками векселя торговой сделки, а выдаются в лучшем случае для получения путем учета их недостающих оборотных средств [когда для этой цели не хватает *торговых* векселей], в худшем случае—для искусственного увеличения долгов, в целях сокрытия этим путем [при несостоятельности] своего имущества от действительных кредиторов. Таким образом, в кредитной практике необходимо некоторое изучение характера векселя, чтобы определить его подлинно „торговое" [покупательское] происхождение.

В этом отношении важна контролирующая функция банков, имеющих возможность через свой разветвленный аппарат близко изучить положение дел самих клиентов.

В несколько ином свете представляются вексельные отношения и вопрос о вексельном кредите в условиях нашей Советской экономики.

Классической формой кредита, освященной веками, является конечно, вексельный кредит. Основное значение его, в сравнении с другими формами кредита, заключается в том, что выдача кредитным учреждением банкнот, взамен принятых к учету векселей, не создаст нового капитала, а лишь заменяет одно средство платежа по уже совершенной товарной сделке другим [банкнотой]. Этим регулируется и самая эмиссия банкнот, выпускаемых в обращение в меру потребностей товарооборота, причем обращение их усиливается параллельно с усилением товарооборота и сжимается вместе с сжатием товарооборота, в форме погашения банкнотами срочных обязательств вексельных дебиторов кредитных учреждений. Это предохраняет от опасности инфляции [см. это слово], которая в большей или меньшей мере может сопутствовать выпускам казна-

чейских денег, не регулируемых потребностями оборота, а связанных преимущественно с финансовым хозяйством самого государства. Такой гарантии не дают и другие [не вексельные] формы чисто банковского кредитования, как например, подтоварные кредиты и кредиты целевые, т. к. ими не улавливаются с большей или меньшей точностью действительные потребности здорового оборота. Таким образом вопрос о векселе, и о векселе здоровом, вытекающем из здорового товарного оборота, сохраняет и у нас свое значение.

Между тем в условиях нынешней нашей экономики [в условиях государственного капитализма] вексель занял своеобразное положение, резко отличающее его от векселя, обращающегося в условиях капиталистической экономики.

В наших условиях вексель в значительной степени не является такой надежной и обеспечивающей формой кредита, как в странах капиталистических. Выше мы указали на два основных момента в обращении векселя: момент легальный [юридический], заключающийся в том исключительно энергичном содействии, какое публичная власть оказывает вексельному кредитору в смысле форм принуждения вексельного должника к исполнению его обязательства, и момет экономический, заключающийся в кредитоспособности должника, происхождении векселя из здоровой торговой сделки и т. д.

На этих двух моментах базировались сила и значение векселя в деловом обороте, ими регулировались **отношения** двух участвующих в кредитной сделке сторон—кредитора и должника, противостоящих друг другу.

В условиях государственного капитализма эти отношения получают совершенно иной характер. Если не считать сравнительно немногочисленных и весьма бедных капиталами обществ взаимного кредита, играющих в общем кредитном обороте страны крайне незначительную роль, все наши крупные банки, как государственный, так и банки, имеющие то или иное преимущественное назначение, как напр, Промбанк, Всекобанк, Росскомбанк, Сельско-хозяйственный банк и др., представляют собой учреждения государственные; с другой стороны, вся почти банковская клиентура [если оставить в стороне занимающее весьма незаметное место кредитование частных лиц] также либо государственная, либо кооперативная, также представляющая собой часть государственного хозяйственного организма. Следовательно и кредитующие нашу промышленность банки, и кредитуемые ими хосяйственные учреждения [тресты, разные торги и кооперация] в последнем счете являются родными детищами самого государства.

Естественно, поэтому, что банки не могут подходить к нашим хозорганам и коопера-

ции с такой же меркой в оценке оснований для кредитования, с какой подходили к своим клиентам банки дореволюционной эпохи, как государственный, так и частные. Создается, таким образом, своеобразная коллизия. В условиях капитализма здоровая банковская политика диктует отказ в принятии к учету векселей хозяйственных предприятий, очутившихся по тем или иным причинам в тяжелом финансовом положении. Между тем, кровная связь наших банков с государственными предприятиями диктует иное поведение: не отказ в кредите, а наоборот, усиленную поддержку, чтобы не дать погибнуть предприятию, составляющему часть нашего общего планового хозяйства, так как гибель предприятия отразилась бы болезненно, в той или иной мере, на всем народно-хозяйственном организме. Как часто указывалось в нашей прессе, взыскание по векселям с основного капитала оказавшегося неплатежеспособным предприятия невозможно, так как таковой принадлежит самому Государству; взыскание же с оборотного капитала, иначе говоря, экзекуционная продажа товаров предприятия опять таки нанесла бы вред народно-хозяйственным интересам в целом, так как такая экзекуционная продажа, проходящая обычно по низким ценам, нарушила бы намеченный регулирующими органами торговый план и направила бы эти товары в нежелательные каналы товарного обращения—в руки скупщиков и спекулянтов. Эти же соображения могут быть отнесены и к кооперации.

Таким образом, здесь сильно умаляется з н а ч е н и е того м о м е н т а, который служит обычно надежнейшим критерием для оценки достоинства векселя, именно качество вексельных подписей. Поэтому вопрос об оздоровлении наших вексельных отношений о мерах поднятия *вексельной дисциплины* [т. е. внедрении в сознание руководящих предприятиями хозяйственников сознания всей важности для народного хозяйства вопроса о недопущении ими векселей к протесту] сильно занимает и нашу финансово-экономическую прессу и хозяйственные круги.

Из других критериев, которыми руководствуется банковская политика при анализе качества векселей, следует указать на краткосрочность векселя и размеры его валюты. Осторожная банковская политика требует, чтобы сроки принимаемых к учету векселей были по возможности короче и чтобы сами векселя были по возможности мельче. Но и эти критерии с трудом могут быть соблюдаемы в условиях нашей экономической действительности, т. к. с одной стороны, сроки товарных векселей должны быть координированы с степенью скорости нашего товарооборота, и поскольку оборот товаров в торговле у нас не является достаточно быст-

рым, постольку и товарные векселя не могут быть слишком краткосрочными; с другой стороны в обращении не могут преобладать мелкие векселя, поскольку главной клиентурой банков являются государственные концентрированные предприятия, сделки коих по необходимости являются более или менее крупными. Для банковской практики, таким образом, единственным критерием здорового характера векселя являеlся требование, чтобы вексель исходил действительно из торговой сделки и чтобы представляющие векселя предприятия могли доказать, что сделка эта была с коммерческой точки зрения здоровой и солидной.

Ниже мы приводим примерные формы векселей.

I. Форма простого векселя на определенный день.

Харьков, 10 января 1925 г.
Вексель на 1000 руб.

25 апреля 1925 года по сему векселю повинен я заплатить Петру Васильевичу Соловьеву или кому он прикажет одну тысячу рублей.

Павел Иванович Соболев.

II. Форма простого векселя сроком по пред'явлению.

Харьков, 10 января 1925 г.
Вексель на 1000 руб.

По пред'явлении сего векселя повинен я заплатить Петру Васильевичу Соловьеву или кому он прикажет одну тысячу рублей.

Павел Иванович Соболев.

III. Форма домицилированного векселя [т. е. векселя в котором указано место платежа].

Харьков 10 января 1925 г.
Вексель на 2000 руб.

20 марта 1925 года по сему векселю повинен я заплатить в Киеве Степану Федоровичу Кузьменко или кому он прикажет две тысячи рублей.

Иван Григорьевич Синицын.

IV. Форма переводного векселя.

Харьков 10 января 1925 г.
Вексель на 2000 р.

20 марта 1925 года по сему векселю заплатите Степану Федоровичу Кузьменко две тысячи рублей.

Иван Григорьевич Синицын.
Николаю Ивановичу Прохорову.
в г. Москве, Тверская 38.

Вексельный курс—это цена переводных векселей—(тратт) на заграничные банки, служащих для международных расчетов по торговым сношениям и другим платежам. Основанием для определения вексельного курса служит ценность известного количества одной монеты, выраженная в другой сравниваемой с ней монете; первая называется *„постоянною“*, а вторая—*„переменною“* валютой. Например, на *Лондонской* бирже курс *на Париж* выражается количеством франков *за фунт стерлингов*, на *Нью-Йорк*—количеством долларов за фунт стерл. и т. д. *На Берлинской* бирже вексельный курс *на Лондон* выражается количеством фунтов стерлингов за 100 марок, *на Нью-Йорк*—количеством долларов за 100 марок и т. д. В первом слу-

чае постоянной валютой является фунт стерлингов, во втором случае—германская марка. О состоянии вексельного курса каждая биржа публикует посредством курсовых бюллетеней, подписанных гоф-маклером (старшим биржевым маклером). В графах бюллетеня отмечается: город, на который данный вексель продается, срок векселя (напр. на 3 месяца, на 30 дней, по пред'явлению и т. д.), сколько запрашивали за валюту продавцы, сколько предлагали покупатели и по какой цене сделки были совершены. Так как в международном обороте обращаются векселя с различными срокам платежа, различают курс векселей по пред'явлению (a vue), векселей краткосрочных (от 8 до 14 дней) и векселей долгосрочных (со сроком платежа через 3 месяца). Цены векселей, срок платежа по которым наступает от 14 дней до 2½ месяцев после покупки их, определяются путем перевода их на местные деньги по курсу долгосрочных (т. е, 3-х месячных) векселей плюс проценты за истекшие дни; при этом применяют учетную ставку (дисконт) эмиссионного банка той страны, где вексель подлежит оплате. В настоящее время переводный вексель есть наиболее распространенное средство платежа в международном обороте, так как этим избегаются издержки по перевозке и страховке денег, потере процентов и др. расходы, связанные с пересылкой наличных денег (металла), Колебания вексельных курсов зависят от соотношения спроса и предложения векселей в связи с состоянием расчетных балансов разных стран; при этом в странах с одинаковой металлической валютой вексельный курс может отклоняться вверх или вниз от паритета только до определенного уровня, за пределами которого делается более выгодным погашать платежные обязательства непосредственной посылкой золота со всеми связанными с пересылкой их издержками. Эти пределы носят название *золотых точек* (см. это слово).

Как мы уже говорили, переводные векселя служат, главным образом, для *расплаты* в международном обмене, т. е. для погашения обязательств путем взаимного зачета их, что избавляет от необходимости дорого стоющей и непроизводительной двойной (по платежам и получениям) пересылки звонкой монеты. Схема взаимного зачета весьма проста: если, например, купец А. в Киеве имеет на купца Б. в Лондоне вексель в 1000 фунтов за проданный ему сахар, а Лондонский купец С имеет такой же вексель на купца Д. в Киеве за проданные ему машины, то вместо того, чтобы купец Д переводил наличные деньги в Лондон для оплаты своего векселя, а купец Б перевел такую же сумму из Лондона в Киев, купец Д может

приобрести вексель у купца А, а купец Б. у купца С. и произвести взаимный обмен векселями при посредстве банков. На практике, конечно, осуществление этих зачетов отдельными лицами (т. е. отыскание таких лиц) было бы трудным делом; к тому же встречные векселя могут не совпадать по размерам. Поэтому этим делом занимаются банки той и другой страны, покупая переводные векселя (в нашем примере—Лондонский банк векселя на Киев, Киевский банк—векселя на Лондон) в значительных количествах и производя взаимные расчеты на общие крупные суммы. Конечно, здесь может итти речь лишь о векселях т. н. *первоклассных* фирм, так как приобретение векселей с мало известными подписями было бы для банков делом рискованным.

Таким образом, банки (и фондовые биржи) являются в этой операции взаимного зачета посредниками, куда, как в общие резервуары, стекаются переводные векселя и откуда они снова целесообразно распределяются по каналам международного кредитного обращения.

На мировом вексельном рынке Англия зяняла господствующее положение, так что посредством приобретения векселей на Лондон (или другие английские крупные города) могут производиться платежные расчеты со всеми странами мира.

Как уже было указано вексельные курсы (т. е. расценка иностранных векселей—*девиз*) устанавливаются в зависимости от спроса и предложения векселей на ту или иную страну; в зависимости от того, какая из двух взаимно погашающих свои обязательства стран посылает больше векселей, векселя будут продаваться с некоторым отклонением вверх или вниз от их номинальной стоимости (т. е. валюты векселя), учтенной к моменту их покупки, при чем пределами этих отклонений, как мы уже указали выше, будет „золотые точки“. На вексельный курс влияет также высота дисконта (т. е. процентной ставки), из которого учитываются срочные векселя в той стране, где векселя должны быть оплачены (т. е. где тратта подлежит акцепту). Таким образом, банки имеют возможность оказывать влияние на вексельный курс, повышая или понижая уровень дисконта; если где либо уровень дисконта будет повышен, то спрос на тратты на эту страну повысится, т. к. приобретение их дает возможность выгодного помещения капитала, хотя бы и на короткие сроки. Вообще же соотношения вексельных курсов, в процессе международного обмена, регулируются более или менее автоматически, обнаруживая тенденцию к восстановлению равновесия между спросом и предложением. Этому естественному регули-

рованию курсов содействует и т. н. арбитраж (см. это слово.) —спекулятивная операция, состоящая в покупке векселей в тех местах, где они более дешевы, и продаже их там, где они дороже. Само собой разумеется, что все эти меры воздействия могут влиять на улучшение курса лишь при временном нарушении равновесия между спросом и предложением в данной стране, но не при хроническом пассивном расчетном балансе (см. „Арбитраж", „Золотые точки", „Валюта", „Расчетный баланс").

Взаимный кредит. См. „Общества Взаимн. Кредита".

Виза—иначе „легализация" —скрепление документа, акта или договора консулом или иным официальным лиццом. В векселях сроком „во столько-то времени по пред'явлении" день пред'явления векселя плательщику удостоверяется его подписью на векселе; эта пометка также называется „визой".

Визитировка—так именуется в экспортной хлебной торговле осмотр подлежащей партии хлеба и из'ятие качественной пробы (образца). Проба извлекается при помощи *„щупа"* или *„зонда"*, погружаемого в мешок или кучу зерна; затем проба взвешивается на специальных весах *(„шкандалё" или „пурке")*, и таким образом, определяется вес четверти (натура) данного зерна, которым руководствуется посредник между продавцем и покупателем (маклер) при заключении сделок по продаже визированной партии хлеба.

Вольная гавань—См. Вольный город".

Вольный город — (Портофранко). Под термином „вольный город" разумеют как города с автономной государственной организацией, как напр. бывшие Ганзейские города—Гамбург, Бремен, Любек и друг. или как в настоящее время Данциг, так и портофранко. т. е. приморские города, в которых допускается свободная беспошлинная торговля. Эти города, иногда с прилегающей территорией, выделялись из общей таможенной черты. В пределах этих городов ввоз товаров из-за границы и вывоз их заграницу, равно как и торговля внутри, потребление товаров местным населением и промышленная переработка их были освобождены от таможенного досмотра, сборов и пошлин; но при вывозе таких товаров за черту вольного города внутрь страны, они уже облагались таможенными пошлинами. Вольные города возникли в странах с протекционной таможенной политикой, при чем учреждение их имело целью помешать отходу внешней торговли к тем странам, которыми применялся боле свободный таможенный режим или порты которых занимали более выгодное географическое положение. Учреждение вольных гаваней имело большое значение для развития внешней

торговли, особенно транзитной, которая значительно облегчалась освобождением от всяких таможенных обрядностей тех ввозных товаров, которые были предназначены для дальнейшей отправки в другие страны и лишь временно оставались на складах вольной гавани.

У нас в прошлом столетии был сделан опыт с учреждением вольных гаваней: Одесса была об'явлена вольной гаванью в 1819 г. и оставалась ею до 1857 г., что сильно оживило обороты ее внешней торговли, особенно импортной, сделав ее складочным местом для иностран. товаров. Временно был вольной гаванью, и Батум (в 1886-87 г.) и Амурско-Уссурийский край. В настоящее время в СССР вольных гаваней нет. Постепенно вольные гавани упразднялись и в других странах. Отрицательные стороны вольных гаваней усматривались в том, что сами вольные города с прилегающей территорией представляли собой крупные потребительные центры беспошлиных товаров, что нарушало интересы казны (фиска). Кроме того, через таможенную черту вольных городов просачивалось внутрь страны значительное количество контрабанды. Указывалось и на то, что таможенная черта, окружавшая территорию вольного города, затрудняла сношения его с другими частями той же страны, что создавало затруднение для внутреннего товарного движения. Коррективом к вольным городам служат *свободные гавани* современного западно-европейского типа; так именуется лишь *определенное место* в портовом городе, куда разрешается беспошлиный ввоз товаров, их хранение и торговые операции с ними, при чем товары, отправляемые из свободной гавани внутрь страны, подлежат оплате пошлинами на общем основании. Преследуя в основном те же цели, что и порто-франко (смягчение последствий протекционизма), свободные гавани свободны от указанных выше отрицательных моментов, благодаря ограниченности охватываемой ими территории. Свободные гавани существуют в настоящее время в Германии, Австро-Венгрии, Италии и других странах.

Вывозные пошлины. Вывозными пошлинами называются таможенные пошлины, взимаемые при вывозе товаров за границу. Эти пошлины существовали в прежние века еще раньше привозных пошлин и имели преимущественно фискальное значение (увеличение доходов казны). Но по мере того, как развивались международные торговые сношения и большинство облагавшихся раньше вывозными пошлинами товаров стали предметами мировой торговли, вывозные пошлины стали отмирать, так как они затрудняли конкуренцию на мировом рынке с другими вывозящими

те же товары странами. В настоящее время в таможенных тарифах разных стран вывозные пошлины сохранены лишь для весьма немногих товаров, вывозы коих в значительных количествах по тем или иным соображениям для страны нежелателен. По русскому дореволюционному тарифу вывозными пошлинами были обложены: пальмовое и ореховое дерево, медная, свинцовая и цинковая руда, тряпье и лоскутья, яички шелковичных червей, кость не в деле и т. д.

Вывозные премии — Это прямая или косвенная субсидия, выдаваемая экспортерам правительством (или частными промышленными об'единениями) с целью облегчения и поощрения вывоза определенных продуктов. Вывозная премия в чистом виде, т. е. непосредственная выдача казною вознаграждения при экспорте того или иного товара, практиковалась весьма редко; чаще всего она имеет характер скрытой субсидии — возрата пошлин и акцизов, при этом с таким расчетом, чтобы экспортер получал при вывозе товара сумму, фактически превышающую уплоченные за товар пошлины, акциз и другие налоги. Частными промышленными об'единениями вывозные премии практикуются в другой форме: поддерживая, при помощи покровительственной таможенной политике, высокие цены на внутреннем рынке, они имеют возможность образовать фонд для покрытия убытков по удешевленному, часто ниже себестоимости, сбыту товаров заграницу. Эта система носит название *демпинга* (dumping) или „бросового" экспорта. [См. Демпинг].

Г.

Гавань. Гаванью именуется прилегающая к приморскому городу часть водного пространства, приспособленная для стоянки судов, их погрузки и разгрузки. Для того, чтобы сделать гавань доступной для больших морских судов, дно гавани часто искусственно углубляется. Для защиты гаваней от бурь, если они не находятся в защищенных от природы бухтах, сооружаются, так называемые, *молы* и *дамбы*.

В нашей терминологии слово „гавань" не покрывает собою слово „порт" и понимается лишь как часть последнего; потому возможна наличность нескольких гаваней в одном порту.

Гарантия. Порука или поручительство одного лица за другое, как средство обеспечения обязательства, данного принимателю гарантии. Поручитель, удовлетворивший кредитора, имеет право требовать от должника уплаченную за него сумму, а также возмещение всех доказанных убытков и издержек, связанных с невыполнением должником своего обязательства.

Гарантированные бумаги. См. „Гарантированный заем".

Гарантированный заем. Под гарантированными займами понимаются такие займы, которые выпускаются частно-капиталистическими организациями [например, акционерными кампаниями], но своевременные платежи по коим гарантируются правительством страны. Часто государство выговаривает себе компенсацию за предоставленную гарантию в форме участия в прибылях компании. Само собою разумеется, что при выдаче гарантии государство должно руководствоваться не частными интересами акционерного общества, а интересами народного хозяйства страны; поэтому о выдаче гарантии по займу может идти речь лишь в тех случаях, когда заем выпускается компанией для целей, имеющих обще-государственное или по крайней мере широкое местное значение (в последнем случае гарантии иногда выдаются местными органами управления).

В дореволюционной России гарантированные займы практиковались, главным образом, (если не исключительно) в области железнодорожного строительства, и большая часть старого государственного долга создалась именно на этой почве. Интересы развития народного хозяйства прежде всего требовали развития же-

лезнодорожной сети, для чего необходимо было широкое привлечение в эту область частного капитала. Правительственная гарантия облигационных займов, выпускаемых акционерными железнодорожными компаниями, усиливала доверие к последним со стороны населения и содействовала успешному размещению займов на денежном рынке. В этом заключалось положительное народно-хозяйственное значение системы гарантий. Но она имела также и отрицательные стороны, заключавшиеся, главным образом, в том, что акционерные компании часто склоны были смотреть на правительственную гарантию, как на верный источник дохода, что понижало стимул к осторожному и рассчетливому ведению дела; Огромные потери, понесенные правительством по гарантированным займам, особенно в первый период железнодорожной строительной горячки (во второй половине истекшего столетия), вызвали необходимость в более осторожном отношении к гарантиям. Кроме гарантии облигационных займов практиковалась иногда также и гарантия определенного минимального дивиденда на акционерный (складочный) капитал компании; в этом случае акции уже теряли присущую им экономическую природу и приближались больше к типу облигаций. Акции и облигации указанного выше характера именуются *гарантированными*.

Характер гарантированных бумаг принимают иногда и государственные займы, в тех случаях, когда государственный заем обеспечивается тем или иным государственным имуществом или государственным доходом. Такие займы обусловливают и известный контроль государства-кредитора над указанным имуществом или доходом и являются унизительным для суверенного достоинства государства-должника.

Само собой разумеется, что государства с здоровым состоянием народного хозяйства и государственных финансов на такие займы не идут, и они могут быть лишь уделом второстепенных государств, с расстроенными финансами, не пользующихся достаточным доверием для успешной реализации негарантированного займа.

Гарантийное письмо. Так называется документ выдаваемый банком или известной кредитоспособной формой, которым последние обязуются произвести платеж за то лицо, которому выдается гарантийное письмо, в случае невыполнения им принятого на себя обязлтельства. Гарантия может быть дана и не в форме отдельного документа, а простой ручательной надписью на долговом обязательстве; в этом случае она именуется поручительством (см. „Гарантия“).

Гипотека. См. „Ипотека“.

Гонорар. Слово происходит

от латинского слова honorarium (honor—честь) и означало в древности почетное вознаграждение за высоко-квалифицированный труд (юриста, художника и т. д.), без предварительного уговора о размере вознаграждения. В наше время этот термин употребляется вообще для обозначения платы за труд лицам так называемых „свободных" профессий (юристам, врачам, авторам и т. п.).

Гонорировать. (Немецкое honorieren)—означает вознаграждать, оплачивать (чек, вексель, и пр.), а также уплатить гонорар (см. это слово).

Городские банки. В дореволюционное время городские банки учреждались у нас, с разрешения министерства финансов, при городских думах, при чем обеспечением принимаемых вкладов служило собственное имущество города. Основной капитал городского банка должен был быть не ниже 10 тысяч рублей, а обязательства его не должны были превышать пятикратной суммы основного и запасного капиталов. В последние годы до войны в России существовало свыше 300 городских банков с основным капиталом в общей сумме около 45 мил. руб. Городские банки оказывали не только краткосрочный кредит (в форме учета векселей, выдачи ссуд под заклад вещей и ценных бумаг), но и долгосрочный (под залог недвижимых имуществ). В советском союзе городске банки вновь нарождаются в форме, так называелых, *коммунальных банков.*

Главным назначением современных наших коммунальных банков должно являться оказание финансовой поддержки органам городского управления в деле восстановления и развития коммунального хозяйства (домостроительства, благоустройства, сооружения и поддержания городских предприятий — трамваев, электростанций и пр.). Самым крупным коммунальным банком в настоящее время является Московский Городской банк, основанный на акционерных началах в начале 1923 года; к концу того же года основной капитал его достиг 7 мил. золотых рублей. Московский городской банк производит учетно-ссудные операции и финансирует коммунальные органы и предприятия не только Москвы, то и других городов. (см. также „Коммунальные предриятия").

Государственный Банк. Государственный банк во многом отличается по своему назначению, организации, операциям и пр. от частных кредитных учреждений, и мы на нем останавливаемся отдельно, Первым опытом более или менее правильной организации государственного кредитного учреждения в России является учрежденный в 1754 г. „Купеческий заемный банк", для торгующего при Петербургском порте купечества; деятельность этого банка была мало-

успешна, и он был закрыт в 1782 г. При Петре III указом от 26 мая 1762 г. был составлен план „Государственного Банка“, но за переменой царствования учреждение таковего не осуществилось. В 1769 г., при Екатерине II был учрежден *Ассигнационный банк*; но будучи основан, главным образом, для покрытия огромных затрат на войны и для выпуска ассигнаций (см. это слово), он не получил правильного развития как торгово-промышленное кредитное учреждение (закрыт в 1843 г.). В 1817 г. был основан „Государственный Коммерческий Банк“ (в целях оживления промышленности и торговли) в Петербурге, с конторами в Москве, Харькове, Киеве, Астрахани, Екатеринбурге, а во время ярмарок—в Нижнем, Рыбинске, Ирбите и Полтаве. Операции банка развивались довольно интенсивно, по преимущественно по пассивам: так, вклады, составившие в 1818 г. всего 2,9 мил. руб., достигли в 1858 г. 240 мил. руб.; между тем активные операции (учет векселей и подтоварные ссуды) составили в том году лишь 53 мил. руб. Вытекавшие из такого положения крупные потери, в связи с другими отрицательными сторонами финансового положения страны, потребовали радикального изменения кредитной системы, и в 1859 г. была учреждена комиссия из специалистов для выработки как устава *Государственного банка*, так и новых положений о кредитной системе вообще. Эти работы подготовили почву для утверждения уставов частных кредитных учреждений — первого общества взаимного кредита в Петербурге—в 1863 г. и первого акционерного коммерческого банка—в 1864 г. 6 июня 1894 г. был утвержден новый устав Государственного банка, действовавший вплоть до революции.

В круг деятельности государственного банка входили две категории операций: 1) Операции за счет государственного казначейства и 2) Коммерческие операции. К операциям за счет казначейства относятся: а) платеж процентов по купонам государственных и гарантированных займов, производство тиражей и уплата капитала по вышедшим в тираж билетам, а также выдача выигрышей по выигрышным займам; б) продажа вновь выпускаемых государственных и гарантированных займов и выполнение конверсий; в) обмен, выпуск и уничтожение кредитных билетов; г) прием за счет казначейства казенных сборов; д) прием на безпроцентный текущий счет наличных сумм государственного казначейства. Всем этим операциям Государственного Банка ведется особый от его коммерческих операций счет. В круг коммерческих операций Государственного Банка входят в общем те же операции, какие ведутся и акционерными банками, как то: прием вкладов,

переводные и комиссионные операции, покупка и продажа векселей и других ценностей, учет векселей и других срочных обязательств, выдача ссуд и открытие кредитов; кроме того, в государственном банке сосредоточена Расчетная операция (см. „Банки“ и „Клиринг“).

Государственный Банк — единственный эмиссионный банк в России; ему присвоено исключительное право выпускать банкноты (кредитные билеты, ныне—червонцы). Государственный банк кредитовал не только частных лиц, но и другие кредитные учреждения (акционерные банки, о-ва взаимного кредита и пр.); он открывал кредиты в форме *специального текущего счета*, под обеспечения, принимаемые по ссудам на срок, а также под векселя, удовлеторяющие требованиям приема их к учету. Государственный банк был центральным резервуаром системы кредитных учреждений, „банком банков“. Государственному банку предоставлено было также открывать кредиты *земствам* и городам, для снабжения их оборотными средствами.

В СССР деятельность Государственного банка нормируется Положением 12 октября 1921 г. При учреждении ему отпущен был государством основной капитал в сумме 2 триллионов рублей—совзнаками, составлявших в момент их ассигнования около 50 мил. довоенных рублей. Но к моменту, когда начались операции Госбанка [16-го ноября того же года], ценность этого капитала, в виду беспрерывного падения совзнака, составляла уже всего около 14 мил. руб. В течение 1922 г. Госбанк получил от государственного казначейства ряд добавочных сумм, и капитал его последовательно выражался суммами [в совзнаках] в 5½ триллионов, 13 триллионов и наконец, 130 триллионов р., реальная стоимость всех этих бумажных денег, при перечислении их на золото по курсу дня, составляла около 50 мил. золотых руб. В конце 1922 г. госбанк получил право эмиссии банковых билетов [червонцев] и постепенно стал переводить свои операции на золотое исчисление. Но вплоть до 1 октября 1923 г. его баланс распадался еще на 2 части—на баланс в червонцах и на баланс в совзнаках, и основной капитал долго стоял на балансе в совзнаках, и лишь 1-го октября 1923 г. весь баланс был переведен на червонцы, что дало возможность выяснить размеры собственных средств госбанка и зафиксировать основной капитал его на 50 мил. руб.; оказавшиеся при пересчете излишки над этой суммой были отчасти оставлены на пассиве, в виде резервов, отчасти зафиксированы как прибыль 1923 г. В настоящее время [постановлением от января 1925 г.] основной капитал Госбанка удвоен, и доведен т. о., до 100 мил. руб., при

чем новые 50 мил. руб., поступающие в основной капитал Госбанка, состоят из 35 мил. рублей, отпускаемых из средств казны, и 15 мил. руб., взятых со счета резервированных сумм. При этом следует отметить, что новый отпуск средств Госбанку произведен уже не бумажными деньгами, а драгоценными металлами, фактическая передача коих банку [в форме срочного вклада Наркомфина] произошла еще в средине 1924 г. В настоящее время фактический *золотой фонд* Госбанка [в металле, иностранной валюте, требованиях к клиентам—преимущественно экспортерам, которые должны быть погашены иностранной валютой] выражается в сумме 350 мил. руб., которые являются полной его собственностью и служат целиком для обеспечения эмиссии банковых билетов [червонцев]. Принимая во внимание, что сумма банковых билетов, находящихся в фактическом народном обращении, составляла к концу 1924 года около 425 мил. руб. следует считать, что червонцы в настоящее время являются покрытыми золотом на 75-80 процентов.

Согласно закона, банкноты Госбанка обезпечиваются не менее чем на 25% своей номинальной ценности золотом и устойчивой иностранной валютой, а в остальной части товарами и легко реализуемыми обязательствами и выпускаются в строгом соответствии с потребностями коммерческого оборота, что и дало возможность банкнотам, в связи с проявляемой Госбанком осторожностью в использовании своего эмиссионного права, завоевать положение денежной единицы с устойчивой ценностью.

Увеличение основного капитала государственного банка диктовалось сильным ростом его балансовых элементов, что ярко иллюстрируется следующими цифрами: сводный баланс государственного банка за истекший операционный год [с I|X 1923 г.—на I|X 1924 г.] увеличился с 836 мил. руб., до 1628 мил. руб.; обычные учетно ссудные операции с 282 мил. руб. поднялись за тот же период до 530 мил. руб., а текущие счета и вклады, считая и вклады Наркомфина, выросли с 178 мил. руб. до 378,1 мил. руб. [т. е. более чем в 2 раза]. Между тем основной капитал Госбанка все это время оставался неизменным, в противоположность другим банкам, у которых рост операций и баланс сопровождался постоянным увеличением основного капитала [у Промбанка с 15,8 мил. руб. на I|X—23 г. до 31,8 мил. руб. на I|X—24 г. у Росскомбанка—с 10,6 мил. руб. до 18,7 мил. руб., у Мосгорбанка—с 3,5 мил. руб. до 7,3 мил. руб., Всекобанка с 6,2 мил. руб. до 12,8 мил. руб. и прочих банков с 6,5 до 19,6 мил. руб., так что на I/I 24 г. основные капиталы всех других кредитных учреждеиий Союза составляли 137% основ-

ного капитала государственного банка, а на I|X—24 г.—294%], между тем как темп развития их по другим балансовым элементам был значительно слабее [итог балансов всех кредит. учреждений составил на I|I 24 г.—30,4% баланса Госбанка, а на 1|X того же года—48%].

Возвращаясь к истории государственного банка Союза, следует отметить, что первоначально предполагалось сделать государственный банк монополистом кредитного дела. Но в связи с развитием промышленно-торгового оборота и невозможностью для Госбанка охватить его целиком, монополизация кредитного дела в руках Госбанка была признана несоответствующей интересам народного хозяйства, и рядом с Госбанком допущено было учреждение ряда других банков, с особой для каждого сферой преимущественного обслуживания кредитом, причем за Госбанком все же сохранено доминирующее положение по размерам и разнообразию операций и руководящая роль и обязанность регулировать путем ряда мер кредитной политики, в интересах всего народного хозяйства, деятельность всех других кредитных учреждений, что является необходимым условием осуществления принципов государственного капитализма.* [О других советских банках смотри „Банки“].

*) **Большинство кредитных учреждений возникло при помощи или непосредственном участии Госбанка.**

Государственный кредит, —т. е. займы, делаемые государством (как внутренние, так и внешние) имеет много общего с частным кредитом лишь с внешней стороны, поскольку и тут и там устанавливается известное обязательственное отношение; во всем же прочем государственному кредиту чужды все те элементы, которые свойственны частному кредиту. Прежде всего различны цели лежащие здесь и там в основании займа. Государственный кредит имеет целью финансирование тех или иных государственных нужд, которые связаны с теми или иными интересами представляемого им населения; он поэтому не ограничивается одним только перенесением капитала из частной сферы в общественную, а старается при его помощи распределить капиталы страны соразмерно с государственными потребностями. Погашение государственного долга и процентов по нему совершается из общих доходов государства, получаемых от налогов на население; и так как гос. займы обыкновенно бывают долгосрочными, то в погашении долга участвуют также и будущие поколения. Это положение основано на том, что государство, по идее своей, считается вечным и потому оно смотрит на будущие поколения также как на своих подданных и может при-

влечь их к участию в несении государственных повинностей. Таким образом, государственный кредит является высшей налоговой системой, стремящейся дополнить то, чего не может достигнуть обыкновенная налоговая система, которая имеет в своем распоряжении лишь имущество современного поколения. Между тем, государство в каждый данный период своей деятельности расходует средства на такие мероприятия, результатами коих пользуются и будущие поколения; сюда принадлежат как мероприятия. относящиеся к укреплению внутренней и внешней мощи государства, развитию общего и профессионального образования и т. п., т. е. мероприятия, которые по существу свему не могут служить источником непосредственнсго дохода (нематериальные блага), но являются в то же время необхсдимым условием для развития производительных сил страны, так и мероприятия, которые хотя и являются в приципе доходными (материальные блага), но окупаются медленно в течение ряда лет или даже ряда поколений, как например, устройство железных дорог, каналов, портов, искусственного орошения, осушения болот и т. д, Привлечение будущих поколений, путем долгосрочного государственного кредита, к участию в государственных расходах данного момента. является, таким образом, компенсацией за выгоды, извлекаемые будущим поколением из мероприятий, осуществленных *усилиями* продшествующих поколений.

Что касается форм обеспечения и начал, на которых основывается кредитная сделка, то и в этом сгношении государственный кредит резко отличается от частного кредита. В частном кредите сделка основывается, во 1-х, на уверенности кредитора в том, что материальные рессурсы должника позволят ему уплатить долг, во 2-х, на уверенности кредитора в нравственных качествах должника, т. е. в наличности у него желания уплатить долг и, в 3-х, на уверенности в содействии публичной власти в принудительном взыскании долга с должника. В отношении государства как должника 1-й и 3-й моменты отпадают: с одной стороны, государство не может представить *реального* обеспечения своего дсл а, так как на имущество государства не может быть обращено взыскание; с другой стороны, не может быть речи и о принудительных мерах к уплате долга. так как не существует органа, сблеченного правом постановлять приговоры в отношении государства, хак носителя высшей власти. Остается, таким образом, единственное основание —*моральное,* т. е. уверенность в твердом намерении государства—должника платить свой долг, и на этой презумпции базируется государственный кредит. Эта презумция

лежит в основе как внутреннего кредита государства, так и внешних его займов. Конечно, на успех государственного кредита, т. е. на более или менее успешное размещение его займов на денежном рынке, влияют различные моменты *политического* характера, как-то общая политическая организация страны и связанное с нею сочувствие народа к деятельности правительства, общее направление внутренней и внешней политики, состояние финаппарата, податная система и справедливое распределение податных тягостей между различными элементам населения и проч.; а из моментов *экономического* характера большое влияние на успех того или иного займа имеет производительное назначение его. Вообще же *экономически* кредит государства зиждется на доходах народа, на производительной его деятельности в области сельского хозяйства, промышленности и торговли, налоговое обложение коих является источником покрытия госуд. расходов, в том числе и расходов по уплате госуд. займов и процентов по займам.

Следует также отметить одно основное различие между госналогом и государственным кредитом—*добровольность* кредитного соглашения; если налог доставляет казне средства за счет народного хозяйства *в порядке принуждения*, то государственный *кредит* за редким исключением (принудительные займы) делает то же самое и за тот же счет, но *в порядке договора.* Но кроме этого юридического различия, есть и экономическое, именно, различие народно-хозяйственных рессурсов, к которым обращается налог и государственный кредит: налог отбирает такие части индивидуальных доходов, которые, оставаясь во владении частных хозяйств, пошли бы на цели потребления или комфорта, кредит же привлекает к себе более свободные части народно-хозяйственного дохода (капитала, ищущего доходного помещения).

Основной формой государственного кредита является, так называемый *консолидированный* или долгосрочный кредит, т. е. займы, заключаемые на весьма продолжительный срок (или даже бессрочно). Меньшее значение имеют, так называемые, *текущие* долги (dettes flotantes), т. е. краткосрочные займы (краткосрочные обязательства государственного казначейства), которые рассматриваются не как долг государства, в строгом смысле, а как временная кредитная сделка финансовых органов. В финансовой политике европейских государств существуют 2 системы выпуска облигаций долгосрочных займов: 1) облигации выпускаются al-pari (альпари), т. е. по написанной на них, *номинальной* цене, и процент устанавливается такой,

какой существует в данной стране на рынке капиталов; 2) облигации уступаются по цене значительно низшей, чем на них написано (напр. 100—рублевая облигация уступается по 80 рублей) и сообразно с этим устанавливается низший процент (напр., если на денежном рынке установлено по учету 6% годовых, то при выпуске облигаций в 100 руб. по цене в 80 руб. устанавливается процент, примерно, 4¹/₂. Последняя система для государства, выпускающего заем, о общем невыгодна, особенно в тех случаях, когда установлено правильное периодическое погашение долга (т. е. когда каждый год выходит в *тираж* известное количество облигаций), причем уплата держателю облигаций производится по номинальной цене облигации. Кроме того, уступка на цене облигации компенсируется более низким процентом лишь потому, что заем выпускается на очень продолжительный срок, при этом, однако, правительство в течение очень долгого времени не может прибегнуть к *конверсии* (см. это слово), так как в этом случае оно понесло бы громадные убытки, оплачивая по *номинальной* стоимости выпущенные по более низкому курсу облигации, между тем как падение процента на денежном рынке, вызывающее необходимость конверсии, может наступить значительно раньше. Тем не менее государство часто прибегает к выпуску облигаций ниже pari (т. е. номинала); это об'ясняется с одной стороны, тем, что государство, находясь в тяжелом финансовом положении, предпочитает временное облегчение будущим выгодам; ему удобнее в данное время выиграть на уплате процентов, хотя бы потом пришлось потерять большую сумму. С другой стороны, государство выпуская облигации ниже „pari“ может расчитывать на то, что оно привлечет скорее капиталистов, которые в надежде на большие выгоды в будущем согласятся пожертвовать некоторой частью процента. Надо заметить, что в этом случае правительство способствует развитию ажиотажа (см. это слово), так как найдутся спекулянты, которые хотя бы на время вызовут поднятие курса и воспользуются этим моментом, чтобы сбыть свои акции подороже. Заметим также, что высота процента, из которого заключается тот или иной государственный заем, зависит не только от существующего на денежном рынке общего уровня процента, но и от политического и финансового положения государства, выпускающего заем. В моменты финансового расстройства, политических кризисов или переворотов, доверие к государству ослабевает, и оно вынуждено платить процент выше существующего среднего уровня.

Что касается способов выпуска облигаций, то финансовая политика практикует два

способа. При первом способе государство заключает условие с банком, или консорциумом (см. это слово) банков, которые обязуются принять все облигации государства и уплатить за них полностью. Это есть, так сказать *подрядный* способ зсключения займа, который правда требует некоторых жертв, в виде уплачиваемой банкам значительной комиссии, но зато обеспечивает правительство от неблагоприятных обстоятельств, возможных на денежном рынке. Второй способ состоит в том, что государство делает воззвание к населению (т. е. ко всем обладающим свободными капиталами), предлагая подписаться на новый заем (**appel public**—публичная подписка), который будет реализован по заранее установленному эмиссионному (выпускному) курсу. Второй способ конечно, целесообразнее и более соответствует достоинству государства (в Англии, как стране экономически и финансово очень мощной, практикуется этот способ). Большей же частью практикуется первый способ, представляющий значительные практические преимущества: во 1-х, реализация займа посредством банкиров избавляет государство от риска неразмещения всего займа на денежном рынке; во 2-х, государство немедленно получает всю сумму, на которую выпущен заем; в 3-х, государство избавляется от труда назначить выпускную цену облигаций, что ему не по плечу, так как оно не может так хорошо знать состояние денежного рынка, как банкиры, специализировавшиеся в этом деле. Банкиры при этом оказываются большей частью в значительном выигрыше, так как они, с одной стороны, получают от правительства комиссию за реализацию займа, а с другой стороны, перепродают облигации отдельным капиталистам (большей частью своим клиентам) по высшей цене, чем они заплатили правительству.

От этой общей характеристики государственного кредита переходим к очерку современного состояния гос. кредита в Советском Союзе. Проблема восстановления государственного кредита являлась самой трудной из всех восстановительных проблем финансового характера (как, например, создание налоговой системы, организация фискального использования государственного имущества и предприятий и проч.). Для того, чтобы гос. займы могли быть осуществлены, необходимы, кроме экономических, также и психологические предпосылки —доверие к финансовой и экономической устойчивости страны. Но не говоря уже о внешних займах, возможность коих совершенно исключалась общим состоянием международно-политических отношений, *психологическая* обстановка была крайне неблагоприятна и для внутренних займов. Еще менее благоприятной для восстанов-

ления гос. кредита оказывалась послереволюционная *финансово-экономическая* обстановка. Свободные сбережения страны сильно сократились (по некоторым исчислениям современный народный доход составляет лишь 60% довоенного—см. Е. Фашинский „Гос. кредит в СССР“ „Финансов. Газета“ № 13) и кроме того распылены по стране, оставаясь в значительной своей части вне концентрированного денежного рынка. Далее следует отметить слабое развитие имеющего большое значение для размещения гос. займов аппарата банков и бирж, не охватывающих у нас всей толщи народного хозяйства, а также весьма высокий уровень учетного процента на вольном рынке (для государства совершенно неприемлемый), делающий значительно более выгодным помещение капитала в частные руки, чем в госуд. облигации. Все эти неблагоприятные условия необходимо было Советской власти преодолеть для восстановления гос. кредита, и тем не менее за три года достигнуты значительные результаты. В современном гос. кредите мы имеем две формы займов—*натуральные* и *денежные*. Натуральные займы (1-й и 2-й хлебные займы) соответствовали натурально потребительскому характеру крестьянского хозяйства; по мере же денатурализации советского хозяйства стало возможным осуществление займов в чисто денежной форме, при значительном ослаблении роли займов натуральных. Так, в госуд. кредитных операциях 1922 г. (1-го года восстановления госуд. кредита) на натуральные займы приходилось все 100%; в 1922—23 бюджетном году натуральные займы составили 38,8% всей суммы займов, а денежные 66,2%; в 1-м полугодии 1923—24 бюд. г. на натуральные займы падало лишь 13%, а на денежные—87%; и наконец, начиная со 2-й половины 1923—24 бюд. г. все 100% займов падают исключительно на денежные займы (см, проф. Н. Силин „Гос. Кредит в Сов. Союзе“ Экон. Обозр. 1924 г. вып. 20-й) О постепенном же возрастании роли займов в госуд. бюджете Союза дают представление следующ. цифры: в 1922 г. при общей сумме доходного бюджета 796,0 мил. руб. займы составили лишь 3,2 мил. руб. или 0,4% бюджета; в 1922—23 г. при доходн. бюджете в 1304,7 мил. руб. займы составили уже 84,9 мил. руб., или 6,5%, а в росписи 1923—24 г. доходный бюджет исчислен в 1764,6 мил. руб., и поступление от займов в 203,5 мил. руб. или 11,5% доходного бюджета. Рядом с фактами перехода от натуральной формы государственного кредита к денежной и роста роли займов в нашем доходном бюджете, свидетельствующими об успехах политики последнего времени в области государственного кредита, следует отметить все возраставший

перевес долгосрочных кредитных операций над краткосрочными, о чем наглядно свидетельствуют следующие данные: в 1922 г. вся сумма займов—3.171,3 тыс. руб. падала целиком на краткосрочные займы (1-й хлебный заем); в 1922—23 бюджетн. году из общей суммы займов 119.143,8 тыс. рублей на краткосрочные займы (2-й хлебный заем, платежные обязательства Центрокассы, транспортные сертификаты) приходилось 74,762,4 тыс. руб. или 62,7%, а на долгосрочные займы (1-й госуд. выигрышный заем) 44,381,1 тыс. руб., или 37,3%; наконец, за 3 квартала 1923—24 бюджетного года из общей реализованной суммы займов в 132.943.8 тыс. руб. на долю краткосрочных займов приходится всего 33.102,4 тыс. руб. или 24,9%, а на долю долгосрочных (кроме 1-го выигр. займа на 100 выпущены еще 8% внутр. гарантийный заем на 100 мил. сроком на 6 лет, 2-й выигрышный заем на 100 мил. руб. сроком на 5 лет, крестьянский выигрышный заем на 50 мил. руб., сроком на 2½ года) пришлось 99,841,4 тыс. руб., или 75,1% *)

Общая сумма реализованных займов (со включением платежных обязательств Центрокассы на 128.023.399 рубл., целиком реализованных в течение 3-х кварталов 1923—24 г.), составила за эти 3 квартала 267.461.318 руб. (см. Н. Силин. цит. ст.)

К характеристике нашей политики государствен. кредита следует прибавить еще и то, что с точки зрения способов размещения гос. займов они делились на 2 группы—*добровольные* и *принудительные*. Медленный ход реализации 1-го выигрышного займа с одной стороны, и необходимость, в целях подготовки денежной реформы и укрепления финансового хозяйства, сократить бумажно-денежную эмиссию, а в дальнейшем и совсем приостановить таковую, диктовали постепенный переход к принудительному размещению займа. Воззвание ВЦСПС 20 августа 1923 года положило начало размещению облигаций займа среди служащих и рабочих пропорционально заработной плате, а постановлением СТО от 3 сентября того же года введено обязательное приобретение облигаций плательщиками подоходно - поимущественного и промыслового налогов, государственными, кооперативными и комунальными организациями, а также подрядчиками и поставщиками. Таким образом, с 1 января 1923 г. по апрель 1924 г. (когда постановлением СТО принудительное размещение 1-го займа было прекращено) реализовано было облигаций на 106.143,2 тыс. руб.,

*) В числе краткосрочных займов, реализовавшихся в 1923-24 г. нужно отметить, кроме прежних, еще и сахарный заем (натуральный) на 1 мил. пуд. рафинада, с погашением в 3 месяца.

из коих в порядке добровольной подписки—12.715,7 тыс. р., а остальные—по госбюджету, плательщикам налогов и через консорциум банков. Принудительный способ рамещения сохранился отчасти и до настоящего времени в отношении наших долгосрочных займов. Вообще же этот метод размещения госуд. займов не может быть признан нормальным, и если в период подготовки денежной реформы и укрепления финансов он настойчиво диктовался финансовым положением Советской республики, то в настоящее время, когда мы имеем твердую валюту и намечается бездефицитный бюджет, дальнейшее использование принудительного метода размещения займов может оказаться экономически нецелесообразно и может оказать неблагоприятное влияние на развитие внутреннего государственного кредита. Укреплеиие нашего денежного обращеиия, дает уже возможность финансовому ведомству не вносить излишнего напряжения в состояние кредитно-денежного рынка и ослабить несколько пред‘являемые к нему со стороны государства требования. И действительно, сметные исчисления на 1924—25 бюджетн. год уже понижают несколько, сравнительно с предшествующим годом, сумму дохода от займов.

Государственный капитализм. — Под государственным капитализмом в условиях частно-капиталистического производства и обращения понимался переход в руки капиталистического государства важнейших средств производства и сообщения в целях более планомерного и рационального управления ими и смягчения той „анархии“, которая присуща ничем не сдерживаемой стихии частно-капиталистической конкуренции; этот переход совершается в узких пределах, простираясь на отдельные, имеющие особенное обще-государственное значение элементы народного хозяйства и не внося резких изменевий в общий комплекс частно-капиталистических отношений. В первую очередь необходимость огосударствления и из‘ятия из сферы частно-капиталистической эксплоатации выявилась в области важнейших средств сообщения—железных дорог, почт и телеграфов. Более широкий охват и более значительное развитие государственный капитализм получил в период мировой войны, особенно в Германии, которая из всех воюющих стран оказалась наиболее изолированной и отрезанной от мирохозяйственных связей. В виду исключительно тяжелого положения с продовольствием и необходимости огромного напражения и наиболее планомерного направления производитльных сил, и в промышленности и в сельском хозяйстве, на удовлетворение собственными рессурсами страны колоссальнейших

потребностей военного времени, правительство вынуждено было пойти на значительное стеснение частно-капиталистической стихии в направлении принудительного синдицирования промышленности, милитаризации труда и регулирования потребления особенно важнейших продовольственных продуктов (хлебная монополия, карточная система и т. п.).

Совершенно иное значение имеет система государственного капитализма у нас в социально-политических условиях Советского строя. Здесь система государственного капитализма находит свое выражение в полном переходе в руки государства, на началах государственной монополии, большей части промышленного производства и торговли (внешняя торговля во всем ее об'еме) и полном контроле и учете, в интересах пролетарского государства, той части производства и торговли, которую государственная власть вынуждена еще оставить, на тех или иных началах, в руках частного капитала, в виду наличности десятков миллионов мелких производителей и необходимости развития истощенных войной и революцией производительных сил страны, которые не могут быть подняты одними рессурсами самого государства. Таким образом, и частный капитал путем регулирования и учета его работы направляется в русло государственного капитализма. Составными элементами государственного капитализма здесь являются: а) концессии, как договоры с частным капиталом (преимущественно иностранным), целью коих является скорейшее восстановление производительных сил страны и увеличение ее продукции, б) привлечение частного капиталиста в качесгве посредника по скупке продукции мелкого производителя и сбыту продукции государственной промышленности и в) сдача частному капиталисту, на началах аренды, тех, преимущественно мелких и средних, промышленных предприятий и промыслов, которые государство не в состоянии еще поднять собственными силами, в виду недостатка материальных рессурсов и организаторских сил, и работа коих необходима для увеличения продукции страны.

Гоф-Маклер.—Непременный член биржевого комитета, избираемый обыкновенно из наиболее заслуженных биржевых маклеров. На его обязанности лежит надзор за биржевыми собраниями, посредничество в спорных по торговле делах, наблюдение за действиями биржевых маклеров, составление биржевых бюллетеней (курсовых) и торговых прейскурантов. За ним сохраняются также право совершать (за куртажное вознаграждение) сделки по купле и продаже наравне с прочими маклерами.

Гражданский налог.—Этот налог был введен в феврале

1922 г. (для оказания помощи голодающим и борьбы с эпидемией) для всех граждан от 17 до 60 лет, (для женщин до 55 лет) и взимался по трем разрядам в размере 50 коп., 1 р. и 1 р. 50 к. В ноябре того же года был введен аналогичный налог для оказания помощи сельскому хозяйству и ликвидации последствий голода, в размере от 3 руб. (для служащих и рабочих получающих оклады по тарифной сетке) до 100 руб. (для торговых предприятий V разряда и промышленных VIII—XII разрядов). Декретом 10 мая 1923 года. „О едином сельхозналоге“ Гражданский налог был отменен для сельского населения, а декретом 12 ноября того же года о подоходном налоге он отменен и для городского населения.

Гратис.—Латинское слово означающее — безплатно, безвозмездно. В коммерческой практике этот термин употребляется для обозначения безвозмездности той или иной коммерческой услуги. В записях по учету векселей это слово ставится против тех сумм, с которых не взимается „дамно“ (см. это слово); в контокоррентах оно ставится против сумм, на которые не начисляется комиссия и т. д.

Гратификация.—Вознаграждение за известный труд.

Грационные дни.—Так назывались льготные дни, которые по старым вексельным уставам предоставлялись вексельному должнику для уплаты по векселю после наступления срока. При учете векселя в сумму процентов включались и эти дни. В настоящее время грационные дни вексельными уставами не предусмотрены.

Гросс.—Количественная единица, равняющаяся 12 дюжинам (144 штукам); употребляется для счета некоторых товаров (напр. карандашей, пуговиц и пр.).

Гросс-Бух.—Так именуется иначе в бухгалтерии *Главная книга.*

Грэшам.—См. „Закон Грэшама“.

Грюндерство.—(От немецкого слова gründen—основывать, учреждать). Этим термином обозначается учредительский ажиотаж, выражающийся в усиленном образовании акционерных предприятий в периоды промышленного под'ема. При этом часто основываются предприятия, не имеющие под собой здоровой экономической почвы и быстро лопающиеся, с большими потерями для массовых держателей выпущенных ими акций, но не без выгоды для ловких дельцов-учредителей. Термин „грюндерство“, таким образом, обозначает заведомо недобросовестное или, по меньшей мере, легкомысленное учредительство.

Гурт. — Обрез монеты, ее край.

Д.

Дамнификация — исчисление полученных потерь и убытков. Лицо, причинившее потери, называется *„дамнификантом“*, а лицо, которому потеря нанесена—*„дамнификатом“*.

Дамно—уплачиваемая банку комиссия и расходы, понесенные им при исполнении поручений клиентов по инкассированию и учету иногородних векселей, железнодорожных квитанций (накладных), пароходных квитанций (коносаментов) и иных документов. Размеры дамно указаны в специальных банковских тарифах; в тарифах перечислены все города, на которые банк принимает инкассовые поручения, и против каждого города отмечается тариф-дамно. На те города, где банк имеет свои собственные отделения, дамно обыкновенно взимается в меньшем размере, чем на те города, где его отделений нет и корреспондентами его состоят другие банки; в первом случае банк часто совсем не взимет дамно, особенно от своих постоянных крупных клиентов, и тогда в счете клиента против записи инкассированной суммы отмечается „гратис“ (gratis) или „франко“. (См. эти слова).

Дата —Число (год, месяц и число) выдачи векселя, документа и вообще совершения какого-либо акта, проставляемое на самом декументе. *Датавекселем* называется вексель, срок платежа по которому исчисляется через столько то времени (месяцев, дней) со дня написания векселя; текст такого векселя начинается примерно словами: „От сего числа через два месяца и десять дней повинен я заплатить...“

Движимое имущество—всякое имущество, кроме земли и построек.

Дебаклаж—уборка из гавани или пристани товаров, выгруженных с прибывшего парохода,

Дебет (Д-т)—латинское слово, означающее „должен“. Каждый, открываемый в бухгалтерской книге счет, как личный (суб‘ективный), так и материальный (об‘ективный), как например, счет кассы, счет товаров, счет торговых издержек и т. д., имеет две стороны, левую, на которой вверху надписапо *„Дебет“ (должен)* и правую, над которой написано *„Кредит“ (имеет).* Все то, что поступает на данный счет, записывается в дебет его (левая страница),

все то, что выдается с данного счета, записывается в „кредит“ его (правая страница). Так, напр., если в кассу поступило 500 рублей за проданный товар, то одновременно записывается 500 руб. ***в дебет*** „счета кассы“ и 500 рублей ***в кредит*** „счета товаров“; если из кассы выдано 500 рублей на торговые издержки, то одновременно записывается 500 руб. ***в кредит*** „счета кассы“ и 500 рублей ***в дебет*** „счета торговых издержек“.

Такая система двойных записей, представляющая значительное удобство, именуется *двойной* или *итальянской* бухгалтерией.

Следует заметить, что в бухгалтерских записях личность владельца предприятия не фигурирует, а лишь отвлеченные „счета“, как самостоятельные суб‘екты взаимных расчетов, и каждый оборот, заносящийся в торговые книги, рассматривается как оборот между двумя счетами из которых один заимствует определенную сумму у другого и является в отношении его как бы должником (дебитором), а другой является в отношении первого кредитором.

Девальвация.— Финансовая мера правительства, вызванная падением цены бумажных денег вследствие инфляции (см. это слово) и заключающаяся в узаконении пониженного курса и замене обесценившихся денег (по стабилизованному курсу) иными денежными знаками, соответствующими их нарицательной (выпускной) цене. Так, напр., в России в первой половине прошлого столетия, когда бывшие тогда в обращении бумажные деньги, т. н. ***ассигнации***, вследствие обильного выпуска их правительством, значительно пали в цене по сравнению с металлическими деньгами, была произведена девальвация по курсу 3 р. 50 к. ассигнациями за серебряные рубль, с обменом их на новые денежные знаки—**кредитные билеты**, разменные на звонкую монету. В текущем 1924 г. в целях восстановления твердой валюты была произведена девальвация совзнаков, причем совзнаки были заменены червонцами по стабилизованному курсу—500,000 рублей дензнаками 1923 г. за один червонец, или 50.000 руб. за 1 червоный рубль. Конечно, девальвация является частичным государственным банкротством, ибо государство отказывается оплатить бумажные деньги полноценными металлическими, как это было обещано при их выпуске; но страна вынуждена бывает прибегнуть к ней при восстановлении размена, если количество бумажных денег, находящихся в обращении настолько велико, что возможность поднятия их курса до номинала, путем дефляции (см. это слово) совершенно исключена. С другой стороны, при длительном существовании бумажно-денежного хозяйства, когда бумажная валюта проч-

но обезценилась, девальвация является не только неизбежным, но и справедливым актом, так как она лишь узаконяет то положение, которое фактически уже существует, и облегчает ликвидацию обязательств, заключенных во время существования обезцененной валюты; ибо положение должников было бы весьма тяжелым, если-бы им пришлось уплачивать свои долги по более высокому курсу. Для того, чтобы девальвация могла быть осуществлена, должен быть прежде всего приостановлен вызванный инфляцией процесс обесценения бумажных денег, иначе говоря, нужна стабилизация (см. это слово) их покупательной силы внутри страны, для чего необходим отказ правительства от фискальной эмиссии (т. е. от дальнейшего выпуска бумажных денег в целях финансирования государственного казначейства). Затем необходимо также урегулирование взаимоотношений с внешним рынком и улучшение торгового и расчетного балансов (см. это слово), а также прекращение валютной спекуляции путем энергичной девизной политики (см. это слово). Заметим также, что девальвация может быть произведена не только относительно металлической валюты. но и относительно устойчивой (обезпеченной твердыми ценностями) бумажной валюты, хотя бы временно и неразменной на золото. Так, напр., при девальвации наших совзнаков, последние заменены червонцами (банковыми билетами, обезпеченными золотом, иностранной твердой валютой, драгоценностями и пр.), временно остающимися неразменными на золото; на билетах Государственного Банка СССР (червонцах) обозначено: *„Банковый билет подлежит размену на золото. Начало размена устанавливается особым правительственным актом"*.

Девизная политика.—Под девизной политикой понимают деятельность государства или эмиссионного банка, имеющую целью стабилизировать вексельный курс путем регулирования спроса и предложения иностранных векселей. Банк скупает девизы при низком курсе и выбрасывает их на валютный рынок, когда курс их поднимается выше допустимых пределов; этим путем колебания курсов могут быть введены в еще более тесные пределы, чем золотые точки. Надо заметить, что своей девизной политикой страны с бумажно-денежным обращением могут достигнуть при известных условиях (главнейшим из которых является состояние расчетного баланса) такой же устойчивости своей валюты по отношению к иностранной, как и страны с золотой валютой. Особенное значение приобрела девизная политика во время войны; в разных государствах были учреждены специальные орга-

ны для торговли валютой; были фиксированы курсы, введены ограничения для торговли девизами и обязательство сдавать их государству. Даже в Англии во второй год войны вменено было в обязанность всем держателям американской валюты сдавать ее в Английский банк в депозит правительства. Еще большие ограничения в торговле девизами были в Германии. Сделки с девизами могли совершаться лишь в нескольких крупнейших центрах (Берлине, Гамбурге и Франкфурте) ограниченным числом банков, а весь спрос и предложение девиз регулировался особым центральным учреждением при Рейхсбанке. Девизы выдавались лишь для расчета по внешней торговле; если же спрос на девизы не мог быть удовлетворен целиком, то они разверстывались между заявителями; рядом с этим регулировались и самые внешнеторговые сношения, и введена была разрешительно-запретительная система ввоза и вывоза. У нас распоряжение девизами также было сосредоточено в Государственном Банке. (См. „Девизы“).

Девизы. — Девизами называются переводные векселя, написанные в иностранной золотой валюте и подлежащие оплате заграницей. Девизы пишутся обычно в форме переводного векселя (тратты) и служат международным платежным средством. До войны главную роль в международном обороте играли девизы на Лондон (в фунтах стерл.), где на них всегда можно было получить золото. После войны, ввиду некоторого обесценения английской валюты, доминирующее положение заняли девизы и чеки, написанные на Нью-Йорк в долларах. В активах эмиссионных банков девизы в золотой валюте, наравне с золотом в монете и слитках, служат покрытием (золотым обезпечением) для выпускаемых в обращение банкнот, т. е. приравниваются к металлическому прикрытию; в частности у нас девизы служат наравне с золотом и драгоценностями средством покрытия выпускаемых червонцев. (См. также „Девизная политика“).

Дедвейт-тоннаж. — (англ. deadweight tonnage) — общая грузопод‘емность судна, включающая не только вес товара, но и мертвый груз (dead—мертвый), т. е. вес необходимого для плавания топлива, пресной воды, с‘естных припасов и пр.

Дезамбалаж.—Выгрузка товаров из трюмов прибывшего в порт парохода.

Декларация. —Декларация, в финансовом значении слова, означает заявление, подаваемое плательщиком государственного налога (поимущественного, подоходного и пр.) в соответствующие государственные учреждения, в котором указывается предмет обложения (в чем заключается подлежащее обложению имуще-

ство или доходы) и его размеры.

Таможенной декларацией называется об'явление, подаваемое шкипером прибывшего в порт парохода о находящихся на нем товарах; на сухопутной же границе заявление подает получатель прибывшего в таможню товара, лично или через таможенного экспедитора.

Декорт.—Скидка из цены товара за досрочный платеж; также скидка за товар, качество к о т о р о г о оказалось ниже образца, или ниже, чем обусловлено договором купли-продажи. (См. также „Бонификация").

Делькредере.—(Итальянск. delcredere) — ручательная комиссия или вознаграждение, даваемое коммитентом своему коммиссионеру за ручательство в своевременном платеже за комиссионный товар, отпускаемый комиссионером покупателям в кредит. Комиссионер отвечает за платеж полностью или в известной части, (выраженной в процентах) в зависимости от предварительного условия с коммитентом, в связи с чем варьирует также и размер получаемой им комиссии. Делькредере может быть обусловлено с коммитентом и в отношении *покупаемого* для него в кредит товара. (См. „Комиссия").

Демонетизация. — Под демонетизацией понимается утрата монетой, по распоряжению правительства, своего денежного достоинства, обозначенного надписью на ней; причем демонетизированная монета ценится на рынке по стоимости заключающегося в ней металла, без отношения к надписи, на ней обозначенной. Демонетизации производились главным образом по отношению к серебряной или медной монете, в зависимости от падения рыночной цены на эти металлы; золотые монеты демонетизировались редко. Демонетизация производилась иногда и по политическим причинам; примером может служить демонетизация монет Іоанна Антоновича при Елизавете Петровне. Демонетизация применялась и к бумажным денежным знакам; напр., демонетизация ассигнаций с портретом Людовика XVI во время французской революции.

Демпинг. — (Dumping) Этим термином (иначе „бросовый экспорт") обозначается практиковавшийся промышленными синдикатами и трестами вывоз товаров заграницу по пониженным ценам, часто ниже себестоимости. Этим путем достигалось расширение производства, при чем убытки по бросовому экспорту покрывались высокими ценами на те же товары внутри страны, устанавливаемыми благодаря сокращению предложения товара на внутреннем рынке и высоким (покровительственным) таможенным тарифам, затруднившим ввоз этих товаров из других стран. Бросовый экспорт приносил стране несомненный вред, налагая с

одной стороны излишнюю тяжесть на внутреннего потребителя, а с другой стороны ставя внутреннего производителя в худшие условия по сравнению с иностранным конкурентом, которому топливо (уголь) и полуфабрикаты (железо и пр.) доставлялись по низкой цене. Но и иностранным производителям далеко не всем была выгодна эта система; если одни промышленники, получая дешевое топливо и полуфабрикаты, были в большом выигрыше, то интересы других промышленников, производивших эти самые полуфабрикаты, страдали от конкуренции дешевых привозных изделий. Поэтому в некоторых странах (напр. в Америке и англ. колониях) импортируемые товары, продававшиеся экспортерами дешевле, чем у себя в стране, облагались дополнительными пошлинами. Система демпинга, таким образом, вызывала общие нарекания.

После мировой войны демпинг вообще не практиковался. Демпинг, в котором обвиняли Германию после войны, носил уже другой характер. Товары из Германии обходились заграничным импортерам очень дешево не потому, чтобы она продавала их дешевле чем у себя дома, как это делалось до войны, а потому, что благодаря разнице между внутренним и внешним курсом безпрерывно падавшей германской марки, цены немецких товаров, выраженные в фунтах, долларах и других высоких валютах, были значительно дешевле товаров этих высоко-валютных стран. Это явление можно характеризовать как *„валютный демпинг“*, не зависевший от злой воли экспортеров. Это не мешало пред'являть Германии обвинения в умышленном снижени курса марки и требовать установления более высоких или дополнительных пошлин на товары, ввозимые из низковалютных стран. (См. также „Ввозные премии“).

Демюрредж.—(См „Сталийные“).

Денационализация.—Денационализацией именуется возврат нокоторых национализованных имуществ их прежним владельцам. В советских республиках были денационализованы мелкие жилые строения и возвращены их прежним владельцам, если от таковых поступали в отделы коммунального хозяйства соответствующие ходатайства. (Смотри „Национализация“).

Деноминация. — Под этим термином следует понимать изменения наименования бумажно-денежной единицы, выражающееся во введении в обращение новой денежной единицы, приравненной к кратному количеству прежней; примеры—введение у нас в 1922 году рублей, приравненных к 10.000 прежних рублей, или введение денежных знаков 1923 года, в коих 1 рубль был приравнен 1.000.000 руб. предыдущих выпусков. Дено-

минация представляет некоторые практические удобства счетного характера, но отнюдь не является переходом к твердой или более прочной бумажной валюте, как это имеет место при девальвации. (См. это слово).

Депозит — наличные суммы или процентные бумаги, отдаваемые кредитному учреждению на хранение (за известное вознаграждение), а также процентные денежные вклады, срочные или до востребования. В принятии ценностей на хранение или в качестве вкладов выдается вкладчику *депозитная квитанция*. Депозит иначе именуется *„поклажей“*. Лица, вносящие ценности в депозит, именуются *депонентами* (вкладчиками). Депозитом именуются также взносы в административные и судебные учреждения, делаемые каким-либо лицом для обезпечения пред‘явленных к нему взысканий, явки в суд и т. п. Такие взносы поступали в Государственные казначейства, а тепер, в кассы Финотделов за счет соответствующего учреждения или, как принято выражаться, в депозит такого-то учреждения.

Депозитные банки. — Под депозитными банками разумеют такие кредитные учреждения, которые оперируют главным образом вкладами и текущими счетами своих клиентов, собственный же основной капитал которых, сравнительно со всем пассивом банка, невелик и служит лишь гарантийным фондом. Благодаря такому характеру своего пассива, депозитные банки избегают операций долгосрочного кредита, т. е. длительного финансирования промышленных предприятий (т. н. *иррегулярных* банковских операций), а ограничиваются операциями краткосрочного кредита — учетом торговых векселей и выдачей ссуд по онкольным счетам (т. е. специальным текущим счетам под вексельное обезпечение); такие операции дают возможность быстрой реализации актива, в случае усиленных требований выдач со стороны вкладчиков, и гарантируют банк от возможных потрясений. Депозитными в чистом виде являются преимущественно Английские и Французские банки; там для операций иррегулярных существуют особые кредитные учреждения. В России же и Германии до войны все крупные коммерческие банки занимались также и финансированием промышленных предприятий, снабжая их не только оборотным, но и основным капиталом и даже непосредственно участвуя в них.

Депонент — лицо, вверяющее другому депозит, или вклад в какое либо предприятие и т. д. (См. „Командитист“ и „Депозит“).

Депорт.—См. „Биржа“.

Депрессия. — Этим термином обозначается пониженная кон‘юнктура в торгово-промышленном обороте (застойное или кризисное состояние).

Депрециация. — Обесценение.

Дестинатор.—Адресат, для которого предназначается принятый на пароход для перевозки груз. Адресат обозначается в выданной капитаном парохода или представителем пароходного общества квитанции на принятый груз (коносаменте). В налоговом деле дестинатором именуется то лицо, на которое должен пасть налог; дестинатор может не совпасть с первоначальным плательщиком налоги; напр., налог на сахар (акциз) уплачивается производителем, но имеется ввиду потребитель, полачивающий его в цене товара.

Деталиет. — Купец, торгующий в розницу.

Дефицит. — Недочет, обнаруженный в кассе или в товарах при заключении счетов; сумма, недостающая для покрытия долгов впавшего в несостоятельность купца (когда пассив превышает актив фирмы); превышение расходов по бюджету (государственному или частному) над доходами и т. д. Дефицит в государственном бюджете может быть обусловлен крупными единовременными затратами на мероприятия, которые должны поднять экономический уровень страны и увеличить ее богатство (сооружение новых дорог и каналов, сельско-хозяйственная мелиорация и пр.); такие дефициты, вызванные производительными и окупающимися в будущем расходами; не опасны для государства; более опасны дефициты, вызываемые расстройством народного хозяйства, милитаризмом (непосильными для государства расходами на увеличение вооруженных сил) и т. п. Источниками для покрытия дефицита могут служить: т. н. „свободная наличность“ т. е. остатки от прежних бюджетов, сокращение намеченных в бюджете расходов, увеличение налоговых обложений и введение новых налогов, продажа государственного имущества и займы. Наиболее опасным средством для покрытия дефицита является эмиссия бумажно - денежных знаков (бумажно денежная инфляция).

Дефляция.—Дефляция есть процесс, обратный инфляции; она означает сокращение количества бумажных денег в стране с целью понижения уровня цен [т. е. повышения покупательной силы бумажных денег внутри страны] и повышения вексельного курса. Надо заметить, что процесс дефляции также дает болезненные для народного хозяйства эффекты, так как цены на предметы широкого потребления понижаются весьма медленно, ближайшими же эффектами дефляции являются сокращение производства в стране, застой в торговле и сжатие кредита [См. также „Инфляция“]. Понятно, что попытки путем дефляции вернуть бумажным деньгам [обесцененным инфляцией] их прежнюю покупательную силу мы-

слимы лишь в тех случаях, когда инфляция и обесценение денег достигли сравнительно небольших размеров [наприм. французский франк]; там же, где бумажные деньги обесценились в тысячи, или даже миллионы и биллионы раз [как напр. в Германии или СССР], дефляция совершенно неприменима, и речь может итти лишь о стремлении к стабилизации валюты, как подготовке к переходу к твердой валюте. [См. Девальвация].

Дивиденд.—[От латинского слова dividere—делить].

Этим термином обозначается прибыль от годовых оборотов Акционерной Компании, выдаваемая держателям акций [акционерам] пропорционально находящемуся в руках каждого акционера количеству акций. Размером падающей на каждую акцию прибыли определяется высота прибыли компании. Так, напр., если при номинальной стоимости акции в 250 рублей падающий на каждую акцию дивиденд составит, примерно, 25 рублей, то это составит 10% на вложенный в акции капитал. Понятно, что если этот процент значительно превышает существующий в данный момент на денежном рынке средний процент на капитал [скажем 6%], то биржевой курс акции будет стоять соответственно выше номинальной их стоимости. [См. „Курс“].

Дивидендные бумаги.—Означает тоже, что и акции.

Дизажио.—[См. „Ажио“.

Дисконтер. — Лицо, специально занимающееся учетом купеческих и частных векселей, досрочных купонов, а равно разменом денег или иными мелкими денежными операциями.

Дисконт. — Дисконтом называется операция учета векселей, процентных бумаг и разных срочных документов раньше наступления срока платежа по ним. Дисконтом занимаются преимущественно банки и банкирские конторы, а также частные дисконтеры. При дисконте векселя векседержателю уплачивается валюта векселя (т. е. написанная на нем вексельная сумма) с вычетом процентов за остающееся до срока время; дисконтер же, с наступлением срока по векселю, получает с плательщика по векселю всю вексельную сумму, и получающаяся т. о. разница в его пользу служит компенсацией за ссужаемый им капитал. Высота взимаемого по учету процента (т. н. процентной ставки) зависит от состояния денежного рынка, степени его напряженности. Официальный дисконт (т. е. процентная ставка государственных банков) обыкновенно наиболее низкий; но эти же банки являются наиболее требовательными в отношении надежности вексельного материала и принимают к учету лишь первоклассные векселя. Акционерные коммерческие банки менее требовательны к качеству векселей, но взымают более высокий

процент; еще дальше в этом отношении идут частные банкирские конторы. Наиболее дорогим является кредит у частных дисконтеров, (ростовщиков), которые использовывают нужду заемщика.

Дискредитирование — лишение доверия, в частности потеря купцом кредита, вследствие отсутствия к нему доверия со стороны кредиторов (из-за неплатежа в срок по векселям, или другим предосудительным действиям по торговле).

Диспаша. См. „Авария“.

Диспашер. См „Авария“.

Диспетчер—железнодорожный агент, ведающий движением поездов на известном участке; в его обязанности входит собирание суточных отчетных сведений по вагонному и паровозному хозяйству, надзор за выполнением различных распоряжений и т. д. Институт диспетчеров введен на русских железных дорогах в начале войны (заимствован от Америки).

Дифференциальные пошлины. Под этим понимаются повышенные ввозные пошлины, взимаемые таможнями с привозных товаров той или иной страны; дифференциальные пошлины относятся к тем странам, которым не предоставлено *право наибольшего благоприятствования* (см. этот термин) и на которые следовательно не распространяются льготы, предоставленные другим странам.

Дифференциальный тариф Ставки за перевозку грузов по железным дорогам, основнаные на таком расчете, что за провоз грузов на дальнее расстояние взимается более низкая поверстная плата (с пудо-версты), чем за провоз на близкое расстояние. Цель дифференциального тарифа—привлечь на некоторые рынки грузы из более отдаленных районов.

Добавочные сантимы. Добавочными сантимами именуются во Франции добавочные начисления на государственные налоги, предназначенные для усиления местных финансов департаментов и коммун. Такое название они получили потому, что эти добавочные начисления устанавливаются обычно в размере определенного количества сантимов на каждый франк основного государственного налога.

Доверенность (или *прокура*)—акт (или верительное письмо), которым доверитель уполномачивает своего доверенного [прокуриста] совершать от его имени известные указанные в акте действия (торговые или судебные). Все, что учинено прокуристом в пределах выданной ему доверенности (выдача обязательств, получение платежей и пр.) является обязательным для доверителя.

Док—морской бассейн со шлюзами, устроенный в порту для пропуска кораблей с грузом. Доками называются также устроенные у самой гавани товарные склады, для выгрузки и хранения прибывающих на пароходах грузов.

Домены. Доменами именуется принадлежащее государству (казне) имущество, как напр. казенные земли, леса и пр. От домен следует отличать частные имущества государей. В России имущества царей и царской фамилии назывались уделами и управлялись специальным департаментом уделов; после революции эти имущества перешли в руки государства. В Советском Союзе вся земля и леса считаются собственностью государства, и все земли, остающиеся после обеспечения землей трудового земледельческого населения и городов, являются непосредственным государственным имуществом и подходят до некоторой степени под понятие домены.

Домицилировать — указать на векселе место платежа по нему, не совпадающее с местом жительства плательщика по векселю. Такой вексель называется *домицилированным*.

Дотация. Дотацией называется предоставление государством отдельным коммунам (общинам) постоянных денежных субсидий или части поступлений от государственных налогов, как компенсации за выполнение местными самоуправлениями задач общегосударственного значения, в виду того, что т. н. местных доходов оказывается недостаточно для выполнения этих задач, и без дотации невозможно было бы свести местный бюджет без дефицита. В советском союзе губисполкомам предоставляется возбуждать перед Наркомфином соответствующей республики ходатайство о дотации на покрытие их бюджетных дефицитов. Такие дотации могут быть выдаваемы как со специальным назначением, т. е. для расходования на определенный предмет, или же вообще на усиление средств исполкомов для покрытия бюджетного дефицита. Дотации с определенным назначением (целевые пособия) обозначаются термином „субвенция“ (см. это слово).

Дробак (drawback)—возвратная пошлина, имеющая целью облегчение производителю сбыта его товаров на заграничном рынке. Экспортеру, вывозящему товар заграницу, возвращается акциз, которым товар был обложен для потребления внутри страны, или часть пошлины, уплаченной им при ввозе из-за границы того сырого материала, который был употреблен на изготовление этого товара.

Дубликат — второй экземпляр какого либо документа, счета, железнодорожной квитанции; в заголовке его отмечается слово „дубликат“. Дубликат железнодорожной квитанции выдается товароотправителю, а подлинный документ препровождается вместе с грузом на станцию назначения. (См. „Жел.-дор. накладная“).

Ж.

Железнодорожная накладная—документ, составляемый ж.-д. агентом при сдаче груза для отправки по ж. дороге; составляется в двух экземплярах, из коих один отправляется на станцию назначения, а другой (*дубликат* накладной) вручается отправителю груза. В накладной обозначаются: станция отправления и ст. назначения, время отправления груза, имя получателя груза (*именная* накладная) или указание о выдаче груза пред'явителю дубликата (накладная *на пред'явителя*), наименование груза и его количество, размер внесенной отправителем платы за провоз и другие ж.-д. расходы (и сколько остается доплатить получателю) и пр. При выдаче груза на станции назначения, от получателя груза отбирается дубликат накладной с его распиской на ней в получении груза и выдается ему взамен подлинная накладная, которая является документом, по которому получатель может требовать возврата излишне взысканной провозной платы, а также вознаграждения за недостающий груз. Груз должен быть проверен получателем на месте и о всякой недостаче должен быть составлен формальный акт.

Жиро—означает то же, что *индоссамент*, т. е. передаточная надпись на обороте векселя. Лицо, сделавшее передаточную надпись на векселе именуется *жирантом* или надписателем. Другое значение слова жиро, как одного из видов банковских операций (*жиро-оборота*), обозначает расчетную операцию, заключающуюся в том, что клиенты—вкладчики одного и того же банка все взаимные платежи по совершенным ими между собой торговым сделкам производят не путем оплаты наличными деньгами, а путем списывания с одного текущего счета на другой, т. е. выдачи чеков на банк, в котором они состоят вкладчиками (см. подробнее „Банки“).

Журнал.—В бухгалтерии журналом называется книга, в которой в хронологическом порядке записываются все обороты предприятия и из которой они затем разносятся в т. н. систематические книги—*главную книгу* и *вспомогательные книги*, в которых ведутся записи по отдельным счетам (товаров, дебиторов, расходов и т. д.). В журнал записываются все обороты предприятия, кроме кассовых, для которых ведется отдельная кассовая книга; в журнал же кассовые обороты записываются один раз в месяц общими итогами по отдельным счетам.

З.

Заем государственный (см. „Государственный кредит").

Заемное письмо.—Заемное письмо практиковалось у нас в кредитных сделках и представляло собой письменный договор, по которому — одна сторона предоставляла другой в собственность известную сумму денег (или вещи известного рода и количества), с обязанностью другой стороны (получателя), по истечении определенного времени, возвратить такую же сумму денег (или столько же вещей того же рода и качества). В банковской практике мы этого орудия кредита не встречаем, и кредитные сделки в этой форме в настоящее время не практикуются.

Закон Грэшама Этот закон был формулирован основателем Лондонской фондовой биржи Грэшамом (в 16 в.) в следующем правиле: „лучшие деньги вытесняются из обращения худшими деньгами, но хорошие деньги не могут изгнать из обращения худших денег". Это правило было подсказано наблюдением, что стертые и испорченные монеты, потерявшие часть своего металлического содержания, оставались в каналах обращения, между тем как вновь выпущенная полноценная монета вскоре исчезла из обращения—*тезаврировалась*, *) или вывозилась за-границу, или переплавлялась в изделия. Но для того, чтобы закон Грэшама сохранял свою силу необходимы некоторые условия. Во-первых, необходимо, чтобы и худшие и лучшие деньги обладали одинаковой платежной силой по установленному законом соотношению, а не по рыночному соотношению (т. е. по биржевому курсу). Далее необходимо, чтобы худшие деньги имелись в достаточном количестве, удовлетворяющем потребностям оборота, иначе и хорошие останутся в обращении; наконец, важное значение имеет также и состояние платежного баланса страны, и если последний для страны благоприятен (т. е. платежный баланс будет активным), то металл не только не будет отливать из страны, но, наоборот, будет приливать в нее, и лучшая монета, вопреки зако-

*) Это слово происходит от древнегреческого слова „тезаврос", которым обозначались „сокровища", т. е. благородные металлы и др. драгоценности, накапливаемые богатыми людьми и царями в домашних хранилищах.

ну Грэшама, будет вытеснять худшую.

Запасный капитал. — Запасный капитал в акционерных обществах образуется из процентных отчислений от прибыли предприятия и предназначается для покрытия возможных убытков по операциям. Отчисления в запасный капитал производятся до тех пор, пока он достигнет известного, предусмотренного уставом предела — обыкновенно одной трети или половины основного (акционерного) капитала. Запасный капитал обыкновенно помещался в государственные фонды или гарантированные правительством процентные бумаги (облигации); но часто часть его помещалась и в оборотные средства об-ва.

Запретительные пошлины.—См. „Пошлины покровительственные“ и „Протекционизм“,

Земельная рента.—(Смотр. „Рента“).

Золотые точки. — Золотыми точками называются пределы (верхний и нижний) отклонения вексельного курса от паритета при золотой валюте. Платежи на заграницу можно производить или посредством пересылки золота или же переводными векселями (девизами). Пересылка золота сопряжена с расходами, и потому для должника выгоднее приобрести векселя на ту страну, в которой ему надлежит произвести платеж, и переслать таковые кредитору, т. к. расходы по пересылке векселя сравнительмо ничтожны. Но выгодность этой замены зависит от биржевого курса девиз, который в свою очередь зависит от состояния спроса векселей на страну кредитора. Если курс векселей стоит аль-пари [См. это слово] с золотом, или хотя и выше паритета, но на сумму меньшую, чем стоимость пересылки золота, то выгоднее все же произвести платеж векселями; но если разница между вексельным курсом и паритетом будет равна стоимости пересылки металла, то выгода уже отпадает. Этот предел повышения вексельного курса называется ***верхней золотой точкой*** или ***золотой точкой против данной страны***; выше этого предела курс векселей подняться не может, так как более выгодно будет пересылать золото, и потому спрос на векселя прекратится, что вызовет понижение их курса. Но предел существует также и для понижения вексельного курса: так как в вексельных курсах выражаются курсы валют, то понижение в одной стране вексельного курса ниже паритета на сумму, превышающую стоимость пересылки металла, означало бы поднятие курса выше золотой точки в другой стране, что противоречило бы приведенному выше утверждению. Нижний предел колебаний вексельного курса называется ***нижней золотой точкой*** или ***золотой точкой в пользу данной страны*** [см. также „Вексельный курс“].

И.

Имитация. Точное значение этого слова—подражание, подделка. Под имитацией разумеют выработку из дешевых и недоброкачественных материалов изделий, по виду похожих на более ценные изделия.

Иммобилизация. Точное значение слова — приведение в состояние неподвижности. В отношении денег под иммобилизацией понимается застревание денег в руках населения в качестве сбережений, не принимающих непосредственного участия в денежном обороте. Эта иммобильная часть выпущенных в обращение денег в стране относительно тем значительнее, чем ниже экономический уровень ее и чем меньше население привыкло хранить свободную свою наличность в кредитных учреждениях.

Иммобильный. Это слово происходит от латинского слова immobilis, что значит неподвижный. В применении к капиталу термином „иммобильный“ обозначается капитал, вложенный в нелегко реализуемые ценности, как то в земельные участки, фабрично-заводские строения и машины, долгосрочные ссуды и т. п. (см. также „Иммобилизация“).

Империализм. Под империализмом, в современном значении этого слова, понимается стремление государств с высоко развитым капиталистическим хозяйством к расширению сферы своего экономического (и политического) влияния далеко за пределы своей собственной территории. Об‘ектом империалистических вожделений служат прежде всего колониальные страны, а затем и более культурные страны с преобладающим аграрным характером (т. е, страны по преимуществу земледельческие). Это стремление вызывается, с одной стороны, желанием использовать для своей развитой индустрии естественные богатства аграрной страны (всякого рода сырье и ископаемые), а с другой стороны найти в этих странах рынки для сбыта продуктов своей промышленности. Возникающие на этой почве войны между соперничающими странами носят название империалистических войн.

Импорт—ввоз иностранных товаров в страну для торговли ими.

Инвентарь. Инвентарь в бухгалтерском смысле означает опись всего имущества, как активного, так и пассивного, внесенного в предприятие (эта опись заносится в инвентарную книгу и, при открытии предприятия или в начале нового операционного года, служит основанием для начинательного баланса). Таким образом, назначение инвентаря — изобразить имущественное положение хозяйства к данному моменту. Инвентарь должен быть достаточно подробным, в такой мере, чтобы по описи можно было обревизовать имеющуюся наличность и чтобы она могла быть пригодной на случай сдачи (приемки) имущества; при этом не только должны быть описаны имущественные об‘екты, но и указана цена каждого из них. В части обязательств, в инвентаре должен быть дан подробный перечень кредиторов и должников, с указанием сроков получения и платежа по обязательствам. В общем смысле под инвентарем понимают всякое производительное имущество в хозяйстве, напр., в сельском хозяйстве инвентарь *живой* (рабочий и продуктивный скот) и *мертвый* (земледельческие машины и орудия).

Индекс. Собственное значение латинского слова index —указатель. Термин этот применяется в различных обстоятельствах: напр., в делопроизводстве — регистрация дел по групповой системе (на каждое *дело* ведется одна карточка), дающая возможность найти быстро все необходимые сведения о состоянии производства (переписки) по данному делу *(индексация* дела). Затем индексы применяются в библиографическом деле, где они получили самое широкое применение *(индексация* книг); каждая выходящая из печати книга намечается рядом цифровых знаков, обозначающих отдел науки, к которому данная книга относится и подотделы той или иной науки, место ее выхода, год издания и т. д. Эта система индексации дает возможность в крупнейших книгохранилищах быстро находить книги, относящиеся к тому или иному научному вопросу на том или ином языке.

Особенное значение приобрели индексы в применении к ценам на товары, как показатели движения цен за известный период, характеризующие изменения и колебания экономической кон‘юнктуры (см. это слово). В этом смысле индексом (англ. термин index numbers—числа показатели) именуются цифры, измеряющие средний уровень цен в определенный момент по сравнению с уровнем их за какой либо предшествующий момент или период времени, принимаемый за *базис*, т. е. за основание или исходный момент. Индекс выражает среднюю величину из ряда

цен различных товаров; при этом входящие в индекс сведения могут быть или *простыми* средними—когда принимается во внимание только величина цен обнимаемых индексом товаров, или *взвешенными* средними, когда принимается во внимание не только величина цен отдельных товаров, но и хозяйственное значение каждого из них, т. е. количество, в каком тот или иной товар вступает в товарный оборот или в бюджет средней семьи наиболее многочисленного класса населения; в последнем случае цены входящих в индекс товаров помножают на установленные для каждого из них *коэффициенты взвешивания* (веса), в зависимости от их значения в обороте или бюджете. Для примера приведем индекс, рекомендованный для Англии „Британской Ассоциацией для развития наук", по принципу взвешенной средней арифметической из цены 27 товаров, разделенных на 6 групп*). Товары эти следующие (в скобках показан коэфициент взвешивания): 1-я группа — хлеба (пшеница—5, ячмень—5, овес—5, картофель и рис вместе—5); 2-я группа—мясо и молоко [мясо—10, рыба—2,5, сыр, молоко и масло—по 2,5]; 3-я группа—вкусовые вещества (сахар, чай табак—по 2,5, пиво—9, вино—1); 4-я группа—одежда (хлопок, шерсть, шелк, кожа по 2,5); 5-я группа минералы (уголь—10, железо—5, медь—2,5, свинец, олово и цинк вместе—2,5); 6-я группа—разные (лес—3, керосин - ниндиго, пальмовое масло и каучук по 1, лен и льняное семя—3).

Базисом для сравнения могут служить как близкий к моменту составления индекса период, так и более отдаленный (при чем базисные цены могут быть приняты за 1 или за 100), напр., средний уровень цен на 1-е мая 1924 г. может быть показан по сравнению с уровнем цен на 1-е мая 1913 г. (довоенный период), или на 1-е мая предшествующего 1923 г., или на 1-е апреля 1924 г. (в последнем случае мы имеем изменение уровня цен—повышение или снижение их—за один месяц). Для составления индексов существует много систем, в общем несколько десятков различных формул. В отношении отдельных моментов различные системы индексов дают не совпадающие цифры, но в применении к целым экономическим процессам, изменения цен, показываемые индексами различных систем, оказываются сходными и позволяют делать обоснованные выводы. Из наиболее известных индексов можно указать на следующие: индекс английскего журнала „Экономист" (учитывает цены 22 товаров), индекс Королевского Статистического Общества в

*) См. „Финансовая энциклопедия" под редакцией И. Блинова и А. Буковецкого стр. 413.

Лондоне (45 товаров), индекс Р. Фалькнера в Нью-Йорке (99 товаров), индекс „Frankfurter Zeitung“ (оптовые цены 77 товаров) индекс газеты „Times“ („Таймс“), индекс американской компании справок „Bradstreet“ и т. д. В России индексы исчисляются Всероссийским Кон'юнктурным Институтом (розничные индексы —всероссийский, московский большой и московский малый, и оптовый-московский), Госпланом (всероссийский оптовый общетоварный индекс), Статистикой Труда (бюджетные розничные индексы—всероссийский и московский).

Для более близкого ознакомления с принципами вычисления индексов, остановимся подробнее на новом индексе Госплана. Прежний индекс Госплана, (основанный в августе 1922 гсда и публиковавшийся до конца марта 1924 г.) имел много крупных дефектов; но при наличности такой нереальной валюты, как покойный „товарный рубль“, изыскание твердых статистических оснований для измерителя уровня цен было делом невозможным. С неточными индексами можно было мириться и в период беспрерывно обесценивающейся совзначной валюты, так как при таких условиях неточность в несколько процентов была неощутима. Введение же твердой червонной валюты требовало более точных вычислений, что и вызвало необходимость в пересмотре и переработке старого индекса, выполненной к концу 1924 года.

Индекс цен, как указано выше, вообще представляет собою среднюю из отношений цен на два каких-нибудь срока. Если мы имеем для известных товаров цены предыдущего срока: a_0, a_1, a_2, a_3, a_4 и цены настоящего срока: b_0, b_1, b_2, b_3, b_4, то соотв. их отношения выразятся так:

$$\frac{b_0}{a_0}, \frac{b_1}{a_1}, \frac{b_2}{a_2}, \frac{b_3}{a_3}, \frac{b_4}{a_4}$$

Эти отношения показывают повышение или понижение цены данного товара по сравнению с предыдущим сроком, которые мы выражаем в процентах; так, напр., если цена a_0 (скажем пшеницы)—80 коп., а b_0—90 коп., то вторая цена выше первой на 10 коп., что по отношению к прежней цене (т. е. к 80 коп.) составит $^1/_8$ часть или 12.5% и т. д.

Для того, чтобы составить себе представление об изменении общего „уровня цен“, мы берем отношения цен целого ряда товаров (по ряду пунктов) и выводим из них среднюю. Так, напр., средняя M (от латин. media) для пяти приведенных выше отношений получится от разделения суммы этих отношений на число их, т. е.

$$M = \frac{1}{5}\left(\frac{b_0}{a_0} + \frac{b_1}{a_1} + \frac{b_2}{a_2} + \frac{b_3}{a_3} + \frac{b_4}{a_4}\right).$$

Выведенная таким образом средняя именуется в математике «арифметической сред-

ней», или „простой“ средней. В экономическом смысле такая средняя указывает, что если мы в оба срока покупаем одни и те же количества данных товаров, то во втором случае уплатим во столько раз больше (или меньше) денег, во сколько раз эта средняя больше (или меньше) единицы.

Но, как показал опыт, данные, получаемые путем исчисления *арифметических* средних, недостаточно показательны. Поэтому при исчислении индексов применяют т. н. „геометрическую среднюю“ (GM), которая равна корню из произведения данных отношений, взятому в степени, равной числу отношений; *геометрическая* средняя определяется из следующей формулы:

$$GM = \sqrt[5]{\frac{b_0\ b_1\ b_2\ b_3\ b_4}{a_0\ a_1\ a_2\ a_3\ a_4}}\ ^{*)}$$

В экономическом смысле применение здесь *геометрической* средней имеет то преимущество, что она значительно ближе, чем арифметическая средняя подходит к той цифре ряда, которая встречается в нем наиболее часто—т. н. „моде“. Практически же „мода“ (т. е. цена на данный товар, встречающаяся на рынках данного места) наиболее часто имеет большее значение, чем *средняя* арифметическая ряда, в котором имеются и значит. отклонения от моды.

Далее, следует иметь в виду, что при оценке обще-экономического значения роста или падения цен, простое исчисление средней (как арифметической, так и геометрической) из ценновых отношений ряда товаров не является достаточно показательным, так как роль отдельных товаров в обороте далеко не равнозначуща. Так, напр., вздорожание хлеба или другого предмета первой необходимости несравненно сильнее отражается на общей экономике, чем вздорожание предметов менее широкого потребления и, тем более, предметов роскоши. Чтобы учесть это обстоятельство, при исчислении индексов ценновым отношениям товаров придаются т. н. „веса“, т. е. берутся „взвешенные средние“ (Mw), о которых мы уже упоминали выше. Веса—это *коэффициенты*, на которые, при исчислении средней, помножаются отдельные ценновые отношения (арифмет. средняя), или в степень которых они возводятся (геометрич. средняя). Если мы веса для взятого нами выше ряда цен обозначим буквами n_0, n_1, n_2, n_3, n_4 то мы получим для средней арифметической следующую формулу:

$$Mw = \frac{I}{\Sigma n}\left(\frac{b_0}{a_0}n_0 + \frac{b_1}{a_1}n_1 + \frac{b_2}{a_2}n_2 + \frac{b_3}{a_3}n_3 + \frac{b_4}{a_4}n_4\right),$$

где Σn представляет собою сумму всех весов ряда, т. е.

*) Обращение с этой формулой, как исследующей за ней, требует, конечно, знакомства с элементарным курсом алгебры.

$n_0+n_1+n_2+n_3+n_4$. Для средней же геометрической мы получим следующую формулу:

$$GMw=\sqrt[\Sigma n]{\frac{b_0^{n_0}\,b_1^{n_1}\,b_2^{n_2}\,b_3^{n_3}\,b_4^{n_4}}{a_0^{n_0}\,a_1^{n_1}\,a_2^{n_2}\,a_3^{n_3}\,a_4^{n_4}}}$$

Индексы исчисляются обычно по „цепному методу“, т. е. каждый новый срок—к предшествующему сроку. В индексе Госплана приняты десятидневные сроки—*декады*. Для ближайших практических (коммерческих) целей важны именно такие близкие, отделяющие отдельные показания сроки, отражающие текущие показания цен. Но для более глубоких сопоставлений научно-исследовательского характера, для изучения глубоких колебаний мировой конъюнктуры, весьма существенны и более дальние сравнения. В виду этого Госплан кроме десятидневных (подекадных индексов) исчисляет также и индекс к 1913 году (т. е. довоенной базе); кроме того принимается для исчисления еще одна база—средние цены апреля 1924 г.,—дающая возможность судить о движении покупательной силы новой валюты, по сравнению со временем до упразднения совзнака.

Что касается другого важнейшего момента в структуре нашего индекса—исчисления „весов“ отдельных товаров, то здесь Госплан базировался на переписи ЦСУ 1923 года; города разбиты на крупные и мелкие, приняты во внимание данные ЦСУ о количестве торговых заведений, числе служащих в них, а для мелких городов и данные о населении; для крупных городов использованы данные о биржевых оборотах. Затем приняты во внимание данные Госплана о продукции и оборачиваемости.

В общетоварный индекс госплана входит 69 товаров, общий вес которых (т. е. сумма весов всех отдельных товаров) составляет 10,000. Приводим здесь веса важнейших товаров: рожь—675, пшеница—640, ячмень—120, овес—189, кукуруза—30, сено—80, мука ржаная—430, пшеничная—260, белая—160, пшено—120, крупа—120, картофель—160, говядина—690, свинина—85, баранина—85, яйца—25, масло коровье—405, хлопок-волокно—185, шерсть-сырая—70, пенька—50, лен-волокно—125, кожа сырая—160, масло растительное—145, сахар—455, соль—55, табак—160, махорка—140, спички—35, мыло—75, антрацит—70, каменный уголь—160, дрова—275, нефть—105, керосин—250, железо сортовое—150, шинное—40, кровельное—100, гвозди—60, хлопок бумажный-пряжа—150, миткаль—150, ситец—440, шерстяные ткани—300, мешки—270, подошва—250, хром—250, бумага—70, галоши—20, серная кислота—

80, сода каустическая—50, аспирин—15, доски—175, стекло оконное—80, плуг—60, коса—15 и т. д.

Товары общетоварного индекса разбиты на группы: 1) зерно и фураж (6 товаров с общим весом 1,725); 2) мука, крупа, бобовые (7 товаров с обшим весом 1.110); 3) мясные продукты, молочные и яйца (7 товаров с об. весом 1.395); 4) бакалейные продовольственные товары (5 товаров с общим весом 770); 5) табачные товары (2 тов.—300); 6) сельско—хозяйственные товары (6 товаров—610); 7) минеральное топливо (3 товара—335); 8) дрова—275; 9) черные металлы и изделия из них (6 товаров—425); 10) цветные металлы (5 товаров—105); 11) хлопчато—бумажные изделия (4 товара—790); 12) шерстяные ткани (3 товара—300); 13) Льняные и пеньковые изделия (3 товара—300); 14) кожевенные товары (3 тов.—500); 15) химические товары (5 тов.—185) и 16) строительные материалы (4 товара—285). Отдельные группы об'единены в более сложные группы: *Продовольственные товары* (группа 2—3 и 4 и картофель—3435), *топливо* [группы 7,8—610], *мет. и метал. изделия* [гр. 9 и 10—530], *текстильные фабрикаты* (гр. 11, 12 и 13—1390), *предметы личного потребления сельхоз. и промышлен.* (гр. 2, 3, 4, 5, 12 и др. товары—5605), *предметы производственно—технические* [гр. 6, 7, 9, 10, 16 и др. тов.—2666]. Все товары разделены на 2 категории: *с.-х. товары*—5.000 и *промышлен товары*—5.000. Общий вес всего индекса—10.000.

Кроме того, веса распределены также и по *районам и группам товаров*: для Ленинграда общий вес всех групп—8.000, Москвы—36.000, Киева—4.200, Одессы—2.300, Харькова—5.500, Ростова н/Д—3.500, Минск—Витебск—Смоленск—Брянск—Гомель—3415, Чернигов—Житомир—Бердичев—Винница—Полтава—2.200 и т. д.

Сопоставление движения ценовых отношений различных групп товаров по датам дают возможность делать различные выводы эконом.—конъюнктурного характера и отмечать протекающие экономические процессы, как, напр., влияние вздорожания сырья по сравнению с зерно-фуражем [тяга к продаже скота], влияние движения хлебных цен на соотношение цен предметов личного потребления и производ. технические предметы и т. д.

В заключение приведем также краткие данные о Бюджетном Индексе Статистики Труда и Госплана.*) Задачи нормирования зараб. платы профессиональными союзами и органами Наркомтруда требуют измерителя, который дал бы возможность следить за изменением покупательной спо-

*) см. ст. М. Кохна в Эконом. Обоврении 1924 г. вып. 20.

собности денег и движением номинальных уровней цен.

Рыночные условия 1919-21 г. позволяли регистрировать регулярно только цены 16 пищевых товаров. В конце 1921 г. веса бюджетного индекса были изменены в сторону приближения к современному бюджету рабочего, и с января 1922 г. статистика труда исчисляет индексы по 24 товарам, из которых только 15 *пищевых*, а *остальные—предметы первой необходимости*, причем взяты товары, безусловно встречающиеся на всех городских рынках, и в следующих нормах взвешивания: А. предметы питания—мука ржаная—1 п., и пшеничная—0,5 п., крупа—7 ф., картофель —0,95 п., капуста—8 ф., свекла —4 ф., лук—1,7 ф., мясо—7,8 ф., масло коровье—1 ф., молоко—5,5 бут., яйца—3 шт., масло растительное—1,7 ф., сельди—3 ф., сахар рафинад—2 ф. и Б. *предметы первой необходимости*—сапоги—0,07 пары, ситец—2,2 арш., полотно—0,7 арш., сукно гражданское—0,16 арш., керосин—6 ф., мыло—1 ф., табак 2-й сорт—0,18 ф., спички—3 кор., дрова—0,024 кб. саж.

Приведенные здесь нормы взвешивания дают лишь натуральные веса товаров для определения стоимости бюджетного набора. Вес отдельных товарных групп в индексе определяется той долей, которую составляет стоимость каждой такой группы в общей сумме бюджетного набора. Все отдельных групп или товаров, входящих в индекс, подвижен и изменяется автоматически с изменением цен товаров. Принимая за основную базу товарные *цены 1913 г.*, веса товарных групп в бюджетном индексе выражаются в следующих величинах: *Пища 58,9* (с.-х. происхождения—57,3 и промышленного происхождения—11,5); *предметы первой необходимости*—31,1, [одежда и обувь—16,5 отопление и освещение—9,9, табак и спички—3,2, гигиена—1,5). Во всем индексе на долю промышленных товаров падает 36,3, на долю сельско-хозяйственных — 63,7. Общая сумма весов—100.

Экономический смысл построения бюджетных индексов ясен: отношение индекса одной даты (срока) к индексам предыдущих сроков показывает (в % %) величину вздорожания жизни и его отражения на реальной заработной плате рабочего.

Заметим еще, что всероссийский бюджетный индекс исчисляется по 229 городам, подразделенным на 5 групп: 1. Москва и Ленинград (с населением свыше 1 мил. каждый); 2. Города с населением от 100 тыс. до 1 милл. (16 городов); 3. С населением от 50 до 100 тыс. (35 городов); 4. От 10 до 50 тыс. (90 городов) и 5. С населением ниже 10 тыс. (86 городов). По каждой из групп выводится простая арифметическая средняя. Для определения средних цен товаров по России, цены по

отдельным группам взвешиваются пропорционально численности городского населения, представленного данной группой. Относительные веса отдельных групп приняты следующие: 1-я группа—10%, 2-я —15%, 3-я—13%, 4-я—26% и 5-я—36%*).

В этой статье мы говорили лишь об общетоварном и бюджетном индексе; но индексы могут быть исчисляемы и для целого ряда других явлений социального характера—движения заработной платы, валютных и биржевых курсов, смертности населения, средних физических изменений (роста, веса и т. п.).

Но независимо от цели, основные методы исчисления индексов остаются те же, конечно, с некоторыми изменениями в технических деталях, применительно к об'екту исследования.

Следует также заметить, что выбор базисного периода (с которым сравнивается данный период) имеет большое значение. Для базиса необходимо избирать периоды нормального уровня цен, слагающегося под воздействием постоянных экономических факторов, но не такие периоды, когда под влиянием исключительных событий катастрофического характера (война, голод и т. п.) слагаются и исключительные уровни. Еще большую гарантию против влияний случайных причин и колебаний цен мы будем иметь, если за базис будут приняты средние уровни цен за ряд лет (напр., за 5-летие нормального течения жизни).

Индоссамент. — Индоссаментом (иначе *передаточная надпись*) именуется помещаемая на обороте (in dosso) векселя (чека, переводного билета) особая надпись, в силу которой держатель векселя передает принадлежащие ему права по векселю другого лицу. Надпись может быть *именной* и *бланковой*; в именной надписи указывается лицо, которому передаются права по векселю, в бланковой же надписи такого указания не делается, и состоит она лишь из подписи лица, передающего свои права по векселю. При дальнейшей передаче векселя с *именной* надписью, поименованное в ней лицо должно со своей стороны сделать новую передаточную надпись; вексель же с *бланковой* надписью может быть передан и без новой надписи, конечно, при условии, если новый приобретатель векселя на это согласен, так как отсутствие надписи передающего вексель лица исключает его из числа лиц, ответственных по векселю (см. подр. „Вексель“).

Индустрия — промышлен-

*) Самый процесс взвешивания сводится к следующему: средняя цена товара по группе помножается на вес данной группы, произведения по 5 группам суммируются и сумма делится на 100, результат представляет среднюю цену товара по России.

ность; страны с высоко развитой промышленностью мы называем *индустриальными*, в отличие от стран *аграрных*, т. е. таких, в которых основным занятием подавляющего большинства населения является сельское хозяйство.

Инициал—начальная буква слова или имени. Напр., ЮРТ Южно-рудный трест, Р.К.И.—Рабоче-Крестьянская Инспекция и т. п. Употребляются в целях сокращения (см. также „Абревиатура").

Инкассо—или инкассирование—означает получение платежа по векселям и др. документам. Поручения по инкассированию выполняются обыкновенно банками краткосрочного кредита за определенное комиссионное вознаграждение. На месте нахождения банка сданный на инкассо документ передается артельщику для пред'явления его к платежу соответствующему учреждению или лицу, либо лицо это приглашается особой повесткой явиться в банк для учинения платежа. Полученная сумма записывается в кредит счета клиента, сдавшего документ на инкассо. Если же документ подлежит уплате вне места нахождения банка, то он посылает его в соответствующий город своему отделению, либо агентству или корреспонденту (т. е. другому банку или фирме, с которыми он состоит в постоянных сношениях), и по получении от них авизо о получении денег, записывает соответствующую сумму в дебет счета корреспондента (или своего отделения), и в кредит счета клиента. Инкассо иногородних платежей банк принимает лишь в том случае, если в соответствующем городе у него имеется отделение, агентство или корреспондент. За исполнение поручения по инкассо банки взимают—*комиссию*—*дамно* и *порто* (т. е. почтовые расходы).

В торговых предприятиях для записи векселей, отосланных в банк, открывается в главной книге *„счет векселей на инкассо* (см. подр, Банки)"

Инсталяция—обзаведение, оборудование учреждаемого вновь торгового или промышленного предприятия.

Интенсивный—напряженный, усиленный. *Интенсивным трудом* мы называем такой труд, при ктотором в каждую единицу времени затрачивается значительное количество рабочей энергии. От степени интенсивности труда, рядом с рационализацией производства и поднятием технического его уровня, зависит и степень производительности, т. е. увеличение продукции и вообще производственной эффективности предприятия.

В области сельского хозяйства *интенсивным* называется такое хозяйство, которое ведется с значительными затратами труда и капитала на единицу земельной площади; оно выражается в плодосменном севообороте, введении высокоурожайных корнеплодов.

и технических культур, широком применении минеральных удобрений (калий, фосфаты и т. п.) и усовершенствованных с.-х. машин и орудий, рациональном содержании и откорме скота, особенно племенного (не на подножном корму, а на т. н. интенсивных кормах—жмыхи, отруби, барда и т. п.). Для рентабельности интенсивного сельского хозяйства необходимы известные условия, и прежде всего обеспеченный сбыт для возрастающей продукции; такие благоприятные условия для интенсификации сельского хозяйства имеются в странах промышленного (индустриального) типа, отличающихся большей платежеспособностью населения, густой сетью ж.-дорог, значительным количеством больших городов с многочисленным населением, представляющих рынки большой емкости для продуктов сельского хозяйства. Напротив, страны со слабо развитой промышленностью и слабо развитой жел.-дорожн. сетью, со сравнительно немногочисленным городским населением не представляют благоприятных условий для рентабельности интенсивного сельского хозяйства; здесь вложение значительных капиталов и интенсивного труда в хозяйстве не может окупиться. В таких странах, наоборот, преобладают т. н. *экстенсивные формы* хозяйства—трехполье, применение в широких размерах пара, выпас скота на подножном корму, слабое применение усовершенствованных машин и минеральных удобрений, преобладание зерновых культур и слабое развитие технических культур, корнеплодов и клубнеплодов и т. п.

Интервалютарные курсы—междувалютные курсы (для валют различных стран); это понятие шире понятие „вексельные курсы", так как вексель является лишь одним из видов платежных средств в международном обороте; кроме векселя значительную роль в обороте играют чеки и бумажные деньги. (см. „Вексельный курс").

Интервенция—точное значение этого слова—*вмешательство*, с целью воздействия на положение дел. В *вексельном деле* интервенцией называется вексельное посредничество, или уплата третьи лицом вексельной валюты „за счет и честь" векселедателя или надписателя, отсутствующего или неимеющего возможности уплатить к сроку. *Валютной интервенцией* называются воздействие банка [преимущественно сударственного] на вексельные курсы путем скупки валюты (для поднятия ее цены) или выбрасывания таковой на валютный рынок, с целью понижения цен, взвиченных валютной спекуляцией. У нас в недавнем прошлом много говорили о *товарной интервенции*, под которой понимался ввоз иностранных промышленных изделий, в целях сниже-

ния цен изделий нашей отечественной промыленности на внутреннем рынке (борьба с „ножницами“).

В *политическом* значении слова под интервенцией понимается вмешательство в той или иной форме (дипломатическое или вооруженное) одних стран во внутреннюю жизнь других стран (преимущественно в период революции или гражданской войны). 1918—20 г. г. были годами активной итервенции капиталистических стран в отношении Советской России, с целью вызвать падение Советской власти; оно выражалось в блокаде (разрыве дипломатических сношений и торговых с Сов. Россией и ее изоляции), в поддержании деньгами, военным снаряжением и пр. контрреволюционных выступлений [Колчак, Деникин, Врангель], в натравливании соседних народов [Польши, Румынии] и т. п.

Интересы—всякая прибыль или выгода, получаемые лицом или учреждением от участия в предприятии или отдельной операции его. В банковском и вообше коммерческом мире *интересами* именуются *процентные деньги*, т. е. вознаграждение за пользование заемным капиталом, исчисляемое за известный промежуток времени по данной процентной таксе (см. „Проценты)“. В бухгальтерских книгах вместо „счета процентов“ часто открывают „счет интересов“.

Инфляция—точное значение этого англ. слова (inflation—инфлэшöн)—раздувание, растяжение. В финансовой области этим термином обозначается увеличение количества денег в стране сверх потребности хозяйственного оборота, имеющее своим последствием рост товарных цен. Между количеством денег, обращающихся в стране, и уровнем цен связь несомненна, хотя и нельзя установить между ними строгой пропорциональности, т. е. утверждения, что цены повышаются в такой же пропорции, в какой увеличивается количество денег; здесь кроме количества денег имеет значение и степень вхождения денег в народнохозяйственный оборот, и рост производства в стране, и распределение доходов между отдельными группами населения, спекуляция и др. моменты. Резко выраженную инфляцию мы имеем во время последней мировой войны, когда в связи с колоссальными затратами на нее все воющие государства вынуждены были прибегнуть в колоссальных размерах к бумажно-денежной эмиссии, как источнику покрытия расходов. Эффект инфляции вначале выражался в том, что первые усиленные выпуски денег для оплаты военных заказов и закупки продовольствия для армий значительно увеличили доходы промышленных и торговых групп населения, вызвали усиленный спрос с их стороны на предметы роскоши и комфорта, а, следовательно,

и рост цен на последние; увеличился также и спрос со стороны с.-х. групп населения. Дальнейшие выпуски денег, в связи с ростом потребностей войны, захватывали все более широкие круги населения, значительно повысившие свой жизненный уровень, и вызвали рост цен также и на предметы массового потребления; а в связи с общим ростом цен и бюджетного индекса, неизбежно должна была расти и заработная плата рабочих и содержание служащих и чиновников, что в свою очередь вызывало необходимость в дальнейшем усиления эмиссии, за которой следовал дальнейший рост цен и т. д. и т. д. Следует при этом отметить, что если в первый период инфляции рост цен отстает от размеров инфляции, то в дальнейшем он начинает их обгонять, и цены повышаются гораздо стремительнее, чем растет количество денег. Здесь уже играют роль психологические моменты, потеря населением веры в валюту, неуверенность торгово-промышленных групп и желание страховать себя взвинчиванием цен от будущих убытков и, как общее настроение, беззастенчивая спекуляция. В конце концов процесс инфляции приводит к народно-хозяйственной разрухе и полному расстройству финансов страны.

Интересно также отметить, что инфляция имела место не только в воюющих государствах, но и в странах нейтральных; но в последних она приняла форму „золотой инфляции“ т. е. накопления металлич. денег в чрезмерном количестве, что также вызывает значительное повышение товарных цен. Выгодное положение некоторых нейтральных стран, которые, не неся последствий разорительных военных расходов и связанной с войной убыли производительных сил, являлись в то же время поставщиками военного снаряжения и продовольствия для воюющих стран, вызвало перемещение в эти страны золотых запасов из воюющих стран. И этот, повидимому, весьма положительный для соответствующих стран факт, имел и свои отрицательные стороны; влившийся в страну золотой поток привел к сильному росту цен и лег тяжестью на те круги населения, доходы которых лишь с слабой степени возрасли в результате оживления промышленности страны, особеннно же на рабочие массы, реальная заработная плата которых в связи с этим понизилась. Это повело даже к тому парадоксальному явлению, что банкноты Шведского Банка шли с лажем против металлических денег. Тоже мы видим в Америке, в которой бюджетный индекс цен также сильно возрос, благодаря коллоссальному накоплению перекочевавшего сюда из Европы золота, которому не удается найти достаточного применения в других странах, в виду неналадившейся еще

хозяйственной и политической жизни этих стран.

Информация—этим термином обозначается наведение справок о лице, в целях выяснения его кредитоспособности и пр. Предметом информации может служить также и та или иная местность, в целях выяснения ее соответствия деловым планам запрашивающего. Банки, при заявлении об открытия кредита со стороны иногородних лиц или пред'явлении их клиентом к учету векселей таких лиц, обычно запрашивают своих корреспондентов об имущественном положении, кредитоспособности данного лица. Сообщения на такие запросы присылаются в секретном порядке и с оговоркой „без ответственности для нас“.

Инфракция—неустойка или штраф за неисполнение принятого на себя обязательства, а также и самое нарушение договора.

Ипотека. Ипотекой именуется такая форма залога как обеспечения кредита, при которой закладываемое имущество не передается кредитору, как при закладе движимого имущества, а остается во владении должника, но с ограничением права распоряжения им (напр., продажи до уплаты ссуды, разрушения и т. д.). Предметом ипотеки служит, главным образом, недвижимое имущество, но также и движимое имущество, напр. склад товаров и т. п. Теснее всего ипотека связана с поземельным кредитом, с выдачей долгорочных ссуд под залог земельных владений. Договоры ипотеки должны не только совершаться нотариальным порядком, но и заносится в т. н. „ипотечные книги“. В дореволюционной России все недвижимые имущества были зарегистрированы в нотариальных отделениях при окружных судах; подробная опись каждого владения была внесена в т. н. „крепостные“ книги, где отмечались и всякие перемены в имуществе, а равно переход к новому владельцу [в порядке продажи, наследования или дарения] и заклад имущества в обеспечение ссуды. Имущество могло быть закладываемо и по следующим ссудам [по 2-й закладной, 3-й закладной]. При удовлетворении кредиторов обанкротившегося владельца недвижимого имущества, из вырученной от продажи такого имущества суммы, если оно было заложено, удовлетворялись прежде всего держатели закладных и в порядке последовательности, т. е. сперва держатель 1-й закладной, затем держатель 2-й закладной и т. д., и лишь по удовлетворении всех претензий по закладным, остаток вырученной за заложенное имущество суммы шел на удовлетворение кредиторов по другим обязательствам несостоятельного должника (векселям, заемным письмам, распискам и пр.) В Советском Союзе права собственности на землю не суще-

ствует, и потому залог в указанной выше форме может иметь применение лишь в отношении строений и права застройки; все же залог на строение или право застройки признается действительным лишь при условии, если он совершен в нотариальном порядке и зарегистрирован в коммунальном отделе.

Ирригация—этим термином обозначается искусственное распределение воды из имеющихся в данной местности водных источников (рек, озер, прудов и т. д.), путем проведения каналов, канав и пр., и искусственное орошение таким путем земельной площади (при помощи запруд вода выступает из краев каналов и канав и заливает поля). Ирригация имеет большое значение в местностях с сухой почвой и недостаточным количеством атмосферных осадков (дождей, снегов и пр.). Кроме такого т. н. поливного способа ирригации (орошения) применяется и т. н. лиманный способ, состоящий в периодическом затоплении полей водой, остающейся на них до полного насыщения почвы водой. Этот способ применяется, главным образом, на рисовых и хлопковых плантациях (в Японии, Китае, Туркестане и т. д.)

Иск. Иском именуется письменное заявление (прошение) суду о привлечении к материальной (гражданской) ответственности лица, не выполнившего своего обязательства (по какому либо договору или долговому документу). Лицо, пред‘являющее такое требование, именуется *истцом,* а лицо, привлеченное к ответственности—*ответчиком.*

К.

Каботаж. Под каботажем понимают преимущественно береговое плаванье (перевозку грузов между портами одного и того-же государства). Различают *малый каботаж*—плавание между портами одного и того-же моря и *большой каботаж*—плавание между портами одного и того-же государства, лежащими на разных морях. Под понятие большого каботажа подводят также береговое плавание между портами разных государств. В большинстве государств право на каботаж предоставляется лишь подданным своей страны, в целях поощрения отечественного судостроения и мореходства, разрешая лишь частично каботажное плавание арматорам других стран на началах взаимности или по особым договорам, илишь Голландия, Швеция и Норвегия придерживаются полной свободы каботажа. По нашему дореволюционному торговому уставу каботажное судоходство, т. е. перевоз товаров или пассажиров между русскими портами, лежащими как на одном и том же, так и на разных морях, предоставлялось исключительно русским подданным и судам, плавающим под русским флагом. В последнее пятилетие до войны наше каботажное плавание получило довольно широкое развитие, и в 1913 году каботажные перевозки по всем нашим морям (считая и Тихий океан) достигли по малому каботажу 340 мил. пудов и большому каботажу—375 мил. пудов. Фактически, впрочем, роль русских пароходов в каботажном плавании была довольно незначительна, и львиная дола прибылей от каботажных операций (особенно по транзитным грузам) доставалоось иностранным судам, плававшим формально под «русским флагом». В настоящее время у нас каботаж начинает лишь восстанавливаться.

Кадастр. Под кадастром в налоговом деле разумеют систематическую разработку соответствующими правительственными органами всех относящихся к имущественному положению граждан данных, на основании которых можно было бы определить размеры налоговых сумм, падающих на отдельных плательщиков. Для гого, чтобы плательщики облагались не по формальным

внешним признакам, а в соответствии с их действительной платежеспособностью, производство кадастров требует весьма серьезного отношения и целесообразности в методах получения необходимых сведений. В наше время, когда в налоговых системах стали преобладать лично-подоходные налоги, наиболее принятым способом производства кадастра является подача плательщиками *деклараций*, т. е. самостоятельных показаний, по определенной форме, о составе своего имущества и размерах всех видов поступлений и доходов, равно как и о семейном положении и прочих данных, представляющих интерес для фиска (казны). Конечно, показания плательщиков нуждаются в контроле, в различных способах проверки правильности их; одним из этих способов и весьма существенным является *косвенная декларация*, заключающаяся в обязанности для всех правительственных, общественных и частных учреждений и лиц представлять органам финансового ведомства все имеющиеся у них сведения об имущественном положении плательщиков, каковые служат контролем правильнсcти показаний самого плательщика (напр. показания банков о хранящихся у них вкладах и ценных бумагах клиентов, показания государственных и частных учреждений об окладах служащих и т. д.). Другим средством контроля служит публичность кадастровых списков, выставление их для обозрения или печатание их, чтобы желающими могли быть представлены указания на несоответствие тех или иных показаний с действительным имущественным положением плательщика. Еще одним средством контроля является инвентаризация имуществ при переходе их по наследству и т. д. Весьма важное значение имеет *поземельный кадастр*, или работы по описанию и расценке земельных владений страны, в целях выяснения доходности каждого владения и правильного распределения земельнхх налогов. Поземельный кадастр представляется довольно сложным делом; производится сначала с'емка территории, затем межевание и оценка кадастрового дохода; для этого выясняют средний годовой доход за известное число лет одного из лучших и одного из худших участков, а между этими крайними типами устанавливаются несколько различных классов, и каждый участок подводят под тот или иной класс.

В России кадастровые работы (по оценке земель, городских недвижимостей и промышленных предприятий) были начаты земствами еще в 70-х годах, но не были закончены до войны. К тому же у нас эти работы не были подчинены единому общему для всей страны плану, но отдель-

ные губернии руководились различными методами собирания и разработки оценочных материалов, и потому в разных губерниях получались разнородные оценки для земель и недвижимостей, находившихся в одинаковых хозяйственных условиях. В Советском Союзе работа по составлеиию научно-обработанных кадастров пока еще не производится.

Калькуляция — определение покупной, или продажной, или фабричной стоимости товара или продукта. Фабрично-заводская калькуляция требует основательного знакомства с производством и с методами учета производства; без точной калькуляции невозможно правильное ведение предприятия. Для правильной калькуляции необходима твердая единица измерения ценности, и в период инфляции и быстро обесценивающейся валюты калькуляция становится невоможной; переход к таким твердым измерителям как *ржаной* рубль, *ситцевый* рубль и т. п. (имевший место у нас) не гарантирует правильности калькуляции, благодаря колебаниям в соотношении цен отдельных товаров; с переходом к твердой денежной единице калькуляция значительно облегчена. Для правильной калькуляции необходим учет всех расходов и разнесение их на соответствующие счета. В сложных производствах калькуляцию надлежит вести на всех стадиях производства, при переходе изделий из одного цеха в другой, учитывая в каждой стадии расход материалов, топлива, зарплаты и пр., а также накладные (цеховые) расходы. По выходе же готового изделия добавляются общие по всему заводу расходы, и тогда получается заводская себестоимость продукта. Для получения *полной* себестоимости, однако, надлежит прибавить к заводской себестоимости еще целый ряд других расходов — амортизацию, комиссию, страхование, Различают калькуляцию *предварительную*, т. е. сметную или ориентировочную (Vorkalkulation) и *последующую*, или отчетную (Nachkalkulation).

Калькулятор — специальный счетовод в торговом или промышленном предприятии, на котором лежит обязанность производить учет (калькуляцию) стоимости приобретаемого или фабрикуемого товара или продукта,

Камбист—купец, занимающийся специально вексельными операциями; также вексельный калькулятор по арбитражным вычислениям (см. „Арбитраж“).

Капитал. В техническом значении слова под капиталом следует понимать совокупность всякого рода предметов, предназначающихся не для личного потребления, а как средства для дальнейшего производства с целью извлечения прибыли для владеющих средствами производ-

ства. Характерным для понятия капитала при капиталистическом строе общества является то, что непосредственный производитель товарных ценностей — рабочий лишен средств производства и владеет лишь рабочей силой, которую вынужден продавать тому, кто владеет средствами производства, создавая для него т. н. *прибавочную стоимость* (Mehrwert).

С точки зрения процесса обращения капитала в производстве, различают капитал *основной* и *оборотный*. Под основным капиталом понимают ту его часть, которая влагается в средства, не поглощающиеся целиком в процессе одного производственного оборота, а лишь частично по мере изнашивания (амортизации): сюда относятся, главным образом, здания и машины, Под оборотным же капиталом разумеют ту его часть, которая вкладывается в средства производства, целиком затрачиваемые и воспроизводимые в течение одного производственного оборота; сюда относятся основное сырье, вспомогательные материалы, топливо, зарплата.

Марксом выдвинуто еще и деление капитала на *постоянный* и *переменный*. Под понятие постоянного капитала он подводит *всю* ту часть капитала, которая выступает в производстве в виде *средств производства*, т. е. не только основной капитал (здания и машины), но и значительную часть оборотного капитала (сырье, вспомогат. материалы), кроме *заработной платы*, которую он подводит под понятие переменного капитала. Первую часть капитала Маркс определяет как постоянную потому, что она в процессе производства переносит свою ценность (частью—здания и машины или полностью—остальные элементы) в выработанный продукт, но не создает новой добавочной ценности. Заработная же плата влагается в рабочую силу, которая в выработанном продукте не только воспроизводит свою равноценность (эквивалент), но создает еще в пользу владельца средств производства прибавочную ценность, удельный вес которой в стоимости выработанного продукта может быть больше или меньше, что и позволяет называть эту часть капитала переменной, Соотношением постоянного и переменного капитала определяется и органический состав или *строение* капитала. Современное капиталистическое хозяйство характеризуетчя тенденцией к возможно более *высокому строению* капитала, т. е. тенденцией изменения состава капитала в направлении более быстрого роста постоянного капитала в сравнении с переменным, т. е. затратами на рабочую силу. В этом смысле капитал перерастет свое национальное значение, и национальное хозяйство вырастет в империалистическое и мировое (см.

эти слова). Наконец, в зависимости от роли капитала в процессе его круговращения различают еще след. формы его: *денежный* капитал (ссудный, кредитный), *промышленный* (производительный по преимуществу) и *торговый* (товарный); эти три формы капитала могут сосредоточиваться в руках одного и того же капиталиста—промышленника (как, например, в современных крупных концернах), но чаще функционируют обособленно.

Капитализация — превращение в оборотный капитал ценностей, до того не приносивших никакого дохода. Капитализацией называется также определение ценности недвижимых имуществ или предприятий на основании получаемого от них годового дохода, исходя из существующего среднего процента на капитал. Например, если капитализировать из 5% дом, приносящий 3.000 руб. ежегодно чистого дохода, то ценность его определится в 60.000 рублей (3.000 : 5×100); ход рассуждения следующий: каждая сотня рублей дает 5 руб. дохода, следовательно дом должен быть оценен во столько раз по 100 руб., сколько раз 5 руб. дохода он дает, т. е. 600 раз 100 руб., или 60.000. Капитализация из определенного процента применяется при определении цены земельного владения (по приносимой им ренте), при досрочном выкупе концессионных предприятий (правительством или муниципалитетом), при выкупе частных жел. дорог и т. п.

Каплак [или *примаж*]— вознаграждение, выдаваемое шкиперу судна сверх провозной платы, на покрытие мелких расходов в пути; оно определяется в процентах или промилях с суммы фрахта. В настоящее время каплак взимается редко, и в этих случаях идет вместе с основным фрахтом в пользу арматора.

Карантин. Слово происходит от итальянского термина quarantina—*сороковдневка*; такой срок требовался раньше для наблюдения над судами, прибывшими из неблагополучных в отношении эпидемий (чумы, холеры и т. п.) местностей, прежде чем допустить их к причалу для выгрузки товаров и высадки пассажиров. И теперь от таких судов требуется стоянка в течение установленного срока в специально отведенной для этой цели карантинной гавани под наблюдением *(обсервацией)*, и судну разрешается причал лишь после врачебной ревизии и дезинфекции.

Карат—специальный вес, принятый для взвешивания драгоценных камней (бриллиантов, жемчуга); карат= 20,589 сантиграмма или 4,632 доли.

Карго—совокупность всех товаров, погруженных на пароход, т. е. общий груз судна.

Карликовое хозяйство. См. „Парцеллы“.

Картели—союзы промышленников, владельцев однородных предприятий, организуемые с целью упорядочить условия производства и сбыта (главным образом, путем устранения взаимной конкуренции). При образовании картелей отдельные преприятия координируют свою политику цен, но продолжают все же существовать *самостоятельно* в противоположность *трестам*, в которых такая самостоятельность исчезает (См. „Трест").

Категория—означает то же, что и слово *разряд*. В жел.-дор. деле категориями именуются группы, на которые делятся принимаемые к перевозке грузы, в отношении очередности их отправки. Грузы делятся на 4 категории—ценные и скоропортящиеся грузы, мелкие попутные грузы и т. д. Отправка грузов производится в порядке старшинства категорий, а в отношении грузов одной и той же категории — по старшинству очереди.

Каф (caf). Французская и немецкая абревиатуры трех слов: „ку—ассиранс—фре" или „Kost, Assekuranz, Fracht", что означает стоимость товара, страховку и фрахт. Цена товара „Каф" означает цену его, включающую все эти элементы. (см. также „Циф").

Квалификация—качественная оценка труда. Различают квалифицированный труд (работу, требующую специальной подготовки) от неквалифицированного или простого труда, не требующего особой подготовки. В квалифицированном труде могут быть установлены различные степени квалификации.

Квитанция—это документ, выдаваемый в удостоверение получения от кого либо денег или других ценностей по каким либо операциям (торговым, банковским, транспортным и т. д.), имеющий форму печатных бланков с корешками. Корешки заполняются таким же содержанием, как и самые квитанции. Если к операции имеет отношение и какое либо *третье лицо*, то квитанции выписываются в 2 экземплярах; второй экземпляр называется дубликатом (напр. дубликаты жел.-дор. накладных).

Квота. В податном деле *квотой* (или долей) называется размер налога, установленный для каждой единицы обложения (податной единицы), напр. столько-то рублей с каждых 100 руб. дохода (при подоходном обложении), или столько-то рублей или копеек с каждого документа (для гербовых пошлин). Обложение бывает денежным и натуральным, и в зависимости от этого квота выражается или известной суммой денежных единиц, или же известным количеством весовых единиц (напр. столько-то пудов зерна с десятины). Таким образом, общая сумма поступлений от какого-либо *квотативного* (иначе *долевого* или

окладного) налога определяется путем помножения суммы квоты на общее число облагаемых единиц. Этим квотативные налоги отличаются от *репартиционных* (иначе *раскладочных* или *контингентированных* налогов), при которых общая сумма налога устанавливается законом, а затем уже разверстывается между отдельными плательщиками. Квотативная система является более гибкой, чем репартиционная, и к ней перешли все народы запада и Америки, по мере усовершенствования финансовой техники и податного аппарата. В Советском Союзе в данное время квотативные налоги являются преобладающей формой обложения (См. „Налоги“).

Квотативные налоги. См. „Квота“.

Кипа—упаковка (для льна, пеньки, хлопка, бумаги и пр.), состоящая из рогожной или полотняной обшивки, скрепленной полосами листового (обручного) железа. Называется иначе также „бунтом“.

Классификация. Под классификацией понимается распределение по группам предметов или явлений, однородных по основным своим свойствам (признакам). Классификация преследует или научные или практические цели и применяется в различных областях науки (напр., классификация животных в зоологии, классификация растений в ботанике, классификация болезней и т. д.) и в разных областях практической деятельности (напр., классификация доходов и расходов в бюджете, классификация товаров, торговых сделок, бухгалтерских счетов и т. д.). В морском деле классификацией именуется распределение судов по группам (классам) в отношении их качества и безопасности, в целях установления размера страховой премии; эта классификация производится специальными обществами по морскому страхованию — *ллойдами* (Смотр. „Ллойд“).

Клиент—лицо, с которым торговое, промышленное или кредитное учреждение имеет деловые сношения—продавец, покупатель, агент, вкладчик и т. п. Весь круг клиентов учреждения именуется собирательно его *клиентурой* или *клиентеллой*.

Клиентура—см. „Клиент“.

Клиринг—(от англ. слова clearing—уплата, погашение, долгов)—означает банковскую операцию, состоящую в том, что банки ежедневно сводят между собой счеты по имеющимся у них друг на друга платежным документам (чекам, переводам и т. п.). Эти расчеты производятся в специальных ликвидационных конторах или *расчетных палатах*, организуемых при центральном банке; эти расчетные палаты именуются clearing house—[клиринг хаус]. У нас для этой цели служат так называемые „отделы взаимных расчетов“ (О.

В. Р.) при Госбанке (см. „банки“).

Код. Кодами в телеграфном деле называется специальные словари условных сокращений и условной терминологии для телеграмм, выработанных с целью экономии на стоимости торговых сообщений по телеграфу.

Коллективные счета. В бухгалтерии коллективными счетами называются групповые счета главной книги, распадающиеся на отдельные (детальные) счета по вспомогательным книгам: счет товара, счет разных лиц и учреждений, счет торговых расходов и т. д.

Колониальные товары—товары, происходящие из колониальных стран (преимущественно тропических), как-то: кофе, какао, хлопок, пряности, рис и т. п.

Колония—см. „Метрополия“,

Кольпортер—мелкий торговец, занимающийся разносной торговлей по домам; название это относится, главным образом, к продавцам—разносчиками книг, картин, журналов.

Командитист — негласный вкладчик в так называемое *командитное товарищество* или *товарищество на вере*. Так называется товарищество, состоящее из одного или нескольких ответственных компанионов (институторов), которые за убытки фирмы и ее долги отвечают всем своим имуществом, и негласных вкладчиков, отвечающих только в пределах своих вкладов. Командитисты иначе называются *депонентами*.

Комбинат. В современной организации крупной промышленности комбинатом именуется об‘единение нескольких или многих промышленных предприятий в одно хозяйственное целое, при чем в противоположность трестам (см. это слово), которые представляют собой об‘единение однотипных (однородных) предприятий, комбинаты об‘единяют и разнородные предприятия, принимая, таким образом, различные формы. Различают комбинаты *вертикальные*, представляющие собою об‘единение хотя и разнородных предприятий, но связанных между собой в процессе производства, давая продукции, переходящие одна в другую, начиная от производства сырья и кончая готовыми фабрикатами. Лучшим примером может служить металопромышленность, в которой комбинируются часто шахты, поставляющие минеральное топливо, рудники, поставляющие железную руду, металлургические заводы, выплавляющие из этой руды чугун и различные сорта железа и стали и, наконец, металлообрабатывающие и машиностроительные заводы, производящие разнообразные металлические изделия и машины. Текстильные комбинаты могут об‘единять в себе предприятия, вырабатывающие пряжу (бумагопрядильные фабрики), ткацкие

фабрики, вырабатывающие различного рода ткани, красильные фабрики, окрашивающие ткани в различные цвета, и наконец, конфексионные фабрики, выпускающие готовое платье и белье и т. д. Другие об'единения разнообразных групп промышленности, не находящихся в указанной выше взаимосвязи, создаваемые для взаимного облегчения рыночного сбыта или более целесообразной финансовой организации их, могут, в противоположность первым, быть названы *горизонтальными* комбинатами.

Экономические выгоды комбинирования предприятий заключаются прежде всего в возможности устранения посреднической торговли, ложащейся дополнительной тяжестью на продажной цене сырья, полуфабрикатов и готовых изделий. Другим важным моментом является возможность выгодно использовать сезонность сбыта продукции тех или иных видов предприятий. В каждом роде предприятий существуют сезоны интенсивного сбыта их продукции и сезоны затишья, когда приходится работать преимущественно на склад, вследствие чего к каждый сезонный период в одних предприятиях накопляются временно значительные свободные средства, в других, наоборот, требуется усиленное вложение оборотных средств. Комбинат может внутри входящих в него предприятий с большой выгодой маневрировать освобождающимися средствами, передвигая их из одних предприятий в другие. В советской трестированной промышленности организация комбинатов получила особенное развитие в местной, провинциальной промышленности.

Комиссия. Комиссией вообще называется всякого рода поручение, даваемое одним лицом другому. В торговле и банковом деле комиссией называется также вознаграждение, получаемое лицом, которому поручено продать или купить товар за счет лица, дающее это поручение, или выполнить платежное поручение. Вознаграждение это выражается в условленном (или установленном торговыми обычаями) проценте с суммы, на какую совершена сделка. Комиссионное вознаграждение именуется иначе *„провизией“*. Договор комиссии, согласно ст. 115 Торгового Свода СССР, считается *торговой* комиссией в том случае, если в качестве комиссионера выступает лицо, занимающееся *в виде промысла* комиссионной деятельностью или торговлей.

По договору комиссионера с третьим лицом приобретает права и становится обязанным комиссионер, а не препоручитель, хотя бы препоручитель и был назван в договоре или вступил в непосредственные сношения с третьим лицом по исполнению договора, заключенного с ним комиссионером (ст. 116 Торгового Свода).

Принятое на себя поручение комиссионер обязан исполнить согласно указаний препоручителя и на наиболее выгодных для него условиях. При отсутствии указаний или неопределенности их, комиссионер должен поступать по своему усмотрению, но с соблюдением интересов препоручителя и руководствуясь торговыми обычаями. В случае отступления комиссионера от указаний препоручителя и происшедших от этого убытков, он отвечает перед последним за убытки, если не докажет, что исполнение сделки согласно указаниям препоручителя повело бы еще к большим убыткам и что он не имел возможности получить своевременно новых указаний [ст. ст. 117 и 118 Торгового Свода].

Если комиссионер заключил сделку на условиях более выгодных, чем те, которые ему указаны препоручителем, то вся выгода поступает к препоручителю, если в договоре не установлено было другого положения (ст. 119 Торг. Свода).

Комиссионер отвечает перед препоручителем за порчу или утрату хранящихся у него товаров, если не докажет, что при хранении их проявил достаточную предусмотрительность. Если в присланном комиссионеру товаре окажутся заметные при наружном осмотре повреждения или недостатки, то комиссионер, под страхом ответственности за убытки, обязан собрать доказательства относительно повреждения или недостачи товара и обо всем немедленно известить препоручителя. По распоряжению препоручителя комиссионер обязан страховать находящийся у него товар последнего, отвечая за убытки в случае неисполнения этого распоряжения [ст. 121 и 123 Торг. Свода].

Комиссионер не отвечает за получение платежа или за иное исполнение договора, заключенного согласно указаниям препоручителя, если он не принял на себя ручательство перед препоручителем [del credere, или ручательная комиссия]; если же он принял на себя ручательство, то отвечает за все, что следует по неисполненному третьим лицом договору, но получает за это от препоручителя особое вознаграждение (ст. 126 Торгового Свода).

Комиссионер имеет право на комиссионное вознаграждение лишь в случае исполнения поручения; если же оно не исполнено по независящим от комиссионера причинам, то он имеет право на получение части комиссии, соответствующей его трудам, и на возмещение сделанных им расходов [ст. 129].

Находящиеся у комиссионера товары, как присланные ему препоручителем, так и купленные за счет последнего, признаются собственностью препоручителя (ст. 139).

Комиссионер имеет право

зачесть свои денежные требования к препоручителю всеми поступающими к нему за счет препоручителя суммами.

Если комиссионер при уведомлении о заключении сделки не назовет лица, с коим сделка заключена, то препоручитель вправе считать самого комиссионера вступившим в сделку (ст. 133).

Комиссионер—лицо, выполняющее торговое поручение по купле-продаже не за свой счет, а за счет фирмы или лица, давшего это поручение.

Комитент. Лицо [или фирма], дающее торговое поручение комиссионеру называется *препоручителем* или *комитентом.*

Коммивояжер — раз'ездной приказчик или агент, уполномоченный своей фирмой принимать за ее счет в посещаемых им городах (внутри страны и за границей) заказы на товары по образцам. Институт коммивояжеров, получивший широкое развитие в промышленных странах Запада, особенно в Германии, является одной из наиболее эффективных форм завоевания рынков, рекламирования фирмы и распространения ее товаров. Входя в непосредственные сношения с потребителями [торговцами] на местах, комми-вояжер значительно облегчает для них получение нужных им товаров из первых рук (без посредничества оптовиков) и, кроме того, основательно знакомится со вкусами потребителей и спросом каждого района на те или иные сорта товара, что дает фирмам возможность приспособлять свои ассортименты к разнообразным запросам отдельных групп потребителей.

В советском союзе институт коммивояжеров предусмотрен законом [2/I 1923 г.]; согласно этому закону коммивояжер, как посредник по сбыту продукции госпредприятий, действует, в отличие от комиссионера, не от своего имени, а от имени предприятия, в пределах выданной ему доверенности и на основаниях, указанных в договоре с ними, при чем вознаграждение его должно выражаться в процентах с принятых им заказов. Коммивояжер госпредприятий не в праве ни заниматься самостоятельной торговой деятельностью, ни прииимать торговые поручения от частных предприятий.

Коммунальные банки—см. „Городские банки“.

Коммунальный кредит. Под коммунальным кредитом разумеются займы, выпускаемые городскими правлениями [муниципалитетами] в целях получения средств на устройство крупных коммунальных предприятий (см. это слово), для сооружения коих не хватает обычных доходов городского управления. От государственного кредита [см. это слово] коммунальный кредит отличается прежде всего тем, что городские общины, как более или менее ограниченные в территориальном и хо-

зяйственном отношении публичные союзы, не обладают такой кредитоспособностью, как государство, не могут пользоваться такими широкими формами кредита, как последнее [предпочитающее. обычно, рентные безсрочные займы]; облигационные займы городов обычно бывают срочными [с более или менее ограниченным сроком погашения]. К облигационным займам прибегают только крупные города, имеющее значительное городское имущество, при чем займы эти выпускаются с разрешения и под контролем правительства страны; мелкие же общины прибегают к обычному кредиту в кредитных учреждениях (в банках, а также сберегательных кассах, страховых обществах и т. п.) В большинстве государств существуют также и специальные банки для кредитования коммунального хозяйства [коммунальные городские банки и пр.]. У нас для этой цели до войны существовала так называемая „Касса городского и земского кредита". В первые годы после революции местный кредит, в виду тяжелого состояния местного хозяйства, не мог быть налажен, и местные органы получали недостающие им средства в виде *дотаций* от государства. В настоящее время коммунальный кредит получает более или менее стройную организацию в виде Центрального Коммунального банка с отделениями на местах.

Коммунальные предприятия.—Комунальными (иначе общинными) предприятиями именуются предприятия, эксплоатируемые местными органами управления. Эти предприятия и в прежнее время и теперь преследуют не столько промышленные цели, т. е. извлечение денежных выгод, сколько благоустройство городов. Если такие предприятия и дают прибыль, то таковая поглощается расходами на дефицитные или совершенно безплатные городские учреждения, как школы, больницы, приюты и т. д. К числу коммунальных предприятий относятся—сооружения водпроводные и канализационные, трамвайные, телефонные, для электрического и газового освещения, скотобойни и пр. Часто такие предприятия сдаются на началах концессии частным обществам; в таких случаях городское управление обуславливает известный процентный сбор с предприятия в пользу города и переход предприятия в собственность города по истечении срока концессии.

Все указанные выше предприятия входят в сферу так называемого коммунального хозяйства. Но ими далеко не исчерпывается вся область коммунального хозяйства; сюда относятся также и заботы об украшении и оздоровлении городов [насаждение парков, скверов, бульваров, цветников, замощение улиц], организация скорой медицинской помощи (амбулаторные пункты и „Ка-

реты скорой помощи", городские аптеки и проч.), устройство крытых рынков, дешевых жилищ, приютов, ночлежных домов, дешевых столовых, бирж труда, ломбардов для дешевого потребительского кредита под заклад вещей и т. д.

Особенно серьезные задачи лежат на коммунальном хозяйстве наших советских республик в условиях тех разрушений и опустошений, которым подверглись города в период гражданской войны. Все нужды благоустройства городов требуют громадных затрат, которые не могут быть произведены из одних только местных средств, поэтому центральное правительство отпускает местным советам дотации и субвенции (см. это слова) на разные работы по коммунальному хозяйству. В настоящее время учреждается коммунальный банк в центре с отделениями на местах, в целях кредитовании коммунального хозяйства.

Коммунальное хозяйство. См. „Коммунальные предприятия".

Компенсация. Возмещение какого либо ущерба или убытка, а также вознаграждение за неиспользованное право, зачет одного обязательства другим, эквивалентным первому и т. д. В спекулятивных биржевых сделках компенсацией называется регулирование, путем зачета, взаимных сделок по покупке и продаже процентных бумаг и иностранных векселей, с пред'явлением соответственных счетов на разницу. В международной торговле компенсационной торговлей именуются такие торговые взаимоотношения двух стран, когда ввоз товаров из одной страны в другую уравновешивается вывозом оттуда других товаров.

В нынешней нашей системе оплаты наемного труда (в гос- и хоз-органах) термином „компенсация" обозначается также выдача денежного вознаграждения служащим и рабочим за неиспользованный не по вине их отпуск, за увольнения по сокращению штатов или упразднению тех или иных должностей (двухнедельная компенсация) и т. п.

Компенсационная торговля. См. „Компенсация".

Компромис — миролюбивое разрешение спорных расчетов между сторонами. Компромисом называется и протокол, подписанный третейскими судьями о миролюбивом соглашении обоих тяжущихся сторон.

Конвенция — договор или соглашение между государствами, для достижения обоюдных выгод, как-то: железно-дорожные конвенции. почтовые, монетные и др. Во внешней торговле большое значение имеют *конвенционные таможенные тарифы*, взаимно устанавливаемые путем торговых договоров между государствами, в целях усиления товарообмена. *Монетные конвенции* имеют целью устано-

вить договорным путем определенное соотношение между монетными единицами различных государств. *Почтовые конвенции* регулируют пересылку почтовых отправлений из одного государаства в другое и все связанные с этим вопросы (Всемирный Почтовый союз) и т. д. Конвенции возможны и внутри государства между однородными отраслями народного хозяйства. Так, например, и в России устанавливались, путем конвенции между конкурирующими железными дорогами, так называемые конвенционные железно-дорожные тарифы, во избежание потерь, причиняемых конкурентным снижением тарифов и т. д.

Конвеционный тариф. См. „Таможенный тариф“.

Конверсия — правительственная мера, состоящая в понижении процентов по государственным займам. Держателям облигаций (процентных бумаг) предлагается либо возвратить облигации и получить обратно капитал, либо согласиться на замену их новыми облигациями, выпущенными из более низкого процента. Необходимость конверсий диктуется для всех стран с сильным развитием капитализма тем обстоятельством, что по мере его роста учетно-ссудный процент понижается и потому заключенный из более высокого процента заем становится невыгодным. Кроме того, некоторые займы заключались тем или иным государством в момент тяжелого политического положения и упадка его публичного кредита; такие займы заключались из высоких процентов, которые к моменту улучшения политического и финансового положения государства становились уже для него неприемлемыми. Для успешного проведения конверсии необходим ряд условий, важнейшими из них являются: а) принудительный характер конверсии, б) наличие у казны возможности мобилизовать в нужный момент крупные средства, для выкупа своих обязательств у тех кредиторов, которые не согласятся на новые условия займа; в) биржевой курс конвертируемых облигаций должен стоять выше номинала.

Если конверсия производится по проценту ниже существующего в момент конверсии на денежном рынке, те выпускная цена новых облигаций обычно назначается ниже паритета (т. е. обозначенной на них номинальной цены), и количество новых облигаций приходится увеличить. Операция конверсии проводится обыкновенно при посредстве банковских консорциумов (см. это слово), которые берут на себя размещение той части вновь выпускаемых облигаций, которые не будут обменены держателями старых облигаций, не соглашающимися на конверсию.

Кондиции—условия, обго-

воренные в договоре (контракте) или на словах, обязательные для обеих договаривающихся сторон. Кондиции предусматривают количество, качество и цену товаров при сделках купли-продажи, сроки выполнения договоров и неустойки за несоблюдение сроков и т. д.

Конкуренция — соперничество между торговыми и промышленными предприятиями, путем удешевления цен предлагаемых покупателям товаров, в целях усиления их сбыта на рынках. В современном капиталистическом обществе средствами борьбы за рынок, помимо технического улучшения производства, перехода к массовому типическому (стандартному) производству и т. п., служит также широкая реклама, посылка на места комми-вояжеров с образцами товаров и пр. В конкурентной борьбе за рынок победа достается на долю более мощных в финансовом и организационном отношении предприятий, которые, с одной стороны, благодаря массовому производству в состоянии снизить в больших размерах себестоимость продукта, а с другой стороны, в состоянии пойти на временные жертвы, назначая отпускные цены товаров ниже коммерчески выгодных норм, в целях устранения с рынка (а часто и полного поглощения) более слабого конкурента, что ведет к концентрации торгового и промышленного капитала в руках сравнительно немногочисленных мощных капиталистов. В здоровой конкуренции положительными моментами являются улучшение качества продукции и удешевление ее для потребителей; такая конкуренция допустима и в условиях нашей переходной экономики.

Конкуренция возможна и между покупателями (хозорганами), неорганизованно выступающими на сырьевых рынках; такая конкуренция принимает часто нездоровые формы и ведет к искусственному взвинчиванию цен на сырье и удорожанию себестоимости производства.

Наконец, конкуренция имеет место и среди пролетарских элементов (служащие, рабочие), где она ведет к понижению заработной платы. Здесь конкуренция играет исключ. вредную роль, и главной мерой борьбы с ней служит об'единение рабочих и служащих в профессиональные союзы, об'единяемые и руководимые центральными профсоюзными об'единениями. Заработная плата удерживается на известном уровне коллективными договорами с предприятиями, частичными и общими забастовками, борьбой с штрейбрехерством и т. п. В советском союзе тарифы для заработной платы вырабатываются центральными советами профсоюзов в государственном порядке применительно к состоянию производства и уровню жизни.

Конкурс. Конкурсом (в юридическом значении слова) именуется управление, избираемое кредиторами прекратившей платежи фирмы, на обязанности которого лежит выяснение актива и пассива обанкротившейся фирмы и пропорциональное удовлетворение кредиторов по мере реализации актива. Конкурсное правление избирается в составе председателя и двух кураторов; при чем членами конкурсного управления могут быть избраны как кредиторы, так и посторонние лица. Кроме того, в состав конкурсного управленяя может быть введен с правом решающего голоса, по усмотрению губернского экономического совещания, представитель последнего,

Конкурсное управление приводит в известность и отыскивает все принадлежащее несостоятельному должнику имущество (недвижимость, оборудование и обстановка, товары, материалы и изделия, ценные бумаги, вклады в кредитных учреждениях, требования к должникам предприятия и т. п.); все это составляет, так называемую, *конкурсную массу.* Затем конкурсная масса постепенно реализуется (обращается в наличные деньги), и из нее прежде всего, удовлетворяются причитающиеся казне платежи и требования по заработной плате (неполучивших полного расчета служащих и рабочих), а затем вексельные кредиторы (по протестованным срочным векселям, при чем сюда относятся также и те пред'явленные конкурсному правлению векселя, по коим срок платежа к моменту об'явления еще не наступил), пропорционально сумме вексельных требований каждого из кредиторов. Лишь после удовлетворения вексельных долгов полностью, из оставшихся по их удовлетворению сумм конкурсное управление приступает к удовлетворению кредиторов по другим долговым обязательствам (непротестованным своевременно векселям, распискам, счетам, и т. д.).

Дела о несостоятельности в советском законодательстве предусмотрены ст. ст. 400-470 торгового свода СССР.

В более общем значении слова под конкурсом понимается всякое состязание группы лиц на выполнение того или иного задания (хозяйственного, научного, художественного и т. д.) или на получение должности, требующей специальных знаний, стажа и пр.

Коносамент. Коносаментом называется документ (фрахтовый договор), подписанный капитаном парохода или представителем пароходного общества, которым удостоверяется принятие на пароход определенного груза для доставки его по назначению и определенному сроку. Коносамент дает право на получение груза по его прибытии

на место назначения, но он не определяет принадлежности груза обладателю документа; в виду этого, коносамент может быть передаваем другому лицу. При фрахтовом договоре судохозяин обязывается сдать груз в таком виде, в каком он был принят им; ответственность за его гибель или повреждение груза отпадает лишь в том случае, если будет доказано, что несчастный случай произошел не по его вине. Вознаграждение за перевозку груза (фрахт) устанавливается по весу или об'ему,

Консервация. Этим словом обозначается сохранение крупных производственных предприятий (здаиий и оборудования), которые по обстоятельствам времени не могут быть эксплоатируемы. Цель консервации сохранить эти предприятия в исправном состоянии, с тем, чтобы в дальнейшем, при поступательном развитии нашей промышленности, они могли быть снова пущены в ход самим государством или сданы в аренду. Необходимость поставить часть промышленных предприятий в положение консервации вызывается тем обстоятельством, что наша восстанавливаемая после революциии национализованная промышленоость, по нынешнему состоянию нашего народного хозяйства, еще не может быть развернута в ее полном довоенном об'еме и не может нагрузить всех существующих предприятий в такой мере, чтобы производство могло быть безубыточным; это повело к необходимости *концентрации* производства, т. е. эксплоатации лишь известной части предприятий каждой отрасли промышленности, и оставлению остальных предприятий временно в состоянии бездействия.

Консигнация. Этим словом именуется договор, согласно которому одна сторона поручает другой комиссионную продажу товаров, передаваемых ей на хранение в складах. От обыкновенного комиссионного договора договор консигнации отличается тем, что сторона, получающая товар дляконсигнационнойпродажи, *не получает комиссионного вознаграждения* и все расходы по содержанию складов и продажи товаров берет на себя. Владелец сдаваемого на консигнацию товара (консигнатор), устанавливает по соглашению с комиссионером ту цену, которую он должен получить за товар, по мере его продажи, при чем по консигнационным договорам с заграницей обычно устанавливается цена „Циф“ торговый порт (см. слово „Циф“) или франко-пограничная станция (см. слово „Франко“]. Цена же, но которой товар будет продаваться, зависит всецело от усмотрения комиссионера, так как последний, не получая комиссионного вознаграждения, путем накидок на установленную в договоре цену должен покрыть все рас-

ходы по доставке товара от торгового порта или пограничной станции на свои склады, по содержанию складов, страхованию и продаже товара, а также получить свою торговую прибыль. Консигнационные договоры заключаются на определенный срок, расчеты же с консигнатором за проданные партии товара производятся в установленные в договоре периодические сроки. По истечении срока договора, если таковой не возобновлен на новый срок, оставшийся непроданным товар возвращается консигнатору (это возвращение именуется „ретуром“).

В договоре консигнации обычно устанавливается и сумма, на какую консигнатор должен снабдить комиссионера товаром; по мере продажи установленное количество пополняется новыми партиями товара. В западно-европейских государствах консигнация получила довольно широкое развитие. Для консигнатора она имеет то преимущество, что дает ему возможность отправлять на заграничные рынки значительные количества незапроданного еще товара, не неся накладных расходов, связанных с организацией там собственных отделений или представительств; кроме того операции консигнации связаны также с товаро-складочной операцией и выдачей консигнаторам ссуд (авансов) под сданные на консигнацию товары. Комиссионеру же консигнация дает возможность, не вкладывая капитала, вести более или менее обширные торговые операции с импортными товарами.

В возобновленной после революции внешней торговли Советского союза система консигнации получает заметное развитие, представляя по существу весьма удобную форму импортного кредита, дающую возможность снабжать страну необходимыми привозными товарами (особенно техническими) без вложения в это дело значительных капиталов, что весьма важно в наших финансовых условиях. Договоры консигнации заключаются с иностранными фирмами, главным органом нашей монопольной внешней торговли— Госторгом СССР, осуществляющим их через свои торговые представительства (Торгпредства). Согласно этим договорам, консигнаторы обязуются в течение срока действия заключенного с Госторгом договора не продавать своих товаров и не сдавать их на комиссию в пределах Союза никому другому. Расчеты с консигнаторами за проданный товар производятся по истечении месяца со дня отпуска товара из складов и магазинов Госторга. Консигнатору предоставляется право через доверенных лиц контроливать наличие своих товаров в складах Госторга. Кроме того консигнаторам предостав-

ляется право безпошлинного обратного вывоза непроданных в течение 6-ти месяцев товаров за-границу, с отнесением всех расходов по обратному вывозу на их счет,

Кроме Госторга СССР, право заключения консигнационных договоров предоставлено также Центросоюзу и Гуму.

Консолидация Консолидацией государственных долгов называется замена краткосрочных, т. н. текущих или неотвержденных долгов, долгосрочными т. н. отвержденными или *консолидированными* долгами,

Текущий долг, в виде краткосрочных процентных обязательств государственного казначейства, размещается исключительно среди финансовых учреждений, которые выдают под эти обязательства наличные деньги. Но так как государство не может без конца размещать все новые и новые выпуски [серии) своих обязательств без ущерба для денежного аппарата страны, то оно бывает вынуждено прибегнуть к конверсионной операции, путем выпуска консилидированного займа и выкупа текущего долга.

Консолидированный долг. См. „Консолидация“.

Консорциум. Этим термином обозначается соглашение нескольких банков. имеющее своей целью реализацию на денежном рынке государственных или частных ценностей. Чаще всего консорциумы образуются для реализации государственных займов, так как такая операция требует огромных денежных средств, превышающих финансовую мощь даже самого крупного банка. Консорциум обычно авансирует государство под облигации займа, а затем размещает их путем подписки среди населения; причем значительная часть акций остается обычно в руках банков. Иногда консерциумы образуются и для реализации частных ценных бумаг, т. е. акций и облигаций какого либо очень крупного акционерного промышленного предприятия, когда сумма этих ценностей так велика, что не может быгь размещена силами одного банка. Вообще же обрвзование консорциумов служит средством для разделения риска, связанного с участаем в эмиссии дивидендных (промышленных) бумаг. За свое посредничество по размещению бумаг банки взимают вознаграждение (*провизию* или *комиссию*), размер которого определяется в зависимости от большей или меньшей трудности размещения (кредитоспособности эмитета, емкости рынка, общей экономической кон'юнктуры и пр.).

В условиях Советского народного хозяйства консорциумы возможны и в отношении наших центральных банков. Так, например, в 1923 г. в целях реализации 6 проц. золотого выигрышного займа был заключен консорциум из

Госбанка, Всекобанка, Промбанка, Росскомбанка и Московского Городского Банка.

Консорциумы, по самому существу об'единяющей их цели, являются об'единениями временными, прекращающими свое действие после выполнения задания,

Консулы—это должностные лица, назначаемые правительством какой либо страны для защиты интересов ее торговли и промышленности и прав ее подданых в пределах другой страны, в соответствии как с международными соглашениями, так и с законами отдельных государств.

Консумент — потребитель товаров и продуктов.

Контингентирование. Этим термином обозначается устанавливаемое правительством ограничение ввоза или вывоза тех или иных товаров известными количественными пределами (*контингентами*), в целях регулирования внешней торговли в соответствии с интересами народного хозяйства страны. В России система контингентирования была применена в начале войны в 1914 г.; после введения государственной монополии внешней торговли она получика более полное развитие. В настоящее время порядок контингентирования установлен декретом Совнаркома от 12-го апреля 1923 г. Предложения о контингентах вносятся Народным Комиссариатом Внешней Торговли в Госплан, который рассматривает их при участии других заинтересованных хозяйственных наркоматов и вносит на утверждение СТО (Совет Труда и Обороны.) Затем Наркомвнешторг и его уполномоченные в отдельных республиках Союза распределяют контингеиты между участвующими во внешнеторговом обороте Гос- и Хозорганами.

Контокоррент. Контокоррентом или контокоррентным счетом именуется особый договор текущего счета, заключаемый между двумя лицами или фирмами, находящимися в постоянных деловых сношениях, в целях упрощения взаимных расчетов. В силу этого договора расчет производится не по каждой сделке в отдельности, а за известный обусловленный в договоре период (обыкновенно один или два раза в год), в последний день этого промежутка времени, когда подводятся итоги долгам и требованиям и выясняется результат в пользу той или другой стороны. В результате всех записей в счете за весь промежуток времени получается одна единственная сумма, называемая *сальдо контокоррента*, которая и представляет собой долг одной стороны и требование другой. Установление сальдо называется *заключением* контокоррента. Контокорренты заключаются либо по истечении срока, если таковой был обусловлен, либо по заявлению одного из контрагентов в любой момент (при безсрочном

договоре], либо с наступлением несостоятельности одного из контрагентов. Если стороны прекращают контокоррент, то сальдо счета и является той суммой, которую одна сторона должна уплатить другой.

Вообще же заключение контокоррента имеет целью не прекращение контокоррентных отношений, а только периодическое упрощение их; все суммы вошедшие в контокоррент за данный период, заменяются одной единственной суммой (сальдо), которой как первой статьей начинается новый контокоррентный период. На суммы, вошедшие в контокоррент, могут начисляться проценты, или не начисляться, смотря по условию; отсюда различают *процентные* и *беспроцетные* контокорренты. В комиссионном и банковом деле (корреспондентские счета и счета с отделениями) контокорренты обычно процентные, в обыкновенной же товарной торговле—безпроцентные. В безпроцентных контокоррентах расчет очень прост и выражается в сводке двух столбцов, слагаемых по дебету и кредиту, и в вычитании меньшей единицы из большей, которое и даст сальдо счета. В процентных контокоррентах расчст несколько сложнее, так как в них приходится исчислить как сальдо сумм, записанных по дебету и кредиту, так и сальдо процентов по всем этим суммам. Для облегчения заключения контокоррента к установлённому сроку, проценты начислятся не в последний день, а в течении всего контокоррентного периода, по мере занесения о счет записей по сделкам; протнв каждой суммы счета в соответствующих графах записывается число дней—от дня записи до дня заключения контокоррента и соответствующее *процентное число*, а в д е н ь заключения контокоррента подводятся итоги процентных чисел и по дебету и по кредиту, и находится сальдо процентных чисел; последнее делится на постоянный делитель, и в результате получится сальдо процентов в пользу одной из сторон. Проценты причисляются к капитальной сумме. Для заключения контокоррентов существует три способа: 1) *Прогрессивный* (прямой или немецкий), 2) *Ретроградный* (непрямой, или французский), 3) Штафельный (иначе английский, или гамбургский); техника заключения счетов изложена в курсах Коммерческой арифметики. О процентных числах и постоянных делителях см. „Проценты".

Конто-востро, См. „Конто-ностро."

Конто-лоро, См. „Конто-Ностро".

Конто-ностро. В корреспондентских сношениях между банками и крупными фирмами имеются взаимные расчеты. Каждый из корреспондентов с одной стороны дает пла-

тежные поручения другому, и с другой стороны получает от него такие же поручения (См, „Корреспондент“). Поэтому каждое учреждение открывает в своих книгах два корреспондентских счета: 1) *конто-ностро* [наш счет] для поручений даваемых корреспонденту и *конто-лоро* (их счет, его счет)—для поручений, принимаемых от корреспондента. В письменном обращении к корреспонденту вместо Conto Loro пишут „Conto Wostro“ т. е. ваш счет) (Смотри также „Корреспонд.“).

Контрабанда. Тайный провоз товара через граиицу, с целью уклониться от уплаты установленной таможенной пошлины. Контрабанда сильно развита среди жителей пограничных селений, где она носит характер постоянного промысла. Контрабанда, хотя и связана со значительным риском, но доставляет контрабандистам большие выгоды, особенно в отношении товаров, обложенных высокой ввозной пошлиной. Для борьбы с контрабандой, наносящей серьезный ущерб казне содержится пограничная стража, выдаются премии лицам, содействовавшим задержанию котрабандных грузов. Задержанные контрабандные товары конфискуются; кроме того в повторных случаях на контрабандистов налагается штраф (в размере от двойной до пятикратной стоимости конфискованного товара) и заключение в тюрьме.

Контракт—договор.

Контрактовая ярмарка. Так называются ярмарки, на которых наличный товар не фигурирует совсем или имеется лишь в незначительном количестве, а лишь заключаются сделки между с‘ехавшимися на ярмарке лицами по образцам, с условием поставки товаров по назначению в известный срок. В России Контрактовая ярмарка происходила ежегодно (в феврале) в Киеве; после революции возобновлена в 1922 году. В настоящее время проявляется тенденция к превращению всех больших ярмарок в контрактовые, так как представляется более целесообразным отправить запроданный по образцам товар покупателю, непосредственно с места его постоянного нахождения, чем нести двойные расходы по привозу товара на ярмарку и доставке его с ярмарки покупателю. Еще более невыгодным является такое положение, когда непроданный на ярмарке товар приходится везти обратно, и, таким образом, нести впустую расходы по двукратной перевозке товара.

Контрафакция — подделка фабрикантом или торговцем ярлыков, этикетов и всяких других знаков, изображенных на изделиях других, зарекомендованных в торговом мире фирм, с целью ввести покупателя в заблуждение относительно происхождения этих изделий. Контрафакция запре-

щена законами всех стран. Заинтересованной фирме предоставляется пред'являть судебные иски против виновных в контрафакции лиц.

Контрибуция. Под контрибуцией разумеются как взыскания (денежные и натуральные), налагаемые во время войны неприятелем на население оккупированной им территории противника, так и взысканиия, налагаемые по окончании войны правительством победившей страны на правительство побежденной страны. Мотивы контрибуции—возмещение победителю военных расходов, а также расходов и убытков, явившихся прямо или косвенно последствием войны. В морском транспорте контрибуцией именуется общая сумма убытков, происшедших от аварии. (См. „Авария").

Конфиденциальный. — Секретный, негласный, не подлежащий оглашению.

Конфискация.—Под конфискацией разумеют безвозмездное отобрание имущества частного лица органами Государственной власти в пользу казны (Фиска). Конфискация производится, в согласии с существующими законами, по постановлениям судов или определенных административных учреждений (напр. конфискация контрабандных товаров таможенными учреждениями.)

Концерн.—Под понятие концерна подходит всякое об'единение кредитных, промышленных, транспортных и иных предприятий, в целях создания мощного комплекса хозяйственных предприятий, с обширным влиянием на хозяйственную жизнь страны и хозяйственную политику правительства. От понятия трестов и синдикатов концерны отличаются меньшей оформленностью сферы влияния и более широким охватом, как в смысле разнообразия входящих в концерн предприятий, так и в отношении территориальной сферы влияния, выходящей далеко за пределы одной страны.

Концерны являются, т. о., об'единениями не только национально-хозяйственного, но и мирохозяйственного охвата. Как на пример можно указать на могущественнейший концерн Моргана (Соед. Штаты), охватывающий не только свыше половины всей стальной продукции Штатов, но и железные рудники, угольные копи, железные дороги, торговый флот и мн. др. Другой пример—американский нефтяной трест—Standard Oil Company (с Рокфеллером во главе), охвативший не только значительную часть американской и отчасти мировой продукции нефти и торговли ею, но включивший в сферу своего влияния также и многие другие промышленные отрасли— железорудную, медную, табачную и др. Как крупнейший концерн в Германии можно отметить концерн Стиннеса, достигший к концу войны баснословно широкого ох-

вата самых разнообразных отраслей германской промышленности и подчинивший своему влиянию даже крупнейшие концерны Сименса и Всеобщей Компании электричества (A. E. G. Allgemine Electricitäts-gesellschaft), с их огромной сферой влияния в электрической промышленности Германии и многочисленными отделениями в во всех других государствах. (Смотр. также „Синдикаты“ и „Тресты“.)

Концессия — (Французское concession—дозволение, уступка). Коцессией именуется предоставленное правительством какому-либо лицу или группе лиц разрешение учредить какое-либо крупное предприятие, которое в силу закона без такого разрешення не может быть учреждено. Это относится преимущественно к таким предприятиям, которые имеют серьезное хозяйственное или общественное значение для края, как напр., сооружение железных дорог, учреждение пароходных обществ, акционерные общества для разработки недр, прорытия каналов и т. п. Такие разрешения даются по предварительном расследовании о совместимости предприятия с государственными интересами, о допустимости его с точки зрения интересов края и пр., а также о качествах организаторов предприятий, и в этих случаях к предпринимателям пред'являются ряд требований, без исполнения коих концессия не предоставляется. Эта т. н. *концессиоонная система* применяется к разрешению акционерных обществ. В противоположность коцессионному порядку учреждения предприятий, *явочным* наз. такой порядок учреждения, при котором не требуется предварительного разрешения, а лишь регистрация основываемого предприятия в соответствующем учреждении.

Концессионный порядок учреждения предприятий применяется и в нашем Советском хозяйстве. Концессии у нас имеют раличные формы. В более узком смысле под понятие концессии подходят те договоры, по которым государство передает частным лицам или компаниям эксплоаатацию уже существующих государственных предприятий на известный срок, причем все возведенные концессионерами сооружения и оборудования по истечении срока концессии переходят в собственность государства. Такие концессии по своей государственной природе сходны с договорами *аренды*, отличаясь от последнего более продолжительным сроком; так, договоры аренды, согласно ст. 154 Гражданского Кодекса допускаются на срок не свыше 12 лет, в концессионной же практике дрговоры заключаются на сроки от 1-го до 36 лет. В более широком смысле понятия под концессиями понимаются те договоры с частными капиталистами, по которым государство предо-

ставляет коцессионерам право на разработку недр, лесов и земель, на сооружение и эксплоатацию различных промышленных предприятий и всяких общественно-полезных предприятий — коммунальных, транспортных (трамваев), электрических станций и т. п. Общим для таких концессионных договоров положением является безвозмездный переход, по истечении срока концессии, всего предприятия со всеми возведенными сооружениями в распоряжеиие государства. В концессионных договорах на сооружение предприятий общеполезного значения предусматриваются не только взаимные отношения концессионеров и правительства, но и отношения концессионеров к населению, которому предстоит пользоваться услугами сооружаемых предприятий; в этом смысле оговаривался порядок утверждения правительством тарифов за пользование, напр. электрической энергией, водой (концессионных водопроводов), передвижением пассажиров и грузов (по концессионному транспорту) и т. п.

В отношении концессионной политики Советское правительство ставит во главу угла положение, что финансовые соглашения с иностранным капиталом в форме концессий, а также смешанных обществ (см. это слово) желательны лишь постольку поскольку они не ограничивают политического и экономическего суверенитета правительства и не предоставляют иностранному капиталу решающего влияния в основпых отраслях нашего хозяйства. Вторым принципом является сдача в концессии преимущественно таких отраслей нашего хозяйства, которые не могут быть подняты средствами самой страны, без привлечения иностранного капитала.

Все концессионные дела находятся в ведении Главного Концессионного Комитета (Главконцескома) при Совнаркоме СССР, учрежденном положением от 21 августа 1923 г. Кроме Главконцескома, концессионные комиссии учреждены при ВСНХ и Наркомземе, при Совнаркомах союзных республик и при Берлинском и Лондонском Торгпредствах Заявления о предоставлении концессий могут быть подаваемы в перечисленные выпе комиссии; но последним предоставлено лишь право вести предварительные переговоры, и выработанные ими проекты поступают на рассмотрение Главконцескома, а затем на утверждение СовнаркомаСССР, после чего договор подписывается Народным Комиссаром, в ведении которого находится соответствующая отрасль хозяйства, и скрепляется Наркомом по Иностранным Делам. Концессии на *коммунальные предприятия местного значения* (трамваи, электрические станции, водопроводы и пр.) не содержащие отступления от общих законов, могут сда-

ваться *гражданам союза* непосредственно от имени соответствующих губисполкомов; договоры же, содержащие такие отступления, равно как и все договоры с иностранцами, могут быть заключаемы Губисполкомами лишь с разрешения Совнаркома.

Кон‘юнктура. Филологическое значение этого слова (английское—conjuneture французское— conjoncture)— стечение обстоятельств. В экономическом смысле под кон‘юнктурой понимают колебания о состоянии народного хозяйства, выявляющиеся на различных сторонах экономической жизни, особенно же на производстве, сбыте товаров и движении товарных цен, их росте или снижении. В этом смысле можно говорить о *благоприятной* (или *высокой*) и *неблагоприятной* кон‘юнктуре. В практическом хозяйствовании страны весьма важно не только изучение и правильная оценка существующей в данный момент на рынке товаров кон‘юнктуры, но и предвидение грядущих ее изменений, или, как иначе выражают эту мысль—предсказание „Экономической погоды“, и потому современной экономической наукой уделяется серьезное внимание статистическому изучению тех признаков, по которому можно было бы заранее предвидеть наступление изменения кон‘юнктуры, как-то: движение курсов биржевых ценностей, рост процента на капитал и вообще состояние денежного рынка, как наиболее чувствительного барометра экономического положения и пр. Кон‘юнктурные наблюдения над всей экономической обстановкой в целом, в целях своевременного предвидения намечающихся изменений, начаты лишь во второй половине минувшего столетия.

Создавшаяся после войны сложность и неустойчивость международной социально-политической обстановки делает особенно трудным предвидение, как будет разворачиваться в дальнейшем процесс восстановления нарушенных войной миро - хозяйственных связей и как он отразится на экономике отдельных стран. В общем изучение кон‘юнктур приводит экономистов к заключению, что изменение кон‘юнктуры представляет *стихийный* процесс, и что если и можно предвидеть наступление тех или иных изменений, то бороться с ними и направлять их, в условиях современного хозяйственного строя, невозможно. Тем не менее опыт планового советского хозяйства, с его регулированием производства, сбыта, транспорта и даже заработной платы, с его монополией внешней торговли и другими т. н. „командными высотами“, показал, что государственная власть может оказать серьезное влияние на движение кон‘юнктуры и что основные ее элементы могут быть из царства стихии передвинуты

в область учета и планового воздействия.

В СССР главным органом научного изучения кон'юнктуры является Кон'юнктурный Иинститут, входящий в состав Финансово-Экономического Бюро Народного Комиссариата Финансов. Первой задачей этого института, при его основании, было найти какой нибудь измеритель цен, в условиях обезценивающихся совзнаков: в этих целях он исчислял всероссийский розничный и московский оптовый и розничный индексы. В дальнейшем кон'юнктурный институт наряду со сводкой отдельных кон'юнктурных показателей, приступил к построению единого „экономического барометра", учитывающего состояние народного хозяйства по методу индексных чисел, на основании 26 отдельных показателей экономической кон'юнктуры, и показывающего общее направление кривой линии, дающей ориентировку во всем разнообразии экономическ. явлений (См. также слово „Индекс"),

Кон'юнктурное обложение. Смотри „Кон'юнктурный прирост ценности".

Кон'юнктурный прирост ценности. Под кон'юнктурным приростом ценности понимают вызванный увеличением доходности имущества прирост его ценности, явившийся результатом не затраты труда и капитала на улучшение его со стороны владельца этого имущества, а хозяйственных мероприятий государства или местных органов, направленых на поднятие экономического уровня той или иной местности. Примерами такого прироста ценности могут служить увеличение ценности земельных владений в связи с проведением железной дороги, увеличение ценности дворовых участков в более отдаленных частях города, в связи с проведением трамвая, устройством в них электрического освещения, канализации, санитарных мероприятий, и т. д. Так как указанные выше хозяйственные мероприятия требуют со стороны государства затраты значительных средств, добываемых обыкновенно путем налогов или займов, и ложащихся т. о. тяжестью на населению страны, ближайшую же выгоду получают владельцы выигравших от того имущества, то экономическая мысль передовых стран выдвинула положение, что такой кон'юнктурный прирост ценности имущества и дохода от него, т. е. та часть дохода, которая превышает средний для данной местности доход, должна облагаться специальным налогом. Такое обложение в экономической науке именуется *кон'юнктурным обложением.* В некоторых странах Западной Европы (Германии, Англии) кон'юнктурное обложение стало вводиться в законодательном порядке еще в начале текущего столетия.

Кооперация. Точное значение этого слова—сотрудничество. Под кооперативом (кооперативным обществом) понимается добровольное хозяйственное об'единение нескольких или многих лиц, цель которого не получение возможно большей прибыли на вложенные в общее предприятие капиталы, а увеличение, благодаря совместному ведению дела, трудовых доходов входящих в об'единение членов, или сокращение расходов, и вообще содействие повышению благосостояния их. Характерным для кооперативных об'единений в противоположность капиталистическим об'единениям (акционерным обществам и т. п.) является прежде всего личное участие членов в той или в иной форме и в той или иной степени, в судьбе кооператива. Другим существенным признаком кооперативного об'единения является одинаковые права всех членов на получаемые от кооператива выгоды и на участие в управлении им; каждому члену принадлежит только один голос независимо от количества паев, вложенного им в предприятие. Кооперативы появились и развились в 19-м веке, как одно из средств смягчения тяжелого положения пролетариата и главным образом мелких производителей и ремесленников, вытесняемых и разоряемых крупным производством.

В зависимости от целей, которые ставят себе кооперативы, различают следующие формы: а) *Производительные кооперативы,* об'единяющие мелких ремесленников или рабочих для совместного трудового производства товаров или совместной продажи своего труда (трудовые артели), б) *потребительские кооперативы* (потребительские общества) для приобретения по более дешевым ценам предметов потребления для своих членов; в) *закупочные товарищества,* для закупки на более выгодных (оптовых) условиях сырья и других средств производства для своих членов; г) кооперативы *по сбыту*—для организации оптового сбыта продукции своих членов непосредственно магазинам или предприятиям, минуя посредников перекупщиков; д) *жилищные кооперативы*—для постройки дешевых жилищ для своих членов; е) *страховые кооперативы* — для покрытия убытков членов от огня, градобития, падежа скота и т. п. ж] *кредитные кооперативы*—для предоставления членам дешевого кредита.

В России кооперация начала развиваться с 60-х годов, и постепенно разростаясь, ко времени мировой войны достигла широкого распространения; к началу 1917 г. в бывшей Российской Империи числилось различных кооперативов [потребительских, сельско-хозяйственных и кредитных] до 45.000. В 1912 году был учрежден цен

тральный банк для финансирования кооперации—Московский Народный Банк. После революции особенное значение и развитие получила потребительская кооперация, а затем и сельско - хозяйственная, оформленная декретом от 16 августа 1921 г. В 1923 году числилось свыше 25.000 с-х. кооперативов 1 степени [низовых] об‘единенных в 400 союзов, и общим числом входящих в них крестьянских хозяйств до $3^{1/2}$ миллионов. Потребительских кооперативов к этому времени числилось свыше 21 тысячи. Различают *низовую* потребительскую кооперацию (кооперативы 1-й степени), *срединную* Районные Союзы потр. кооперативов („Райсоюзы“) и *Центральную* кооперацию— *Центросоюз* в РСФСР и *Вукопспилка* (ВУКС) на Украине. Центрами, об‘единяющими всю *сельско-хозяйственную* кооперацию, являются *Сельско-Союз* в РСФСР и *Сільський Господарь* на Украине. Финансирующими кооперацию центральными кредитными учреждениями являются *Всекобанк* в РСФСР и *Украинбанк* на Украине.

Корн—содержание чистого благородного металла в монете.

Корреспондент. Обычное значение слова — служащий конторы, на котором лежит обязанность вести деловую переписку формы с ее клиентами. В банковском деле корреспондентами банка именуются иногородние банки, которым банк дает и от которых принимает платежные поручения, как напр., оплату переводов и аккредитивов, инкассо векселей и пр.

В книгах банка открываются специальные „Счета с корреспондентами“. В морской торговле корреспондентом именуется представитель арматора (владельца судна) вне того порта, где приписано судно и где живет сам арматор или распорядитель судна. (Смотрите также „Конто-ностро“)

Косвенные налоги. См. „Налоги“.

Котировка. Этим термином обозначается обращение на фондовых биржах ценных бумаг (акций, облигаций и пр.) путем внесения их в официальные бюллетени и указания их курсовых цен. Допущение тех или иных бумаг к котировке на фондовой бирже (с разрешения Финансового ведомства и Биржевого Комитета) обусловливается степенью солидности Акционерной Компании, выпустившей эти бумаги. Установлением биржевых цен (курса), на основании состоявшихся сделок, ведают особые *Котировальные Комиссии.*

Кредитив. Смотри „Аккредитив“.

Кредит (К-т) — бухгалтерский термин (См. „Дебет“).

Крепостные пошлины Крепостными пошлинами называются денежные сборы, взимаемые казной при переходе права собственности на недвижимое имущество от его

владельца к другому лицу. Крепостные пошлины являются платой за укрепление имущества за новым владельцем и внесение его в т. н. *крепостные книги*. Размер крепостных пошлин выражается в проценте с цены, по которой имущество продается (в России до революции—4%).

Кризис. Этим термином обозначается всякий вообще резкий перелом в положении вещей.

Под *промышленным кризисом* понимают разстройство промышленности и торговли, вследствие перепроизводства товаров и падения товарных цен, вызванного превышением предложения товара над спросом.

Кулисса. В биржевой практике кулиссами называются неофициальные биржевые собрания вне биржевово зала, где совершаются биржевые сделки между лицами, не состоящими членами фондовой биржи. Зал официальных биржевых собраний именуется „паркетом“.

Куляж. Этим словом обозначается скидка за *утечку*, т. е. за убыль жидкого товара (масла, вина, краски и т. п.), происшедшую вследствие неудовлетворительности амбалажа (плохая бочка и т. п.). Эта скидка иначе называется „лекажем“.

Купон. Отрезной билет от купонного листа, приложенного к процентным бумагам (облигациям), дающий право на получение от выпустившего бумаги учреждения (правительства или акционерного общества (в указанпый на купоне срок причитающихся по бумаге процентов. Купоны могут учитываться в банках и до наступления срока платежа по ним, с соответственным вычетом за остающееся до срока платежа время. Слово „Купон происходит от французского слова „couper“, что означает резать, отрезать.

Купюра. Купюрами называются нарицательные достоинства бумажных денег, банкнот и ценных бумаг (акций и облигаций). Напр. купюры довоенных кредитных билетов были в 1, 3, 5, 10, 25, 100 рублей и т. д. Купюры червонцев в настоящее время 1 черв., 3 ч., 5 ч., 10 ч., и т. д. Точно также и купюры акций и облигаций могут быть в 100 р., 250 р., 500 р. и т. д. Различают купюры крупные, средние и мелкие.

Куратор — член конкурсного управления (См. „Конкурс“).

Курс—биржевая ценность процентных бумаг, или валюты. Биржевые курсы подвержены колебаниям в зависимости от доверия к государству или Акц. О-ву. выпустившим бумаги, от надежд на большую или меньшую прибыль от предприятий О-ва (т. е. на больший или меньший дивиденд), от причин политического характера (обострение международных отношений и т. п.), а также от биржевого ажиотажа (искусственного

усиления предложения или спроса на бумаги) и т. д.

Курсовая разница — разница, получающаяся от изменения курса (стоимости) валюты или ценных бумаг. В бухгалтерии, при ведении торгово-комиссионных операций с заграницей, открывается особый „счет курсовых разниц“, для учета курсовых разниц, получающихся при расчетах.

Куртаж — вознаграждение, полагающееся маклеру (посреднику) за посредничество при покупке и продаже товаров, процентных бумаг и вообще всякого рода движимого и недвижимого имущества. Куртаж выражается в известном проценте с суммы, на какую совершена сделка. В биржевых сделках, заключаемых при посредстве биржевого маклера, куртаж уплачивается не за каждую сделку отдельно, а по счету маклера за все сделки, заключенные в течение определенного периода.

Л.

Лаж—см. „Ажио“.

Латифундия. Этим термином обозначаются огромнейшие земельные владения, принадлежащие отдельным владельцам (в Англии — т. н. лэндлордом, в быв. России—знатнейшим дворянам).

Легализация — буквальное значение слова—узаконение; означает, в частности, официальное удостоверение акта или документа.

Легитимация векселя — обязанность векселедержателя доказать, что он является правильным держателем, т. е., что вексель дошел к нему по непрерывному ряду надписей.

Легальный курс—присвоение денежным знакам *легального* [иначе *законного*] курса означает, что деньги эти должны приниматься как государством, так и частными лицами во всех платежах по номинальной цене без ограничения суммы. Легальным курсом обладают как металлические, так и бумажные разменные деньги; но в отношении последних надо отметить одно ограничение, а именно: в то время как при рассчетах между частными лицами разменные бумажные деньги обязательны к приему, учреждение, выпустившее эти бумажные знаки (Эмиссионный Банк) не вправе навязывать их в своих платежах вместо металлических денег, хотя сам и обязан по всякому требованию обменивать их на звонкую монету. Но это положение сохраняется лишь до тех пор, пока правительство не приостановит размена бумажных денег и не предоставит Эмиссионному Банку права производить все платежи этими неразменными деньгами, а населению вменит в обязанность принимать их в платеж от Банка. Таким актом государство придает уже неразменным на звонкую монету бумажным деньгам т. н. *принудительный курс*. В этом и **заключается** существенное отличие **легального** курса от принудительного; понятие принудительного курса совершенно неприменимо к звонкой монете, а лишь к *неразменным* на звонкую монету бумажным деньгам (теоретически понятие принудительного курса могло бы, конечно, быть применено и к *неполноценным* металлическим деньгам, если бы прекратился их обмен на полноценную монету).

Легенда—надпись на монете, отчеканенные на ней знаки.

Лекаж—см. „Куляж“.

Лигатура. Термином лигатура обозначается прибавление к золоту и серебру менее ценных металлов [меди и проч.]. В монетном деле лигатура имеет целью повысить твердость металла (в нашей, как и в европейской золотой монете, на 900 частей чистого золота приходится 100 частей лигатуры. В отношении разменной серебряной монеты, более значительная примесь лигатуры [в нашей разменной монете 50%] преследует двоякую цель: во-первых понижение ценности металла позволяет делать разменную монету не слишком мелкой, а во вторых государство, выпуская неполноценную серебряную монету, извлекает из этого доход в размере разницы между нарицательной ценой монеты и товарной ценностью содержащегося в ней серебра.

Ликвидация—этим словом обозначают вообще всякое завершение или прекращение какого либо дела, окончательный расчет сторон после совершения какой либо сделки и т. п. Ликвидацией предприятия именуется прекращение предпринимателем своего дела, связанное с капитализированием (т. е. обращением в наличные деньги) всего имущества, взысканием долгов и уплатой по своим долговым обязательствам.

Лимитед—английский термин (Limited), прибавляется к фирме товариществ с ограниченной ответственностью (немецкий термин „Mit Beschränkter Haftung, сокращ. m. B. H.).

Лимит — ограничение комиссионера или агента предельной ценой, ниже которой он не должен брать за продаваемый товар, или выше которой не должен платить за покупаемый товар. Термин происходит от французского слова limite—граница, предел.

Лихтер—небольшое грузовое судно, служащее для отгрузки части товара с парохода, которому глубокая осадка не дает возможности причалить к берегу, или для нагрузки или разрузки больших судов, которые из-за значительных размеров и глубокой осадки не могут войти в гавань и должны остановиться у рейда.

Лицензия. (Французское слово licence—позволение). В системе нашей монополизированной внешней торговли *лицензией* именуется разрешение, выданное Наркомвнешторгом гос. или хоз. органу или частному лицу на вывоз за границу или ввоз из-за границы того или иного товара. Лицензии на ввоз товаров в СССР могут выдаваться также нашими торговыми представительствами за границей, в пределах установленных импортным планом контигентов.

Ллойд. Ллойдом именуется акционерное общество для морских страхований и клас-

сификации торговых судов. Суда осматриваются, распределяются сообразно с их качеством по категориям и записываются в особые книги, называемые ллойдами или реестрами. От достоинства судна зависит и высота премии за страховку перевозимых на нем грузов. Товары, перевозимые на судах 4-й и 5-й категории вовсе не принимаются к страховке.

Локо. (Loco)—точное значение слова — „на месте“, „здесь“. В биржевых операциях сделка на условиях „локо“ означает такую биржевую сделку на иностранные векселя, согласно которой проданные векселя должны быть сданы покупателю не позже следующего за совершением сделки дня. В товарной торговле этот термин означает условие покупки или продажи товара на месте его нахождения.

Ломбарды. Ломбардами называются кредитные учреждения, выдающие денежные ссуды под залог всякого движимого имущества—драгоценных вещей, товаров, одежды, разного рода хозяйственных предметов и т. д. Ломбарды бывают казенные (в довоенной России именовались *ссудными казнами,* в Петрограде и Москве), городские, учреждавшиеся городскими управлениями, и частные, учреждавшиеся частными лицами и акционерными компаниями. Ссуды под движимое имущество (драгоценности, товары, а также процентные бумаги) выдаются и акционерными банками краткосрочного кредита; эта банковская операция именуется *ломбардной* или *ломбардированием.* Название „Ломбард“ происходит от названия итальянской провинции Ломбардия, где такие учреждения появились раньше всего и получили широкое распространение.

Лоро (см. „Конто-Лоро“).

Лоцман. Лоцманом называется лицо, принимаемое капитаном для проведения судна в определенном, опасном для плавания месте; лоцман не входит в состав корабельной команды. Если судно ведет лоцман, с капитана снимается ответственность за избранный путь.

Люк—палубное отверстие, через которое товары спускаются в трюм парохода.

М.

Маклер—присяжный посредник, избираемый купечеством для совершения между купцами сделок по купле-продаже. Маклерская записка, скрепленная подписью и должностной печатью маклера и заносимая в шнуровую книгу, имеет по суду силу законного и беспорного договора между сторонами. К числу маклеров относятся: гоф-маклера и другие биржевые маклера, биржевые нотариусы, фондовые маклера, корабельные, страховые и пр.

Максимальный — наивысший, наибольший.

Максимальный тариф—см. „Таможенный тариф".

Мандат—письменное (или словесное) поручение, возложенное верителем (лицом или учреждением) на доверенное лицо. В политическом смысле мандатом именуют выданное л и ц у правительственною властью или каким либо общественным, профессиональным или иным об'единением полномочие представительствовать на с'езде, конгрессе, конференции и т. д. (делегатские мандаты).

Манко—иначе недочет. Недостача сумм в кассе, вызванная пропуском расходных записей, прочетом кассира или другой какой либо причиной. Часто торгово-промышленными и банковскими учреждениями заранее назначается известная сумма (в зависимости от оборота кассы) в год на манко кассы, в пределах которой кассир освобождается от ответственности за прочеты.

Марж—см. „Арбитраж".

Медиатор—посредник или третейский судья при разрешении споров, или при совершении какой либо сделки.

Медио—(medio). Этим термином обозначается момент ликвидации (окончательного расчета) биржевых сделок. Во избежание слишком сложной работы, с какой были бы связаны для аппарата фондовой биржи ежедневные расчеты по сделкам, биржевыми обычаями установлены для ликвидации особые дни—или середина месяца—„медио" (per medio), или последний день месяца „ультимо" (per ultimo).

Мелиорация—улучшение в области сельского хозяйства. *Мелиоративным кредитом* называется выдаваемый Госбанком кредит специально для улучшения сельского хозяйства—работ по орошению по-

лей, удобрению почвы, насаждению леса и проч.,—а также для улучшения мелкой заводской промышленности.

Мелиоративный кредит. См. „Мелиорация“.

Меморандум—памятный листок, для текущих заметок.

Меркантилизм. Меркантилизмом [в истории экономической науки] называлось то направление экономической мысли, которое усматривало главный нерв народного хозяйства страны в развитии торговых сношений с другими государствами и, главным образом, в создании активного торгового баланса и увеличении прилива драгоценных металлов в страну. Исходя из такого положения, меркантилисты рекомендовали правительству страны прибегать к мерам, направленным на поощрение вывоза готовых изделий и затруднение ввоза таковых. Таким образом, меркантилисты являются сторонниками *протекционизма* в таможенной политике страны (см. „Протекционизм“). В житейском обиходе словом меркантилизм *(меркантильный)* обозначают слишком практический подход к житейским отношениям и фактам, оценка их исключительно с точки зрения их выгодности, а не по моральным соображениям, и вообще соображениям общественного характера.

Мета (meta)—этот термин употребляется для обозначения совершения какой либо сделки или договора за совместный счет и риск двух или нескольких контрагентов (операции „a meta“).

Метрология. Метрологией именуется наука о мерах и весах, описание систем мер и весов, денежных знаков и пр. различных стран и отношений между этими мерами.

Метрополия. Метрополией называется государство по отношению к *колонии*, т. е. новой внеевропейской страны, заселенной или захваченной выходцами из этого государства. Так, напр., Англия является метрополией для Индии, Австралии, Ново-Зеландии и т. д.

Минимальный тариф — см. „Таможенный тариф“.

Минимум—наименьшая величина, нисшая ступень: *минимальный*—самый малый, самый ограниченный.

Modus vivendi [модус вивенди]. Точное значение этого латинского выражения—„способ жить“. В международных торговых отношениях под выражением „modus vivendi“ разумеют установление между двумя государствами известных форм торговых взаимоотношений (предоставление взаимных прав и преимуществ) не на основании торгового договора (трактата), а путем простого обмена дипломатическими нотами или декларациями (т. е. официальными заявлениями).

Монета—кусок металла (золота, серебра, меди, никкеля) отчеканенный в форме денежного знака и выпущенный в

обращение правительством страны как орудие платежа между гражданами и учреждениями. Лицевая сторона монеты называется *аверс*, оборотная—*реверс*, обрез монеты т. е. край ее—*гурт*, надпись на монете—*легенда*. Примесь меди или иного неблагородного металла к золотой или серебряной монете называется *лигатурой*, а содержание в монете чистого благородного металла [т. е, золота или серебра] называется—*корном*. Отношение чистого металла в монете ко всему ее составу (т. е. вместе с лигатурой) называется—*пробой* (см. также „Билонная монета“ и „Проба“).

Монетная регалия — исключительное право государства на чеканку монеты и выпуск ее в обращение (см. „Регалия“).

Монометаллизм—единая монетная система, заключающаяся в том, что основу денежного обращения данной страны составляют или только золотые деньги (*золотой монометаллизм*) или только серебряные (*серебряный монометаллизм*). Монометаллизм принят теперь в большинстве культурных стран, и притом преимущественно золотой. Серебряная валюта сохранилась лишь в Мексике и некоторых мелких южно-американских государствах и в Азиии, где главным оплотом серебряного монометаллизма является Китай (см. „Билисталлизм“).

Монополия.—исключительная торговля известным товаром или продуктом [без конкуренции других торговцев); также исключительное право, предоставленное властью промышленнику на производство и сбыт какого либо предмета. *Государственные монополии* в отношении продажи тех или иных предметов потребления (напр. табака, спирта и соли и пр.) называются регальными монополиями или *регалиями*; государственные монополии (т. е. исключительное право самого государства производить и пускать в продажу той или иной продукции) во всех странах играют заметную роль в бюджете как источник доходов государства.

В Советском Союзе наряду с национализацией средств производства исключительное место в народном хозяйстве занимает государственная монополия внешней торговли, выражающаяся в сосредоточении всего внешнего товарооборота страны в руках государства (Народного Комиссариата Внешней Торговли). Национализация внешней торговли [установленная декретом 23 апреля 1918 года) дает государству возможность регулировать внешний товарооборот и направлять его в интересах всего народного хозяйства в целом. Основными торговыми органами СССР заграницей являются наши Торгпредства (торговые представительства). Монополию внешней торговли, однако, не следует понимать в том смыс-

ле, что народный комиссариат Внешней Торговли и его органы являются исключительными экспортерами наших товаров и импортерами заграничных товаров. Право выхода на внешний рынок предоставлено законом и некоторым другим хозяйственным Наркоматам, Центральной Кооперации (Центросоюзу и друг.) и некоторым хозорганам; но вся деятельность последних на внешнем рынке должна проходить под контролем Наркомвнешторга и в пределах утвержденного правительством экспортно-импортного плана и тех контингентов (см. это слово), которые им установлены для каждого вида экспортных и импортных товаров.

Монополия внешней торговли [см. „Монополия“].

Мораториум— этим термином обозначается предоставление должнику отсрочки по выполнению долгового обязательства, в отступление от норм закона; такая отсрочка может быть дана постановлением суда. В моменты тяжелых потрясений (войны, землетрясения и т. п.) законодательной властью может быть установлен общий, или *генеральный мораториум*; в этом случае приостанавливается действие законов об обязательствах, и всему населению страны отсрачивается уплата долгов; также кредиторам не вменяется в вину упущение предусмотренных законом формальностей, как напр. непред'явление векселей к протесту и т. п. В Советском союзе мораторий может быть установлен лишь по постановлению СТО.

Муниципалитет—городское управление.

Муниципализация. Под муниципализацией городского хозяйства разумеется взятие городским управлением в свои руки хозяйственных предприятий. Мотивы к муниципализации городских предприятий и характер эксплоатации муниципализированных предприятий различны, в зависимости от состава городских управлений. В странах, где сильно влияние широких трудящихся масс и состав городского управления демократичен, в основу эксплоатации предприятий общего пользования кладется не извлечение из них выгод, а интересы и удобства населения, и потому пользование ими по возможности удешевляется. Напротив, там, где преобладающим влиянием пользуются зажиточные классы—торговцы и домовладельцы—и управление городами находится в их руках, в основу эксплоатации муниципализированных предприятий кладется извлечение крупных доходов, которые дали бы возможность не повышать городских налогов на торговые и промышленные предприятия и домовладения т. е. не увеличивать налоговой тяжести, лежащей на состоятельных классах населения (см. „Коммунальные предприятия“).

Н.

Навигация.—Морское и речное плаванье. Первый выход судов, после освобождения реки или морского берега (порта) от льда, называется *открытием навигации.*

Наибольшее благоприятствование. В международных торговых трактатах [договора] правом наибольшего благоприятствования именуются те постановления в них, в силу которых на пользующиеся этим правом государства автоматически (т. е. без специальных заявлений) распространяются все те льготы и преимущества в области торговли и торгового мореплавания, которые уже предоставлены какому либо другому государству к моменту заключения договора или же будут предоставлены впоследствии. Главным мотивом, лежащим в применении, при заключении торговых трактатов, принципа наибольшего благоприятствования, является экономическая необходимость, побуждающая каждое государство обеспечивать себе на заграничных рынках равное с другими государствами положение, чтобы иметь возможность конкурировать с ними. [см. также „Торговые договоры“).

Накладная— документ (квитанция), выданный железной дорогой или транспортной конторой, в удостоверение приема груза для отправки по месту назначения [см. „жел. дор. накладная).“

Налоги. Государство (равно как и местные общественно-правовые органы), для осуществления своих функций, как по управлению страной, так и обслуживанию ее материальных и культурных нужд, нуждается в материальных средствах, или доходах. Доходы государства, в отношении источников их поступления, весьма разнообразны; но в общем, по основному своему характеру, они могут быть разделены на две основные группы: 1] На доходы *частно-правового* характера, получаемые государством путем заключения определенных сделок, а также от принадлежащих ему земель и лесов и от эксплоатируемых им предприятий, транспортных, промышленных, торговых и пр, и 2) на доходы *публично-правового* характера, которые государство извлекает от населения в силу принадлежащей ему принудительной власти; сюда относятся налоги и по-

шлины, взимаемые на основании определяемых законами норм, на удовлетворение коллективных потребностей страны.

Основное различие между налогами и пошлинами заключается в том, что пошлины взимаются за определенные услуги, оказываемые гражданам государством и именно с тех, которые к этим услугам прибегают, как напр. судебные пошлины (при тяжбах между гражданами в суде), гербовые пошлины или сборы [напр., плата за вексельные бланки, гербовые марки для прошений и т. д.) и пр., при чем доходы от пошлин идут на содержание тех правительственных учреждений, которые оказывают указанные выше услуги. Налоги же взимаются независимо от тех или иных услуг со всего населения и предназначаются на общие нужды государства. Следует при этом заметить, что на практике трудно провести строгое разграничение между налогами и пошлинами; так, например, таможенное обложение ввозимых товаров именуются пошлиной, хотя фактически оно является налогом, так как взимается независимо от оказания каких либо специальных услуг импортерам и т. д.

Главный доход все государства получают от налогов; они являются основой современных государственных бюджетов. В науке о финансах существуют различные определения налога, в зависимости от той основной точки зрения, из которой исходят различные авторы или экономические школы, от тех принципов, которые они кладут в основу государственных финансов. В основном налог можно определить как ту часть богатства, которую граждане принудительно отдают государству и местным публично правовым органам на цели удовлетворения коллективных потребностей. Имеются *неделимые* общественные услуги, как например, охрана внутреннего спокойствия и внешней безопасности, отправление правосудия, охрана территории, общественная гигиена; такие услуги не могут быть оплачиваемы пошлинами, т. е. в форме вознаграждения за специальные делимые услуги, и как общие расходы на удовлетворение коллективных потребностей должны покрываться налогами.

С точки зрения мотивов, лежащих в основании того или иного обложения, налоги могут быть разделены на налоги преследующие *фискальные* цели т. е. исключительно цели доставления государству [или местным органам] необходимых для их существования средств, и налоги, имеющие характер запретительной или ограничительной меры по отношению к тем формам производства и обмена, которые признаются вредными, или по меньшей мере безполезными, и покровительственной меры относи-

тельно таких, которые признаются полезными, т. е. налоги преследующие *цели экономические* (народно - хозяйственные). Как на пример такого деления можно указать, прежде всего, на таможенное обложение (покровительственные и запретительные пошлины), в котором мотивы фискальные (доход казны) играют гораздо меньшую роль, чем соображения экономической политики—защита отечественной промышленности и пр. Конечно, в финансовой системе современных государств доминирующее значение принадлежит тем налогам, в основе которых лежат интересы фиска, т. е. налогам, преследующим цели фискального характера.

В финансовой науке уделялось всегда много внимания вопросу о том, какой принцип распределения должен лечь в основу налогов. Одни представители финансово-экономической науки выставляли принцип платежной способности каждого гражданина; согласно этому принципу каждый гражданин должен платить соответственно своему доходу и достоянию (пропорциональное обложение) Этот принцип встречает возражения в том смысле, что один доход сам по себе еще не может быть критерием налого-платежной способности. Здесь значительную роль играют качественные и суб'ективные факторы хозяйственной зажиточности, большее или меньшее разнообразие культурных потребностей и внешней обстановки, связанное с характером деятельности налогоплательщика, состав семьи и другие моменты индивидуального характера. Большое значение имеет и характер источника доходов данного лица, и в этом смысле должна применяться различная мерка к так называемым *фундированным* доходам т. е. доходам из владения имуществом (доходы с земли, домов, ценных бумаг и т. п.) и доходам *нефундированным*—имеющим своим источником личный труд, без всякой опоры в капитале, как например, доход представителей свободной профессии (врача, учителя, журналиста и т. п.) или служащего и рабочего. Доходы второй категории имеют совершенно отличную природу от доходов первой, не только с точки зрения их продолжительности (ослабление работоспособности, инвалидность и пр.) но и верности (колебания в размере доходов, неполный заработок и пр.).

Другими экономистами рекомендовался более справедливый принцип—т. н. называемый принцип *равенства жертв* (выдвинутый английским мыслителем Джоном Стюартом Миллем). Согласно этой теории, следует при обложении руководствоваться критерием относительного равенства, в силу которого нормой обложения становится принцип, что налог должен

представлять для каждого гражданина одну и ту же ценность, т. е. одинаковую жертву. Конечно, для положительного законодательства последний принцип представляет значительные затруднения, ибо очень трудно определить, что такое равенство жертвы. Однако, идея Милля, хотя она не может быть принята как метод, все же может служить для законодательства стимулом, направляющим последнее к справедливости.

Общепризнанным считается теперь, что в основании налогов должны лежать два коренных принципа — *равномерность* и *всеобщность*.

Всеобщность обложения заключает в себе мысль, что ни один человек, принадлежащий к государственному союзу и пользующийся его благами и удобствами, не должен быть свободен от податной обязанности. Конечно, во все времена существовали из'ятия из этого принципа. В прежнее время из'ятия делались как раз не в пользу беднейших, а самых богатых классов; от податей освобождались знать, духовенство и пр. В настоящее время эгоизм правящих классов в такой обнаженной форме не выступает, и формально законодательство старается освобождать от налогов лишь неплатежеспособные элементы населения; но в действительности, ничего не имеющие и теперь платят часто относительно гораздо больше, чем богатые классы, особенно что касается косвенных налогов на некоторые предметы первой необходимости [например соль), которые именно бедными классами потребляются в большем размере, чем зажиточными. Все же государства, достигшие значительной степени благосостояния, под давлением требований демократии, обнаруживают некоторое стремление освобождать, с одной стороны, мелкие доходы от прямых налогов, а с другой стороны, облагать незначительно или совсем освобождать от косвенного обложения необходимейшие предметы массового потребления. Но если принять во внимание, что современные бюджеты зиждятся преимущественно на косвенных налогах, то в действительности полного из'ятия от налогового обложения не существует.

Другой основной принцип— *равномерность* обложения требует, чтобы каждое лицо платило сообразно со своим имущественным положением; но налоговая справедливость заключается не во внешней, а внутренней равномерности: годовой доход в 1000 рублей, например, когда он добывается личным трудом и должен покрыть нужды многочисленной семьи, должен быть гораздо менее обложен, чем доход той же величины, но приносимый процентами на капитал (и иным нетрудовым источником) и служащий на поддержание одного только

лица.

Налоги делятся на две основные группы—на *прямые* и на *косвенные.* К прямым налогам относятся общеподоходный и обще-поимущественый налоги, а также налог с отдельных видов имущества или дохода с земельных владений, с домовладений, с торговых и промышленных предприятий (промысловый налог), с денежных капиталов, с жалованья и других видов дохода от личного труда и т. д. К косвенным налогам относятся налоги на предметы потребления — сахар, табак, чай спички, керосин, спиртные напитки, на привозные товары (таможенные пошлины) и т. п. Косвенные налоги могут взиматься в форме казенной монополии, если само государство берет на себя производство или сбыт того или иного предмета потребления (в этом случае налог включается в продажную цену продукта); если же производство и сбыт продукта находятся в руках частных лиц, то государство взимает налог с этих лиц в форме так называемого *акциза,* а последние перелагают налог на потребителя, соответственно повышая продажную цену товара.

Первоначальное деление налогов на прямые и косвенные основывались на том принципе, что прямые налоги по мысли законодателя должны падать непосредственно на владельца имущества или дохода и не подлежат переложению; косвенные же налоги в принципе перелагаются на других (потребителей). Но в действительности это принципиальное различие между прямыми и косвенными налогами (признак перелагаемости) отпадает, так как значительная часть прямых налогов фактически перелагается на других (например, налог на домовладения перелагается на квартиронанимателя в форме повышения квартирной платы, налог на капитал перелагается на заемщика в форме повышения процента по ссуде; промысловый налог перелагается в форме соответствующего повышения отпускной и продажной цены товара — производителем на торговца, торговцем на потребителя и т. д.). При указанной же выше казенной монополии налог и *формально* перестает быть косвенным, так как государство продает облагаемый продукт непосредственно потребителю, включая налог в продажную цену, и следовательно здесь уже никакого переложения нет, и косвенный налог на предметы потребления, таким образом, принимает форму прямого налога. Иной смысл получает деление на прямые и косвенные налоги, если деление это происходит по другому признаку, а именно, исходит ли оно непосредственно из платежеспособности лица, определяемой его имуществом или доходом, или же косвен-

но, судя по расходам, т. е. из предположения наличности связи между потреблением плательщика и его доходом. В этом смысле, например, квартирный налог, формально являющийся прямым, так как облагается непосредственно потребитель (наниматель квартиры), в действительности будет косвенным, так как платежеспособность налогоплательщика определяется косвенным путем, на основании его расхода на квартиру (хотя указанного в начале признака косвенности налога—его перелагаемости здесь нет). Итак основанием для деления налогов на прямые и косвенные служит тот признак, что прямые налоги источником обложения принимают капитал (в различных его формах) и доход, косвенные же налоги поражают индивидуальное потребление, как показатель, измеритель дохода.

Все податные системы зиждятся на этом двойном основании. Современная тенденция более совершенной податной системы заключается в том, чтобы, удерживая в своем основании косвенные налоги на предметы второстепенной важности, оставлять свободными от обложения предметы первой необходимости и как корректив установить крупные личные налоги (с имущества и доходов) и налог с наследства. Но такой финансовый строй возможен лишь в таких странах, которые достигли высокого уровня хозяйственного развития и в которых, следовательно, широко развито потребление предметов роскоши и комфорта; характерным же отличием бедных стран, наоборот, является (конечно не из пренебрежения к справедливости) обложение предметов первой необходимости. Несправедливо поэтому (по верному замечанию проф. Ф. Нитти— См. его „Основ. начала финансовой науки“) ставить в заслугу отдельным государствам (например Англии) то, что есть лишь последствие их более благоприятного экономического состояния.

Главное преимущество косвенных налогов для казны заключается в том, что они собираются в процессе потребления мельчайшими долями и облагают и самые ничтожные доходы, давая в результате казне гораздо больше, чем прямые налоги; кроме того и самое собирание их обходится дешевле, так как они поступают автоматически и не требуют сложного налогового аппарата. Крупнейший же их недостаток заключается в том, что в них отсутствует принцип пропорциональности: они далеко не всегда пропорциональны хозяйственному положению или доходу плательщика и часто поражают бедных во много раз сильнее, чем богатых; так, например, бедная но многочисленная семья потребляет некоторые предметы первой необходимости (например, соль,

керосин, спиртные напитки) в больших размерах, чем богатая и немногочисленная семья; между тем налоги на предметы роскоши и комфорта, поражающие состоятельные классы, играют сравнительно незначительную роль в общей сумме косвенных налогов, так как роскошь является уделом сравнительно незначительной части населения. Другое весьма важное преимущество для казны косвенных налогов перед прямыми заключается в том, что косвенные налоги собираются, как мы указали выше, мельчайшими долями и потому слабее замечаются населением, и в то время как даже незначительная сумма прямых налогов, вносимых единовременно, воспринимается как тяжелое бремя и вызывает протесты, уплата косвенных налогов, в общей сумме во много раз превышающих прямые, проходит почти незаметно, почти не вызывая раздражения. К этому следует добавить еще один психологический момент: при взносе прямого налога плательщик формально ничего не получает взамен [кроме бумажки, квитанции), между тем как косвенный налог уплачивается им в цене предмета, представляющего для него реальную потребительскую ценность.

Следует заметить, что одно название налога, (его принадлежность к группе прямых или косвенных) еще не решает вопроса о большей или меньшей его целесообразности и степени его доходности для фиска, о большей или меньшей справедливости, в отношении интересов налогоплательщиков. Здесь большое значение имеет целый ряд моментов—размеры налоговых ставок, точное определение и выбор об‘екта налога, способ взимания, правильная организация податных органов, правильный учет платежеспособности плательщиков налога и т. д. Увеличение налоговых ставок на предметы потребления может повести к сокращению потребления, и тогда исчезает выгода для казны от увеличения налога, и с другой стороны понижается уровень жизни населения. Точно также и в области прямых налогов увеличение, например, налогов на торговые и промышленные предприятия может повести к закрытию многих предприятий, тогда как с одной стороны не получается ожидаемой выгоды для казны, а с другой стороны получается ущерб для народно-хозяйственной жизни. Сложность налогового вопроса требует от финансового хозяйствования правительства разработки твердой системы налогов, которая учитывала бы как общие экономические условия данного периода, так и условия отдельных хозяйственных единиц.

В финансовой науке встречается также мысль о преимуществах *единого* налога перед *множественностью* нало-

тов. Эта мысль вызывает много возражений. Прежде всего такой единый налог, чтобы покрыть собой все нужды государства, должен был бы быть слишком высоким, и все дефекты его должны были бы ощущаться и казной и населением гораздо сильнее, чем при системе многих налогов, в которой недостатки одного компенсируется достоинствами другого. Кроме того при едином налоге усилился бы у многих стимул к уклонению тем или другим способом от уплаты его, что сильно поражало бы интересы казны; между тем как при множественности налогов стимул к полному уклонению от налоговых повинностой значительно слабее, и уклоняющийся от уплаты того или другого налога, все же платит по многим другим. Наконец, существенным возражением против единого налога служит и то, что при крайней сложности современной организации хозяйственной жизни, при чрезвычайном разнообразии видов доходов и занятий, невозможно найти такой единый налог, который с одной стороны оправдал бы надежды казны, а с другой стороны удовлетворял бы тем принципам, которые должны быть положены в основу налоговой системы.

Несомненно, таким образом, что все преимущества на стороне множественности налогов. Но с другой стороны налоги не должны быть и чрезвычайно многочисленными, и более совершенные налоговые системы избегают многих мелких налогов, которые дают слишком мало казне и в то же время стесняют народнохозяйственную жизнь.

В отношении формы взимания различают еще *раскладочные* (репартиционные, контингентированные) и *окладные* (квотативные) налоги. В первом случае государство устанавливает заранее общую сумму налога и затем распределяет ее между отдельными областями; областные органы распределяют свою долю между различными более мелкими территориальными единицами своей области, а последние уже раскладывают их между отдельными суб'ектами и об'ектами обложения (т. е. отдельными лицами и имуществами). Конечно, в этом случае центральными финансовыми органами должны быть установлены и правила и основания, согласно которым должна происходить разверстка на местах, чтобы устранить возможный произвол со стороны местных раскладочных органов; при этом для достижения равномерности обложения, в разверстке участвуют также и представители самих плательщиков налога (раскладочные комиссии). Общий контингент не должен быть слишком высок, в противном случае вся ожидаемая сумма не поступит, так как окажется много недоимщиков. Что касается окладных налогов, то здесь, в противоположность раскладочным,

общая сумма поступлений заранее не определяется. а устанавливается лишь по каждому налогу налоговая ставка („квота") для каждой облагаемой единицы разных категорий. Здесь плательщик знает заранее, сколько ему предстоит платить. государство же об общей сумме поступлений от данного налога может иметь лишь предположительные данные [ориентировочные, сметные], в зависимости от большей или меньшей точности учета числа облагаемых единиц; фактические же поступления могут оказаться и выше и ниже ожидаемых (вносимых в бюджетную роспись).

Наконец, в более совершенных системах налогов различают еще налоги *пропорциональные* и *прогрессивные*; первые взимаются в определенном, одинаковом для всех единиц обложения проценте, независимо от их размера в денежном выражении, а вторые устанавливают нарастающий прогрессивно процент с облагаемой суммы. Против системы прогрессивного обложения всегда восставали богатые классы, мотивируя тем, что прогрессивное обложение задерживает накопление капитала, служит стимулом для бегства капитала в другие страны, а в отношении трудовых доходов является как бы налогом на трудовую энергию. Но эти возражения, конечно, совершенно неосновательны и подсказываются лишь эгоистическим нежеланием отдавать государству часть своего богатства. Эта форма обложения несомненно более справедлива, так как, чем выше доход и благосостояние плательщика, тем больше так называемая свободная часть дохода, остающаяся за удовлетворением всех средне-необходимых потребностей, и тем больше та часть, которая идет на роскошь и накопление. Это соображение остается верным и для трудовых элементов, с более или менее высоким доходом (т. н. лиц свободных профессий и пр.). С другой стороны, более высокое относительное обложение больших доходов дает государству возможность облагать слабее средние и особенно низшие доходы, а также совершенно освобождать от налога доходы ниже известного уровня—т. н. прожиточного минимума [Existenzminimum'а], обложение коих, помимо лежащей в его основе несправедливости, вдобавок представляет значительные трудности в отношении их взыскания и требует значительных организационных затрат, не окупающихся часто поступлениями. Таким образом, в *прогрессивном обложении наиболее полно выражается принцип равенства жертвы,* о котором говорилось в начале. Система прогрессивности обложения применима лишь к отдельным видам налогов—общеподоходному, общепоимущественному, наследственному; в применении же к отдельным видам дохода и иму-

щества она вызывает затруднения, так как отдельный доход или имущество не выражает еще общей платежеспособности плательщика. Не применима, она, конечно, и к налогам на потребление, где как мы видели выше, неимущим классам приходится нести даже гораздо большую тяжесть обложения, чем богатым классам; смягчение положения в этой области может выражаться разве только в полном освобождении от обложения предметов первой необходимости, насколько это допускает финансовое положение государства.

Различают еще налоги *натуральные* и *денежные*: первый выражается во взимании определенной части производимого хозяйством продукта (например, в сельском хозяйстве определенное количество зерна с десятины посева и т. д.); второй—в определенной сумме денег. Вторая форма предпочтительнее, так как взимание натурой имеет более или менее неопределенный характер, в зависимости от колебания цен; кроме того, сбор натурой требует аппарата для хранения продуктов. связан с возможной порчей продукта и т. п.

Наложенный платеж—отправка груза по почте, через железную дорогу, пароходство или иное транспортное учреждение с таким условием, что груз выдается на месте назначения товарополучателю лишь после получения с него причитающейся за товар суммы. Отправителю груза выдается транспортным учреждением свидетельство о наложенном платеже; обозначенная же в нем сумма выплачивается ему лишь после того, как от станции назначения получается сообщение о выкупе товара адресатом.

Наложение платежа может производиться и в другой форме. Товарные документы (ж.-д. накладные, коносаменты и пр.) передаются отправителем груза банку, с поручением переслать документы корреспонденту банка в месте назначения груза для вручения их адресату против уплаты указанной суммы. (См. „Банки“, комиссионные операции).

Нарицательная цена. Иначе—*номинальная* цена. Так называется выпускная или эмиссионная цена акции или облигации в отличие от курсовой [биржевой] ее цены, которая может быть и выше и ниже номинальной.

Натуральные налоги. Натуральными называются налоги, взимаемые государством не в денежной форме, а в виде отчисления части продуктов, производимых или промышляемых населением страны. Натуральные налоги были самыми ранними в истории хозяйственной жизни народов и падали на все виды занятий и промыслов (земледелие, скотоводство, рыбную ловлю, охоту и т. д.). На ранних ступенях хозяйственной жизни,

при значительном преобладании натурального хозяйства над денежным, поступавшие в качестве налога продукты шли непосредственно на содержание аппарата власти и войска. Но с развитием денежных форм хозяйства, натуральные налоги стали постепенно, хотя и довольно медленно, вытесняться денежными налогами, и к средине истекшего XIX столетия они совершенно исчезли в странах с развитыми капиталистическими формами хозяйства. По совершенно особым основаниям натуральные налоги возродились в советских республиках в период военного коммунизма, когда они должны были служить переходной формой от хлебной монополии к налогам в денежной форме. В это время особенно резко выявились огромные неудобства, связанные с натуральными формами налога: прежде всего, дороговизна взимания его, вследствие необходимости содержать огромный продналоговый аппарат по взиманию, многочисленные склады, контрольный аппарат для наблюдения за количеством и качеством поступающих продуктов и т д. Большие трудности представляло также и хранение скоропортящихся продуктов. Для плательщиков натуральная форма налога также представляла значительные неудобства, прежде всего. вследствие трудности доставки налога из мест отдаленных от заготовительного пункта, обходившейся часто дороже, чем самый налог, затем необходимости отрываться от неотложных работ для доставки налога, что нарушало план хозяйственной деятельности крестьянина и т. д. В силу этих недостатков натуральные налоги были заменены денежными, и в настоящее время (согласно декрету от 10 мая 1923 г. о едином сельско-хозяйственном налоге) только часть сельско-хозяйственного налога взимается натурой, да и эту часть разрешается частью или полностью уплатить деньгами (см. также „Налоги").

Национализация. „Национализация" означает принудительное отчуждение имущества частных лиц или прав на известные действия в общественных интересах и присвоение их государству. Акт национализации простирается не на отдельные имущества, а на целые категории имуществ, например, национализация железных дорог, национализация целой отрасли промышленности, национализация внешней торговли и т. п. Имущества, об'явленные национализованными, из'емлются из частного оборота, и все права на них переходят к государству. От „муниципализации" национализация отличается тем, что при национализации права на отчуждаемое имущество присваиваются государству в целом, тогда как муниципализация предполагает присвоение от-

чуждаемого имущества местному органу государства или самоуправлению. В буржуазных странах национализация частного имущества и прав производится на началах возмездности, т. е. вознаграждения экспроприированных собственников по справедливой оценке. Пролетарской национализации (каковую мы имеем в советских республиках), ведущей к системе государственного капитализма, как переходной ступени к социализму, свойственно отрицательное отношение к вознаграждению за отчужденную собственность; здесь она является не только экономическим, но и революционным актом.

Негоциант—промышленник или крупный торговец, ведущий исключительно оптовую продажу товаров.

Нетто. В наиболее распространенном значении слова, нетто означает чистый вес товара, получаемый за вычетом из общего веса „брутто" (т. е. веса товара вместе с упаковкой — тарой) веса „тары"—ящика, бочки, обшивки и т. п. Определение веса нетто особенно важно при оплате таможенных пошлин, когда пошлина установлена с чистого веса товара. Термин „нетто" применяется и в других случаях; ценою нетто означается чистая цена за вычетом всех скидок; „нетто *прибыль*"—чистая прибыль за вычетом всех расходов (из валовой прибыли). В бюджете (нетто—бюджет) этим термином обозначается не общая сумма поступлений дохода (например, от государственных железных дорог, или почтового ведомства), а чистый доход, за вычетом расходов на содержание аппарата.

Неустойка — обусловленное в договоре или же предусмотренное в законе вознаграждение одною стороной другой стороны за невыполнение принятого на себя обязательства.

Номенклатура—опись (перечень) наименований разных товаров, счетов в бухгалтерских книгах предприятия, и т.п.

Номинальная цена. См. „Нарицательная цена".

Ностро. См. „Конто-Ностро"

Нотификация—письменное уведомление держателем переводного векселя своего непосредственного предшественника о состоявшемся протесте в неплатеже.

Нота-бене. Латинское выражение, означающее в переводе: „заметь хорошо". Абревиатура этого слова—„N B", или „В". Ставится перед памятной заметкой, с целью обратить на нее внимание того, кому она принадлежит.

Нулификация, Этим термином обозначается то же, что и термином „ануляция" [см. слово „Ануляция"].

О.

Облигации—долговые обязательства или документы, выпускаемые акционерными обществами на фондовый рынок, с целью получения заемного капитала для расширения предприятий Об-ва. Держатели облигаций отличаются от акционеров тем, что не участвуют ни в прибылях (дивиденде), ни в убытках Общества, а пользуются лишь определенным твердым процентом на облигационный капитал, независимо от состояния дел Общества. Процент этот об'является при самом выпуске облигаций. Облигациями именуются также обязательства по государственным процентным займам. К облигациям прилагаются т. н. купонные листы, содержащие определенное число отрезных купонов с обозначением на них суммы процентов, подлежащих оплате держателю облигации, по пред'явлении купонов в указанные сроки (обыкновенно два раза в год, при чем на каждом купоне обозначены проценты за полгода).

Те купоны, по которым уже наступил срок оплаты, называются *срочными* купонами; купоны, по которым срок оплаты еше не истек, называются *текущими* купонами. Купоны позднейших сроков называются *досрочными.*

При продаже облигаций все срочные купоны остаются в пользу продавца, досрочные —в пользу покупателя. Что касается текущих купонов, то часть стоимости купона за время от начала течения срока до дня продажи принадлежит продавцу, остальная часть его стоимости—от дня продажи до истечения срока—принадлежит покупателю. Так, например, если продается 20 марта 5%-ая облигация, текущий купон коей подлежит оплате 1-го июля, то стоимость его [2 р. 50 к. за облигацию номинальной стоимости в 100 руб.] делится между продавцом и покупателем следующим образом: продавцу принадлежит за 2 мес. 20 дней—1 р. 11 к., а покупателю за 3 мес. 10 дней—1 р. 39 коп., при этом, если облигация продается с текущим купоном, то покупатель сверх курсовой цены облигации уплачивает продавцу еще 1 р. 11 к., а если она продается без текущего купона, то с ее курсовой цены вычитывается 1 р. 39 коп.

Если одни облигации сдаются с текущуми купонами. а другие без текущих купонов, то следует вычислить отдельно проценты в пользу продавца и проценты в пользу покупателя, из большей суммы вычесть меньшую и разность прибавить к стоимости облигаций или вычесть из нее, смотря потому, какая сумма больше.

Так как доходы от процентных бумаг (облигаций) облагаются обыкновенно государственным налогом (обыкн. 5%), который снимается со стоимости купонов при их оплате банком, то это обстоятельство также должно быть принято во внимание при продаже облигаций: налог вычитается покупателем с той части стоимости текущих купонов, которую он уплачивает продавцу, если принимает облигации с текущими купонами.

Оборотный капитал. Под оборотным капиталом предприятия понимают все имущество предприятия, служащее предметом оборота, как то: кассовая наличность, сырье, материалы, топливо, полуфабрикаты и готовые изделия. В отличие от оборотного капитала, под постоянным или *основным капиталом* предприятия разумеют недвижимое его имущество—фабрично-заводские здания и их техническое оборудование, а также дома для рабочих и т. п.; иначе говоря под понятие оборотного капитала подходит все то имущество, которое поглощается целиком в процессе эксплоатации предприятия т. е. в последнем счете превращается в продукцию данного предприятия; под основным же капиталом разумеются орудия производства (здания и машины) которые служат в течение продолжительного времени и лишь постепенно изнашиваются (амортизируются) См. подр. „Капитал“

Обратный вексель.—См. „Ревалирование“.

Общества взаимного кредита. Наиболее распространенным типом обществ взаимного кредита были общества для краткосрочного кредита. Главное назначение этих обществ—предоставлять кредит преимущественно мелким торговцам и промышленникам (для усиления их оборотных средств), для которых был мало доступен кредит в государственном и акционерных коммерческих банках. Капиталы обществ взаимного кредита составлялись из паевых взносов членов, вносимых ими при вступлении в общество. К обществам взаимного кредита применялась ограниченная круговая порука. Вопрос о принятии в члены общества решался Правлением Общества совместно с Учетно-приемным Комитетом (избиравшимся из числа наиболее надежных и знакомых с положением соответствующей клиентуры членов общества); при принятии членов опреде-

лялся в размер кредита для каждого из членов, в соответствии с масштабом его торговой деятельности. Уставом общества предусматривался *максимальный* размер кредита одному лицу, за пределы которого общество не имело права выходить; размер этот определялся различно, в зависимости от того места, где общество учреждалось: так, например, в селах и местечках максимальный кредит мог быть установлен в 500 или 1000 руб. и редко устанавливался в 2—3 тыс. руб. В губернских городах он мог доходить и до 15.000 руб. и более; в крупных областных и столичных городах он мог быть и выше. Лицо, принятое в члены общества, вносило пай в размере *одной десятой* части окрытого ему кредита, ответственность же за обязательства перед третьими лицами (вкладчиками по текущим счетам и вкладам, банками, у которых Общество кредитовалось и т. п.) каждый член нес в размере открытого ему кредита, т. е. десятикратного его пая (но не всем своим имуществом, в чем и выражалась *ограниченность* круговой поруки членов общества). Каждый член имел право кредитоваться в своем обществе по векселям в пределах открытого ему при вступлении кредита; но из этого не вытекала еще для общества *обязанность* кредитовать члена в полной сумме кредита, если он не располагал достаточным для этого количеством торговых векселей, которые были бы Учетным Комитетом признаны доброкачественными, с точки зрения обычной банковской оценки. Представляемые членом к учету векселя (не менее чем с двумя подписями) подвергались рассмотрению в Учетном Комитете, который принимал в соображение кредитоспособность как самого члена, так и того лица, вексель которого им представлен к учету, и мог не принять (забраковать) тот или иной вексель.

Что касается до размеров задолженности самого общества (по вкладам, текущим счетам и кредитованию в других банках), то она не могла превышать по уставу десятикратного размера паевого капитала (т. е. не должна была превышать общей суммы круговой ответственности всех членов общества.)

О желании выйти из состава общества соответствующий член общества должен подать письменное заявление; но при этом он остается ответственным по делам общества (возможным его убыткам и пр.) до конца отчетного года, и членский пай возвращается ему лишь по утверждении годового отчета общества; предоставление же дальнейшего кредита данному члену прекращалось с момента подачи им заявления о выходе.

Так как в обществах вза-

имного кредита происходит безпрерывно прием новых членов, равно как и выход отдельных членов из состава его, в зависимости от чего изменяется беспрерывно и паевой капитал, то они относятся к т. н. Обществам с *переменным капиталом* (в отличие, например. от Акционерных банков, основной или складочный капитал коих был постоянный, установленный при учреждении банка.)

Институт обществ взаимного кредита в довоенной России получил очень широкое развитие (старейшее из них Петроградское О. В. Кр. было учреждено в 1863 г.), и к 1914 г. их насчитывалось до 1.200. Следует заметить, что во многих городах, даже не особенно крупных, открывались по нескольку О. В. К., причем открытие новых обществ часто вызывалось не столько здоровой потребностью торгового оборота в новом взаимно-кредитном учреждении, сколько инициативой отдельных членов прежних обществ, стремившихся попасть в правящие органы нового общества. Отсюда вытекало и то нездоровое явление, что многие лица состояли одновременно членами двух и более обществ, что противоречило как основной идее взаимного кредита, построенного на принципе круговой ответственности, так и уставам О. В. К., предусматривавшим право состоять членом лишь в одном обществе. Отступали многие О. В. К. от основной идеи их и в отношении состава: в губернских городах членами их состояли не только мелкие, но и средние, а часто и крупные торговцы, промышленники и землевладельцы, которые пользовались кредитом и в нескольких акционерных банках и в Гос. банке. Это отступление вызывалось стремлением правлений многих обществ расширить свои операции и увеличить прибыль от них. В операции обществ входили как учет векселей, так и открытие специальных текущих счетов под векселя и ценные бумаги, и ломбардные операции (под товары и ценные бумаги). В последние годы перед войной в Петрограде был учрежден Центральный банк Обществ Взаимного кредита, членами коего состояли, на началах круговой ответственности, отдельные общества, с различными паевыми взносами, в зависимости от их мощности, и с кредитом в Центральном банке в десятикратном размере этих взносов. Центральный банк, с одной стороны, сыграл положительную роль, об'единив отдельные рассеянные по всей стране Общества В. Кр. в обширнейшую *корреспондентскую сеть*, проникавшую в мелкие углы, что давало возможность и акционерным банкам пользоваться ею для своих комиссионных поручений на те мелкие торговые пункты, где не было отделеиий комм. банков. Но, с другой стороны, неосто-

рожный прием Центральным Банком в члены и кредитование многих мелких обществ, руководители которых имели весьма слабое представление о здоровой банковской политике и в конце концов не только не покрывали Ц. Банку своей задолженности по прямому кредитованию, но и задерживали задолженность по корреспондентским счетам (по инкассированию комиссионных документов], привел к значительному расстройству дел Ц. Б., убытки коего, в силу круговой ответственности, должны были лечь на более здоровые общества. Национализация всей кредитной системы страны в годы революции положила конец также и существованию Обществ Взаимного Кредита и Центрального Банка.

В настоящее время Общества Вз. Кр. стали вновь возникать. Но число их пока невелико, и удельный вес их в общей системе кредита крайне ничтожен; в условиях государственного капитализма и централизации кредитного дела они едва ли могут рассчитывать на сколько нибудь серьезное развитие.

Окладные налоги. — См. „Квота".

Октруа (Octroi) Октруа— это французское название привратных (заставных) сборов или налогов на предметы потребления, уплачиваемых у городской заставы некоторых городов и общин при ввозе их из окрестных селений и идущий в пользу коммунальной кассы. В прошлом веке октруа существовал во многих государствах; но во второй половине XIX в. против этого налога велась усиленная борьба, и в XX в. он сохранился лишь во Франции, Австрии и Италии. Привратному сбору подлежат след. предметы: напитки, с'естные припасы, топливо, фураж и многие другие.

Против октруа борются беднейшие классы населения, т. к. он вызывает вздорожание предметов первой необходимости, составляющих главную часть их расходного бюджета. Защищают октруа зажиточные классы (преимущественно домовладельцы) т. к. с одной стороны, некоторая переплата на предметах продовольствия для них не особенно чувствительна, а с другой стороны отмена октруа повлекла бы за собой замену их другими налогами, которые могли бы лечь, главным образом, на недвижимые имущества, т. е. на домовладельцев.

Он—коль — (On call или «до востребования"). Это особый вид *специального текущего счета*, состоящий в том, что банк уплачивает по поручению клиента стоимость купленных последним процентных бумаг, акций и пр., принимая эти бумаги на хранение (в депо) в качестве обеспечения кредитованной клиенту суммы; причем 10—20% стоимости бумаг клиент уп-

лачивает банку, в обеспечение возможных колебаний курса. При повышении курса, банк берет на себя продажу бумаг клиента, по его поручению; в случае же падения цен банк требует от *„онколиста“* т. е. лица, которому открыт *онкольный счет* дополнительного взноса денег, в обеспечение предполагаемой курсовой разницы; при неисполнении же этого требования, банк вправе продать бумаги по курсу дня и покрыть задолженность клиента по онкольному счету, оставив в его распоряжении чистый остаток, или же требовать доплаты, если вырученной за бумаги суммы не хватило на покрытие долга.

Широкое практикование банками онкольных счетов порождало среди их клиентов биржевой ажиотаж и весьма часто вело к их разорению (См. „Биржа“ и „банки“.)

Опсион—(англ. option—эпшен, что означает выбор, произвол, желание). В коммерческом смысле это слово означает такое условие сделки (по купле-продаже), по которому обязательство должно быть выполнено по желанию требователя во всякое время. (См. также „Биржи“, сделки с премией.)

Ордер—Поручение или приказ на выполнение того или иного действия по торговле. При записи в торговые книги векселей—тратт, в указании лица, которому надлежит платить по векселям, слово „приказу“ заменяется абревиатурой: о| „напр. о| Иванова след. читать „приказу Иванова“.

Ориентировочный бюджет.—С 1922-1923 бюджетного года в СССР в виду крайней трудности составления обычных годовых бюджетов в условиях переходного времени, установлена была так. наз. *Система ориентировочного бюджета.* Эта система состоит в том, что на каждый бюджетный год составляются и утверждаются ведомственные сметы и общегосударственный бюджет по обычной форме; затем в пределах *этого годового бюджета* составляются бюджеты и на каждый месяц, *месячные,* подлежащие непосредственному исполнению. Таким образом годовой бюджет утверждается не для непосредственного его исполнения, а является лишь *ориентировочным,* т, е. подробно разработанным *финансовым планом,* на основе которого составляются *реальные* бюджеты—квартальные, месячные. Введением системы ориентировочных бюджетов достигается двоякая цель. С одной стороны, она ограничивает наперед размеры годовых ассигнований, что дает возможность разработать финансовый план на продолжительный период, а с другой она позволяет отпускать кредиты в пределах отдельных месяцев, в зависимости от ожидаемого в ближайший период поступления доходов, и уменьшить

т. н. требования к эмиссии, как источнику покрытия бюджетных дефицитов, Эта система облегчает также контроль за ведомствами в смысле возможного сокращения ассигнований.

Основной капитал — См. „Капитал“ и „Оборотный капитал“.

Открытый счет.—В торговом обороте товарный кредит обычно обеспечивается векселями. Но в отношении вполне надежных и постоянных покупателей промышленные предприятия и крупные торговые фирмы делают отступления от этого правила в том смысле, что товар отпускается покупателю без обеспечения и лишь записывается в его счет у фирмы, Такие счета называются *открытыми счетами*; задолженность по ним, по торговым обычаям, покрывалась не позднее, чем по истечению тридцати дней.

Офферта—предложение, относящееся к покупке или продаже товаров, процентных бумаг и проч.

П.

Пагинация — нумеровка страниц торговой книги.

Пакгауз—амбар для хранения грузов при железнодорожных станциях, пароходных пристанях, таможнях и т. п.

Пари (pari)—это выражение обозначает, что цена, по которой какая либо ценная бумага (акция, облигация и др.) требовалась или предлагалась в данный день на бирже, иначе говоря, биржевой курс бумаги стоял наравне с ее номиналом (нарицательной ценностью). Это выражение применяется также и к курсу валюты, когда бумажные деньги страны обмениваются на иностранную валюту в такой же пропорции, как и ее золотая валюта. На основании исчисления ценностного соотношения монет разных стран (по весу заключающегося в них золота или серебра) составляются *таблицы паритетов* разных валют, и, если курс валюты стоит на уровне нормального паритета, то мы говорим. что курс ее стоит „аль-пари“ [см. также „Ажио“].

Паритет — под монетным паритетом разумеется нормальное соотношение ценности полноценных монет различных стран по законному весу заключающегося в них чистого золота. Так, например, по количеству чистого золота (7,32238 грам) 1 ф. стерлингов =9,45758 зол. рублей=25,22155 зол. франков,=20,42945 герм. зол, марок=12,10712 голландских гульденов=24,01743 австро-венгерск. крон=18,15952 датск., шведск., норвеж. крон =110,7798 тур. пиастров [или 1,10779 тур. фунтов]=4,86656 американ. долларов = 9,76324 японских иен=98,45224 египет. пиастров и т. д. Таково же номинальное соотношение бумажных денежных знаков тех же номиналов [т. е. того же нарицательного достоинства] в своей стране на золото. В моменты расстройства народного хозяйства и финансов страны, когда приостанавливается размен бумажных денег на золото, цена их по отношению к золотым монетам [и разменным бумажно-денежным знакам других стран] падает ниже паритета, иначе говоря полноценная валюта по отношению к таким неразменным денежным знакам идет с *лажем*.

Паркет—см. „Кулисса“.

Парцеллы. „Парцеллами“

или парцельными хозяйствами (иначе *карликовые* хозяйства) именуются такие мелкие сельские ховяйства, которые по своим размерам не могут удовлетворить потребностям семьи и служат лишь подсобным заработком.

Пассив — отрицательное имущество купца, как-то: его долги по векселям и другим документам, а также по личным счетам.

Пассивные операции банка. Под пассивными операциями банка разумеются те операции, по которым банк является дебитором [должником] своих клиентов и корреспондентов, как-то; открытие клиентами текущих счетов, принятие срочных и бессрочных вкладов, переучет в других банках клиентских векселей и перезалог принятых от клиентов в обеспечение ссуд ценных бумаг, металлов, товаров, выдача аккредитивов и т. п. [см. подробно „Банки“].

Патент. Патентом называется свидетельство, выданное соответствующим правительственным учреждением указанному в свидетельстве лицу и дающее ему исключительное право пользования каким-либо изобретением в промышленных целях. В Советском Союзе выдача патентов на изобретения сосредотачивается в едином для СССР центральном государетвенном учреждении —Комитете по делам изобретений при ВСНХ СССР. Патент выдается сроком на 15 лет. Изобретение считается осуществленным в пределах страны, если его предмет выполняется в размерах по возможности достаточных для покрытия потребностей внутреннего рынка, принимая во вниманпе технические возможности страны. Срок, в течение которого держатель патента должен осуществить изобретение в указанном об‘еме [лично или путем выдачи лицензии], определяется Комитетом, в зависимости от характера изобретения, в пределах от 3 до 7 лет, при чем Комитет по своему собственному почину может возбудить вопрос о прекращении патента, в виду его неосуществления, или о выдаче принудительной лицензии в виду недостаточного осуществления; вопрос решается судом. Права и обязанности изобретателя и порядок выдачи патента изложены в Торговом Своде СССР, раздел II, ст. ст. 343-383.

Перевод. Переводная операция состоит в том, что лицо, имеющее надобность произвести платеж в другом городе, вносит соответтствующую сумму в банк и получает *переводное письмо* на эту сумму. Переводное письмо пересылается клиентом по назначению, а банк отдает распоряжение своему корреспонденту в соответствующем городе о выплате денег пред‘явителю перевода. Держатель перевода может передать его другому лицу, сделав на обороте передаточную надпись, если в самом переводе не содержится

оговорки переводителя о воспрещении передачи. Согласно ст. 222 Торгового Свода СССР перевод не может быть выдан на пред'явителя (т. е. должен быть обязательно именным) [подробно см. „Банки"].

Переходящие суммы. В торговых книгах часто открывается отдельный счет *переходящих* „сумм", куда записываются разные приходные и расходные статьи, носящие временный характер. Так, например, платежи, поступающие в банк по учтенным или инкассированным векселям клиентов, не имеющих текущих счетов, записываются в счет переходящих сумм, если клиенты некоторое время не являются для получения таковых. В некоторых кредитных учреждениях практикуется слишком широкое пользование этим счетом, что может затемнить истинное состояние баланса.

Платежный баланс — см. „Расчетный баланс".

Подоходный налог. Подоходный налог есть налог, падающий на всю совокупность доходов плательщика, из каких бы источников эти доходы не получались. Этим подоходный налог отличается от н. з. *реальных* налогов, т. е. налогов на отдельные виды хозяйственных поступлений плательщика вне зависимости от действительной его платежеспособности, при чем об'ектом реальных налогов является не действительный доход плательщика, а нормальный средний доход, получаемый в данных хозяйственных условиях от того или иного источника (земельных владений, городских строений, денежного капитала и т. д.), выведенный на основании оценок, далеко не гарантирующих уравнительность и полноту обложения. Подоходный же налог имеет целью настичь действительный *чистый* (с учетом его долгов) доход плательщика от всех его поступлений, отражающий его действительную податную платежеспособность. Основанием для обложения служит декларация плательщика [его заявление о размерах его доходов], контролируемая различными способами податной администрацией. В подоходном налоге устанавливается т. называемый прожиточный минимум (Existenzminimum) т. е. минимальная сумма дохода, с которой начинается обложение; доход, не достигающий этого минимума, освобожден от обложения. В системе подоходного налога. при установлении размера обложения, делается также различие между *фундированными доходами*, т. е. доходами, получаемыми от капитальных имуществ [предприятий, недвижимого имущества. денежного капитала и пр.] и *нефундированными доходами*, т. е. доходами от личного труда; последние облагаются слабее, что оправдывается тем соображением, что здесь источник дохода [личная рабочая сила] быстрее исчерпывается.

Подоходный налог более других налогов отвечает принципу общности обложения, привлекая всех граждан, имеющих какой либо доход и способных нести податное бремя. Освобождая доходы ниже прожиточного минимума и применяя *прогрессивные* ставки [см. „Прогрессивное обложение“] по отношению к более крупным доходам, подоходный налог является и более справедливым, так как переносит большую тяжесть обложения на тех, кто обладает и большей платежеспособностью. (См. также „Налоги“).

Поклажа (см. „Депозит“).

Покровительственные пошлины (см. „Пошлины покровительственные).

Полис—документ, выданный *страховщиком* (страховым обществом) *страхователю* (т. е. лицу, застраховавшему от несчастных случаев свое имущество или жизнь) в принятии от него страхования.

Порто—банковский термин, означающий почтовые расходы по пересылке документов, принимаемых банками от клиентов для инкассирования в других городах.

Порто-франко (см. „Вольный город“).

Портфель. В торговом обиходе *портфелем называется* совокупность векселей, переданных банку к учету, или на хранение, или для инкассирования платежей по ним.

Постскриптум — приписка к письму, сделанная после того, как оно уже было написано. Перед такой припиской ставится абревиатура: „P. S.“ (первые буквы лат. слов post scriptum).

Пошлина возвратная—см. „Дробак“,

Пошлина вывозная (см. „Вывозная пошлина“).

Пошлина покровительственная. Покровительственной пошлиной именуется высокая ввозная пошлина на такие иностранные товары, которые производятся внутри страны, устанавливаемая в целях поощрения отечественной промышленности и облегчения для нее конкуренции с соответствующими товарами других промышленных стран, где производство этих товаров находится в более благоприятных условиях и обходится дешевле. Если же пошлины на те или иные товары устанавливаются в таких размерах, что ввоз таких товаров делает невыгодным, то такие пошлины именуются *запретительными,* так как они равносильны формальному запрещению ввоза этих товаров. Установить формальные границы, когда покровительственная пошлина переходит в запретительную, трудно, так как все зависит от условий производства и кон'юнктуры каждого товара. Запретительные пошлины устанавливаются не только в интересах защиты отечественной промышленности от иностранной конкуренции на внутреннем рынке, но и по мотивам ва-

лютного характера (активизация торгового баланса), например, запретительные пошлины на предметы роскоши (см. также „Протекционизм“).

Презентация—в вексельной терминологии означает пред‘явление простого векселя сроком „по пред‘явлении“ к платежу или переводного векселя к акценту.

Премия страховая—плата страховому обществу за принятое на страх имущество. Плата эта выражается в процентах к страховой сумме, чаще же в промилях.

Премии вывозные — см. „Вывозные премии“.

Препоручитель — см. „Комитент“.

Прейс-куранты, выпускаемые биржевыми комитетами или торговыми фирмами списки цен на товары.

Привилегия — право, предоставленное правительством кому либо на исключительное производство и продажу вновь изобретенных или усовершенствованных машин, приборов и пр. Лицу, получившему привилегию, выдается соответветствующее охранное свидетельство, или патент, дающий ему право привлекать других к ответственности за подделку изобретения.

Примарка — см. „Беземшон“.

Примаж —см. „Каплак“.

Принудительный курс—см. „Легальный курс“.

Принципал—хозяин, глава торгового дома, фирмы; именуется так в отношении подчиненного ему служебного персонала.

Провенанс — происхождение. Слово это употребляется преимущественно в хлебной торговле для определения месторождения экспортируемого зерна. Свидетельство о происхождении товара необходимо в тех случаях, когда для одного и того же товара, в зависимости от страны его происхождения, установлены различные ввозные пошлины („дифференциальные пошлины“).

Провизия—см. „Комиссия“.

Прогрессивное обложение —этим термином обозначается налоговая система, при которой бо́льшее имущество или больший доход облагается более высокой квотой (т. е. большим процентом на единицу обложения); напр., если доход в 1000 руб. облагается налогом в 1%, то доход в 1500 руб.—$1^1/_4$%, в 2000 руб.—$1^1/_2$% и т. д. Этим прогрессивное обложение отличается от *пропорционального* обложения, при котором размер податного налога пропорционален числу единиц обложения, или иначе говоря, с каждой податной единицы взимается одна и та же квота, независимо от того, в скольких податных единицах выражается данное имущество или доход. Введенный в СССР до войны подоходный налог был прогрессивный; таким же остается подоходный налог и в настоящее время в СССР. Справедливость прогрессивного обложения осно-

вана прежде всего на том соображении, что чем больше доход лица, тем меньшая часть его идет на удовлетворение насущных потребностей; остальное идет на роскошь или накопление, от которых государство должно взять относительно большую часть, чем от малых доходов. На этом же основании доходы ниже известного минимума (т. н. прожиточный минимум) совсем освобождаются от обложения (см. „Налоги“),

Продукция — производство (товара или продукта). Производитель товара именуется иначе „продуцентом“.

Продуцент — см. „Продукция“.

Прожиточный минимум — см. „Подоходный налог“.

Прокура — см. „Доверенность“.

Пролонгация — продление срока векселя, т. е. принятие кредитным учреждением от клиента, вместо платежа по срочному векселю. нового векселя на ту же сумму.

Промессы — письменное обязательство принять от учреждаемого акционерного общества известное количество акций после их выпуска; подписавший промессу с момента ее подписания становится акционером будущего общества.

Промиль — (pro mille — с тысячи) тысячная доля известного количества; выражается знаком 0:00.

Пропорциональное обложение — см. „Прогрессивное обложение“,

Протекционизм — покровительственная таможенная политика, направленная на защиту отечественной промышленности от иностранной конкуренции внутри страны, путем запрещения ввоза некоторых иностранных товаров или же обложения их высокой ввозной пошлиной. Очень высокие ввозные пошлины называют *запретительными пошлинами*. Так; напр., во время войны ввоз многих предметов, особенно предметов роскоши, во многих странах был совершенно запрещен, или же к ним применялась т. н. *запретительно разрешительная система*, при которой ввоз их ограничивался определенными небольшими количествами (иначе говоря, для них устанавливались определенные *контингенты*); это делалось как во избежание отлива твердой валюты из страны, так и для того, чтобы подвижной состав жел. дорог и тоннаж (морские пароходы) могли быть использованы в большей мере для перевозки более необходимых стране товаров, особенно продовольственных грузов. После войны эти соображения потеряли свою прежнюю остроту, но все же расстроенное войной народное хозяйство не настолько оправилось, чтобы можно было допустить неограниченный ввоз предметов роскоши; но так как в условиях мирного сожительства народов формальное запрещение ввоза пред-

ставляется по политическим соображениям неудобным, то полное запрещение заменяется очень высокими, т. е. *запретительными* пошлинами. Если тем не менее и при запретительной пошлине предметы роскоши, расчитанные на потребление состоятельных классов населения, все же в тех или иных количествах провозятся в страну, то высокие пошлины по крайней мере служат некоторой компенсацией за отлив валюты, давая значительный доход казне.

Вообще же вопрос о преимуществах той и другой системы, т. е. системы „протекционизма“ или системы „свободной торговли“ издавна вызывает споры между сторонниками их („протекционистами“ и „фритредерами“). Сторонниками фритредерства, т. е. системы свободной торговли, являлись преимущественно английские экономисты: Англия, как наиболее промышленная страна, вывозила изделия в гораздо больших количествах, чем ввозила их. (См. „Фритредерство“).

Протест—это нотариальный акт, удостоверяющий, что векселедатель, акцептант или жирант (вообще лицо, которое в той или иной форме взяло на себя обязательство по векселю) уклонился от платежа по векселю в назначенный срок. Пред‘явление векселя к протесту необходимо для сохранения за векселедержателем права требования удовлетворения с надписателей. В случае непред‘явления векселя к протесту, ответственность надписателей падает безусловно, в отношении же векселедателя вексель сохраняет лишь силу простой расписки, т. е. теряет т. н. „вексельную силу“, т. е. преимущества (процессуальные и др.), присвоенные ему законом, как формальному обязательству (см. подр. „Вексель“).

Процент—за пользование заимствованными деньгами должник уплачиваст заимодавцу (кредитору) известное вознаграждение. Вознаграждение это определяется известной суммой в год с каждых ста рублей, которая называется *процентом* (pro centum латинское выражение, означающее за сто), *„процентной таксой“*. Один процент (1%)—это сотая часть.

Для определения процентных денег *за год* с определенного капитала этот капитал помножают на процентную таксу и делят на 100. (Напр., процентные деньги за 3000 р. из 5% за год составляют $\frac{3000 \times 5}{100} = 150$ руб.). Для определения процентных денег за *несколько месяцев* капитал помножают на процентную таксу и на число месяцев и делят на 1200; т. е. 12 раз сто (напр., процентные деньги за 4 месяца с 3000 руб. из 5% составляют $\frac{3000 \times 5 \times 4}{1200} = 50$ р.

Для определения процентных денег за *известное количест-*

во дней капитал помножают на процентную таксу и на число дней и делят на 36.000, т. е. 360 раз сто (напр., проценты за 45 дней с 3000 руб. из 5% составляют

$$\frac{3000\times5\times45}{36.000}=18 \text{ р. } 75 \text{ коп.}).$$

Вычисление процентных сумм упрощается при помощи так называемых *„процентных чисел“* и *„постоянных делителей“*.

„Процентным числом“ называется произведение капитала на число дней (в нашем примере — 3000×45=135.000); *постоянным делителем* называется частное отделение 35.000 на процентную таксу (в нашем примере—36.000 : 5= 7200). Таким образом, для исчисления процентов за 46 дней с 3000 руб. из 5% нужно 135,000 разделить на 7200, получим 18 р. 75 к.

Всякой процентной таксе соответствует определенный постоянный делитель, напр., для 5%—постоянный делитель 7200 (т. е. 36.000 : 5); для 4%—постоянный делитель 9000 (т. е. 36.000 : 4), для 6% —пост. делитель 6000 (т е. 36000 : 6), —для 8%—постоян. делитель 4500 (т. е. 36.000 : 8) и т. д.

Применение этого способа особенно удобно в банковской практике, где приходится вычислять проценты за ряд векселей, учитываемых клиенту из одного и того же процента, (т. е. процентной таксы): для этого определяют процентное число для каждого векселя, затем складывают все процентные числа и сумму их делят на постоянного делителя, соответствующего процентной таксе.

Пуль—этим термином обозначаются в Соединенных Штатах и Канаде соглашения, устанавливаемые между фермерами, с целью поддержания цен на зерно на известном уровне. Термин этот может быть применен к аналогичным соглашениям всяких промышленных групп.

Р.

Рабат.—скидка с цены товара [обыкновенно от 2% до 5%], делается покупателю при покупке за наличные деньги. Уступка эта обозначается также термином *„Сконто“*.

Рамбурс—см. „Рамбурсный кредит“.

Рамбурсный кредит. [или просто *рамбурс*]—это один из видов акцептационного кредита [см. „Акцепты“], часто встречавшийся в наших торговых сношениях с внеевропейскими странами (Индией, Китаем и др.) На биржах этих стран продаются, главным образом, векселя с платежем в Лондоне. Поэтому, когда русский импортер вывозил из Индии или Китая колониальные товары, он не мог расплачиваться непосредственно траттами на Россию, а производил расчет со своими поставщиками следующим образом: он входил в соглашение с каким нибудь Лондонским банком (непосредственно или через какой нибудь русский банк) о том, чтобы этот лондонский банк акцептовал, при вручении ему путевых документов, те тратты. которые па него будут выдавать индийские или китайские продавцы продуктов; за несколько дней до наступления срока платежа по траттам русский импортер, или русский банк, у которого он кредитуется, ремитирует Лондонскому банку соответственную английскую валюту. Таким образом по рамбурсному (как и вообще по акцептационному) кредиту банк сам денег не платит, а лишь акцептует тратты и несет ответственность за них в силу своей подписи, Акцептационный и рамбурсный кредиты могут иметь характер как обеспеченных так и бланковых кредитов.

Раскладочные налоги.—см. „Квота“ и „Налоги“

Расчетный баланс— под расчетным балансом понимается сопоставление суммы *всех* платежей, производимых данной страной за границей за известный период (обыкновенно за год) с суммой *всех* поступлений из-за границы (за исклюнением поступлений от кредитных операций). Понятие расчетного баланса, таким образом, шире понятия *торгового баланса*, под которым разумеется лишь сопоставление платежей за границей и поступлений оттуда, связанных с товарообменом (т. е. и вывозом и ввозом товаров),

в то время как в понятие расчетного баланса включаются и платежи процентов по займам, и расходы граждан, путешествующих за границей и посещающих заграничные курорты, и содержание учреждений за границей [посольства, миссии и пр.) и капиталы, вывозимые иностранными предпринимателями и держателями ценных бумаг и т. п. Состояние расчетного баланса влияет на денежное обращение страны. Если расчетный баланс для страны благоприятен, т. е. если ей причитается получить по всякого рода платежам больше, чем ей приходится самой платить за границу, иначе говоря, если ее расчетный баланс *активен*, то золото притекает в страну и ее денежное обращение функционирует правильно: вексельные курсы складываются для нее благоприятно. Если же имеет место обратное, т. е. расчетный баланс *пассивен*, то золото уходит за границу; правильное функционирование денежного обращения нарушается, и вексельные курсы обнаруживают обратную тенденцию. Страна с *активным* расчетным балансом получает сальдо актива золотом либо приобретает промышленные ценности (акции и облигации) других стран и пр.; страна же с *пассивным* расчетным балансом покрывает сальдо пассива вывозом золота за границу, заключением новых внешних займов или передачей иностранцам своих естественных богатств и предприятий. Из сказанного выше следует, что активность или пассивность расчетного баланса вовсе не совпадает с активностью или пассивностью торгового баланса; напротив, мы видим, что экономически сильные страны, являющиеся кредиторами более отсталых стран, как напр., Англия, Франция и Германия и др. при благоприятном расчетном балансе, имели пассивный торговый баланс, в связи с усиленным ввозом сырья для нужд беспрерывно развивающейся промышленности и жизненных продуктов, а страны экономически отсталые, как напр. Россия, Индия и др. при пассивном расчетном балансе, имели всегда активный торговый баланс, так как недостаток средств лишал их возможности ввозить в достаточном количестве изделия иностранной промышленности, необходимые для развития производительных сил страны и поднятия ее экономического уровня. Область баланса по международным платежам может рассматриваться шире, если мы учтем также и суммы, поступающие в страну из-за границы в виде займов; в этом смысле мы говорим уже не о расчетном, а о *платежном* балансе в самом широком смысле. В частности в отношении б. России следует заметить, что хотя сальдо ее *расчетного* баланса было не в ее пользу,

но благодаря постоянным поступлениям по всем видам внешнего кредита *платежный* баланс складывался для нее большей частью благоприятно, и потому золотые запасы ее постоянно увеличивались.

Расчетная палата. — расчетной палатой (Clearing thouse клиринг хаус) именуется возникшая в Лондоне еще во второй половине прошлого столетия ликвидационная контора, в которой банкиры ежедневно сводили между собой платежные счеты по поступившим за день от клиентов документам. Каждое кредитное учреждение, как известно, принимает платежи от своих клиентов не только наличными деньгами, но и чеками на текущие счета этих клиентов в других банках и другими денежными документами. Для реализации этих чеков банковским клеркам приходилось ходить с чеками и деньгами из одного банка в другой, что связано было с большими затратами времени, и потому клерки различных банков и банкирских контор условились встречаться в определенный час в центральном пункте города (в одном из ресторанов) и там обменивались взаимно платежными документами, а разницу доплачивали деньгами. Этот способ был признан банками целесообразным и для этих расчетов было оборудовано специальное помещение, получившее название Расчетной Палаты.

В России также были устроены т. н. Расчетные Отделы при конторах и отделениях Государственного Банка, где под руководотвом специального аппарата сводились взаимные расчеты по чекам, переводным векселям и пр. всех кредитных учреждений города, состоявших членами Расчетного Отдела, а результаты расчетов, т. е. сальдо расчетов того или иного кредитного учреждения [активное или пассивное] записывалось в кредит или дебет счета этого учреждения в Гос. Банке. Расходы на содержание Расчетного Отдела разверстывались между членами Отдела пропорционально расчетным оборотам каждого из них за известный период времени (см. тоже „Банки“).

Реабилитация— восстановление доброго имени (чести) Этим термином обозначается в торговом мире возврат несостоятельному должнику потерянных им торговых прав, если он, после об‘явления его банкротом, уплатил кредиторам все свои долги с процентами.

Реализация. Общее значение слова—осуществление намеченного плана. Реализация имущества или ценных бумаг означает превращение их в наличные деньги. Под реализацией урожая разумеют вывоз на рынок и продажу товарной части хлебного баланса страны.

Реальные налоги.—см. „Налоги“ и „Подоходный налог“.

Ревалирование—этим термином обозначается обратное требование, пред'явленное уплатившим по векселю лицом к векселедателю или надписателю [жиранту], за счет или по поручению коего вексель был оплачен, о возмещении уплаченной суммы вместе с процентами и расходами. Это требование может быть пред'явлено в форме переводного векселя (тратты), выставленного на лицо, к которому оно пред'является; такой вексель называется обратным векселем или *„ретраттой“* или *„ретуром“*. Одновременно с этим обязанному платить лицу посылается счет, который называется „Рекамбио“ (обратный счет).

Реверс.—оборотная сторона монеты (см. также „Вексель“—*учет с реверсом.*)

Ревокация. Ревокацией чека называется отмена чека, т. е. заявление чекодателя плательщику по чеку (кредитному учреждению) о неоплате чека. (см. „Чек“).

Регалия—торговое значение этого слова тоже, что *каплак*“ (см. «Каплак“). *Государственной регалией* именуются доходные предприятия и промыслы, принимаемые государством в свое монопольное владение, либо в целях извлечения из них прибыли для казны (напр., горная регалия, золотопромышленная, железнодорожная, соляная и пр.), либо в интересах населения (напр. монетная регалия, почтово-телеграфная), поскольку последние могли бы быть нарушаемы, если бы имеющие весьма важное общественное значение предприятия были бы отданы в эксплоатацию частным лицам.

Регистрация.—запись крупных торгово-промышленных фирм в торговый реестр при городских управлениях, с указанием участников предприятия, цели его и размера вложенного в него капитала. Общее значение слова регистрация—внесение в списки-составление перечня (см. так, же „Реестр“).

Регресс. Правом регресса называется право каждого уплатившего по векселю лица пред'явить со своей стороны требование о платеже как к векселедателю, так и ко всякому предшествовавшему ему надписателю (жиранту).

Регрессат—надписатель на векселе, которым вексель был оплачен и который, таким образом, является векселедержателем, имеющим право *регресса* т. е. обратного требования платежа от каждого из предшествовавших ему надписателей на векселе и самого векселедателя.

Регрессант.—(или *регредиент*)—надписатель, коему платеж по векселю произведен.

Регредиент [см. „Регрессант“.

Регулирование.—Общее

значение этого слова—об'единяющее плановое руководство и направление какой-нибудь области хозяйственной деятельности. В торговой практике под регулированием обозначается учинение расчета по торговой или биржевой сделке и выполнение всеми участниками ее принятых на себя обязательств.

Реестр. (торговый). Торговым реестром называется регистрация в соответствующем правительственном учреждении торговых и промышленных предприятий страны. Ведение единого торгового реестра на территории СССР возлагается на Комвнуторг Союза и Комвнуторги отдельных республик и их губернские органы, В торговый реестр согласно ст. 44 Торгового Свода СССР, вносятся сведения относительно следующих торговых предприятий: а) всех видов государственных и муниципальных торговых предприятий, в том числе торговых отделов учреждений и т. п. и их об'единений— трестов, синдикатов, комбинатов и т. п.; б) акционерных обществ; в) товариществ с ограниченной ответственностью; г) товариществ полных и на вере; д) отдельных лиц, занимающихся торговым промыслом; е) иностранных юридических и физических лиц, получивших разрешение на производство операций в СССР.

В торговый реестр не вносятся сведения относительно следующих предприятий: а] государственных и муниципальных предприятий, не переведенных на хозяйственный расчет; б] торговых предприятий, производящих ручную торговлю на базарах, рынках и т. д. как из подвижных помещений, так и небольших недвижимых помещений [ст. 45 Торг. Свода].

Торговый реестр, а равно документы, на коих основаны записи, открыты для обозрения всеми желающими [ст. 64 Торг. Свода].

Сведения, занесенные в торговый реестр и опубликованные, признаются известными третьим лицам. Третьи лица не могут, однако, ссылаться на эти сведения, поскольку они были или должны были быть осведомлены о неправильности записи в торговом реестре. Владельцы предприятий, в своих возражениях против третьих лиц, опирающихся на происшедшие изменения в данных, занесенных в торговый реестр, не могут ссылаться на невнесение этих изменений в торговый реестр и неопубликование их (ст. 65 Торг. Свода).

Рекамбио—см. „Ревалирование“.

Реквизиты векселя—все в совокупности указания, составляющие содержание текста векселя, согласно положению о векселях; упущение какого либо из них в векселе лишает его т. н. „вексельной силы“, из'емлют его из

действия закона о векселях.

Реквизиция. Под реквизицией разумеется принудительное отчуждение имущества частных лиц для надобности государства, при чем при реквизиции, в противоположность конфискации, за отобранное имущество выдается вознаграждение. Реквизиции производились обыкновенно лишь во время войны и относились преимущественно к предметам продовольствия для армий.

В последнюю войну у нас в связи с усилением политики государственного вмешательства в хозяйственную жизнь, сфера применения реквизиции значительно расширилась, особенно с введением советского режима; реквизиция стала применяться ко всем видам имущества, наравне с другими формами отчуждения (национализацией, конфискацией), и сделалась одной из мер, направленных к социализации народного хозяйства.

Рекредитив—см. „Аккредитив"

Ректо-вексель—вексель в котором заключается ограничение векселедателем векселедержателя относительно права передачи векселя другому лицу по надписи. Такое ограничение должно быть выражено в самом тексте векселя словами „без права передачи" Такое ограничение применяется часто при выдаче векселей в виде обеспечения какой либо сделки, договора и т. д.

Ректо-чек. Ректо-чеком именуется именной чек, т. е. такой чек, в котором указывается лицо получателя [обыкновенные чеки пишутся на пред'явителя) и запрещается дальнейшая передача по оборотной надписи (индоссаменту).

Ремарка.—заметка или примечание на письме, счете или в торговой книге.

Ремедиум.— Этим словом обозначается отступление от установленного законом веса и пробы, допускаемое монетным уставом при чеканке золотых и серебряных монет. Так, напр., у нас допускалось отступление в пробе—для золотых монет—1‰ (промиль или одна тысячная часть), для полноценных серебряных монет 2‰ и для билонной монеты (разменной) 5‰.

Ремиссия—скидка покупателю или должнику мелких сумм при уплате долга или по счету, для округления суммы платежа. В биржевых сделках ремиссией именуется возвращение ценностей (процентных бумаг, акций и пр.) при ликвидации сделки.

Ремитент. см. „Вексель",

Рента—Понятие рента имеет двоякое значение—как доход от денежного капитала и как доход от недвижимого имущества (сельско - хозяйственная и городская рента). В первом смысле определение термина рента является несложным; под рентой в этом значении слова понимается

такой *государственный заем*, по которому государство обязывается платить держателю ренты определенный (выраженный в процентах) доход на вложенный в нее капитал, без обязательства возвратить когда либо самый капитал. Различают ренту *срочную*, когда обязательство государства платить держателю ренты ежегодный доход прекращается через определенное количество лет, ренту *пожизненную*, когда доход этот выплачивается в течение всей жизни держателя, и ренту *вечную*, когда при выпуске рентного займа не указано никакого срока и уплата процентного дохода производится доколе будет существовать само государство (каковое по идее своей предполагается вечным). Лиц живущих от ренты называют *рантье*. Класс „рантье“ особенно многочислен во Франции, где этот термин является официальным наименованием этой группы граждан.

Гораздо сложнее понятие ренты во втором его значении, как *поземельная рента*. Происхождение особого дохода землевладельцев, отличного от прибыли на капитал и заработной платы, долгое время оставался темным и составлял для экономической мысли весьма сложную проблему в течение всего 19 столетия. Наиболее законченную характеристику природы ренты дал Рикардо („Основания политической экономии„). Рикардо строго отграничивает ренту от арендной платы; в эту последнюю может войти и прибыль на вложенный землевладельцем капитал, пользование которым он передал фермеру; рента же как особый самостоятельный доход есть только *„та часть продукта земли, которая уплачивается землевладельцу за пользование первоначальными и неразрушимыми силами почвы“* Процесс образования ренты Рикардо рисует следующим образом: Первоначально, когда свободной, никому не принадлежащей земли было много, каждый выбирал себе наиболее плодородный и наилучше расположенный участок; каждый получал при равной затрате труда и капитала одинаковое количество продукта с единицы площади; ренты при таких условиях не могло существовать. Но со временем, вместе с ростом населения, участков высшего качества становится уже недостаточно для всех желающих обрабатывать землю, и многим приходится обращаться к худшим участкам (в смысле ли худшего качества самой почвы, или большей ее отдаленности от наиболее населенных пунктов, или в том и другом смысле). Тогда, при равной затрате труда и капитала, одни будут получать с единицы площади больше продукта, другие меньше, и эта разница уже составит ренту для владельцев луч-

ших участков; при этом владельцы лучших участков получат ренту не только натурой (в хлебе), но и в виде соответствующего излишка ценности, так как на данном рынке цена единицы хлеба одинакова и при том определяется количеством затраты труда и капитала на худщих землях, следовательно, и ценность доходов, получаемых с различных участков, будет различна. В процессе дальнейшего роста населения приходится обращаться к еще худшим участкам, и ренту будут давать не только участки первой, но и участки второй категории, при чем, разумеется, для первой категории рента будет более высокой, чем для второй. И так далее.

По учению Рикардо ценность земледельческого продукта определяется затратами труда и капитала на худших участках, находящихся *на границе обработки*, т. е. не дающих ренты. Эту границу Рикардо намечает не только *экстенсивно*, путем последовательного расширения обрабатываемой площади, но указывает и *интенсивный* предел обработки: при повышении спроса на земледельческие продукты можно, вместо перехода к худшим участкам, увеличивать затраты труда и капитала на уже обрабатываемой площади; но так как, согласно *закону уменьшения земледельческого продукта**), прибавка дальнейших долей капитала и труда дает все меньшую выручку (т. е. рост продукции земли отстает от роста затрат труда и капитала на дальнейшую интенсификацию обработки), то те участки, которые окажутся в более благоприятном положении, т. е. не потребуют дополнительных затрат (или потребуют их меньше) будут давать ренту. К качествам земли, образующим ренту, относятся как естественные уловия (почвенные и атмосферические), так и богатства недр земли (ископаемые) и топографические условия—расстояние от мест крупного сбыта земледельческой продукции.

Значение последнего условия детально раз'яснил *Тюнен* (в своем классическом труде „Изолированное государство"), Чтобы выяснить значение этого фактора, он изолирует его от всех прочих условий, и представляет себе большой город, расположенный посреди равнины, не пересекаемой судоходной рекой или каналами, с одинаковой по качеству и годной к обработке з е м л е й; эта равнина совершенно отрезана от остального мира (пустыней) и в ней имеется один город, который, таким образом, может быть снабжаем необходимыми ему жиз-

*) **этот закон Ст. Милль считает „важнейшим законом экон. науки". См.** S Cassel „Theoret. Socialöconomie"(стр. 254.)

ненными продуктами только от этой равнины и со своей стороны доставляет всему земледельческому населению все продукты промышленности (предполагается при этом, что соляные промыслы, рудники и проч. расположены вблизи этого единственного, лежащего в центре равнины города). Как сложится при таких условиях сельское хозяйство в равнине? Понятно, говорит Тюнен, что различные формы хозяйства распределяются концентрическими кругами, *поясами* вокруг города. Первый пояс займет „свободное хозяйство", т. е. выращивание таких продуктов, которые не выносят перевозки на большие расстояния или по своему значительному весу (по сравнению с ценностью), например, картофель, свекла, капуста, либо легко подвергающиеся порче, более тонкие, например, цветная капуста, клубника, салат и проч.; таким образом, формой хозяйства этого пояса явится огородничество и садоводство. Второй пояс займет лесное хозяйство, так как лес, необходимый городу для строительных работ и топлива, по своей громоздкости также не выдерживает далекой перевозки. В третьем поясе начнется полеводство, при чем в виду сравнительной еще близости к городу может быть применена наиболее интенсивная система хозяйства (плодосменная); четвертый пояс будет занят средне-интенсивной системой полеводства (выгонной), пятый пояс—трехпольем и, наконец, шестой—скотоводством, так как издержки по передвижению скота на рынок сравнительно незначительны, хлеб же в этом поясе (населенном, естественно, слабо) будет производиться исключительно для потребительских нужд самого скотоводческого населения. За пределами этого пояса может жить лишь немногочисленное охотничье население, рассеянное в лесах и ведущее дикий образ жизни; оно может сноситься с городом лишь для обмена шкур животных на продукты, удовлетворяющие их скудным потребностям. В этой схеме Тюнена с особенной рельефностью обрисовывается значение элемента расстояния: чем ближе к городу, тем выше рента; чем дальше от города, тем она меньше; а в последнем (шестом) поясе она весьма незначетельна и состоит почти исключительно из процента на капитал, вложенный в постройки и инвентарь.

Теория ренты Рикардо, т. н. теория *дифференциальной* ренты в основных чертах сохранила свое значение и в настоящее время, и сделанные последующими экономистами дополнения не противоречат принципу, положенному в ее основу. Рикардо не отрицал также возможности существования *абсолютной ренты*, т. е. возмож-

ности получения ренты и с таких участков, которые находятся „на границе обработки". Ели бы все земли были уже заняты, а дальнейшее приложение капитала к земле не обещало бы выгоды, то цены на сельско-хозяйственные продукты имели бы монопольный характер в течение продолжительного времени, и рента получалась бы также на самых худших участках и при наименее выгодном приложении капитала. Но возможность такого положения вещей Рикардо представлял себе в весьма отдаленном будущем; для современного же хозяйственного строя он придавал значение только дифференциальной ренте. Цена на сельско-хозяйственные продукты в современных условиях имеет свои пределы; она ограничивается конкуренцией земледельческих продуктов иностранного происхождения, конкуренцией самих землевладельцев, потребностями и платежной способностью потребителей.

Рядом с понятием поземельной сельско-хозяйственной ренты существует также понятие *городской ренты*, образование которой по существу аналогично образованию сельско-хозяйственной ренты. В городе старого типа, с медленно растущим населением, с значительной площадью незастроенной земли на окраинах и прилегающих к городу полях, окраинные участки будут давать ренту, лишь незначительно высшую, чем сельско-хоз. рента, чтобы застройка окраинной земли домами была выгоднее сельского хозяйства. От этой низшей нормы будут подниматься дальнейшие ступени ренты, соответственно удобствам расположения участков. Так как количество таких участков более или менее ограничено, то среди нанимателей помещений возникает конкуренция, и одерживают верх те, у которых более сильна потребность и большая платежеспособность. Рента будет тем больше, чем большие удобства представляют участки, и чем шире становится круг более платежеспособных нанимателей, вытесняющих своих соперников. Здесь следует различать, в отношении рыночных условий городских наймов, жилые квартиры и деловые помещения.

В отношении деловых помещений условия определения ренты близки к сельско-хозяйственным: здесь возможность платить большую ренту основывается на большей доходности предприятий, расположенных в более удобных местах (густо-заселенных центральных участках города). Что касается жилых квартир, то их преимущества определяются не только их расположением по отношению к центру города, но и другим моментом, вытекающим из условий социального характера (расслоения городского населения): каждая об-

щественная группа старается выбрать себе квартиру в приличествующей ее общественному положению части города, в соответствующих этажах дома, и согласна на соответствующую приплату, чтобы вытеснить следующую за ней группу нанимателей.

Подобно сельско-хозяйственной, городская рента может проистекать не только из выгод положения, но и из *интенсивности застройки*. С помощью вложения капитала можно застраивать участки гуще, строить многоэтажные дома, отделывать квартиры с большей роскошью и с большими удобствами [т. н. *горизонтальная, вертикальная качественная* интенсивность]. Наибольшее значение имеет конечно, вертикальная интенсивность, при которой усиленнее используется каждая единица площади участка; но здесь следует отметить, что нижние этажи вообще предпочитаются верхним, и потому с увеличением числа этажей уменьшается надбавка квартиронанимателей, и на известной высоте дальнейшие надстройки этажей могут уже не давать ренты и даже не оправдать издержек. Здесь (по некоторой аналогии с „законом уменьшения земледельческого продукта“ (можно говорить о „законе убывания дохода этажей“, и город в рыночном смысле имеет свою окраину не только в горизонтальном, но и в вертикальном направлении.

Учение Рикардо о ренте, в основных его положениях, характеризующих сущность отношений между прибылью и рентой, между владениями и предприятиями, находящимися в лучших и наихудших природных условиях, принято также и Марксом; но Маркс отмечает, что Рикардо упустил один весьма важный момент—полное развитие частной собственности, охватывающей, на ряду со средствами производства, имеющими трудовую стоимость, также и те „даровые“ условия труда, которые находятся в природе *не в неограниченном* количестве. Принимая во внимание этот момент, Маркс к исследованной Рикардо *диффенциальной ренте*. присоединяет *абсолютную ренту* (на которой, как указано выше, слегка остановился и Рикардо). Если „наихудшие“ участки земли находятся в руках лэндлорда*] он не уступит их даром капиталисту под его предприятие; если они принадлежат самому капиталисту, он, соответ. предыдущему случаю, желает учесть эту собственность в доходах своего предприятия и не станет продавать своих продуктов по низшей цене, чем другой предприниматель, который снял в аренду участок такого же качества у какого-нибудь наследника прежних

*] Лэндлордами в Англии называются аристократы, владеющие огромными имениями, так назыв. „латифундиями“.

феодалов и должен включать арендную плату в стоимость производства. Идеально свободным от ренты предприятием было бы такое, которое не нуждалось бы ни в лучшем, ни в худшем участке земли; но таких случаев в действительности не существует. К этому пределу могут довольно близко подходить только промышленные предприятия, концентрирующие иногда на сравнительно ничтожном пространстве земли громадную массу капитала и труда: здесь величина ренты является в некотором роде quantité negligeable (т. е. ничтожной величиной, которой можно пренебречь) по сравнению с огромной прибылью предприятия; но все же рента имеется и здесь. Короче говоря, монопольная позиция собственников земли дает им возможность брать себе часть прибавочной стоимости за одну только возможность применения капитала на их земле; это и есть „абсолютная рента." Пока монопольная частная собственность на землю существует, не может на деле уничтожиться и абсолютная рента; только глубокая практическая реформа капитализма, в духе ***национализации*** земли, способна реально уничтожить абсолютную ренту. [См. А. Богданов и И. Степанов „Курс политической экономии" т. II вып. 4., Стр. 49 и сл.] Но дифференциальная рента, как самостоятельное экономическое явление, осталась бы и тогда; и тогда одинаковые товары, произведенные при различных природных условиях, определяющих неравную производительность труда, должны продаваться на общем рынке по одинаковой цене; следовательно, если цена товара, произведенного при худших условиях, будет заключать в себе издержки капитала плюс нормальная прибыль, то цена товара, произведенного с меньшими издержками, будет заключать в себе не только эти издержки плюс нормальная прибыль, но еще и излишек сверх этого— дифференциальную ренту.

Рентное обложение—налог, взимаемый (согласно постановления от 12/XI—1923 г.) с земель, находящихся в черте городских поселений, а также с земель, предоставленных транспорту. Рента взимается (как с застроенных, так и незастроенных земель) в двоякой форме: в пользу государства взимается основная рента и в пользу города—дополнительная рента. Основная рента взимается в одинаковых размерах для всех земельных участков каждого города (посаженные оклады); дополнительная же рента устанавливается для отдельных участков по различным ставкам (посаженным окладам), в зависимости от различия их доходности, местоположения и других моментов (См. также „Кон'юнктурное обложение").

Репартиционные налоги—

см. „Квота“ и „Налоги“.

Репорт—см. „Биржа“.

Репрезантант — представитель торговой фирмы, действующий по ее доверенности и в ее интересах.

Ресконтро—книга личных счетов дебиторов и кредиторов торговой фирмы.

Ретратта—см. „Ревалирование“,

Ретур—см. „Консигнация“ и „Ревалирование“.

Рефакция — скидка покупателю (весом или мерою) за поврежденный товар. Этим термином именуется также возврат железной дорогой или пароходством части уплаченной провозной платы (фрахта) при наличии договора с отправителем о перевозке определенного количества груза; рефакция выплачивается при сдаче всего груза к отправке.

Референция — рекомендации и отзывы солидных фирм, на которые ссылается лицо, желающее получить кредит или завязать сношения с торговыми или промышленными предприятиями.

Рефлектировать—(reflectieren); буквальное значение слова—отражать, размышлять. В коммерческом обиходе означает—проявить интерес к предлагаемому товару и вообще к предлаемой торговой сделке,

Рейд—место в гавани вблизи берега, для стоянки прибывающих пароходов,

Рейс—путь, совершаемый пароходами от порта отправления до порта назначения.

Римесса—переводный вексель (см. подр. „Вексель“).

Ристорно. В случае отмены пароходного рейса, страхователям подлежащих провозу грузов возвращается страховая премия, и страховой полис уничтожается. Но при этом страховое общество удерживает в свою пользу ½% всей страховой суммы. Такой вычет называется *„ристорно“*.

С.

Сальдо — разница между итогом дебета и итого кредита счета (или остаток по счету); эта разница для сбалансирования счета приписывается к меньшему итогу. В кассовой книге бухгалтерии сальдо выводится ежемесячно и вносится в кредит (или расход), а для начала следующего месяца в дебет (или приход) кассы. Слово сальдо также употребляется для обозначения разницы в платежном, расчетном и торговом балансе, и в этом смысле мы говорим, например, об *активном сальдо* по внешней торговле, когда вывоз превышает ввоз, и о *пассивном сальдо*, когда ввоз превышает вывоз. (См. также „Расчетный баланс").

Свободная гавань — см. „Вольная гавань", „Вольный город".

Секвестр—судебный арест, наложенный на имущество несостоятельного должника; также передача спорного имущества третьему лицу (как самими спорящими сторонами —добровольный секвестр, так и судом—принудительный секвестр), с тем, чтобы, по окончании тяжбы имущество было передано выигравшей тяжбу стороне.

Сертепартия—договор, заключенный между владельцем парохода и тооваротправителем, зафрахтовавшим весь пароход; договор может быть заключен на один рейс или же на известное время (time—charter). В сертепартии обозначается название парохода, имя шкипера и фрахтовщика, порт назначения груза, сроки погрузки и выгрузки, размер фрахта и прочие условия договора.

Сертификат. Этим термином обозначается всякое официальное удостоверение (консула, биржевого комитета или другого официального учреждения, брокера и т. п.) о происхождении товара, количестве его, качестве и прочих признаках. По зерновым грузам, отправляемым в заграничные порты из СССР, выдаются сертификаты государственной хлебной инспекцией. (См. также „Провенанс").

Силос—закром (см. „Элеватор").

Синдикаты — союзы лиц, об'единившихся для осуществеления общих целей, торговопромышленных или профессиональных. Синдикаты бывают предпринимательские

(союзы торговцев той или иной товарной отрасли) и союзы рабочих. Цель предпринимательских и торговых синдикатов—облегчение, путем координирования деятельности отдельных предпринимателей, сбыта продуктов на внутренних и внешних рынках, устранение взаимной конкуренции, в целях установления более высоких (монопольных) цен на синдицируемые продукты, а также содействие членам синдиката в наиболее выгодном приобретении орудий производства. В России до войны было легализовано правительством несколько синдикатов (с.-хоз. сидикат, сахарный и др.)

Американские *„тресты“* и *„картели“* аналогичны русским синдикатам, но имеют более широкую и более сложную сферу деятельности.

Рабочие синдикаты (главным образом, во Франции) имеют целью защиту экономических и правовых интересов рабочих той или иной промышленной отрасли.

В советской экономике, в процессе организационного строительства переведенной на коммерческие начала госпромышленности, выявилась необходимость в урегулировании коммерческой деятельности трестов путем их синдицирования. Освобожденная от централизма и „главкизма“, наша трестированная промышленность на первых порах оказалась предоставленной собственным силам, не имея над собой никаких высших и управляющих центров. Происходил отрыв трестов от непосредственных государственных органов, что было ненормальным явлением, поскольку тресты продолжали быть по существу государственными предприятиями. В жизни трестов скоро обнаружились болезненные явления. Недостаток оборотных средств и связанные с этим финансовые затруднения, незнание рынков и неразграниченность их в отношении сфер влияния отдельных трестов и кризисы сбыта толкали тресты на жестокую конкуренцию друг с другом и разбазаривание своей продукции по какой угодно цене, лишь бы получить необходимые средства для своего существования. Такое положение дела вызвало в руководителях трестов сознание необходимости восстановления непосредственного контакта с высшими регулирующими и управляющими органами государства, в поддержке государства, в их тяжелом финансовом положении, а также необходимости создания крупных *посредствующих организаций,* которые об‘единяли бы однородные тресты с целью урегулирования и *согласования их торговой деятельности;* это и привело к созданию *синдикатов.*

Синдикаты, в условиях современной нашей промышленной жизни, представляют собой об‘единение ряда одно-

родных трестов (большей частью во всесоюзном масштабе), с целью упорядочения торговых операций трестов и коллективного выступления на рынке всех однородных трестов как одного целого. Однородные тресты создают синдикатское об'единение на договорных началах. При своем образовании синдикат получает в свое распоряжение складочный капитал, образуемый из паевых взносов всех трестов—участников об'единения. Но при этом тресты не лишаются права самостоятельной торговли своей продукцией; они лишь обязываются передать известный процент всей своей продукции синдикату, который сбывает эту часть, большей частью, *на комиссионных началах*. Другая важная роль синдиката —это *регулирование* торговой деятельности трестов и об'единение их операций по заготовке сырья, материялов и проч. Затем на синдикате лежит очень важная задача *разграничения сфер влияния* однородных трестов на различных рынках Союза и устранения этим путем вредной конкуренции. Далее обязанностью синдиката является регулирование и установление общей линии рыночных цен на изделия своих трестов: поскольку синдикат является до некоторой степени монополистом на рынке, он может вести определенную политику цен, соответствующую как интересам входящих в него трестов, так и интересам народного хозяйства в целом. Наконец, весьма важной задачей синдиката является разветвление своего торгового аппарата по всей стране до самых отдаленных ее углов, приближение продукции трестов к потребителю, особенно к деревне, что является жизненным вопросом для нашей промышленности.

Процесс образования синдикатов начался в 1922 году. Одним из первых возник в феврале 1922 г. *Текстильный* синдикат, затем *Соляной* (в марте 1922 г.) *Кожевенный* и *Спичечный* (в апреле), *Табачный, Махорочный* и *с.-х машиностроения* (в мае), *Швейный* и *Продасиликат* (в июне), *Нефтяной* (в июле). Затем последовало образование других синдикатов—Металлосиндикат, Жировой, Маслобойный и т. д. Всего образовано было 19 синдикатов, в которые вошло 180 трестов, (что составляет 37% общего числа трестов) с числом рабочих в 610 тыс. человек) что составляет 79% всех рабочих, занятых в трестированной промышленности).

Синдик—то же, что куратор, т. е. представитель интересов кредиторов об'явленного несостоятельным купца при розыске имущества последнего *(конкурсной массы)*, проверке книг, реализации имущества для удовлетворения кредиторов и т. д.

Складские операции. См

„Варрант“.

Сконто. См. „Рабат“,

Сконтрация — сделка, заключающаяся в том, что купец покрывает свои вексельные обязательства кредитору векселями же, полученными от своих должников; практикуется преимущественно на ярмарках.

Смешанные общества. Смешанными обществами именуются акционерные общества, участниками которых наряду с частными лицами является государство или органы местного самоуправления [муниципалитеты]. Государственные органы и муниципалитеты учреждением таких обществ преследуют цель использования коммерческого и технического опыта частных коммерсантов и придания предприятию большей гибкости и подвижности.

Широкое развитие такие общества получили в текущем столетии в области коммунального хозяйства, особенно в Германии. С переходом к новой экономической политике, смешанные общества получили заметное развитие и в Советском Союзе. Прежде всего организацией смешанных обществ занялся Наркомвнешторг (напр., Общество для морских перевозок „Дерутра“ и ряд экспортно-импортных обществ—„Дерулюфт, „Деруметалл“ и др.); правления этих обществ имеют пребывание за-границей. Что касается обществ, учрежденных в СССР, то большинство из них не являются смешанными обществами в чистой форме, а скорее государственными акционерными компаниями, весь капитал которых покрыт ведомствами „НКВТ“ „ВСНХ“, „НКПС“ „НКФ“ и др. организовавшими их для совместного ведения тех или иных общих операций; и лишь меньшая часть их являются смешанными обществами, т. е. с участием частного капитала.

Солидарное обязательство —денежное или вещное обязательство, в котором участвуют несколько лиц, с круговой (солидарной) ответственностью за исполнение обязательства, т. е. с ответственностью каждого из них за всю сумму обязательства. Всякое лицо, подпись коего имеется на векселе, ответственно во всей сумме его; такая ответственность всех подписавшихся на векселе называется солидарной ответственностью.

Соло-вексель. Итальянское слово—„соло“ означает „один“. Соло-вексель — это вексель выдаваемый кредитующимся лицом непосредственно на кредитное учреждение, с одной лишь своей подписью, без участия третьих лиц в качестве надписателей (жирантов). Кредит под соло-векселя оказывается банками лишь крупным промышленникам или землевладельцам, кредитоспособность коих обеспечивается принадлежащим им недвижимым имуществом и предприятиями. Ком-

мерческими банками соло-векселя принимались как дополнительное обеспечение по ломбардной операции [кредитованию под залог товаров. драгоценностей и ценных бумаг] и по операции специального текущего счета (онколь). В частном обороте соло-векселя практиковались в качестве обеспечения выполнения договоров.

Сохранная расписка—расписка, выданая лицом или учреждением, принявшим на хранение чье-либо имущество, движимое или недвижимое; в расписке обозначается подробно все принятое на хранение имущество и его качества. За несохранение имущества хранитель отвечает в уголовном порядке как за растрату.

Спекуляция—всякая купля или продажа недвижимого имущества, товаров, ценных бумаг, и пр. с целью извлечения выгоды из случайных колебаний цен (см. также „Ажиотаж").

Спекуляцией именуется также выдерживание купцом товара, с целью уменьшения предложения на рынке и продажи его впоследствии по более высоким ценам.

Специальная внешняя торговля. В некоторых, странах, напр., во Франции, в учете (статистике) внешней торговли различают *общую торговлю,* обнимающую все ввозимые в страну товары (включая и транзитные товары, движение товаров в вольных складах и т. п.) и *специальную,* обнимающую только ввозные товары, предназначенные для внутреннего потребления.

Специальный текущий счет. См. „Банки" и „Онколь".

Спецификация—подробное перечисление товаров, ценностей и пр., препровождаемое кредитным учреждением или торгово-промышленной фирмой по выполнению заказов и поручений.

Срочные сделки. См. „Биржа".

Стабилизация. Слово *стабильность* означает твердость, прочность, устойчивость; *стабилизация вексельного курса* (курса бумажно-денежной единицы) означает достижение такого положения, когда курс делается устойчивым, и закрепление этого положения. Термин стабилизация (стабильный, стабилизировать) может быть применен не только к валюте, но и к ценам на товары, жизненные продукты и пр.

Стагнация (stagnation)—застой в промышленности или торговле.

Сталийные. Сталийным вознаграждением называется обусловленный в договоре штраф. взыскиваемый шкипером парохода с товаро-отправителя за каждый день лишней стоянки (простоя) в порту, вследствие несвоевременной доставки товара на зафрахтованный пароход. Такой же штраф уплачивает и шкипер

нанимателю парохода, если пароход отправится в рейс с опозданием против обусловленного в договоре срока, за исключением тех случаев, когда задержка произошла вследствие бури или других независящих от шкипера обстоятельств (форс-мажор).

Вознаграждение, уплачиваемое грузовладельцу за задержку судна в порту или в пути, называется также „демюрредж" (английское слово —demurrage),

Стандарт (или штандарт). Так называются в экспортной хлебной торговле нормальные образцы зерна, составленные после снятия урожая по всем видам хлебов; в стандарте обозначается *натурный вес* зерна, *сорность* его (т. е. процент разных примесей, так называемых живого и мертвого сора) и *влажность* (т. е. процент содержащейся в зерне влаги).

Стандарты, как образцовые типы, удовлетворяющие требованиям заграничных рынков, устанавливаются также и для других видов экспортного сырья, как щетина, шерсть и пр.

Кроме того стандартом именуется, в экспорте лесных товаров в Англии, *об'емная мера,* служащая нормальной единицей для расчета фрахта (платы за провоз): стандарт *пиленого* леса равняется 165 куб. футов, стандарт *тесаного* леса равняется 150 куб. фут.

В промышленности *стандартизация* обозначает установление определенного типа в изделиях массового производства (форма и размеры частей и пр.).

Стеллаж—биржевая сделка, при заключении которой покупатель уславливается либо принять в момент сдачи обусловленные в сделке процентные бумаги от продавца, либо сдать ему таковые с уплатой разницы в курсе, либо отказаться от сделки, уплатив определенную неустойку (премию). Стеллаж практикуется также и в отношении товаров, имеющих биржевую цену, т. е. котирующихся на бирже (как сахар, мука, кофе и проч.) (см. „Биржа").

Стивадор—подрядчик погрузочных и выгрузочных работ в порту.

Сторно — исправление в бухгалтерской книге записи, ошибочно попавшей вместо левой страницы счета на правую и наоборот, путем занесения на другую страницу эквивалентной записи, погашающей ошибочную запись. Такое действие именуется *сторнированием* (сторнировать) записи.

Субвенция (или субсидия) —материальная поддержка, оказывемая правительством или городским управлением частному предприятию, имеющему полезное общественное значение. Субвенциями именуются также субсидии, выдаваемые государством местным органам (городским управлениям и пр.) *для выпол-*

нения определенной задачи; этим субвенция отличается от *дотации,* которая отпускается правительством не для определенной цели, а для общего усиления местных финансов.

Суб-аренда—снятие в аренду части имущества у лица, в свою очередь арендующего все имущество от владельца такового.

Суперарбитр — председатель третейского суда, избираемый представителями (арбитрами) спорящих сторон в качестве нейтрального судьи, голосом которого решается спор в пользу той или другой стороны, если арбитры сторон не приходят к соглашению.

Суррогат. Суррогатами именуются искусственно фабрикуемые дешевые продукты питания для замены натуральных продуктов, имеющихся на рынке в недостаточном количестве и недоступных по цене для широких масс населения: например, суррогаты чая—морковный чай, фруктовый и пр., суррогаты кофе—цикорий, ячменный кофе, желудевый и т. д.

Суррогатами денег именуются разные знаки кредитного характера, пускаемые в обращение в моменты расстройства денежной системы и денежного голода, как-то разные боны-мобилизационные, реквизиционные, боны частных торговых фирм и пр.

Т.

Такелаж—все принадлежности купеческого судна, необходимые для плавания: канаты, паруса, мачты, якоря и т. п.

Такса—твердая цена на тот или иной товар, устанавливаемая той или иной местной властью, в целях ограждения населения от спекулятивного взвинчивания цен в моменты потрясения народного хозяйства (войн, революции, неурожая и т. п.); устанавливается иногда и в нормальное время.

Таможня—правительственное учреждение в портах и у сухопутных границ страны, в котором досматриваются и оплачиваются ввозной пошлиной привозимые из-заграницы товары. Тайный провоз или пронос товаров, без пред'явления их к оплате пошлиной, именуется *„контрабандой“*; уловленная контрабанда конфискуется в пользу государства.

Таможенная война—борьба между двумя государствами по вопросам торговой политики, путем усиленного повышения таможенных пошлин, с целью добиться от противной стороны уступок, которые содействовали бы усилению товарообмена между этими сторонами.

Таможенный тариф. Таможенным тарифом называется установленный в законодательном порядке перечень всех облагаемых таможенной пошлиной товаров, с указанием единицы обложения (пуд, фунт, штука, гросс и т. п.) и размера обложения (ставки). Различают два основных вида таможенного тарифа — *автономный* тариф и *конвенционный* тариф. Под автономным тарифом разумеется такой таможенный тариф, который устанавливается правительством данного государства по его усмотрению без согласования его с другими государствами, участвующими в товарообмене с ним; при этом правительство может в любое время вносить в этот тариф любые изменения. Автономный тариф может быть либо единым, применяемым в отношении всех государств одинаково, либо двойным—*максимальным* и *минимальным*, при чем тот или другой применяется к той или иной стране и к тому или иному товару, в зависимости от заинтересованности в них.

Под *конвенционным* тарифом разумеется тариф, уста-

навливаемый по особому соглашению с тем или иным государством (торговому договору) на основе взаимности. В последние десятилетия до мировой войны интересы растущей международной торговли требовали перехода от автономного тарифа к конвенционному, дающему возможность установить более прочные условия производства, а, следовательно, и более точную коммерческую калькуляцию, не подверженную случайностям произвольных изменений тарифа, влияющих на рентабельность экспорта. К концу войны наши конвенционные тарифы, установленные по договорам с рядом государств, утратили силу, и действующий в настоящее время таможенный тариф 1924 г. является автономным. В условиях переживаемой в настоящее время мировым хозяйством, и особенно народным хозяйством Советского Союза, неустойчивой кон'юнктуры, автономный тариф дает возможность более гибкого регулирования внешнеторговых отношений, чем тариф конвенционный.

Заметим еще, что по способу определения пошлин тарифы делятся на ***специфические тарифы,*** когда ввозимые товары облагаются с их веса, об'ема, количества вообще, с той или иной меры их, и тарифы ad valorem, т. е. с цены ввозимых товаров, какую им приписывает таможня. Теоретически предпочтительнее тариф ad valorem, как позволяющий лучше и справддливее соразмерять пошлину со стоимостью товара. Но на практике, для правильного установления цены товаров, не основанного на произволе, таможенные агенты должны были бы обладать слишком большими знаниями в области товароведения и рынков, что на деле невозможно. Существует и другой способ установления цены ввозимых товаров—декларативный т. е. по ***декларации*** (заявлению) импортера; но этот способ также мало гарантирует соответствие заявленной цены дествительной цене, т. к. импортер заинтересован в указании более низкой цены, чтобы уплачивать меньше пошлины. Правда, при существовании тарифа ad valorem за государством, обычно, остается право ***преимущества*** на покупку товара по указанной импортером цене, что должно предупреждать ложные показания; но практически государство не может использовать это право в более или менее широких размерах. Поэтому на практике, несмотря на преимущества тарифа ad valorem (большую справледливость обложения и простоту его, позволяющую значительно сократить число тарифных статей), применение этого тарифа остается лишь pium desiderium (***благим пожеланием***), и в таможенной политике большинства стран господствует специфический

тариф, хотя он более сложен и неуклюж (огромное количество статей) и поражает одинаковым образом товары самой различной ценности (напр., французские и итальянские тарифы облагают одинаковой пошлиной все рояли, стоят ли они 500 или 5000 франков).

Тантьема — часть чистой прибыли банка или иного акционерного общества, отчисляемая общим собранием акционеров в пользу членов Совета и Правления, директоров и служащих, до определения суммы дивиденда, подлежащей выдаче акционерам (см. „Дивиденд").

Тара — вес упаковки, отдельно от товара. В коммерческой практике различают 4 вида тары: *действительную* (чистую), *обычную* (или условную), *среднюю* и *законную*. Действительная тара получается путем непосредственного *взвешивания* каждой упаковки отдельно от товара. Но при отправке большого числа *мест* (т. е. отдельных упаковок) товара, непосредственное взвешивание требует значительной затраты труда, времени и расходов. В виду этого прибегают к *условной* таре: так как об'ем и вес упаковок, употребляемых для того или иного вида товаров, приблизительно постоянны, то устанавливают (путем взвешивания) в каком отношении находится вес упаковки к весу *брутто*, и этим приблизительно постоянным отношением пользуются для вычисления всей тары по данному весу брутто; отношение это выражается в % к весу брутто. Величина такой тары зависит от рода товара и от рода упаковки. Условная тара иначе называется *обычной* [установленная торговым обычаем],

Средней тарой называется средний вес нескольких упаковок, найденный путем взвешивания и принимаемой затем для всех остальных упаковок; напр., из 100 бочек взвешивают только 5 бочек, делят вес их на 5 и полученное число принимают за вес каждой из 100 бочек.

Законной тарой называется вес приписываемый упаковке таможней при взимании таможенной пошлины.

Во всех случаях тара берется в целых фунтах.

Тариф — нормы провозной платы за провоз грузов по жел. дороге (ж.-д. тарифы), а также нормы обложения ввозимых из-за границы товаров (таможенные тарифы), нормы заработной платы (тарифная сетка) и т. п.

Твердый счет. В отличие от сдачи товара на комиссию, т. е. с правом возврата непроданной части товара, продажей в *твердый счет* называется отпуск товара покупателю без права возврата нереализованных остатков его.

Тезаврирование—этот термин происходит от греческого слова („тезаврос"—сокровище) и обозначает всякое накопле-

ние сбережений (монетой или драгоценными вещами). В периоды расстройства денежной системы и обесценения неразменных бумажных денег, целям тезаврирования служит золотая монета страны и твердая иностранная валюта,

Текстильная промышленность—производство всякого рода тканей (шерстяных, шелковых, хлопчато-бумажных и г. п.).

Текущий счет—счет учреждения или лица в банке, на который записываются все вносимые учреждением или лицом суммы, а также суммы, поступающие на этот счет по поручениям и платежам других лиц. Текущий счет избавляет от необходимости держать значительные суммы в домашней кассе купца или в кассе предприятия (что не безопасно), и банк, таким образом, является как бы бесплатным хранителем и кассиром вкладчика. Деньги с текущего счета получаются вкладчиком в любое время, по мере необходимости в них, по *чекам* (определенной формы печатным ордерам, вырываемым из выданной банком чековой книжки), в которых клиент проставляет требуемую сумму и свою подпись.

Каждый текущий счет отмечается в книгах банка и в чековой книжке определенным номером, в хронологическом порядке открытия счетов. По текущим счетам банк платит клиенту проценты в конце года.

Текущим счетом *специальным* (в отличие от описанного выше простого текущего счета) именуется кредит, открытый банком клиенту под обеспечение ценных бумаг, векселей и пр., под которые по мере надобности клиенту выдаются суммы, в пределах сданного им обеспечения.

Существуют еще и т. н. *условные* текущие счета, отличающиеся от простых текущих счетов тем, что клиенту деньги по чеку выдаются не в момент пред'явления такового, а через несколько дней после пред'явления, (о чем делается соответствующая отметка на чеке—*акцептация чека*). Условные текущие счета открываются обыкновенно лишь крупным клиентам, и по ним платится банком несколько больший процент, чем по простым текущим счетам. (См. подр. „Банки").

Тенденция — наклонность, стремление. Выражение это употребляется в биржевых бюллетеннях для определения движения цен: *тенденция к повышению*, или *тенденция к понижению* и пр.

Термин. Значение слова *термин*—срок. Терминировать денежное обязательство—значит указать срок, на какой оно выдается. Словом „термин" обозначается также всякое специальное название, обозначающее то или другое явление, то или иное научное понятие и пр.; в этом смысле говорят о юридических терминах, медицинских, матема-

тических, банковских, коммерческих и пр.

Терминировать. См. „Термин“.

Тираж — разыгрывание (в лотереях). Применяется при государственных займах с выигрышами и вообще в тех государственных займах, в которых устанавливается при их заключении, правильное периодическое погашение долга, т. е. известное количество облигаций (по жребию) из,емлется из обращения (ежегодно или два раза в год), при чем держателям этих облигаций уплачивается номинальная (т. е. написанная на облигации) цена облигаций, а не курсовая (биржевая) цена их, которая может быть в данный момент и выше и ниже номинальной (см. также „Государственный кредит“ и „Курс“).

Товарищество. Торговый Свод СССР предусматривает лишь *товарищества с ограниченной ответственностью*, учрежденные на основании уставов под особым наименованием (фирмою) для ведения торгового промысла со складочным капиталом, разделенным на определенное число паев, каковой капитал может увеличиваться, путем взносов новых паев членами товарищества или путем приема в т-во новых членов, и уменьшаться, вследствие выхода отдельных членов из товарищества (ст. 494).

Члены т-ва с ограниченной ответственностью отвечают по обязательствам т-ва лишь своими паевыми взносами в складочный капитал т-ва (ст. 495) В уставы товарищества с ограниченной ответственностью могут включаться постановления, устанавливающие для членов товарищества дополнительную солидарную ответственность личным их имуществом по обязательствам товарищества в кратном отношении к сумме паевых взносов каждого члена т-ва; эта ответственность наступает лишь тогда, когда при ликвидации т-ва обнаружится, что имущество т-ва недостаточно для полного покрытия его обязательств (ст. 496).

Складочный капитал товарищества с ограниченной ответственностью должен быть не менее 10.000 зол. рублей. Если размер складочного капитала окажется менее 10.000 руб. и не будет пополнен в течение трех месяцев, то товарищество должно быть ликвидировано (если Комвнуторгом не будет предоставлен дополнительный срок на пополнение складочного капитала). Помимо складочного капитала уставы товариществ с ограниченной ответственностью могут предусматривать образование, путем отчислений от чистой прибыли, *запасного* капитала и капиталов со *специальными назначениями* (ст. 497 и 498).

Устав товарищества с ограниченной ответственностью должен быть подписан не менее, как 5 учредителями. В уставе обязательно указыва-

ется цель и операции т-ва, фирма, местонахождение правления, размер складочного капитала, размер пая, органы управления т-ва и их компетенция, порядок созыва общих собраний, срок операционного года и порядок составления и утверждения отчета и баланса, порядок распределения дивиденда и порядок прекращения т-ва. В устав могут быть внесены и другие постановления, не противоречащие действующему законодательству (ст. ст. 499 и 500). Уставы товариществ утверждаются Комвнуторгом; об учреждении товарищесгва и регистрации его Комвнуторг публикует в „Известиях ЦИК СССР и ВЦИК“ за счет учредителей [ст. ст. 501 и 903].

Товарный знак — утвержденный правительством знак, этикет, марка, клеймо и пр.— выставляемый на самом товаре или на его оболочке (коробке, флаконе и пр.) для отличия производства одного фабриканта от другого, в чем выдается соответствующее свидетельство.

Торговый знак должен содержать обозначение фирмы предпрпятия и указание его местонахождения,

Согласно ст. 319 Торг. Свода не дозволяется пользоваться в виде товарных знаков: а) знаком, недостаточно отличающимся от товарных знаков, уже зарегистрированных другими предприятиями; б) знаками, содержащими фирму или название, принадлежащее уже другому предприятию; в) знаками контр-революционного или порнографического содержания; г) знаками, содержащими ложные и способные ввести в заблуждение сведения; д) знаками, содержащими изображение Красного Креста; е) знаками, содержащими изображение государственных гербов (последнее запрещение не относится к государственным предприятиям). Согласно ст. 322 Торг. Свода воспрещается с 1 марта 1924 г. пользоваться товарными знаками, принадлежавшими владельцам национализированных предприятий до их национализации.

Заявка товарного знака и регистрация совершается путем подачи в Отдел Товарных Знаков заявления с приложением в 3-х экземплярах описания знака и его рисунка. В случае удовлетворения ходатайства; Отдел Товарных Знаков выдает заявителю свидетельство на заявленный знак, но лишь после представления заявителем клише и 100 экземпляров заявленного товарного знака. Отказ в регистрации товарного знака может быть обжалован в судебном порядке в двухнедельный срок со дня получения уведомления об отказе (ст. ст. 329-331 Торг. Свода). Свидетельства на товарные знаки выдаются на срок по желанию заявителя; по истечении срока свидетельство может возобновиться. Свидетельство на товарный знак погашается:

а) в случае ликвидации предприятия; б) по просьбе владельца предприятия; в) за невозобновлением свидетельства по истечении срока; г) за недоведением до сведения Отдела Товарных Знаков в 6-ти месячный срок о переходе предприятия к другому лицу и передаче права на знак; д) если будет признано, что владелец не имеет права пользоваться знаком. О выдаче свидетельства на товарный знак, а также о прекращении действия свидетельства Отдел Товарных Знаков публикует за счет заявителя в официальном органе ВСНХ СССР (ст. 324 и 339 Торг. Свода).

Всем знакам, на которые выдано свидетельство, О. Т. З. ведет особый реестр и составляет из них альбом, который пред'является желающим для осмотра. Отдел Т. З. рассылает по одному экземпляру товарных знаков в Наркомвнуторг и все Областные и Губернские Внуторги для составления таких альбомов (ст. 335 Торг. Св.).

Передача права на товарный знак допускается лишь совместно с передачей предприятия или части его. Новый владелец обязан не позже 6 месяцев со дня перехода к нему предприятия представить в О. Т. З. свидетельство с официальной копией акта, удостоверяющего переход предприят (или арендование его). На основании этого Отдел делает соответствующую пометку на свидетельстве и производит публикацию о переходе прав на знак (ст. 338 Торг. Св.).

Выдача свидетельства на товарный знак не лишает других лиц, на основании ст. 319 и ст. 320, в течение одного года со дня публикации делать заявления о погашении такого свидетельства (ст. 336).

Товарный рубль. Установление „товарного рубля", которым оперировали в 1923 г. при установлении тарифа заработной платы, построено было на вычислении т. н. *бюджетного индекса* (см. слово „Индекс"), которое начато было у нас Центральным Бюро Статистики Труда в 1922 г. Этот индекс выражает собой цену набора товаров, стоившего в 1913 г. 10 руб., установленного по данным бюджетов рабочих по исследованиям 1918-20 г., с поправкой по рабочим бюджетам довоенного времени. Набор этот состоит из двух частей—предметов питания (стоивших по довоеным ценам 7 р. 25 к.) и прочих предметов первой необходимости (стоивших 2 р. 75 к.), Бюджетный набор подвергся затем некоторой переработке и с декабря 1923 г. принял следующее строение: по группе А (продукты питания): ржаная мука 1 п., пшеничная мука—20 ф., крупа (пшено)—7 ф., катофель—0,95 п., капуста (квашенная)—8 ф., свекла—4 ф., лук—1,7 ф., мясо—7,8 ф., масло (коровье)—1 ф., молоко цельное—5,5 бут.,

яйца—3 шт., масло подсолнечное—1,7 ф. сахар (раф.)—2 ф. и соль—2 ф; по группе Б (предметы первой необходимости): сапоги простые—0,07 пары, ситец—2,2 арш., полотно—0,7 арш., сукно гражданское—0,16 арш., керосин—6 ф., мыло простое—1 ф., табак 2-го сорта—0,18 ф., спички—3 кор., дрова—0,023 куб. саж. Кроме того, бланк бюджетного набора, сообразно с изменениями в строении рабочих бюджетов, был дополнен следующими данными, не входившими в прежний набор: квартплата за 1,2 куб. саж., электро-энергия—15 гектоуат-часов, вода—50 вед., трамвайные билеты—6, газеты—6, кинематограф. билеты—2.

В условиях падающей валюты бюджетный индекс имел важное практическое значение, как основа для исчисления зарплаты: за основу при этом брали одну десятую часть бюджетного индекса, которая получила наименование „товарного рубля". С введением твердой валюты (черв. рубля) надобность в товарном рубле, как регуляторе заработной платы, отпала, и в настоящее время зарплата устанавливается в черв. рублях.

Товарные склады. См. „Варрант".

Торговый баланс—сопоставление стоимости вывоза товаров за границу со стоимостью ввоза товаров из-за границы. Превышение вывоза над ввозом дает *активный* торговый баланс, превышение ввоза над вывозом—*пассивный* торговый баланс (см. „Расчетный баланс").

Торговые книги. Все торговые предприятия не ниже III-го разряда по расписанию разрядов торговых предприятий (Собр. Узак. РСФСР 1923 г. № 5 ст. 88) и не ниже IV разряда по расписанию разрядов промышленных предприятий, обязаны вести с соблюдением правил счетоводства нижеследующие торговые книги: а) предприятия III-го разряда по расписанию Торг. предприятий—*кассовую* книгу (запись ежедневной выручки и ежедвневного расхода); б) предприятия IV разряда по расп. торг. предприятий—*кассовую, товарную, инвентарную* и *расчетную* (для расчетов с разными лицами и учеждениями, а равно с рабочими и служащими) книги; в) предприятия IV и V разрядов по расписанию разр. промышленных предприятий, кроме указанных книг—еще *материальную* (ст. 76 Торг. Свода).

Торговые предприятия Λ разряда и промышленные по ниже VI разряда обязаны вести счетоводство по системе двойной бухгалтерии (ст. 76 Торг. Св.).

Торговые книги должны вестись без подчисток, помарок и поправок, а также без приписок над и под строками и в пробелах между статьями. В случаях исправления описки или ошибки, таковое должны быть оговорено и под-

писано оговаривающим описку лицом. Если же ошибка будет замечена не сразу и, следовательно, не оговорена своевременно, то о ней в тот же день, когда она будет обнаружена, записывается в книге особая статья (ст. 78 Торг. Свода).

Торговые книги, веденные с нарушением правил о них, не принимаются при возникающих спорах в качестве доказательства в пользу их владельца (ст. 84 Торг. Св.).

Транзит — провоз товара из одной страны в другую через лежащую по пути страну (напр., провоз из РСФСР в Германию через Польшу). Для того, чтобы попутная страна не взыскивала на своей границе пошлины с транзитного товара, к нему должно быть приложено соответствующее удостоверение *(транзитная расписка)*.

Транспорт—перевозка груза, сухопутная и морская; также аппарат перевозочный (ж. дороги и пр.).

В бухгалтерии *транспортом* называется перенос итога одной страницы счета на другую.

Трансферт. Этим термином обозначается переход ценных бумаг или денежных документов от одного владельца к другому. Трансферт может быть осуществлен или простой передаточной надписью на документе, или же путем специального заявления; так, напр., при передаче кем либо принадлежащих ему именных акций другому лицу, об этом подается заявление в правление соответствующего Акционерного Общества, которое делает надлежащую запись в книгах общества.

В более широком смысле слово „трансферт" применяется ко всякому переводу (через банк или почтово-телеграфную контору и т. п.) платежа по выданному на плательщика документу, а также перенос в банковских книгах какой либо суммы с одного счета на другой.

Трассат—лицо, на которое выдана тратта (см. „Вексель")

Трассант — векселедатель по переводному векселю (см. „Вексель").

Тратта — переводной вексель (см. Вексель").

Трест.—(англ. trust). Трестами именуются огромные об'единения промышленных предприятий, сосредоточивающие в своих руках колосальнейшие промышленные капиталы. Тресты первоначально возникли в Америке. Несколько владельцев крупно-капиталистических предприятий (иногда и значительное число их), в целях избежания взаимной конкуренции, а также предупреждения промышленных кризисов, которые в значительной мере являются результатом неорганизованности и несогласованности действий капиталистов, соединяли свои предприятия в единое промышленное целое, которое в дальнейшем функционировало на рынках,

как самостоятельная организация, получившая наименование „треста“. Управление трестами вручается центральному комитету из доверенных лиц (слово „trust“ означает „доверие)“, которому предоставляются самые широкие полномочия, вплоть до регулирования производственных процессов и закрытия отдельных предприятий треста, в целях большей концентрации производства в остальных его предприятиях. Цель об‘единения легче всего достигается в тех производствах, продукты которых имеют массовый, шаблонный характер, как-то в промышленности металлургической, каменно-угольной, нефтяной, сахарной и т. п. Устранение иностранной конкуренции с помощью покровительственного таможенного тарифа оказывали существующую поддержку развитию трестов. Чаще всего тресты организуются в пределах национальной промышленности; но нередки и случаи международных предпринимательских соглашений. В нефтяной промышленности Америки наибольшего могущества достиг нефтяной и керосинный трест Standard Oil Company об‘единивший капитал в сотни миллионов долларов. В начале текущего столетия в Америке насчитывалось свыше десятка трестов с еще более колоссальными капиталами. Во главе этих промышленных гигантов стоял знаменитый *стальной трест* (United States Steel Corporation) с капиталом почти в 1,5 миллиарда долларов. Сравнительно позднее начали образовываться об‘единения этого типа в других странах, где они также достигли широкого развития (так, например, в Германии в начале 19 столетия насчитывалось до 400 соглашений, об‘единивших свыше 12.000 предприятий; наиболее крупные об‘единения возникли в угольной и железной промышленности). В довоенной России также стали получать заметное развитие об‘единения этого типа, (в одной железной промышленности было до 20 об‘единений).

О значении синдицированной промышленности для народного хозяйства существовали различные мнения. Некоторые экономисты склонны были преувеличивать благоприятное влияние синдикатов, как организаций, устраняющих „анархию“ производства и создающих, таким образом, выгоды не только для предпринимателей, но и для потребителей (более планомерная организация производства, улучшение техники и аппарата по сбыту, расширение сбыта и проч. должны вести к понижению себестоимости и снижению отпускных цен и т. д.) Но ближе к истине те исследователи, которые полагают, что в общем потребители могут скорее потерять, чем выиграть. Монопольное положение трестов,

устраняющее конкуренцию, дает им возможность держать продажные цены на большой высоте, ограничивая и „регулируя“ сбыт. Еше более важным моментом отрицательного характера является здесь ослабление позиций рабочих в их экономической борьбе против предпринимателей, как вследствие увеличения могущества об'единенных предпринимателей, так и вследствие устранения конкуренции между работодателями. Однако, большинство находило нецелесообразным законодательное запрещение образования трестов, так как это не остановило бы потока промышленного развития, а привело бы лишь к тому, что тресты продолжали бы существовать в скрытых формах, в обход закона и в ущерб контролю за их деятельностью. Задача государства усматривается здесь лишь в возможном регулировании деятельности монопольных капиталистических организаций, в борьбе с злоупотреблениями. Здесь важна прежде всего *публичность* в ведении дел трестов, *регулирование таможенных тарифов*, в целях недопущения вздувания цен на внутреннем рынке и проч. а также выступление самого государства и как крупнейшего покупателя и как самостоятельного предпринимателя, устанавливающего на своих предприятиях лучшие условия труда и более низкие продажные цены.

Иной характер имеют тресты в условиях современного нашего советского хозяйства, в условиях государственного капитализма. Здесь об'единение однородных промышленных предприятий оказалось необходимым в целях устранения того разнобоя в деятельности отдельных предприятий национализированной промышленности, какой проявился в первый период перехода предприятий на хозяйственный расчет (с провозглашением НЭП'а), а также устранения жестокой кокуренции их друг с другом и разбазаривания народного достояния, которое практиковалось ими в борьбе за существование. Чтобы избежать такого положения, отдельные предприятия одного и того же производства, связанные территориально и экономически, стали об'единяться, чтобы работать и торговать согласованно. Эти об'единеиия получили и у нас заимствованное от запада наименование „трестов“.

Фактически хозяином треста является у нас государство, в пользу которого идут и прибыли треста. Во главе треста стоит правление из нескольких человек, назначаемых высшими органами государства по соглащению с органами соответствующего профсоюза. Правление, совместно с директорами своих фабрик и заводов, устанавливает производственную прог-

рамму на известный срок (утверждаемую в ВСНХ и Госплане), озабочивается заготовкой сырья, материалов и проч. средств производства, применительно к производственной программе, следит за выполнением программы отдельными входящими в трест предприятиями, составляет финансово-коммерческий план деятельности треста, следит за состоянием рынка, производит калькуляции себестоимости продукции и назначает цены на нее и, наконец, ведет продажу изделий своего треста. Правление треста, как общее правило, не вмешивается во внутреннюю административную и хозяйственную жизнь предприятий, предоставляя директорам значительную автономность в управлении прдприятием.

Обычно в состав треста входит по 5—10 предприятий. В Советском Союзе насчитывается всего 478 трестов, с общим количеством 3.561 предприятий, в том числе 131 более крупных треста, в среднем 11—12 предприятий в каждом; в меньших трестах губернского значения—в среднем 6 предприятий*]. При организации трестов государство руководствовалось соображениями экономической и производственной целесообразности, а также и принципом *комбинирования* т. е. создания об'единений не только по чисто производственному принципу, но и по принципу дополнения основных предприятий данного треста предприятиями вспомогательными, дающими для первых топливо, сырье и друг. материалы.

Из всего числа трестов 70 трестов (и 5 предприятий, существующих на правах трестов) в настоящее время считаются *трестами общесоюзного значения,* подчиненными непосредственно ВСНХ СССР. (до сих пор их было 133); остальные подчинены соответ. ВСНХ отдельных республик—РСФСР, Украины, Белоруссии и Закавказья.

По отдельным отраслям промышленности тресты *общесоюзного значения* распределяются следующим образом? *в металлической промышленносши*—14 трестов (из общего числа 33 металлтрестов) и 3 самостоятельных завода, с общим числом 190.000 рабочих; *в текстильной промышленности*—24 треста и 1 фабрика (из общего числа 30 текстильных трестов) с 300.000 рабочих; в *топливной промышленности* (угольной и нефтяной)—8 трестов (все тресты) с 166.000 рабочих; в химической промышленности 7 трестов (из общего числа 40 химтрестов) с 20.000 рабочих; в *электро-технической промышленности*—4 треста с 8.500 рабочими; в *лесной промышленности*—4 треста (из 47) с 14.000 рабочих; *в горной промышленности*— 4 треста (из 10-ти центр. трестов); в

*) См. Н. Святицкий „Организация Российской веспромышленности".

пищевой промышленности общесоюзными являются только 2 треста (Сахаротрест и Чаеуправление), в *бумажной* 1 [Центробумтрест] и *Кожевенной*—1 (Таганрогский кожевенный). Общее число рабочих в промышленности общесоюзного значения—750.000, что составляет около 70% всех рабочих трестированной промышленности (1060.000 чел.) Общее количество рабочих во всей промышленности (включая кустарную и ремесленную) исчисляется приблизительно в 1.450.000 чел., и таким образом, всей трестированной промышленностью об'единено около 75% всего количества рабочих.

Третейский суд.—суд посредников, избираемый самими спорящими сторонами; каждая сторона выбирает по одному посреднику (арбитру), которые по взаимному соглашению выбирают третьего—*председателя* суда (суперарбитра). Третейский суд регистрируется в судебном установлении составлением т. н. *третейской записи*; решение его обязательно в этом случае для спорящих сторон и осуществляется, при отказе в подчинении, при содействии судебной власти. Разрешение споров в порядке третейского суда довольно обычное явление в деловом мире и при заключении деловых договоров часто в самый договор вводится условие о том, что все могущие возникнуть споры между сторонами должны разрешаться третейским судом.

У.

Ультимо—(ultimo) см. „Медио“.

Учет векселей—банковская операция, состоящая в принятии от пользующихся доверием банка лиц векселей, по которым срок платежа еще не наступил, и уплате по ним вексельной суммы, за вычетом процентов за остающееся до срока время. Учет иначе называется *„дисконтом*

Ф.

Фабрикат — готовый фабричный продукт.

Фактор. Общее значение этого слова — действующая сила; причина, вызывающая какое либо явление. Коммерческое значение слова—маклер, посредник.

Фактория— отделение европейской торговой фирмы в какой нибудь отдаленной внеевропейской колонии.

Фактура—подробный счет продавца [фабриканта или оптовика] на товар, проданный и отправленный в другой город или за-границу; в фактуре, кроме названий, количества и цены товаров, обозначаются также и все произведенные за счет покупателя расходы и способ отправки товара.

Фиксировать — закрепить, твердо установить.

Филиал [филия] — отделение банка, торгового или промышленного предприятия, учрежденное в другом городе.

Финансы—материальное и денежное хозяйство государства [казны] его средства и доходы, из которых покрываются все расходы правительства по управлению страной и обслуживанию ее материальных и культурных потребностей.

Фирма. Под фирмой разумеется название, под которым действует торговое или промышленное предприятие. Согласно ст. 36 Торгового Свода, фирма единоличного владельца предприятия должна содержать фамилию, имя и отчество владельца, а фирма простого товарищества—имена, отчества и фамилии товарищей и слова „простое товарищество".

Фирма товариществ а раниченной ответственностью и кооперативного товарищества должна содержать указания на правовую природу товарищества и на цели его и не может включать фамилии кого либо из членов товарищества (ст. 87 Торгового Свода).

Фирма государственных и муниципальных предприятий должна содержать указания на правовую природу предприятия (трест, синдикат и т. п.) и его цели, а также указания того государственного органа, в непосредственном ведении которого оно находится (ст. 98 Торгового Свода).

Согласно ст. 89 Торг. Св. в фирме могут быть включа-

емы также и другие обозначения (например, „Ларек“) и сокращенные наименования, например, „Русгерторг“, „Экспортлес“, „Моссукно“ и т. д.) Не дозволяется включать в фирму обозначений, несоответствующих действительности или способных ввести в заблуждение.

Право на фирму состоит в праве исключительного пользования владельцем предприятия своею фирмою при ведении своего предприятия, как-то: при заключении сделок, при подписи, на вывесках, в об‘явлениях и рекламах, на бланках и счетах, на товарах предприятия и их упаковке и т. п. (ст. 90 Торг. Свода).

Всякий, кто обладает правом на фирму, может требовать в судебном порядке прекращения пользования тождественной или сходной фирмой для однородного предприятия со стороны других лиц, поскольку у него право на фирму возникло раньше и поскольку вследствие тождества или сходства фирм возникает возможность смешения таковых. Сверх того, он может требовать на общем основании возмещения причиненных ему убытков, в случае, если кто-либо по умыслу или небрежности пользуется тождественной или сходной фирмой, могущей вызвать смешение таковых. Совпадение фамилий владельца, при различии инициалов—имени и отчества, не считается тождеством или сходством, могущим вызвать смешение фирм; в случае же совпадения имени, отчества и фамилии, лицо, приобревшее право на фирму позднее, может сохранить это право при условии присоединения к фирме отличительного признака (ст. 90 Торг. Свода).

Согласно ст. 35 Торг. Свода не допускается для однородных предприятий запись в торговый реестр фирм, тождественных или сходных с уже зарегистрированными. В противном случае, владелец ранее зарегистрированной фирмы в праве пред‘явить иск о погашении такой записи (см. также „Реестр“).

Фиск. *Фиском* или *казной* называют государство, поскольку его рассматривают не как коллектив, являющийся носителем верховной власти, которой все население страны должно, безусловно, подчиняться, а лишь с имущественной стороны, т. е. со стороны его имущественных прав и обязанностей в отношении граждан. В этом отношении казна является юридическим лицом, и споры имущественного характера между казной и частными лицами должны подлежать действию гражданского кодекса и ведению гражданских судов.

Фоб (Fob)—английская абревиатура, заключающая в себе инициалы 3-х английских слов *„фри—он—борд“*, т. е. свободно на борт [парохода]. Продажей „фоб“ (иначе *франко-борд*)

именуется такое условие продажи товара за границу, когда продавец обязан доставить товар в порт и за свой счет погрузить товар на пароход; страховка же груза, фрахт и проч. расходы по пути оплачиваются уже покупателем и в условленную с продавцем цену товара не входят.

Фонды. В прежнее время фондами именовались (напр., в Англии) специальные поступления государства, на которых основывался *(фундировался)* тот или иной государственный заем; затем был образован общий [*консолидированный*—отвержденный] фонд для покрытия платежей по всем государственным займам. Название „фонды" перешло затем и на самые государственные займы, а в некоторых государствах (Франция) и на займы органов самоуправления (муниципалитетов). В СССР название фонды применяется не только к билетам и облигациям государственных займов, но и вообще ко всем ценным бумагам, приносящим твердый процент (облигациям), в отличие от акций [дивидендных бумаг] с колеблющейся доходностью, обусловливаемой прибыльностью выпустившего их предприятия.

Форс-мажор—(юридический термин—vis major, высшая сила). Этим термином обозначается стихийная причина (наводнение, пожар и проч.), помешавшая выполнению принятого обязательства (поставки товара в срок, платежа по векселю, а также пропуск срока для протеста и т. д.). „Форс-мажор" по законам всех стран освобождает от всяких неустоек или возмещения убытков потерпевшей от невыполнения договора стороны, а также дает право на восстановление пропущенных сроков для совершения всяких судебных действий (подачи апелляционных жалоб в суд, обжалования постановлений государственных органов, налоговых и проч.).

Франко—означает „свободно от оплаты". Этим термином обозначается такая доставка товаров, посылок, писемь, и проч., при которой стоимость доставки оплачена отправителем. Письмо, доставка коего оплачена, марками или деньгами, называют франкированным.

Франко-борт. См. „фоб".

Франко-вагон. При купле-продаже товаров ценою „франко-вагон" именуется обусловленная договором цена товара, которая включает в себе уже и стоимость доставки товара на станцию и погрузки его в вагон.

Франко-склад. Под ценою „франко-склад", разумеется чистая цена за проданный товар *на месте*, в которую не включены никакие расходы по доставке товара.

Фрахт—плата за перевозку груза; это название применяется, преимущественно, в морской перевозке.

Фрахтование—наем паро-

хода для перевозки груза из одного порта в другой.

Фритредерство. Этот термин происходит от английских слов free trade, т. е. *свободная торговля* и означает то течение экономической мысли в Англии, которое защищало принцип свободной международной торговли, отмены таможенных пошлин. Сторонники этого течения именуются „фритредерами“ (по немецкой терминологии—„Freihändler“). Противоположное фритредерству понятие—„протекционизм“ (см. это слово).

Фундированный доход. Фундированным доходом называется доход от капитала и всякого рода имущества (земли, домовладения и проч.) в отличие от нефундированного дохода, основанием коего служит не капитал в той или иной его форме, а личный труд. (см. „Налоги“ и „Подоходный налог“).

Х.

Хартепартия—см. „Сертепартия“.

Хосса—биржевая игра на повышение (см. „Бесса“).

Хромающая валюта. Хромающей валютой называется такая денежная система, при которой основная денежная единица выражена в золоте, которому только и присвоено право свободной чеканки; имеющаяся же в обращении серебряная монета, хотя и служит законным платежным средством без ограничения суммы, но привилегией свободной чеканки не пользуется и как-бы „прихрамывает“ за золотой монетой. Хромающая валюта сохранилась в тех странах, в которых раньше существовал биметаллизм или серебряный монометаллизм, и которые при переходе к золотой валюте имели в обращении значительные количества серебряной монеты, которую невыгодно было из‘ять из обращения, потому что металл в слитках стоил дешевле, чем в монете. Примеры хромающей валюты—Франция, где сохранилась в обращении серебряная 5-ти франковая монета „экю“, и Америка, где серебряный доллар также сохранил силу платежного средства (см. „Биметаллизм“).

Хронометраж — измерение времени, необходимого рабочему для выполнения определенной работы, в целях изучения производительности труда.

Ц.

Целевые налоги. Целевыми [иначе специальными] налогами именуются такие налоги, поступления от которых предназначаются на покрытие расходов по осуществлению каких либо специальных целей, точно указанных в законе. Эти налоги встречаются чаще в местных бюджетах, чем в государственных. К числу целевых налогов относятся, например, налоги на бедных, на библиотеки и музеи, для оказания помощи раненым, пострадавшему от неурожая населению и т. д.

Ценные бумаги. Под ценными бумагами понимаются документы, дающие право на получение известной суммы денег или других ценностей. Различают *денежные* ценные бумаги (акции, облигации, заемные письма) и *товарные* [закладные, коносаменты, складочные свидетельства и т. п.]. Номинальная (нарицательная) цена, проставленная на денежной ценной бумаге, имеет лишь формальное значение (для счетных записей); фактически же при покупке ее считаются с доходом, который она может дать в зависимости от состояния дел выпустившего ее акционерного общества, а также обще-экономических и других условий, могущих повлиять на изменение ее доходности. Цена бумаги (биржевой курс ее) подчиняется закону спроса и предложения, на которые, однако, может оказать искусственнное влияние и биржевая спекуляция. (см. „Биржа“, „Акция“, „Облигация“).

Цертификат—см. „Сертификат“,

Цивильный лист. Этим термином обозначаются бюджетные ассигнования, идущие на содержание главы государства (монарха, президента республики)и предоставленные в его личное распоряжение.

Циркуляр — отпечатанное письмо, рассылаемое купцом в значительном количестве экземпляров разным представителям торгово-промышленного мира, в котором он извещает об открытии им предприятия, или о разных изменениях в деятельности предприятия или в составе его участников, о выдаче или уничтожении доверенности и т. д.

Циф (cif)—английская абревиатура, заключающая в себе инициалы 3-х английских слов *„кост, эншюренс,*

фрет", что значит „цена-страховка-фрахт". Продажей „циф" называется такое условие продажи товаров за-границу, когда продавец обязывается доставить проданный товар в порт назначения (т. е. страховка и оплата фрахта производится им за свой счет (см. также „Фак").

Ч.

Чек. — Чеком называется имеющий определенную форму письменный „приказ“ клиента банкиру или кредитному учреждению уплатить обозначенному в приказе лицу (*именной чек*) или пред‘явителю (*чек на пред‘явителя*) определенную сумму денег, находящихся в данном учреждении на текущем счете клиента. Таким образом, чек по существу является документом, сходным с переводным векселем, или траттой (см. „Вексель“); но в то же время различие между ними довольно значительно, особенно в отношении их юридической природы и тех взаимоотношений, которые создаются между лицами, участвующими в обращении чека.

Вопрос о законодательной нормировке чекового обращения еще не получил полного разрешения. До 2-й половины прошлого столетия при обращении чека руководились исключительно исторически сложившимися обычаями; лишь во 2-й половине 19 века в законодательствах некоторых европейских стран появляются постановления о чеке, как например, во Франции (закон 1865 г.) в Англии (ст. 73 векс. устава 1882 г.), в Австрии (закон 1906 г.). В тех законодательствах, где чек нормирован законом, он определяется как приказ, подлежащий платежу по пред‘явлении, и только в английском законодательстве он определяется как „вексель на банкира“, подлежащий платежу по пред‘явлении, и потому относящиеся к чеку нормы закона и помещены в вексельном уставе. В дореволюционном русском законодательстве о чеке упоминалось только в кредитном уставе, ст. 150 которого (Раздел IV Устав Гос. Банка) гласила:

Вкладчик, коему открыт текущий счет, распоряжается занесенными на сей счет суммами посредством приказов или чеков. По пред‘явлении чека, подписанного вкладчиком, Банк производит немедленно платежи, переводы и пр.“.

В нынешнем советском праве чек и его обращение нормируются статьями 203—221 Торгового Свода СССР. Ст. 203 гласит: „К чекам применяются постановления о переводных векселях, поскольку иное не вытекает из постановлений настоящей гла-

вы“ (т. е. Гл. III Торг. Св. „Чеки“).

Согласно ст. 204 чек должен содержать: а) наименование документа в тексте его словом „чек“, б) обозначение прописью суммы, подлежащей выдаче; в) число месяц и год выдачи, г) место выдачи: д) фирму плательщика, е) подпись чекодателя.

Плательщиками по чеку могут быть обозначены только государственные или частные кредитные учреждения, за исключением ломбардов.

На чеках же, подлежащих оплате за границей, могут быть обозначены такие плательщики, которые имеют право оплачивать чеки по местным законам (ст. 207). Местом платежа по чеку считается место, обозначенное при фирме плательщика, а если при фирме место вовсе не обозначено, то местом платежа считается местонахождение предприятия плательщика (ст. 209). Чек должен быть пред‘явлен к платежу в течение 10 дней со дня выдачи, при чем день выдачи не включается в этот счет. Но истечение срока для пред‘явления чека не лишает плательшика права оплатить его, разве бы чекодатель заявил ему об отмене чека (ст. 212). Пред‘явление чека в расчетное учреждение (*расчетную палату* или *расчетный отдел Госбанка*) заменяет собой пред‘явление чека к платежу, если оно произведено с соблюдением установленных расчетным учреждением правил, и если плательщик состоит членом расчетного учреждения (ст. 213) Чекодатель и каждый чекодержатель вправе посредством помещения на лицевой стороне чека надписи „только к занесению в счет“ запретить плательщику оплатить чек наличными деньгами. В этом случае можно пользоваться чеком лишь для расчета с плательщиком (банком) или с лицом, имеющим у него счет, при чем произведенный расчет имеет силу платежа по чеку. Запрещение оплатить чек наличными деньгами не может быть отменено. Нарушение плательщиком означенного запрещения делает его ответственным за могущие произойти вследствие сего убытки (ст. 215).

Чеки, выданные на пред‘явителя, могут быть передаваемы по правилам о передаче бумаг на пред‘явителя (по оборотным надписям). По чекам, выданным на пред‘явителя, ответственность перед чекодержателем за оплату чека несут кроме чекодателя также и все лица, написавшие свое имя (фирму) на обратной стороне чека (ст. 216 и 217). Для осуществления права *обратного требования* по чеку чекодержатель должен доказать, что чек был своевременно (т. е. не позднее 10 дней со дня выдачи) пред‘явлен плательщику, но не был им оплачен, что может быть установлено одним из

следующих способов: а) сделанною на чеке надписью плательщика о времени пред‘явлении ему чека и о неоплате им такового; б) удостоверение о том же расчетного учреждения в случае, если чек был пред‘явлен в это учреждение; и в) посредством протеста (ст. 218).

Обратное требование чекодержателя может быть предявлено к чекодателю в течение года со дня окончания срока, установленного для пред‘явления чека к платежу, а к надписателям—*в течение 6 месяцев* с того же срока, Надписатель, уплативший чекодержателю значущуюся в чеке сумму, может пред‘явить иск к предшествующим надпистелям в *течение шести месяцев со дня уплаты.* По истечении года со дня окончания срока, установленного для пред‘явления чека к платежу, иск между надписателями не допускается (ст. 219). Если чекодатель отменит (ревоцирует) чек до окончания десятидневного срока со дня его выдачи, то он отвечает перед чекодержателем за понесенные последним, вследствие досрочной отмены чека, убытки (ст. 220) Утраченные чеки могут быть об‘явлены уничтоженными в порядке вызывного производства (ст. 221).

Таковы положения Советского законодательства о чеках, более или менее полно нормирующего чековое обращение у нас. Для более полного освещения юридической природы чека и взаимоотношений лиц, участвующих в его обращении, признанных чековой практикой, дополним изложенное нижеследующими соображениями.

Хотя в экономическом смысле банк, ведущий текущий счет клиента, исполняет как бы функции кассира последнего, но в действительности *хозяином* клиентских вкладов является банк, но не сами клиенты; последним принадлежит лишь право личного требования. Поэтому всякий случайный убыток, напр., выдача денег по подложному чеку, хотя бы с искусно подделанной подписью, должен пасть на хозяина денег, т. е. на банк, последний может лишь искать в судебном порядке вознаграждения с клиента, если докажет вину клиента, напр., небрежное хранение чековой книжки; но и в последнем случае клиент может возражать указанием на небрежность банка, не обратившего внимания на несходство подписей и т. д.

Что касается отношений между чекодателем и чекодержателем, то здесь важное значение имеет вопрос, ликвидирует ли чекодатель выдачей чека то обязательство, в погашение которого выдан чек. Этот вопрос решается в связи с вопросом о праве *регресса*, т. е. обратного требования к чекодателю или надписателю, в случае неоплаты чека плательщиком (банком).

Если, напр., посредством чека произведена была оплата долгового обязательства и таковое возвращено должнику, а чек не был бы оплачен, (вследствие, напр., ревокации его чекодателем, или исчерпания его текущего счета в банке и т. д.), то у кредитора не осталось бы никакого доказательства его права требования к должнику, так как из одного факта нахождения у него чека еще не видно, из какого рода сделки вытекала выдача чека. Поэтому там, где право регресса по чеку законодательством не предусмотрено, чекодержатель не теряет права требования по первоначальному основанию, идет ли речь о долговом обязательстве, или о расчете по поставке, подряду, заработной плате, выполнению заказа и т. д. Чекодержатель не теряет этого права и в том случае, когда по собственной вине или случайной причине не воспользовался чеком, т. е. не пред'явил его к платежу; но в последнем случае чекодатель может искать с чекодержателя убытков (напр., если последовал крах банка, на который был выдан чек и т. п.). Иное положение получается у нас в настоящее время, когда советским законодательством (ст. ст. 217—219 Торг. Св.) предусмотрено право обратного требования по чеку. Во всяком случае право требования к чекодателю, в случае неоплаты чека, сохраняется и по первоначальному основанию, иначе говоря, выдача чека не создает никакой *новации* в юридическом взаимоотношении сторон. Из сказанного вытекает, что никто не может быть принужден к принятию чека вместо платежа наличными, и принятие чека есть добровольный акт, основанный на торговых обычаях и доверии сторон.

Что касается отношений между чекодержателем и плательщиком по чеку (банком), то они юридического характера не имеют, так как между ними не существует никакого договора; не оплатив чека, даже без всякого к тому основания, банк отвечает за последствия перед чекодателем с которым состоит в договорном отношении, но не перед чекодержателем (см. также „Банки“ и „Текущий счет“).

Ш.

Шкандал (или *пурка*) См. "Визитировка".

Шкипер—Шкипером именуется капитан или управляющий купеческим судном, уполномоченный формальной доверенностью от арматора судовладельца) на управление имуществом и экипажем судна во время плавания и выполнение всех формальностей в портах.

Шок--Иначе *копа,* количество в 60 штук.

Штандарт — См. „Стандарт".

Э.

Эквивалент — разнозначущее, равноценное. Возмещение одной ценности другой, и равноценной.

Экспансия — (exdansion)— буквальное значение слова— расширение в экономике этим термином обозначается расширение сферы влияния торгово-промышленного и финансового капитала страны за ее пределы.

Экспедиция—По договору экспедиции одно лицо (экспедитор обязуется за вознаграждение по поручению другого лица (пропоручителя) за его счет и от своего имени транспортировать груз при посредстве железной дороги, пароходства и т. д. Дополнительно к обязанности транспортировать груз экспедитор может обязаться исполнением таможенных формальностей, исходатайствованием лицензии на ввоз и вывоз и иными действиями, связанными с экспедицией грузов. Договор этот считается *торговой* экспедицией, если в качестве экспедитора выступает лицо, занимающееся в *виде промысла* экспедицией или торговлей вообще (Ст. 136. Торг. Свода).

К договору экспедиции соответственно применяются те же правила Торгового Свода, что и к договору комиссии (См. „Комиссия“)

Если в договоре нет на это особых указаний, то экспедитор вправе произвести перевозку собственными средствами и взыскивать плату, за перевозку, однако, не свыше платы, взимаемой другими соответствующими перевозками. Экспедитор, исполнивший с надлежащей осмотрительностью поручение, не отвечает за исполнение договора перевозки, если он не принял на себя соответствующие ручательства по договору (Ст. 138 и 139 Торг. Св.).

Эксперт— сведущее лицо, назначенное судом, биржевым комитетом или иными учреждениями для осмотра и оценки товаров и иных предметов, по поводу которых между сторонами возникает спор.

Эксплоатация—разработка естественных богатств (лесов, недр и проч,) или приведение в действие предприятий, с целью извлечения из них дохода и т. п.

Экспонент—промышленник, выставляющий свои изделия на выставках (всемирных или внутренних), в целях их ре-

кламирования и усиления их сбыта.

Экспорт—вывоз товара на заграничные рынки.

Экстенсивное хозяйство—См. «Интенсивный».

Элеватор — специальное большое многоэтажное здание для хранения зерна, с механическими приспособлениями для его ссыпки и переработки. Здание разделено на много отделений, именуемых *силосами* или закромами. Элеваторы устраиваются как в портах, так и при станциях железных дорог, в пунктах значительного скопления товарного зерна. Элеваторная система имеет также целью выдачу ссуд под принимаемое зерно, дающих владельцу хлеба [сельскому хозяину] возможность выждать более благоприятного для продажи его момента (т. е. повышения рыночных цен).

Электрификация—Под электрификацией понимается государственное строительство, имеющее целью наиболее широкое использование электрической энергии как для промышленных целей (двигательная энергия), так и для целей благоустройства населенных пунктов (электрическое освещение, трамваи и т. п.). При значительной дороговизне топлива, особенно в странах, не имеющих значительных собственных угольных разработок [как, например, Италия], особенное значение имеет теперь использование энергии падения воды (т. н. *белый уголь*), как источника двигательной силы. В этом отношении в особенно благоприятном положении находятся страны, имеющие реки с быстрым течением, озера и особенно водопады (например Швеция, Финляндия). При непосредственном использовании естественного падения воды, нет необходимости в особенно сложных т. н. *гидро-технических* сооружениях; в тех же случаях, когда водную энергию приходится скоплять (аккумулировать) в специальных водохранилищах (больших бассейнах), необходимы уже крупные сооружения, как каналы, плотины и т. п. К крупным работам в этой области у нас относятся Волховстрой и Днепрострой.

Эмиссия. Словом „Эмиссия“ в более узком значении слова обозначается выпуск государством банковых билетов (и бумажных денег), а также облигационных займов. В более широком смысле слово „Эмиссия“ применяетея также к выпуску акционерными кампаниями акций и облигаций для образования основного капитала (***промышленная эмиссия***). Учреждение или предприятие, выпускающее ценную бумагу, называется *эмитентом.* Банки, которым правительство страны предоставило право выпуска банковых билетов (банкнот) именуются „Эмиссионными банками“). [См. это слово].

Эмиссионные банки. „Эмиссионными банками“ именуют-

ся банки, которым государство предоставило право выпуска банковых билетов—„банкнот“ (см. „Бумажные деньги“). В виду важности функций, возлагаемых на эмиссионные банки, во всех почти странах в настоящее время проведен принцип централизации эмиссии в одном центральном банке. Англия и Германия отступают от этого принципа, но и там подавляющая часть эмиссии принадлежит центральным банкам (Bank of England в Англии и Reichsbank в Германии), рядом с которыми существует небольшое число второстепенных эмиссионных банков, с весьма ограниченным правом эмиссии. В Соединенных штатах, после финансовой реформы 1918 года, право банкнотной эмиссии предоставлено десятку так называемых федеральных резервных банков (до этой реформы там существовали тысячи эмиссионных банков). Наиболее строго принцип централизации банкнотной эмиссии проведен в С. С. С. Р., где единственным эмиссионным банком являлся (и теперь является) Государственный Банк, и во Франции, где право эмиссии предоставлено только французскому банку (Bangue de France). Юридически эмиссионные банки в европейских странах и Америке являются частными кредитными учреждениями акционерного типа; но ввиду громадного значения банкнотной операции для всего народного хозяйства страны, все правительства стремятся сохранить влияние на их оперативную деятельность, что осуществляется путем назначения представителей государства в управляющие аппараты эмиссионных банков. Так, например, в Германии все служащие Рейхсбанка (Имперского банка) считаются государственными чиновниками, акционеры же выбирают лишь Совет банка; во Франции же преобладающая роль принадлежит выборным представителям акционеров французского банка, но управляющий банком и его заместитель назначаются правительством. У нас как в дореволюционное время, так и теперь Госбанк является чисто государственным учреждением.

Основной задачей банкнотной политики эмиссионных банков является упорядочение банкнотного обращения, в отношении коего теория выдвигает следующие основные условия: а) банковые билеты должны быть выпускаемы в обращение не иначе как под реальное обеспечение (звонкой наличности или доброкачественных краткосрочных требований—по учетным и ссудным операциям банка); б) прием банковых билетов в платеж частными лицами должен быть вполне добровольным (зависящим от их усмотрения и доверия к кредитоспособности эмиссионно-

го банка), а потому легального курса (см. это слово) (банковые билеты иметь не должны; в) банковые билеты должны подлежать, при предъявлении в кассу банка, по возможности немедленному размену на звонкую монету, ибо отступление от этого принципа сближает банковые билеты с неразменными бумажными деньгами; г) выпущенные банком банковые билеты должны быть принимаемы им не только к размену, но и в платеж.

В отношении обеспечения безостановочного размена банковых билетов и ограждения народного хозяйства от последствий чрезмерных выпусков, в законодательствах и практике эмиссионных банков существуют различные системы, которые могут быть сведены к двум большим группам: а] группе систем обеспечения размена (к этой группе относятся германская и северо-американские системы) и б] группе систем пресечения чрезмерных выпусков [английская и французская системы] *].

Германская система—или так называемая система *частичного покрытия* заключается в требовании, чтобы определенная, установленная законом часть находящихся в обращении банковых билетов (одна треть их) была покрыта звонкой наличностью. С этой системой здесь соединяется также и система так называемого *косвенного контингентирования*; сущность этой системы состоит в установлении определенного контингента для непокрытых звонкой наличностью банковых билетов с тем, чтобы все выпускаемые сверх этого контингента количество непокрытых звонкой наличностью банковых билетов оплачивалось особым сбором в пользу государства, что должно служить сдерживающим моментом против увлечения излишним выпуском банкнот.

Северо-американская система представляет собой ту же систему частичного покрытия, как и германская, с тою разницей, что к требованию звонкой наличности в размере определенной доли всего выпущенного в обращение количества банковых билетов [до 25%] присоединяется: а) требование залога в форме государственных процентных бумаг, который бы 90% своей биржевой или номинальной цены (смотря потому, которая из них ниже) покрывал предполагаемый выпуск банковых билетов и б] требование, чтобы общая сумма выпущенных банком банковых билетов не выходила за пределы 90% его складочного капитала, если таковой не превышает 500.000 долларов, или 75%, если капитал не, превышает 3 мил. долларов или 60%; если складочный капитал превышает 3 мил.

*] См. И. Фр. Шер „Техника банкового дела", приложение.

долларов.

Английская система, иначе называемая системой *непосредственного контингентирования* покрытых звонкой наличностью банкнот, устанавливая предельную сумму, на которую банковые билеты могут быть выпущены в обращение без метталлического покрытия, требует, чтобы каждая выпускаемая сверх этой суммы банкнота была покрыта звонкой наличностью сполна (выпуск непокрытых звонкой наличностью банкнот в Англии был ограничен предельной суммой 16,2 мил. фунт. стерлингов). Английская система была принята, между прочим, и у нас при введении золотого обращения (реформа Витте 1897 г.), при чем сумма золота, обеспечивающая наши кредитные билеты, должна была быть не менее половины общей суммы выпущенной в обращение кредитных билетов, когда последняя не превышает 600 мил. руб.; кредитные же билеты, находящиеся в обращении свыше 600 мил. руб., должны были быть обеспечены золотом не меньше, чем рубль на рубль [1 империал золота на каждые 15 руб. кредитных билетов]. Таким образом, количество не обеспеченных золотом кредитных билетов [предел эмиссионного права] не должно было превышать 300 мил. руб.

Французская система устанавливала лишь максимум банкнотного обращения, предоставляя эмиссионному банку в этих пределах полную свободу действий. Этот максимум подвергался несколько раз изменениям: при введении этой системы (1870 г.) он был установлен в 1800 мил. франков, а в 1895 г. он достиг (по закону 17 ноября этого года) 5 тыс. мил. франков. Таким образом, во Франции банкнотное обращение не должно было превысить установленного максимума даже под условием полного покрытия излишка звонкой наличностью.

Что касается операций эмиссионных банков, то последние, в силу особого положения этих банков, менее разнообразны, чем у коммерческих банков; выпуски банкнот нормально совершаются при посредстве вкладной и ссудных операций банка (дисконтной, ломбардной и активной контокоррентной). Что касается вкладной операции, то следует заметить, что эмиссионные банки не стремятся к слишком широкому привлечению чужих вкладов, чтобы не быть вынужденными, вследствие обременения своего пассива лишними средствами, искать для них размещения на рынке; ввиду этого эмиссионные банки часто прекращают даже уплату процентов по вкладам и текущим счетам. Из активных операций главной является выдача банкнот под учет векселей, при чем по общему правилу эмиссионные банки относятся к оценке вексельного материала гораздо строже, чем коммер-

ческие банки, и принимают к учету лишь первоклассные торговые векселя. Но в этом отношении им приходится сталкиваться с конкуренцией коммерческих банков, более гибких в своих операциях и более тесно связанных с промышленным и торговым миром, и потому эмиссионным банкам становилось все труднее привлекать хороший вексельный материал, и им приходилось переносить центр тяжести на ломбардную операцию, т. е. выдачу ссуд под залог, преимущественно устойчивых и легко реализуемых фондов (см. это слово). Конечно, ценные бумаги не отличаются такой ликвидностью, как векселя, и в случае паники на бирже и связанных с ней неплатежей по онкольным счетам клиентов банка, приходится прибегать к массовой экзекуции (т. е. продаже заложенных бумаг) при значительном падении их курсов. Таким образом, эмиссионным банкам приходится часто воздерживаться от помещения своих средств и накоплять большие запасы металла, и отчасти иностранных банкнот и девиз; так, напр., до войны центральные банки Англии и России по временам обладали металлическим запасом, превышавшим количество находившихся в обращении банковых билетов.

Но параллельно ослаблению связи эмиссионных банков с частным рынком росла их связь с другими банками и они все больше превращались в „банки банков", в кредитные центры, регулирующие работу всего денежно-кредитного аппарата. Частные банки хранят в эмиссионном банке на текущих счетах довольно значительные суммы; с другой стороны они получают у него кредит путем переучета своего вексельного портфеля (т. е. принятых к учету клиентских векселей), и резервы эмиссионного банка являются для частных банков последним прибежищем в моменты паники и усиленных требований со стороны вкладчиков банков (по вкладам и текущим счетам).

С другой стороны, эмиссионные банки, за предоставленную им правительством привилегию, обязуются предоставлять на льготных условиях, в известных, определенных уставом пределах, кредит казне на нужды государства.

Кредит этот обычно оказывается под учет краткосрочных обязательств казначейства; но в некоторых случаях оказывается и долгосрочный кредит. В нормальных условиях казна воздерживается от слишком широкого использования эмиссионного банка, как источника для покрытия своих чрезвычайных расходов; но в эпохи политических кризисов и особенно войн— эта граница переступается, и эмиссионный банк служит тогда для правительства ширмой, за которой происходит

работа печатного станка для нужд казны. Особеннно широки были границы этой работы во время мировой войны, с известными всем вытекавшими отсюда последствиями.

Что касается народно-хозяйственного значения банкнотной операции, то главная ее функция заключается в том, что она создает орудие обращения и платежное средство, способное лучше, чем какое либо другое, приспособляться к изменяющимся потребностям оборота. Всякое изменение в количестве и общей ценности сделок, а равно и платежей, обусловливая собою изменения в спросе на орудия обращения и платежные средства, немедленно отражается также на массе обращающихся банковых билетов, при чем, что особенно важно, увеличение или уменьшение этой массы происходит вполне автоматично, само собою, вследствие увеличения или уменьшения количества пред'являемых в банки к учету и ломбардированию векселей и ценных бумаг; банковой администрации приходится лишь констатировать факт увеличения или уменьшиния обращающихся банкнот и регулировать это явление при помощи учетного и ломбардного процента. Эта способность банкнотного обращения приспособляться к изменяющимся потребностям оборота имеет особенное значение во время торгово-промышленных кризисов и связанных с ними неплатежей, когда обнаруживается и особенно острая нужда в деньгах. Снабжая в такие моменты средствами наиболее солидные фирмы, при помощи банкнотной операции, банки дают им возможность пережить кризис и тем предохраняют народное хозяйство от дальнейших потрясений.

Что касается прибыли от банкнотной операции, то источниками ее являются, во первых, непокрытая кассовой наличностью часть банкнотного обращения, по которой банк пользуется процентами, сам не теряя и не платя таковых, и во вторых, ежегодная безвозвратная утрата части выпущенных в обращение банкнот, сокращающая банкнотный пассив банка без всякого с его стороны участия.

Эмиттент. (см. „Эмиссия“).

Эстафета—письмо или телеграмма, отправляемые с *нарочными* (т. е. специально для этого посланным лицом) с последней станции назначения в место, не имеющее почтово-телеграфной конторы.

Эстокада. Так называется большое сооружение в порту в виде моста на арках, по которому проложены рельсы. На некотором расстоянии одна от оругой устроены трубы („конвеера“), к конечному отверстию которых могут подходить пароходы для нагрузки зерном. По рельсам эстокады движутся специальные вагоны, снабженные внизу

люками; эти люки поровнявшись с конвеером раскрываются и выпускают содержащееся в вагоне зерно прямо в трюм парохода.

Я.

Явочная система—это такой порядок открытия предприятия, когда для этого не требуется разрешения власти, а достаточно зарегистрировать его в соответствующем учреждении. (См. „Концессия“).

Якорный сбор—сбор, взимаемый портовым управлением со всех иностранных судов, бросающих якорь в порту для более или менее продолжительной стоянки.

СОКРАЩЕНИЯ

принятые в коммерческой корреспонденции, счетах и записах.

à—по (по цене, по курсу).

a. c.—anni currentis — текущего года.

a/c—a conto—на счет.

ad val.—ad valorem—по ценности (тамож. тариф.).

A. G. (Aktienqesellschaft) — акцион. об-во.

a. pr.—anno praesente—в тек. году.

a/v—a vue (фран.) — по пред'явлении.

a/va—a vista (итал.) — по пред'явлении.

Br., Bt., Btto, Бр. брутто.

Ca, Ca — circa — приблизительно, около.

Co, Cie, Cy—companie—компания.

C/N—conto nostro—наш счет.

C/V—conto vostro—ваш счет.

C/L—conto loro—их счет.

Do, ditto—как выше указазано (или „то-же“).

Dft—англ. draft—привес.

efc.—et cetera—и пр., и т. д.

excl.—exclusive—за исключением.

f. a B.—(нем.) frei am Bord—франко борт.

fob—(англ.) франко борт.

f. á b.—(франц.) франко борт.

Fol, Fł, Fo — фолио (двойн. страница в бухг. книге).

G. m b. H.—(Gesellschaft mit beschränkter Haftung) — Т-во с ограннич. ответств.

i V. (нем.—in Vollmacht)—по доверенности.

jun., jr. (лат. junior) — младший.

l. c. (loco citato)—в указанном месте.

L. S. — loco sigilli — место печати.

Ltd—(limited)—лимитед — с огранич. ответст.

medo—medio—середина сяца (15-е число).

N. B. (nota-bene) нотабене.

n. S. (нем.—nach Sicht) по пред'явлении.

Nto, Нто netto, нетто.

O/ ordre—приказ.

P. T. (pleno titulo — полный титул)—ставится в циркулярах вместо именного обращения.

P. P. (praemissis praemitfendig)—вместо титула, в циркулярах.

p. p.—лат. per procura — по доверенности.

P. S.—постскриптум.

pr. a.—pro anno—в год, годично.

R. R.—Retourrechnung — обратный счет.

Sign. — signiert (нем.) или signè (франц.)—подписано—[т. е. подписал такой-то].

S. S.—steam ship—пароход.

S. T.—salvo titulo, или sine titulo—вместо титула, без титула в циркулярах.

Ta, tr—тара.

Ult.—ultimo—конец месяца.

U. R.—ut retro — как показано на обороте.

U. S.—ut supra — как показано выше.

U. S. A. — United States of America —Соед. Штаты Америки.

2. Сокращенные обозначения мер.

a—arc—ар.
bshl—бушель.
c, c^2, c^3—сажень, кв. саж., куб. саж.
cg, сг—сантиграм.
cl, сл—сантилитр.
cm, см—сантиметр.
cwt—англ. центнер.
dz—доннельцентнер (нем.).
dm (дм)—дециметр.
dg (дг) дециграм.
dl (дл)—децилитр.
gr (гр)—грам.
ha (га)—гектар.
hl (гл)—гектолитр.
K^0, kg (кг) килограм.
kbm—кубич. метр.
gm—квадр. метр.
km, km^2—километр, квадр. килом.
l, lit, л—литр.
lb, lbs—фунт, фунты,
m (м)—метр.
m^2, m^3—квадр. метр., куб. метр.
ml (мл) миллилитр.
mm (мм)—миллиметр.
gr—квартер.
Rbl, R^0—рубль.
Ster., stg.—стерлинг.
T, t—тонна.
Tr. lb.—тройский фунт.
yd—ярд.
а, $а^2$, $а^3$ — аршин, квадр. арш., куб. арш.
с, $с^2$, $с^3$ —сажень, кв. сажень, куб. саж.
д, $д^2$, $д^3$—дюйм, кв. дюйм, куб. дюйм.
ф, $ф^2$, $ф^3$,—фут, кв. фут, куб. фут.
фн.—фунт.
ч.—четверть.
чк.—четверик.
в, $в^2$, $в^3$—вершок, кв. вер., куб. верш.
вд.—ведро.
вс., $вс^2$,—верста, кв. верста.
1^0, $1'$, $1''$, $1'''$—1 сажень, фут, дюйм, линия.

3. Сокращенные обозначения монет.

S—доллар.
C—цент.
Ł—фунт стерл.
S, sh—шиллинг.
d—пенс.
Ł 2/7/5=2 ф. 7 шилл. 5 пенсов.
M—марка.
pf—пфениг.
Fr. Frs—франк, франки.
ct, cts—сантим, сантимы.
L—лира (италиан.).
L. t—лира (турецкая).
Pr.—пиастр.
K, Kr—крона.
h—геллер.
Hfl—гульден голландский.
Rfl—гульден австрийский.
R—талер.
Rbl—рубль.

4. П.-телеграфиые сокращения.

D. (Ср.)—срочная.
RP.—ответ уплачен.
RP.D.—сроч. ответ уплачен.
P. R.—заказ уплачен.
J.—доставить днем.
N—доставить ночью.

M. P.—в собственные руки.

P. R—почта до востребования.

T. R—телеграф, до востребования.

X. P. — нарочный оплачен [для эстафет].

ТАБЛИЦА МОНЕТНЫХ ПАРИТЕТОВ.

Наименование монетных единиц	Русск. рублям	Англ. фунтам	Герм. маркам	Франц. франкам	Австр. кронам	Швед. крон.	Голланд гульд.	Турец. лирам	Португ. эскудо	Литов. литам	Амер. доллар	Япон. иенам	Егип. лирам
1 русск. рубль =	1	0,10573	2,16011	2,66781	2,53948	1,92010	1,28015	0,11713	0,47624	5,14575	0,51456	1,03232	0,10410
1 англ фунт ст =	9,45758	1	20,429	25,221	24,017	18,160	12,107	1,108	4,504	48,666	4,867	9,763	0,985
1 герм. марка =	0,46293	0,049	1	1,235	1,176	0,889	0,593	0,054	0,220	2,382	0,238	0,478	0,048
1 Франц франк =	0,37498	0,040	0,810	1	0,952	0,720	0,480	0,044	0,179	1,930	0,193	0,387	0,039
1 австр. крона =	0,39378	0,042	0,851	1,050	1	0,756	0,504	0,046	0,188	2,026	0,203	0,407	0,041
1 швед. крона =	0,52081	0,055	1,125	1,389	1,323	1	0,667	0,061	0,248	2,680	0,268	0,538	0,054
1 голл гульден =	0,78116	0,083	1,687	2,083	1,984	1,500	1	0,092	0,372	4,020	0,402	0,806	0,081
1 тур. лира =	8,53752	0,903	18,441	22,767	21,680	16,392	10,929	1	4,066	43,930	4,393	8,813	0,889
1 порт. эскудо =	2,09978	0,222	4,536	5,600	5,332	4,032	2,688	0,246	1	10,805	1,080	2,168	0,219
1 литов. лит =	0,19435	0,021	0,420	0,518	0,494	0,373	0,249	0,023	0,093	1	0,100	0,201	0,020
1 амер. доллар =	1,94336	0,205	4,198	5,183	4,935	3,731	2,488	0,228	0,926	10,004	1	2,006	0,202
1 японск. иен =	0,96869	0,102	2,092	2,583	2,460	1,860	1,240	0,113	0,461	4,985	0,498	1	0,101
1 егип. лира =	9,60626	1,016	20,751	25,618	24,395	18,445	12,297	1,125	4,575	49,430	4,943	9,917	1

ПРИМЕЧАНИЕ I: Под монетным паритетом понимается нормальное соотношение ценности полноценных монет различных стран по законному весу заключающегося в них чистого золота (см. приложение I).

ПРИМЕЧАНИЕ II: Соотношения между русской монетной единицей и монетн. единицами иностр. государств мы вычислили с точностью до $1/2$ стотысячной доли [т. е. с 5 десятичными знаками]; соотношения же между монет. единицами иностр. государств. с точностью до $1/2$ тысячной доли [т. е. с 3 десятичн. знаками].

Монетные единицы.

Россия. 1 Червонец=10 руб., 1 рубль=100 коп. Содержание чистого золото в одном рубле—0,77423 грамм.

Англия. 1 фунт стерлингов=20 шиллингам, 1 шиллинг =12 пенсам; 1 пенс=4 фартингам. (1 гинея=21 шилл.; 1 англ. крона=5 шилл.; 1 анг. флорин=4 шилл.). Содержание чистого золота в одном фунте стерлингов=7,32238 грам.

Германия. 1 марка=100 пфеннигам. Содержание чистого золота в одной марке—0,35842 грам.

Франция. (также Бельгия и Швецария). 1 франк=100 сантимам; 5 сантимов=1 су. Содержание чистого золота в одном франке—0,29032 грам.

Италия. 1 лира=100 чентезимо. Содержание чистого золота в одной лире (как во франке)—0,29032 грам.

Испания. 1 пезета=100 центимам. Содержание чистого золота в одной пезете (как во франке)—0,29032 грам.

Австрия. (также Венгрия и Чехословакия). 1 крона=100 геллерам. Содержание чистого золота в 1 кроне —0,30488 грам.

Швеция. (также Норвегия и Дания). 1 крона=100 ёре. Содержание чис. золота в 1 кроне—0,40323 грам.

Голландия. 1 гульден=100 центам. Содержание чис. золота в одном гульдене—0,60483 грам.

Турция. 1 лира=100 пиастрам; 1 пиастр=40 пара. Содержание чис. золота в 1 лире—6,6150 грам.

Португалия. 1 эскудо=100 центавосам. Содержание чис. золота в 1 эскудо—1,6257 грам.

Румыния. 1 лей=100 бани. Содерж. чис. золота в 1 лее (как во франке)—0,29032 грам.

Юго-Славия. 1 динар=100 пара. Содерж. чис. золота в 1 динаре (как во франке)—0,29032 грам.

Болгария. 1 лев=100 стотинкам. Содерж. чис. золота в 1 леве (как во франке)—0,29032 грам.

Греция. 1 драхма=100 лептам. Содерж. чис. золота в 1 драхме (как во франке)—0,29032 грам.

Литва. 1 лит=100 центам. Содерж. чис. золота в 1 лите—0,15046 грам.

Латвия. 1 лат=100 центам. Содерж. чис. золота в 1 лате (как во франке)—0,29032 грам.

Эстония. 1 марка=100 пенни. Содерж. чис. золота в 1 марке (как во франке)—0,29032 грам.

Финляндия. 1 марка=100 пенни. Содерж. чис. золота в 1 марке (как во франке)—0,29032 грам.

Польша. 1 марка=100 пфенингам. Содерж. чис. золота в 1 марке (как в Германской)—0,35842 грам.

Соед. Штаты С. А. 1 доллар=100 центам. Содержание чис. золота в одном долларе—1,5046 грам.

Япония. 1 йен=100 сенам; 1 сен=10 ринам. Содерж. чис. золота в одном йене—0,74998 грам.

Египет. 1 лира=100 пиастрам; 1 пиастр=40 пара. Содержание чис. золота в одной лире—7,4375 грам.

ПРИМЕЧАНИЕ. Монетная система Франции принята многими европейскими странами, вошедшими в т. н. „Латинский Монетный Союз“. Под этим наименованием известно состоявшееся в 1865 году соглашение между Францией, Италией, Бельгией и Швейцарией с целью об‘единения монетных систем всех вошедших в монетный союз стран и узаконения обращения монеты кождой из этих стран во всех остальных. Для этой цели установлан одинаковый для всего союза материал, проба и вес монетной единицы и ее деление. В 1868 году к Латинскому монетному союзу примкнула Греция. В дальнейшем французская монетная система была принята почти всеми балканскими государствами, а после мировой войны также и отделившимися от нас лимитрофами [Эстонией, Латвией, Финляндией]. В Швейцарии и Бельгии унифицированная монетная единица идет под тем же названием, что и во Франции *(франк)* в остальных—под другими названиями (в Италии—лира, в Юго-Славии—динар, в Румынии—лей, в Греции—драхма, в Латвии—лат и т. д.)

Системы мер и весов.

А. **Метрическая система** (французская).

1. **Меры длины** (Линейные меры). Основная мера *метр* [сокращ. m или м].=1,40607 арш.—или 3,28084 фута. В переводе на англ. меры метр=1,09361 ярда или 3,28084 фута.**]

Метр делится на 10 дециметров (сокращ. дм.); дециметр =10 сантиметрам (сокр. см); сантиметр=10 миллиметрам (сокр. мм или mm). 100 метров составляют 1 километр (сокр. Km или км). В переводе на прежние русск. меры километр= 0,93738 версты; в переводе на англ. меры километр 0,62137 англ. милы.

2. **Меры площадей.** Для измерения площадей служат квадраты, сторона которых равна опред. линейной меры; напр., квадратный метр (сокр. m^2), квадратный километр (сокр. Km^2 или qkm) и т. д., для измерения площади земли служат: *ар*=100 квадр. метрам (т. е. квадрат, сторона которого=10 метрам) и *гектар*=100 арам (представляет собой квадрат, сторона которого=100 метрам). В переводе на русские меры гектар=0,915299 десятины; в переводе на англ. меры гектар=2,47105 акра.

3. **Меры об'ема** (кубич. меры). Для измерения об'ема тел (или вместимости помещений) служат кубы, сторона которых равна опред. линейной мере; напр. кубический метр (сокр. m^3 или $м^3$), кубич сантиметр (сокращ. $См^3$ или cm^3), кубич. деци, метр (сокращ. dm^3 или dm^3). Кубич. метр содержит 1000 куб. дециметров (10×10×10).; кубич. дециметр, содержит 1000 кубич. сантиметров. Кубический метр носит название „Стер“. В переводе на прежние русские меры кубич. метр=0,102958 куб. саж., или 35,3147 куб. футов; в переводе на англ. меры куб. метр=35,3147 куб. фута, а куб. сантиметр=0,0610237 куб. дюйма.

4. **Меры об'ема для жидкостей и сыпучих веществ.** Основная мера *литр*=1 куб. дециметру; в переводе на прежние русские меры *литр*=0,30489 *гарнца* или 1,3009 вин. бутылки; в переводе на англ. меры *литр*=0,21998 *галлона* или 1,7598 *пинты*. 100 литров составляет 1 *гектолитр*; в переводе на русск. меры *гектолитр*=3,8112 *четверика*, или 8,1305

**] Английский фут и дюйм равны русскому футу и дюйму.

ведра; в переводе на английские меры гектолитр=2,7497 *бушеля,* или 21,998 галона.

5. **Меры веса.** Основной единицей веса в торговле служит *килограм* (К⁰, или Kq), иначе *кило*; в переводе на прежние русские меры *килограм*=2,4419284 фунта; в переводе на англ. меры *килограм*=2,2046223 торг. фунта.

Килограм делится на 1000 *граммов* (сокр. „г"); грамм делится на 1000 миллиграмов (сокр. „мг"); 100 килограммов составляет 1 *метрич. центнер,* а 1000 килограммов составляют 1 *метрич. тонну.* В переводе на прежние русские меры 1 метр тонна=61,048211 пуда, а 1 метр. центнер=6,1048211 пуда; в переводе на англ. меры 1 метр тон на=0,9842060 англ. тонны (или 2204,6223 торг. фунта), а 1 метр. центнер= 1,9684128 англ. центнера.

В Германии и Швейцарии (где также принята метрическая система), употребляется также *метрический* (немецкий) *фунт,* равный ½ килограмма, или 500 граммам; 100 килограммов называют здесь *доппель-центнером* т. е. двойным центнером.)

ПРИМЕЧАНИЕ. Метрическую систему в качестве обязательной приняли все государства Европы, за исключением Англии и России; в этих странах она допускалось лишь как не об'язательная. С 1925 года метр. система вводится *как обязательная* и в Советском Союзе.

Главное преимущество этой системы состоит в том что все единицы мер (в том числе и мера веса) связаны с основной линейной мерой—метром; так, грамм—есть вес куб. сантиметра чистой воды при температуре+4⁰ (по Цельзию); литр—об'ем кубич. дециметра (1000 куб. сантиметров) и т. д.

Другое ее преимущество, что отношения между единицами высших и низших разрядов выражаются числом 10 или кратным десяти (100, 1000 и 10000 и т. д.), так что перевод высших разрядов в низшие и обратно производится крайне просто—путем приписывания нулей или перемещения запятой, отделяющей целые единицы от десятичных частей. Самые названия мер образовались путем помещения перед названием соответствующей основной единицы *латинских* слов *деци*—$^1/_{10}$, *санти*—$^1/_{100}$, *милли* $^1/_{1000}$ (напр., дециметр, сантиметр, миллиметр)—для мер ниже основной меры, или *греческих* слов *дека* (deca—десять) *гекто* (hecaton—100) и *кило* (chilioj—тысяча)—для мер выше основной (гектолитр—сто литров, килограмм—тысяча граммов, декаметр—10 метров и т. д.)

В. Английская система мер.

Английская система мер кроме Англии принята также и в Соединенных штатах Сев. Ам.

1. **Меры длины.** Основная мера длины—*ярд*; ярд делится на 3 *фута*, фут—на 12 *дюйма*. Английский фут равен русскому футу; таким образом в переводе на русские меры один ярд равен 3 русским футам или 1,28571 аршина. В переводе на метричеекие меры 1 ярд=0,9144 метра. Для измерения расстояиий существуют еще и высшие единицы: *поль*=16,5 фута, *фурлонг*=220 ярдам, *миля*=8 фурлонгам или 1760 ярдам. В переводе на русские меры 1 фурлонг=94,2857 сажени, а 1 англ. миля=1,50807 версты; в переводе на метрические меры 1 фурлонг=201,168 метра, а 1 англ. миля=1,60934 километра.

2. **Мерами прощадей** вообще служат: квадратный ярд, квадр. фут, квадр. дюйм. Для измерения площадей полей единицей служит *акр*=4840 квадр. ярдов (=0,370408 десятины =0,404686гекторов). 1 квадр. англ. миля=640 акров.

3. **Мерой об'ема** вообще служит *кубический ярд*=27 кубич. футам. (=2,12536 куб. аршина или 0,078717 кубич. сажени=0,764555 куб. метра).

4. **Меры об'ема для жидкостей** и сыпучих веществ: Основная единица *галлон* (=0,17325 четверика, или 0,36961 ведра=4,546 литра). *Галлон* делится на 4 кварты; *кварта* делится на 2 пинты; *пинта* делится на 2 *жиля.* Высшими мерами являются: *бушель*=8 галлонам; *квартер*=8 бушелям. В переводе на русские меры 1 бушель=1,386 четверика, а 1 квартер=11,088 четверика или 1,386 четверти; в переводе на метрические меры 1 бушель=36,368 литров, а 1 квартер =2,9094 гектолитров.

ПРИМЕЧАНИЕ. В Соедин. Штатах галлон и бушель имеют несколько иную величину, и в торговле между Англией и Штатами 32 англ. бушеля приравняются 33 америк. бушелям, а 5 англ. галонов приравниваются 6 америк. галлонам.

5. **Меры веса.** Основной единицей торгового веса служит торговый *фунт* (Lbz); в переводе на прежние русские меры англ. торговый фунт=1,10764 рус. фунта, в переводе на метр. меры он равен 0,45359 килограмма. 28 торг. фунтов составляют 1 *квартер* (qr); 4 квартера (т. е. 112 фун.) составляют 1 англ. *центнер* (cwt.), по англ. unndredweight; 20 англ. центнеров (т. е. 2240 англ. фунтов) составляют 1 англ. *тонну* (ton). В переводе на прежние русские меры (1 англ. центнер=3,101393 пуда,—1 анг. тонна=62,027857 пуда; в пе-

реводе на метрич. меры 1 анг. центнер=50,802352 килогр. 1 анг. тонна=1,016047 метрич. тонны.

В Соед. Штатах С. А. *тонна*=2000 фунтов и составляет $^9/_{10}$ английской тонны; тонна делится на 20 *центалов*, центал=100 англ. фунтам.

В Канаде принята английская система с некоторыми изменениями: *тонна короткая* (short ton)=2000 англ. фунтов =907,18486 килогр,; корот. тонна делится на 20 *квинталов* (или централов); квинтал=100 англ. фунтам. (в отличие от коротк. амер. тонны, английская называется *длинной тонной* —long ton). *Галон канадский*=0,83292 англ. галлона; *бушель канадский*=0,96946 англ. бушеля.

В Австралии, Новой Зеландии и Южно-африканском союзе принята как обязательная английская система; употребляются также и метрическая система.

В Англии и Соединенных Штатах употребляются кроме единиц торгового веса еще и особые меры веса для драгоценных металлов (золота и серебра): *тройский фунт* (Tr. ff) =373,242 граммам; тройский фунт делится на 12 унций (oz); а делится на 20 *пенивейтов* или *драхм* (dwts), драхма делится на 20 грам.

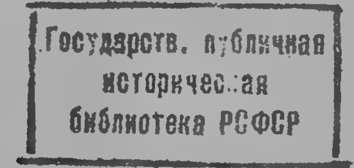
Округленные *отношения* между единицами меры и веса европ. стран, принятые в торговле для упрощения вычислений:

I. Русск. фут=английскому; отсюда 7 ярдов=9 аршинам. 27 акров=10 десятинам. 72 квартера=100 четвертям. 100 англ. галлонов=36,943 ведрам. Тонна=62 пуд.; центнер=3,1 пуд. (3 п. 4 ф.); англ. фунт—1¹/₉ рус. ф.

II. 1 арш.=71 сантиметру; 1 десятина=1,0925 гектарам. 100 четвертей=20939 гектолитрам; ведро=12,3 литра; метрич. тонна=61 пуду; килограмм=2,44 фунта; 1 пуд=16,38 килограмма.

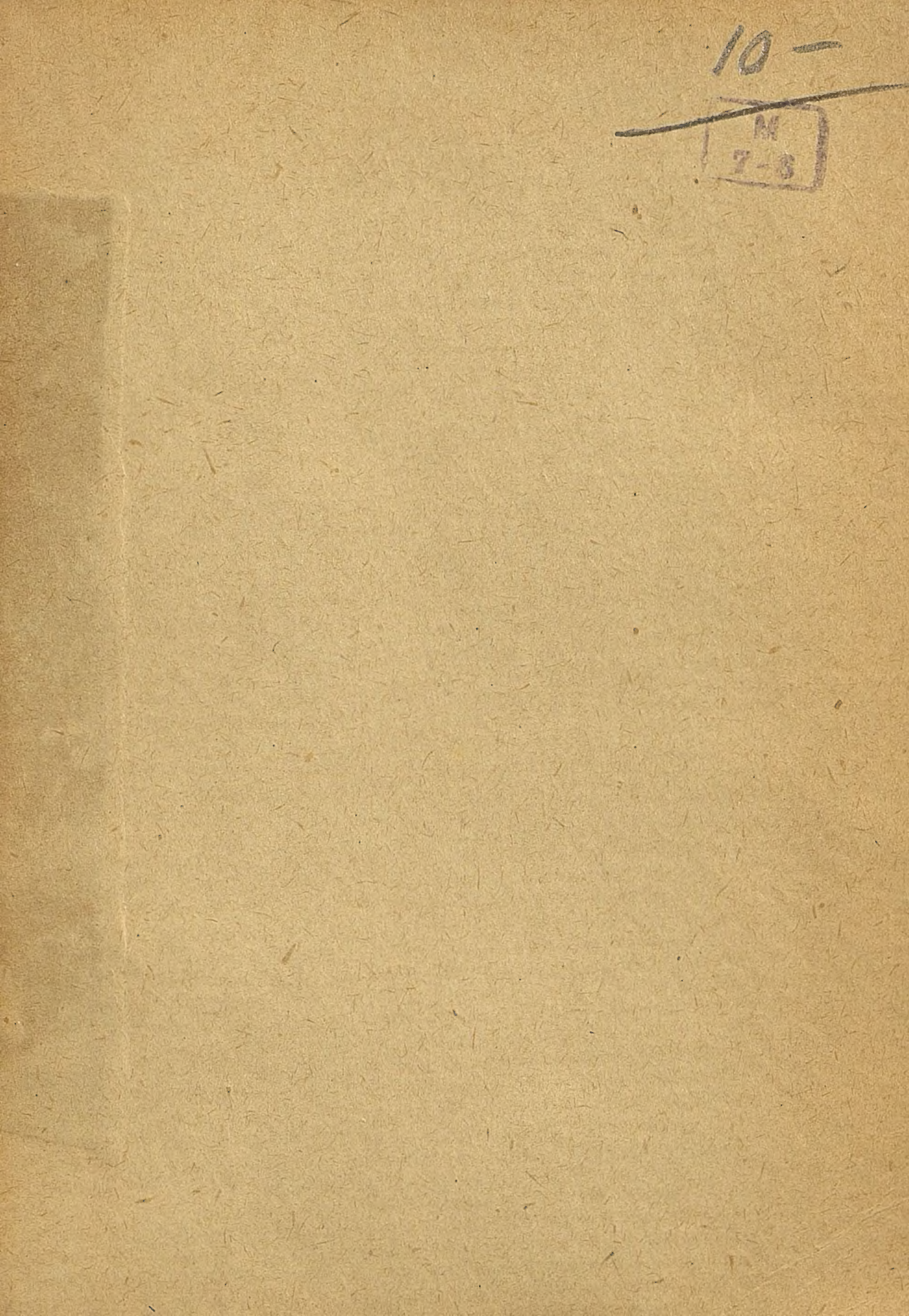
III. 100 нем. фунтов=122 русск. фунтам.

IV. 12 ярдов=11 метрам; 1 акр.=0,4047 гекторам; 10 квартеров=29,08 гектолитрам; англ. галлон=4,54 литра; англ. бушоль=36,35 литра; центнер=50³/₄ килограммам; англ. тонна=1015 килограммам.



Замеченные опечатки.

стр.	столбец	строка	напечатано:	следует читать:
16	2	20 св.	но	из
54	1	6 „	возможным	невозможным
57	1	23 „	улучшения	ухудшения
60	2	11 сн.	оборотная	обратная
104	2	18 св.	прикрытию	покрытию
120	1	1 сн.	агдные	данные
122	1	1 „	Все	Вес
122	2	6 св.	1313 г.	1913 г.
133	2	4 сн.	перерастет	перерастает
133	2	2 „	вырастет	вырастает
155	1	17 св.	о	в
187	2	18 „	номинальное	нормальное
187	2	22 „	в своей стране	если они размениваются на золото в своей стране
189	1	9 сн.	н. з.	т. н.
217	1	17 св.	опредения	определения
222	2	13 сн.	по	не
239	2	13 св.	повации	новации
241	1	4 „	и	ей


10 —
M
7-8

